

Schweizerische Zeitschrift für Soziologie

Revue suisse de sociologie

Swiss Journal of Sociology

cieloo

Vol. 27 Issue 2

Beat Fux Editorial [G]

Articles

Alberto Martinelli The Difficult Institutionalisation of Early Italian Sociology [E]

Peter Voll Moral and Lifestyle: Situational and Normative Aspects of Abortion [G]

Andreas Diekmann, Kurt Schmidheiny Education and Marriage. An Event-History Analysis of Swiss Family Biographies [G]

Laurence Charton, Philippe Wanner Divorce in Switzerland: Impacts of Individual Factors, Partnership Formation and of the Couple [F]

Jean Chalaby Journalism as a Modern and Anglo-American Invention [F]

Alexander Salvisberg Leisure Activities and the Positioning of the Self 1900–2000 [G]

Research Notes

Irene Kriesi, Andrea Pfeifer Careers of Computer Scientists: Determinants of Management Functions and Earnings [G]

Book Reviews / Abstracts

Seismo
eisner

Swiss Journal of Sociology

Vol. 27, issue 2, 2001

German and French abstracts on page 367|370

Contents

185 **Editorial [G] | Beat Fux**

187 **The Difficult Institutionalisation of Early Italian Sociology [E] | Alberto Martinelli**

The article analyses the early diffusion of Italian sociology in the age of triumphant positivism and accounts for the reasons of its sudden crisis and unachieved institutionalisation, in spite of important theoretical developments, such as Pareto's theory of elites, ideologies and social change, the analysis of criminal behaviour by the school of Lombroso and Ferri, and the empirical research on various aspects of Italy's 'social question'. By reviewing the relevant structural and cultural determinants and the social and political background of Italian modernization and nation building, the diffusion of sociology and its incipient crisis will be discussed. At the turn of the century, the shift from the hegemony of positivism to that of idealism in Italian culture had considerable implications for the academic institutions and in particular for the development of sociology. The relevant institutional framework can be depicted in terms of the development of disciplines, scientific reviews, publishing projects, museums, and other institutions aiming at the diffusion of higher education. This leads to the analysis of the main reasons for the weak institutionalisation of Italian early sociology, which are the fierce opposition of idealistic philosophy to any kind of knowledge in some way related to positivism, the aversion of the fascist regime to free intellectual inquiry into Italy's social problems, and finally the hostility of more established academic disciplines like law, philosophy and economics.

207 **Moral and Lifestyle : Situational and Normative Aspects of Abortion [G] |**

Peter Voll

Conflicts over values tend to become conflicts over lifestyle, because decisions in this matter are considered to be moral decisions and thus are attributed to the person as a whole. An example of this can be seen in the political and moral conflict over abortion. Using data from the Swiss Family and Fertility Survey 1994/95, this article analyses attitudes toward abortion, but also the factors influencing women's decision in case of pregnancy. Both, attitudes and behaviour are correlated with the traditional ideal of the nuclear ("bourgeois") family. However, this ideal is also the point of reference for evaluating the situational conditions of an eventual childbirth. Therefore, the probability of an abortion increases with the distance between a woman's lifestyle – as a way of life and its normative-evaluative interpretations – on the one hand, and this ideal on the other.

- 241 **Education and Marriage. An Event-History Analysis of Swiss Family Biographies [G]** | Andreas Diekmann and Kurt Schmidheiny

We investigate the effects of sociodemographic characteristics on the divorce rate using retrospective data from the Swiss Environmental Survey 1994. Data were analyzed by methods of event-history analysis. We focus primarily on educational effects. The statistical analysis shows that the level of education as well as educational homogamy have an impact on marriage stability. Other things being equal, marriages are most stable in the upper stratum of education with educational homogamy of the spouses. Moreover, we report estimates of the effects of various sociodemographic variables (cohort, age at marriage, education of parents, religious belief, area of residence etc.) on the risk of divorce.

- 255 **Divorce in Switzerland : Impacts of Individual Factors, Partnership Formation and of the Couple [F]** | Laurence Charton and Philippe Wanner

Nowadays in Switzerland, more than 25 percent of marital unions end in divorce. This high prevalence of divorce must be linked to the fact that marriage is a forced ritual for the Swiss partners. Factors modifying the probability of divorce were discussed on the base of the Family and Fertility Survey (FFS) Data. This survey was carried out in 1994/95. Survival models allow for measuring factors influencing the risk of divorce. Among individual factors, the absence of practice of religion and a former divorce of parents seem to have a positive effect on the risk. Other factors, describing the status of the couple at the date of marriage, may modify the risk of divorce, for example the age of the spouses and a premarital union. Moreover, data show that the presence of children in the union can also have an impact. It seems that the meaning of divorce will be more and more linked to the significance attributed to marriage.

- 281 **Journalism as a Modern and Anglo-American Invention [F]** | Jean K. Chalaby

This essay argues that journalism appeared after the birth of the press and following the formation of the journalistic field during the 19th century. According to this thesis, journalism is an Anglo-American invention for a journalistic field emerged first in the United States and Britain. It is also in these two countries that the modern daily newspaper – based on information and extended news-gathering services – was born, and that proper journalistic discursive practices such as reporting and interviewing were invented. This argument is developed by comparing the evolution of French and Anglo-American journalism in the 19th century. The comparison also provides an analysis of the cultural, political and economic components that have favoured the emergence of journalism in Anglo-Saxon countries.

- 297 **Leisure Activities and the Positioning of the Self 1900–2000 [G]** | Alexander Salvisberg

Hand in hand with the increasing structural significance of leisure in the society of late modernity, the cultural self-understanding of human nature also changes. The dominant social conceptions are no longer shaped by the ethos of duty of the "working man", but by the search for inner satisfaction and the demand for authenticity. Primary space for the realisation of these requirements is provided by the leisure time, which thereby becomes a crucial place for the construction of individual identity and public self-representation.

The content analysis of personal advertisements from the years 1900–2000 presented here shows convincingly how leisure interests during this century have become a central feature of a personality. The temporal evolution – with a striking period of radical change in the 60's – can be easily traced. It is shown that younger people, and in particular upper-class advertisers, are the initiatory group in this process. At the end of the expansion period, however, leisure becomes a "universal property". With the expansion, internal change and a new differentiation of the world of leisure also take place. Because everyone speaks of leisure, but not necessarily with the same meaning, leisure becomes a distinctive indicator for the individual.

329 **Careers of Computer Scientists: Determinants of Management Functions and Earnings [G]** | Irene Kriesi and Andrea Pfeifer

IT professionals are currently the most inquired after specialists in the Swiss labour market. Until now, hardly any empirical research on this occupational group exists. This article examines the determinants of management functions and of high income among the computer specialists. It makes use of survey data about graduates of the Department of Computer Science at the Swiss Federal Institute of Technology in Zürich. Firstly, the results show that performing a management function depends not on individual characteristics, but on the labour market segment and working place conditions. The chance of assuming management responsibilities is, for example, rather low in software development, but high in the consulting area. Secondly, the income level depends mainly on experience, the industrial sector and the field of activity. The general trend, which shows that basic training is loosing its value and has to be supplemented by continuing education, has not (yet) been observed for computer scientists.

351 **Book Reviews**

Editorial

Seit 1996 verleiht die Schweizerische Akademie der Geisteswissenschaften (SAGW) jährlich den „Prix Jubilé“. Der Preis geht jeweils an eine(n) junge(n) ForscherIn für eine hervorragende Arbeit, die in einer von der Akademie subventionierten Zeitschrift publiziert worden ist. In diesem Jahr wurde die Ehre erstmals einer Soziologin zuteil. Anlässlich der Jahresversammlung der SAGW vom 16. Juni in Bern konnte *Véronique Mottier* für Ihren Aufsatz: „Narratives of National Identity: Sexuality, Race, and the Swiss Dream of Order“ den mit Fr. 10'000 dotierten Preis entgegen nehmen.

In ihrem Beitrag, der in der Schweizerischen Zeitschrift für Soziologie, Vol. 26, 2000: 533–558, erschienen ist, geht Frau Mottier der Frage nach dem Einfluss der Rassentheorie der Vorkriegszeit auf die Konstruktion unserer heutigen Nation nach, die bestimmte genetische Merkmale als „degeneriert“ und „unschweizerisch“ brandmarkte und zu deren Behebung sie Mittel der sexuellen Regulierung sowie der Eugenik empfahl. (Man denke etwa an die bei Fahrenden oder geistig oder körperlich Behinderten angewandten Zwangssterilisierungen.) Mit Rückgriff auf ethnologische, soziologische und gendertheoretische Ansätze beleuchtet Véronique Mottier differenziert und kritisch die Frage der Eugenik im Zusammenhang mit dem Thema Sexualität und Rasse und regt neue Einsichten in die Konstruktion von nationaler Identität in unserem Lande an.

Wir gratulieren Frau Mottier, die neben ihren Tätigkeiten an den Universitäten Cambridge und Genf auch als engagierte Mitarbeiterin im Redaktionskomitee den Kurs unserer Zeitschrift mitgestaltet, zu diesem Erfolg.

Das Feedback auf die Neugestaltung der Zeitschrift war sehr wohlwollend. Wir freuen uns darüber und werden diese Aufgabe in dieser und den nächsten Nummern abschliessen können. Offensichtlich war Redaktion und Verlag selber vom neuen Erscheinungsbild geblendet: Bedauerlicherweise wurde im Inhaltsverzeichnis von Heft 1/2001 die Autorin Jacqueline Candau einem falschen Artikel zugeordnet und der Titel des Beitrags von Lorena Parini und Marie-José Manidi unterschlagen. Wir möchten uns bei den Betroffenen für diesen Fehler in aller Form entschuldigen.

Weiter gilt es darauf hinzuweisen, dass infolge personeller Umstrukturierungen beim Seismo Verlag die Auslieferung der Hefte 2 und 3 des laufenden Jahrgangs eine Verzögerung von ca. 3 Wochen erfahren wird.

Beat Fux

Le projet de la revue *Carnets de bord*, lancé par l'association du même nom, est né de la volonté de créer un espace d'écriture destiné à la valorisation des aspects liminaires du travail scientifique et intellectuel: ébauches successives, formations et contours du développement d'une pensée, idées et argumentations embryonnaires. Cette dimension épistémologique est d'autant plus importante chez les jeunes chercheurs qu'ils sont particulièrement confrontés à la difficulté de préciser une pensée, de conceptualiser un objet, d'opérer des choix méthodologiques. La reconnaissance de la légitimité de la nature « provisoire » d'une réflexion peut constituer une source de stimulation importante pour ceux qui se trouvent dans une phase marquée par le « tâtonnement » intellectuel et statutaire. Cette valorisation du « travail en cours », du *work in progress* anglo-saxon, pourrait contribuer à désamorcer certaines craintes face à l'écriture et à la publication.

Cette première intention s'accompagne d'une incitation à la réflexivité, définie par un regard posé sur le sens des différentes composantes de sa propre activité intellectuelle. Les questionnements et les justifications des choix opérés tout au long d'un projet personnel (et parfois collectif) méritent de faire l'objet d'un traitement plus systématique de la part du chercheur. Travailler sur les notes consignées dans un carnet et rendre publics ces questionnements et ces choix peut constituer, d'une part, un moment d'arrêt salutaire (la réflexivité permet de revenir sur des intuitions, sur des choix, pour mieux les clarifier) et, d'autre part, un moteur d'échange, de confrontation avec d'autres chercheurs (qui réagissent, commentent, questionnent). La revue *Carnets de bord* cherche à motiver l'écriture de ces « autres » textes qui stimulent la pensée mais qui restent souvent au stade d'intentions non abouties soit par manque de temps soit par manque d'appel. Dès lors, l'existence d'une revue qui représente cet « autre » espace d'écriture et de réflexion peut encourager les jeunes chercheurs à s'accorder des parenthèses réflexives.

Cet espace collectif d'écriture permet en outre de favoriser l'affiliation symbolique et concrète à un réseau de personnes partageant un même projet. Une affiliation qui peut s'avérer importante pour tous ceux qui occupent des postes à durée déterminée et plus particulièrement pour ceux qui se trouvent provisoirement en dehors d'un cadre académique. En effet, ces derniers, qui naviguent en dehors d'un milieu institutionnel par manque de postes et d'offres d'emploi, tentent de préserver leurs motivations intellectuelles par un travail solitaire fait de lectures et d'écriture de notes réflexives. En quête d'une reconnaissance suite à la réalisation d'un mémoire, d'un post-grade ou encore d'une thèse de doctorat, ces chercheurs éprouvent parfois des difficultés à s'insérer dans des réseaux intellectuels du fait de leur absence de

statut. Or, la progression du travail intellectuel est fortement favorisée par un sentiment d'ancrage à un groupe d'individus qui partagent une même identité, un même questionnement. La création d'une revue, soutenue par une association, permet ainsi d'offrir aux jeunes chercheurs en sciences humaines un cadre stimulant d'échanges et de réflexions. Par ailleurs, un projet collectif de cet ordre favorise la fédération d'énergies provenant de diverses sources institutionnelles et disciplinaires. La revue souhaite en effet développer un dialogue interdisciplinaire ainsi que des contacts avec des jeunes chercheurs d'autres universités et d'autres pays.

Le projet de la revue *Carnets de Bord* a été élaboré par les membres du Comité de rédaction : Marc Berthod, Cristina Ferreira, Arnaud Frauenfelder, Raphaël Hammer et Cornelia Hummel. Pour les deux premiers numéros de la revue Cristina Ferreira assumera la fonction de rédactrice en chef.

Chaque numéro de la revue comporte les rubriques suivantes :

- Dossier thématique
- Divers
- Comptes-rendus
- Entretien

Le dossier thématique du n°1 est présenté ci-dessous :

N°1, *Parcours de thèses* (juin 2001)

Le lancement de la revue *Carnets de Bord*, qui présente comme objectif épistémologique la valorisation de la démarche réflexive qui accompagne les premiers pas intellectuels des jeunes chercheurs, propose comme premier dossier thématique *Parcours de thèses*. La réalisation d'une thèse de doctorat constitue l'épreuve initiatique par excellence : le jeune chercheur doit répondre à des attentes institutionnelles fortes en termes de rigueur, de pertinence, en somme, « d'intelligence ». L'intériorisation de ces attentes et la quête personnelle de reconnaissance d'une singularité intellectuelle, confèrent au doctorat une valeur qui dépasse la simple obtention d'un grade académique. La réalisation d'un doctorat envahit la vie (quotidienne) du jeune chercheur lequel traverse aussi bien des phases de doute que des phases de satisfaction au cours de l'émergence d'une problématique, du travail de conceptualisation, du travail de terrain, etc. Ce premier dossier thématique tente de présenter quelques-uns des aspects de ce rite d'institution qu'est la thèse de doctorat.

Membres de l'association « Carnets de bord » au 24 octobre 2000

Berthod Marc (*président*), Institut universitaire Kurt Bösch, 1950 Sion; Jean-François Bickel, Cristina Ferreira (*vice-présidente*), Arnaud Frauenfelder, Cornelia Hummel (*trésorière*), Raphaël Hammer (*secrétaire*), Dario Spini et Jean-François Stassen, tous Université de Genève.

The Difficult Institutionalization of Early Italian Sociology

Alberto Martinelli*

1 Preface

In the last decades of the XIX century the interest for sociology as a new scientific discipline was widespread and fast growing in Italy. Together with France, Germany, Great Britain and the United States, Italy has been one of the countries where most of the sociological work prior to the first world war was done (Wallerstein, 1994). The social context of the country engaged in the difficult double task of nation building and modernization, and the cultural hegemony of positivism in the intellectual life, both favoured the growth of sociology, although as I will argue, a large diffusion went together with limited scientific development and little institutionalization. A few great figures, first of all that of Pareto, developed amidst a multitude of far less rigorous works by 'amateur' sociologists.

Sociology had to wait until 1923 to become a compulsory subject of study at the Florence School of Political Sciences 'Cesare Alfieri', mostly as a result of the fierce opposition of idealistic philosophy to any kind of knowledge which was in some way related to positivism. Moreover, the aversion of the fascist regime to free intellectual inquiry of Italy's social problems- coupled with the hostility of more established academic disciplines like law, philosophy and economics- contributed to confine it to a very few universities. Only after the second world war, sociology became fully institutionalized in Italian universities and research centers, still amidst the opposition of vast sectors of the intellectual establishment.

Aim of this essay is to discuss the early diffusion of Italian sociology in the age of triumphant positivism (in the last decades of the XIX century) and to account for the reasons of its sudden crisis (in the first decade of the XXth) and unachieved institutionalization, in spite of its theoretical developments, such as Pareto's theory of elites, ideologies and social change, the analysis of criminal behaviour by the school of Lombroso and Ferri, and the empirical research on various aspects of Italy's 'social question'.

I will start with a short discussion of the factors, both domestic and exogenous, both structural and cultural, which account for the genesis of Italian sociology and I will suggest a periodization. Second, I will examine the social and political background of Italian modernization and nation building in the last decade of the

* Prof. Dr. Alberto Martinelli, Università degli Studi di Milano, Dipartimento di Studi Sociali e Politici, via Conservatorio, 7, I-20122 Milano.

XIX century and in the early years of the XXth – which are the years of the largest diffusion of sociology and of its incipient crisis. Third, I will discuss the intellectual context, and, more specifically, the shift from the hegemony of positivism to that of idealism in Italian culture at the turn of the century, and the implications of these trends for the institutions of higher learning, in general, and the contested development of sociology, in particular. Then, I will describe the institutional framework in terms of academic disciplines, scientific reviews, publishing projects, museums, and other institutions aiming at the diffusion of high learning. And, finally, I will analyze the main factors accounting for the weak institutionalization of Italian early sociology.

2 When and why was sociology born in Italy?

Sociology is a typical product and a conscious effort in self-understanding of modern, industrial society. Its development in a given country tends to coincide with macro-processes of economic, social and political transformation, as those taking place in Italian society in the second half of the XIX century and in the early XX century. The building of new nations like Germany and Italy in the second half of the XIX century, programmes of transformation of society as in the French Third Republic, the integration of massive immigration flows, as in the United States and Argentina at the turn of the century, are all contexts favourable to the growth of sociological research. Nation building, industrialization and urbanization, social integration of new-comers (both of workers excluded from the bourgeois politics and of immigrants), and the attempts of governance of the social question, are the processes associated with the rise of the new social sciences, and of sociology among them.

With regard to the link between intellectual innovation and social change, the process of nation building – achieved in 1861 – was more important in the birth and development of Italian sociology, while questions related to the formation of industrial society became more relevant in a later phase, i. e. at the turn of the century. In fact, the famous D'Azeglio's sentence that "once Italy is made, it is time to make the Italians" expressed a widespread attitude among the Italian educated elites – who wished to know the real conditions of the newly born Italian state, intended to build a real national community, and wanted to overcome major inequalities and backwardnesses of Italian society.

The formidable tasks of building a national identity out of a multitude of separate regional cultures, of constructing a legitimate political system and an efficient state bureaucracy, of fostering industrialization, and reducing century old miseries and social injustices, all required the scientific investigation of social reality.

An indigenous tradition of socially concerned knowledge existed from Machiavelli and Guicciardini to Vico, to the works of the Milanese and Neapolitan Enlightenment of late XVIII century, with Beccaria, Verri, Galiani and Genovesi as major figures. This intellectual tradition had continued in the works of Gioia, Romagnosi, Gioberti, Rosmini, Ferrari, and Cattaneo. The last one in particular, a Milanese scholar and man of action, with a broad European cultural formation and an acute pragmatic mind, developed a coherent project of modernization of Italian society which included scientific progress, industrial growth, federalism, and civil development. With his review 'Il Politecnico', in the decades before and after the national unity, he was a staunch supporter of applied social science and of empirically-based, policy-oriented knowledge.

On the other hand, since the XVIII century many Italian intellectuals had opened themselves again to the great currents of European thought, and became active participants in the international intellectual debate. They played the role of gatekeepers and introduced foreign theories and ideologies, often reinterpreting and adapting them to the specific Italian reality. The Weltanschauungen of the enlightenment, of romanticism, and of positivism, all had a significant impact on Italian intellectual life, but it was the last one which was strictly bound to Italy's scientific development in general, and to the rise of Italian sociology in particular.

In this respect, Pasquale Villari's essay "La filosofia positiva e il metodo storico" published in 1866 in the Second Series of Cattaneo's 'Il Politecnico' and written under the influence of John Stuart Mill's book "Auguste Comte and positivism" can be considered the 'manifesto' of sociological positivism in Italy. Together with the monumental agricultural inquiry ("Inchiesta agraria") – which was initiated in those years by Stefano Jacini and portrayed the miserable living and working conditions of most peasants both in northern and southern Italy and the social relations in the countryside –, Villari's essay can be taken as a conventional date of birth of Italian sociology.

Italian sociology can be thus considered both the outgrowth of an indigenous intellectual tradition from Machiavelli to Vico, to Cattaneo, and of the acceptance, often acritical, of XIX century main European currents of thought, mostly positivism and evolutionism, with Darwin and Spencer playing a much greater role than Comte.

On the basis of these remarks, a viable periodization of Italian sociology can identify three major phases, each of which can be further subdivided into two sub-periods. The three phases reflect the major political regimes of the Italian nation state (the authoritarian democracy of the Savoy monarchy between 1861 and 1922, the fascist authoritarian regime with totalitarian features between 1922 and 1943, and the republican democracy since 1946); as well as the timing and sequence of the process of industrial growth and societal modernization (with major developments in the early XX century and in the post-2nd world war decades);

and the hegemonic intellectual trends (at first positivism, then idealism, and finally the open, diversified and cosmopolitan climate of the post second world war epoch).

The first phase – which goes from the birth of the Italian nation state in 1861 to the middle of the first decade of the XX century – can be called the birth, consolidation and crisis of positivist sociology. It can be further divided into two sub-periods: the first – from 1861 to the end of the 1880s (1888 is the year of the Italian translation of Spencer's "First Principles") – marks the progressive diffusion and assertion of positivist theories and method.

The second sub-period of the first phase – from the end of the 1880s to the middle of the first decade of the XX century (Croce's influential, anti-positivist, review "La critica" was first published in 1903) – is characterized by contradictory trends: on the one hand, large diffusion of sociological works, free university courses, new reviews and journals; on the other, constrained development and unachieved institutionalization of sociology as a recognized academic discipline. It is the time when Pareto exposed the research program of his later major opus "Trattato di Sociologia generale" in courses that he held at the Université de Lausanne and Università di Bologna, and a few other scientifically rigorous works were published, but together with a large number of poor quality, self-defined sociological publications. It is the time when generous attempts to root and spread sociology and social research were made by several scientific and political journals, but no academic institutionalization of the new discipline was achieved.

In the second phase in the history of Italian sociology – which goes from the first decade of the XX century to the end of the second world war – sociology was gradually pushed to the edge. The first sub-period – the first two decades of the century – was marked by the idealistic reaction of Croce and Gentile to sociology, as part of the more general attack against positivism. In 1905 an important conference on sociology was held at the Academy of Moral Sciences of Naples, where supporters and adversaries fiercely debated, but the outcome was largely hostile to the quest for academic legitimization of the new discipline.

The second sub-period is that of fascism. Although it is not true that fascism was totally opposed to sociology, the general cultural climate was not favourable to scientific freedom. A limited academic recognition took place with the first sociological chairs in the new faculties of Political sciences and several empirical investigations were made by a kind of state-controlled social demography and social statistics. Mussolini himself pretended to have been a student of Pareto during his exile in Lausanne and tried without much success to present him as one of the ideologues of fascism. Michels and a few other sociologists enjoyed the favour of the regime. But, on the whole, the authoritarian political nature of fascism and more than that its totalitarian features, did not tolerate serious intellectual critique, and imposed severe constraints to free scientific social analysis.

Finally, the third phase – which can be called the ‘age of the renaissance’ – starts with the formation of the new democratic Italy and can be further divided according to the timing and sequence of the process of modernization of contemporary Italian society. The influence of American sociology was at first very strong (from the end of the second world war to the ‘60s), while, later on, a more autonomous scientific production took place by a fast growing sociological community working in universities and independent research centers, with about one hundred chairs, hundreds of researchers, and thousands of students.

In this paper, I will focus on the second period of the first phase, i. e. the years at the turn of the century, since it is at that time that sociology made its major efforts to acquire full citizenship in Italian culture, and that major contradictions, strengths and weaknesses became apparent. This crucial period has not been yet deeply studied and discussed, in spite of a few valuable works by Treves, Barbano, Sola, Lentini, Rutigliano, and a few others.

3 The social context of late XIX and early XX century Italy

In the last decade of the XIX century, Italy was a country where areas of modern industry, technology and social relations were in strident contrast with larger areas of poverty and ignorance. Per capita income amounted to 40\$, while in France it was 130\$ and in the United Kingdom 155\$. A badly needed agrarian reform was continuously postponed because of the political power of big landowners. The country was modernizing but in a context of deep cleavages between north and south, strong inequalities among social classes, and recurrent political conflicts. Major processes of social transformation contributing to the development of sociology and other social science were:

- The industrialization of the Italian North-West and the formation of an industrial working class (reaching 40% of the total labor force in Lombardy and in Liguria, in 1911) that claimed economic and social welfare and political rights;
- The growth of the big cities of the North-West and the exodus from the countryside (at the turn of the century the urban population increased 4% each year because of immigrant peasants);
- The backwardness and poverty of the Southern regions and of most of the countryside;
- The vast currents of external migrations which brought millions of Italians to the Americas;
- The growing political influence of the Northern industrial bourgeoisie at the expense of the so-called ‘agrarian bloc’ of the South (which was made of big landowners, a local service class of traditional professionals, other “notabili”, and the clergy).

This state of affairs gave rise to denunciations by foreign observers (as, for instance, those by King and Okey, 1902); and, more important, sharpened in the public opinion the awareness of old evils and new contradictions of Italian society and stimulated analyses of the 'social question' by concerned scholars. The deep and thorough transformations of Italian society were portrayed in famous parliamentary investigations, like the one by Jacini on the conditions of the peasants, and the one by Sonnino and Franchetti on Sicilian society, as well as in proto-sociographic surveys by scholars like Bertani who studied the health conditions of the people in the countryside.

Italy was a 'late comer' with its own specificities. Enclaves of industrial production and of modern culture grew in a context of backwardness. State intervention in the economy was significant, since many entrepreneurs asked for state support and protection, but it was not very effective. The ruling class was a compenetration of old and new elites striking unstable compromises, with a weak bourgeoisie unresolved whether to adopt a strategy of incorporating the workers in a democratic policy or isolating them through the violent repression of mass protest. Political corruption and financial scandals – like that of the Banca romana – involved top political leaders, and attempts to control the vote by the government through the network of 'prefetti' were denounced by concerned citizens.

The situation fostered tensions, contradictions, and conflicts. In 1893 a vast movement of protest (the so called 'fasci siciliani') erupted in Sicily, as a consequence of a severe drop in agricultural exports because of the custom war which the Italian government waged against France. In 1898, a larger wave of social unrest took place around the country, as a result of old and new grievances; traditional turmoil in the south because of the shortage of wheat – provoked by the famine of 1897 and by the diminished imports from the US due to the Spanish-American war – and the demands of women and artisans asking for bread and work in many provincial towns, went together with the modern protest of organized factory workers in the major industrial areas.

The wave of protest culminated on the 6th of May in Milan – the capital of Italian modern industry –, where the army shoted at the crowd, killing hundreds of strikers. The central government gave the official version that the protest was the product of a socialist conspiracy and took the pretext for ruling the dismantlement of socialist political organizations and movements and the restriction of civil liberties. The shift toward authoritarian rule stirred, however, the reaction not only of the political left but also of large segments of the 'progressive bourgeoisie' of the North. The latter – the so-called 'State of Milan' – sharpened its critique of traditional rule and gave a different interpretation of the social unrest, seen not as the product of a socialist conspiracy but as the expression of a protest against the centralized state and the imperialist policy of the monarchy, which were both seen as obstacles to the civil progress of the country.

The turbulent years which followed ended with the restoration of a parliamentary government headed by Zanardelli, a coherent liberal, who opened the way to the reform governments headed by Giovanni Giolitti. These governments, known as the 'età giolittiana' (1901–1914), represented a period of relative political stability favorable to growth. Giolitti was a pragmatic liberal, an experienced administrator, and a shrewd parliamentary politician. He realized that the government should perform a policy of democratic reforms, which included an enlarged political suffrage, the first instances of social legislation, state neutrality in labor conflict, and policies favorable to economic development and social modernization. Giolitti's governments marked a turning point, without solving, however, old and new contradictions. The general social climate remained turbulent and open to innovation and change. It was a context which required serious social analysis and was potentially favorable to the development of sociological research. But, in those same years, the intellectual context became less and less favorable to sociology.

4 The intellectual context: positivism, evolutionism, and competing paradigms

In the last decades of the XIX century, the Italian intellectual scene was dominated by evolutionary positivism. According to positivism, science is the only possible knowledge and any kind of metaphysics has no value at all; the scientific method can and should be applied to all aspects of reality, and, in particular, to the study of man and society – through the development of the key sciences of psychology and sociology; philosophy, having no proper field of study, tends to coincide with the totality of positivist knowledge and the conceptualization of the principles common to all sciences; the advancement of science is the basis of human progress, and the instrument for a whole reorganization of social life, capable to cope with the problems of the modern world. The positivist method stresses the central role of empirical observation, induction, quantitative analysis, the rigorous distinction between value judgements and judgements based on facts, and the viability of objective scientific knowledge. The logical-experimental method of the natural sciences is applied to the study of social reality, in order to discover the laws of societal functioning and social development.

Actually, it is necessary to distinguish two major phases in positivism: in the first half of the XIX century, it is mostly a reaction to the crisis of European society in the age of the Restoration, after the Enlightenment and the French revolution, and it is concerned with the question of social and moral order to be responded through the study of the historical evolution of mankind. In Comte's thought, sociology plays the key role in a programme of general reform of knowledge and society and in the theory of human evolution. But in this first phase positivism is obscured by the predominant influence of idealism and romanticism.

It is only in the second half of the XIX century that positivism became hegemonic in the European culture. It was largely seen as the embodiment of the values, attitudes, and hopes of modern industrial society; and it became to a large extent the ideology of the bourgeoisie, which identified progress with science and technology, and economic growth with political liberalism.

In Spencer's sociology, under the influence of Darwin, the evolutionary perspective becomes biological and even more evident: the history of mankind is interpreted as the progressive adaptation of human beings to their environment, according to natural laws. In the present highest stage of evolution, that of 'industrial society', individuals' free initiative plays a much greater role than in previous 'military society', within more differentiated and organized social structures. But individual initiative against the constraints of community is shaped by heredity and environmental factors. At the same time, other social scientists, like Quetelet and Le Play, develop a kind of 'social physics', through a systematic assessment of the quantitative dimension of social phenomena.

These authors were well known in Italy, and exerted a deep influence at various times and on different authors. But Darwin and Spencer were much more influential than Comte. The main reason for the different impact of the former with regard to the latter is that positivism came later in Italy than in France and England, it came in the late decades of the XIX century, because Italy was a late-comer in the process of both scientific and economic modernization.

This later arrival, at a time when positivism was already hegemonic, contributes to explain both the large and successful diffusion, and the more orthodox and rigid application. In spite of widespread dogmatism, however, positivism had a beneficial impact on Italian social knowledge. As Asor Rosa (1976) remarks, it developed a draft of sociological science, fostered educational studies and methods, developed the study of criminal and psychiatric behaviour, gave a strong impulse to movements of social reform through the famous investigations of Southern Italian society.

In the last decades of the XIX century, Italian sociology was also open and exposed – within the dominant positivist atmosphere – to the influence of major political ideologies. I already pointed out that positivism was fully compatible with political liberalism, as the works of Stuart Mill and Spencer clearly show. One of the most interesting sociological reviews (in a broad sense) is 'Riforma sociale', founded in 1894 by Francesco Saverio Nitti, one of Italy's most intelligent political leaders. In the pages of *Riforma sociale* appeared significant contributions by Durkheim, Simmel, Sorel, and Colajanni, Einaudi, Graziani, and interesting empirical sociological investigations of the life and social conditions of peasants' and workers' families – conducted according to Le Play's method.

A second major influence on early Italian sociology was historical materialism and other ideological foundations of the newlyborn socialist movement, which

took place mostly through two reviews, Turati's 'Critica sociale' and Colajanni's 'Rivista popolare di politica, lettere e scienze sociali', and through the works of authors like Loria and Ferri, that I will discuss later.

A third, relevant influence was the social doctrine of the Catholic Church, set out by Leone XIII. The major vehicle was the 'Rivista internazionale di scienze sociali' founded in 1893 by Giuseppe Toniolo under the influence of Leone XIII. This review stressed the interdisciplinary study of social reality, the dialogue among intellectuals of different countries, and the refusal of a neutral social science in favor of a catholic-oriented one. A few years earlier, in 1889 the 'Unione cattolica per gli studi sociali' was formed in Padua, which offered courses in sociology, introduced the teaching of sociology into the seminaries for priests, and influenced the social policy program of the catholic movement.

While the relationship of sociology with marxism became more and more controversial in the following decades, the relationships with reform-oriented socialism and with the catholic movement was much less problematic. This special relationship helps to explain why both socialist and catholic intellectuals were to play a major role in the renaissance of sociology after the Second World War.

We can now draw a preliminary conclusion on the influence of the intellectual context in the development of Italian sociology: the identification of the new discipline with an often dogmatic version of the positivist theory and method – was very strong in the last decades of the XIX century. While it was not a sufficient condition to guarantee academic recognition, it exposed sociology to the subsequent reaction of idealistic philosophy and made it a major target of the critique of positivism in Italian culture.

5 The institutional context of social sciences

Positivism favoured the building of scientific institutions – both in the natural and in the social sciences – as major ways to improve the knowledge basic to economic and human development. The scientific approach and the notion of progress inherent in European positivism were very well received into the Italian culture, where representatives of old and new disciplines, from law to history, from philosophy to economics, affirmed the need to root the process of nation building and social development on solid scientific bases.

In the last decades of the XIX century, Italy's main cultural institutions were deeply influenced by positivism: new disciplines like economics, anthropology and criminology grew into the academy. In 1875, the School of Political sciences Cesare Alfieri was established in Florence with the aim of forging the cadres of the bureaucracy of the newly born Italian state, on the basis of a curriculum different

from that of the law faculties, in line with the suggestions made by Romagnosi and Cattaneo.

New publishing projects were accomplished like the 'Biblioteca dell'economista' and several series of translations and original works in social sciences were published by specialized publishers like Bocca in Turin. A national system of statistical reporting, from the data on strikes to the data on agricultural output, was established. New scientific museums were opened in major cities.

In the last decade of the XIX century, new scientific reviews were founded, such as *Giornale degli economisti*, *Rivista internazionale di scienze sociali*, *Rivista di etnologia*, *Rivista italiana di antropologia*, *Rivista di sociologia*, 'Rassegna di sociologia e scienze ausiliarie'; and, in 1897 – the same year Durkheim founded in Paris the *Année sociologique* – the '*Rivista italiana di Sociologia*' was born.

Institutional innovations were, however, obstructed by a conservative university system. Italian higher education was centralized and rigid. The Casati education law, enacted in 1859 by the Cavour government for the Kingdom of Sardinia and the provinces of Lombardy, and later – after the birth of the Kingdom of Italy – extended to the rest of the country, put universities under the direct control of the state, required that rectors were nominated each year by the king among full professors, and fixed the number of universities and of faculties within them.

The Italian system was a kind of mix between the French model and the German model; and tried to find an uneasy compromise between the century old tradition of autonomy and localism and the recent need for state bureaucratic control. Political instability (between the birth of the Italian kingdom in 1861 and the rise to power of fascism in 1922 there were 40 different education ministers in 56 different governments) made it difficult to adopt coherent and farsighted educational policies. The great heritage of the Middle Ages – which had later deteriorated in a multitude of provincial particularisms – was to a great extent frozen, so that new projects found it very hard to be implemented. There were on the whole four faculties – Law, Medicine, Sciences (with the related Schools of Engineering), and Humanities – which were present all together only in the universities of Bologna, Padova, Pavia, Pisa and Naples. Only the holders of Liceo classico degrees could enroll in those faculties. At a lower level, there were the Scuole di applicazione (Schools of Applied Sciences) in Agriculture, Commerce, Pharmacy, and Veterinary Medicine. The official goals of universities were scientific research and professional education; but pure research was less important than the formation of the elites, and among them of the public elites. But the above mentioned Florence School of Political sciences which was intended to form the new political elite through an innovative curriculum remained an isolated phenomenon for many decades, given the strong opposition of the powerful law schools.

The position of sociology was a peculiar one. On the one hand, as we have argued, the concern with the scientific study of many complex problems of Italian

modernization, the influence of major inspiring figures of positivism like Comte and Spencer – who defined sociology as the first social science –, the quest for unity of the many streams of inquiring and theorizing about social phenomena, were all factors favoring the foundation of the new science of sociology.

On the other, the very ‘imperialistic’ tendency of sociology – a newcomer which pretended to sit at the top of the scientific pyramid – threatened the established academic power of older disciplines, first of all law, philosophy and history, and frustrated the various attempts to introduce chairs of sociology in Italian higher education. In 1886, Roberto Ardigò – Italy’s most famous positivist philosopher – published his influential book ‘Sociology’ (which is actually a book of social philosophy). In the 1890s, several extra-curricular courses in sociology were taught in Italian universities (Giuseppe Carle in Turin, Errico De Marinis in Naples, Alfonso Asturaro in Genua, Filippo Virgili in Siena, Icilio Vanni in Perugia, the influential Achille Loria in Padua, and many others). In 1896–97, Salvatore Cognetti De Martiis, director of the Department of Political economy taught the first regular course at the University of Turin. But no official chair in sociology was created, the attempt to establish a post-graduate School in social sciences in Milan did not succeed; and the ambitious project of the ‘Rivista italiana di sociologia’ – founded in 1897 and closed in 1921 – which aimed at unifying into a single synthetic science the various sciences dealing with social phenomena such as philosophy of law, statistics, philosophy of history, geography, economics, criminal law, and anthropology – was not achieved.

The result was that, whereas many members of other disciplines were writing on sociological questions, neither sociological communities and schools were created, nor a unified sociological paradigm – distinct from that of other social sciences – was worked out. The reasons of this weak institutionalization were multifold and complex as we will argue in the next pages.

6 The weak institutionalization of early Italian sociology

The institutionalization and legitimation of a new intellectual discipline is a complex process which requires both the existence of a constellation of favorable conditions, and either the absence or the relative weakness of negative ones.

The most relevant favourable conditions are: a context of change requiring new interpretative models; one or more prominent ‘founding fathers’ willing to dedicate time and energy to systematizing the new paradigm and to challenging existing structures of scientific and academic power; and a school of devoted scholars who build the teaching and research structures required for disseminating knowledge and for consolidating the new methods and theories. The individual strategies of a few ‘capi scuola’ competing for intellectual hegemony in scientific

markets and academic domains and capable of creating new scientific institutions – such as universities, laboratories and research centers – are certainly of primary importance; but informal networks of scholars and small scientific communities around a major figure are also necessary ingredients for the affirmation of a new discipline – and of different schools within it – since they provide a basic link between the individual projects and the institutional framework. And, as I argued earlier, a generally favorable social and cultural context must exist as a fundamental preliminary condition.

On the other hand, the most relevant negative conditions for the institutionalization of a new scientific discipline are: repressive political powers and dogmatic political ideologies and religious doctrines – which are either suspicious or openly hostile to autonomous scientific inquiry and to critical thought in general; unfriendly established disciplines – that defend their intellectual turfs and oligopoly positions in the scientific markets; and powerful existing intellectual paradigms – which do not allow the growth of alternative competing frameworks.

In order to allow the growth of a new discipline, not only positive factors should prevail over negative ones, but they must mix according to a delicate and complex pattern of timing and sequence.

In the case of Italian sociology at the turn of the XX century this delicate and complex mix did not succeed.

Italian society was painfully trying to modernize itself, among huge contradictions and acute cleavages and inequalities. There was a context of change and the related need for new interpretative models and fresh analyses of the situation. But modernizing reform-oriented actors had to face strong opposition of entrenched interest groups as well as both conservative and revolutionary ideologies. In my view, not any process of modernization creates a favorable context for the development of sociological research, but only a process where there are strong self-conscious modernizing elites and collective movements, usually stemming from the bourgeoisie, as well as the new professional and technical middle classes and the organized labor movement.

In the historical period I consider, modernizing, reform-oriented elites were weak in Italy, squeezed as they were between reactionary landowners and rebellious peasants, and engaged in an uneasy dialogue and confrontation with a transformist political class. 'Trasformismo' (i. e. the behaviour of those members of the Italian parliament who changed their alliances according to narrow group demands or personal interests) and 'ribellismo' (i. e. the behaviour of the masses tending to challenge any kind of political authority and to reject reforms and orderly change in favour of utopian plans of global transformation) were typical features of the political culture; while vast masses in the countryside were cut off from the public sphere by misery, exploitation, ignorance and 'amoral familism' (i. e. the attitude

in which obligations toward one's own family are considered to be much stronger than, and even to some extent opposed to, those of the larger society).

The constitutional monarchy did not favor reformist policies either, since it was more interested in waging costly colonial wars than in solving the 'social question', and was often tempted to approve of the 'suspension' of civil and political rights advanced by law and order hard-liners like the prime minister Francesco Crispi. A more favorable climate developed in the first decade of the XX century with Antonio Giolitti's 'center-left' governments; but this potential opening came too late, when the anti-positivist reaction of idealist philosophy was already strong and widespread.

Italian sociology had a major figure like Vilfredo Pareto. But Pareto, contrary to the role played by Worms and Durkheim in France, Small, Giddings and Park in the United States, Weber and Toennies in Germany, neither got a permanent chair in an Italian university, nor formed a school, nor founded a review of sociology, nor established a disciplinary association. Besides, in the last decade of the XIX century – when the cultural climate was more favorable to sociology – he was not yet the most influential figure in Italian sociology, since Roberto Ardigò, Enrico Ferri and others were more widely known and more clearly identified with sociology. When he became the most prestigious representative of Italian sociology (his major sociological opus, '*Trattato di sociologia generale*' was published, in 1913), it was too late, since it came in a cultural climate already hostile. Pareto took it as his fundamental task to lay the theoretical and methodological foundations of sociology, but he fully neglected the need for institutionalization, on the basis of the naive assumption that institutionalization would follow scientific recognition, whereas the reverse is usually true.

Isolated in his beautiful exile of Celigny on the lake of Geneva, Pareto became a lonely scholar, unable and unwilling to create a community of scholars around him. He reduced more and more his relations with colleagues, friends and students to a few persons: some colleagues at the University of Lausanne, the well known Italian economist Maffeo Pantaleoni, Roberto Michels (who developed his study on the oligarchical tendencies of political parties along lines similar to Pareto's theory of elites), Pierre Boven (who translated the *Trattato* into french), and Maria Kolabinska (who wrote a dissertation on the circulation of elites in France). Pareto increasingly developed an attitude of acute irony and pessimism, and lost the hope to influence public opinion as he had tried to do for most of his life writing for the liberal press.

The creation of the *Rivista di Sociologia* in 1894, and the *Rivista Italiana di Sociologia* in 1897, as well as of other more political than academic reviews of sociological interest, was an important factor, but was not enough to win either scientific legitimization or academic institutionalization.

Other important projects, which would have much contributed to the development of sociology, first of all the project to create in Milan an 'école supérieure' in social sciences in 1898, failed because of inadequate funding and insufficient social support. Milan was the industrial capital of the country, where segments of the bourgeoisie and the main newspaper – 'Il Corriere della sera' – favored a mild reformism, and a disciplined working class backed the social democratic wing of the Italian socialist party (PSI) and built institutions for the advancement of workers such as the Società Umanitaria. In the same years, or just after, the University of Engineering and Architecture ('Politecnico') and the Bocconi University of Economics and Commerce were established in a city which did not yet have institutions of higher education. The founding of a university of social sciences would have completed the network of institutions of higher education geared to the formation of the new intellectual elite for the modernization of the country. And the history of Italian sociology would have probably been different. Unfortunately, the attempt failed, and the only result of this effort was the creation of just another review, the 'Rassegna di sociologia e scienze ausiliarie'.

Whereas favourable conditions were either absent or came late or took place in isolation from each other, on the other hand, a powerful set of either difficult or openly hostile attitudes and of constraining factors were at work.

First, there was the controversial relationship with marxism. At the beginning, marxist socialism and sociology seemed to coexist well enough. This attempt in coexistence went as far as suggesting, with Antonino De Bella, an ibrid 'trinity formula' composed of Marx, Darwin and Spencer as the intellectual core of socialist thought. Although this extreme position was not too widespread, the dialogue between sociology and socialism and the attempts to reconcile them, was well alive. As I already mentioned, two of the best reviews of the socialist movement – 'Critica sociale' founded in 1891 by Filippo Turati and 'Rivista popolare di politica, lettere, scienze e arti' founded four years later by Napoleone Colajanni – proved particularly interested in sociology.

'Critica sociale' published interesting empirical studies of the lower classes – the best of which is Gaetano Salvemini's research on Molfetta published in 1897 –, passionate essays on various aspects of the social question, and attempts to reconcile historical materialism with positivism and evolutionism, by well known scholars and political leaders like Filippo Turati, Leonida Bissolati, Achille Loria, Guglielmo Ferrero. The 'Rivista popolare', although more interested in contingent political questions, also published articles both by sociologists like Pareto and Sergi and by socialist representatives like Loria and Ferrero.

Besides these two influential reviews, several books show this effort in reconciliation. Just to give a few examples, Amilcare Puviani's 'Del sistema economico borghese in rapporto alla civiltà' (1883), Filippo Turati's 'Il delitto e la questione sociale' (1883), and Achille Loria's 'La teoria economica della

costituzione sociale' (1886), are all clear examples of a mix between historical materialism and sociological concepts. Enrico Ferri – one of the most enthusiastic proponents of this synthesis – even declared that "sociology will either be socialist, or will not be".

On this question there was however no general agreement among socialist theorists. The most rigorous proponent of Marx' theory in Italy, Antonio Labriola, was very critical both of Spencer's sociology and of the influence of social darwinism on Italian culture and even on Italian socialism. In three works written between 1895 and 1897 – "In memoria del manifesto dei comunisti", "Del materialismo storico", and "Discorrendo di socialismo e di filosofia", he fiercely and cogently criticized the diffuse dogmatism, oversimplification, and misunderstanding in Italian works concerning basic elements of Marx' thought and he traced them – at least partially – to the mechanistic and deterministic conceptions of evolutionary sociology and social darwinism.

Yet, the dialogue between marxism and sociology went on for long. Antonio Labriola himself testified this effort in a series of lectures in 1902–1903 on the relationships of historical materialism with sociology, history, and the philosophy of history. While, on the other side, a severe critique of marxist theory like Pareto in his book "Les systèmes socialistes" showed his appreciation – and even his admiration – for Marx's theory of classes, and evaluated Marx's sociology far superior to Marx' economics.

While the relationship with marxist socialism was a controversial one, a second and more dangerous opposition was represented by the open hostility of already established academic disciplines – especially law, philosophy, history, and economics – which felt threatened by the newcomer. Even the numerous members of these academic disciplines who claimed their self-defined sociological competence contributed to bar sociology from officially entering into the Italian university system. Their attitude was resented by sociologists like Colajanni who often criticized in the pages of his '*Rivista popolare*' the widespread attitude among law professors to consider sociology as a conceited 'parvenue' which invaded the ground of other disciplines.

The situation was aggravated by the fact that the average quality of the vast production of works which define themselves "sociological" was not high, and that only a limited number of them could be considered good scientific products, according to the evaluation criteria shared by the scientific community of the time. The remark made by the young Luigi Einaudi – a scholar not unfriendly to sociology- in an article for Colajanni's review that "never as to-day sociological publications have been so many, and never so rare real scientific works which can resist even a superficial critique" is a revealing symptom of a more general attitude.

The staunchest and more severe opponent of sociology at the beginning of the XX century was, however, Italian neo-idealism, who had in Benedetto Croce

its major representative. Croce's philosophy has been defined and self-defined as 'absolute historicism', where the adjective radically differentiates it from the other forms of contemporary historicism. For Croce – in accordance with Hegel and against the philosophy of XVIII century enlightenment – the foundation of historical knowledge does not constitute a philosophical problem, since, as in Hegel, what is rational is real, and in Croce's words "life and reality are history and nothing else than history". Croce criticizes the abstract rationalism of XVIII century enlightenment – that considers reality divided into a high world of ideas and values which must be imposed upon a low world which until now has reflected them only in an imperfect way.

For Croce man is his history, history is the only reality, and history is the realization of reason. To put it in different words, his central argument is the identification of philosophy and history. He rejects any distinction between facts which have historical meaning and facts which have not. And he maintains that "every history is contemporary history, since historical facts however remote they are, are always related to present needs and situations, where their vibrations still propagate"; and that "man is a microcosm, not in a naturalistic sense, but in the sense that he is a compendium of the whole history". History is 'perfect rational knowledge', which also includes the so-called 'irrational elements' of action and sentiment. Men's anguishes, hopes, and struggles are "history in the making". Action and sentiment are the manifestations of human vitality; they are not the expression of civilization and morality, but are the premises of civilization and morality. In his late writings Croce was concerned with the risk that his notion of history as perfect rationality would amount to a justification of the existing reality – which included illiberal political regimes – and introduced a distinction between the rationality of history and the rationality if the moral imperative.

Some of these ideas can be shared by historically conscious sociologists. But Croce's absolute historicism does not allow the quest for scientific laws of human behaviour and societal development, it is opposed to any kind of nomothetic knowledge. And his emphasis on the role of ideas and action is against the positivist emphasis on 'natural laws' and on structural factors.

In Croce's system of knowledge the theory of law and the state belongs to the 'economic form of the spirit'. With a peculiar reverse of the rational theory of classical economics, the 'economic form of the spirit' is the sphere of the irrational and the contingent, of the passions and the needs. The notion of law is linked to those of utility and force, and is independent from morality; the state is identified with government – that is with the process of actions useful to a group of individuals – and the life of the state is a dialectical relationship of authority and liberty, force and consensus.

In Croce's work there is room for the theory of law and the state, and of economic action, but there is no place for sociology, nor for psychology. In

reviewing Durkheim's 'Règles de la pensée sociologique', Croce states that if the object of sociology is the study of norms and institutions created by the human collectivity, sociology is nothing else than either the science of law or the history of law. In the exchange of letters with Pareto, Croce always insists that sociology is a science which does not have its own principle. In spite of the courteous patience shown by Pareto in their correspondence, and disregarding the intellectual prestige of Pareto – he delivers very hostile critiques of both the 'Manuel d'économie politique' and the 'Trattato di sociologia generale' – he reaches the point of defining the latter a 'case of scientific teratology'.

Croce's critique of sociology is synthetically expressed in the response published in his journal to the letter sent in 1906 by fifty-eight university lecturers to the Minister of Education asking for the establishment of university chairs of sociology. He argues that "sociology considered in its historical sense, that is as the effective modern sociological movement, is nothing more than positivism ... as positivism, it is therefore an implicit negation of freedom for determinism, of teleology for mechanisms; a more or less coherent, more or less disguised affirmation of materialism. Such is sociology in its historical genesis (Comte) and in its living spirit; and this is why anyone of idealist conscience rejects, and must necessarily reject, the presuppositions, the methods, the conclusions, and even, I would say, the style of modern sociology".

Croce had some good reasons for demolishing the superficial and pompous dogmatism of many so-called sociologists of his time. His exposure of the most evident weaknesses of evolutionary positivism can be easily accepted. He was, however, himself superficial and obtuse in his critique of Pareto's works. He did not perceive what Parsons clearly showed years later in *The structure of social action*, i. e. the emergence in the *Trattato* of a voluntaristic theory of action from the positivist tradition (in ways similar to the evolution of Durkheim's thought), nor was he able to appreciate the role plaid by Pareto in establishing a link between the micro level of individual action and the macro level of systemic consequences. Croce did not acknowledge these intellectual contributions, because he could not conceive of any kind of study of human action that would be independent from historical-philosophical knowledge, and therefore could not admit an autonomous social science. This position brought him to ignore most of the important sociological works made in other countries, first of all those of Weber.

The hostility of Croce – and of idealistic philosophy in general – was damaging for Italian sociology in several respects. He gave intellectual legitimization to the academic opposition of already entrenched disciplines and highbrow intellectual circles in Italy. Moreover, he made for decades the very name of sociology suspicious to the ears of some of the most interesting interpreters of Italian society. The case of Antonio Gramsci is the most evident. With his studies on

the role of intellectuals, on political parties, on class relations, on hegemonic rule, Gramsci is one of Italy's most brilliant sociological minds; and yet he fiercely criticized sociology, since under the influence of neo-idealism, he fully identified sociology with the positivist method. Finally, and worse than that, Croce's attitude contributed to cut off many Italian intellectuals from the European debate on the historical method and on the relationships between history and social sciences, and delayed the critical assimilation of fundamental currents of the European culture of the XX century.

To conclude, the case of Italian sociology in the last decades of the XX century and in the early XX century is the history of a too rapid success in terms of diffusion and acritical reception of foreign dominant paradigms, and of an abrupt crisis and decline, which did not allow an adequate intellectual legitimization and academic institutionalization.

It should not be forgotten, however, that early Italian sociology gave important scientific contributions, such as the theory of elites by Pareto, Mosca, Ferrero and Michels, the analysis of criminal behaviour by the school of Lombroso, Ferri, Scighele, and the empirical research on various aspects of Italy's 'social question', like the investigations on the Mezzogiorno. The most relevant scientific achievement are the contributions of Pareto's sociology to the methodology of social sciences, the theory of social action, and the theory of systemic change.

The concept of society as an interdependent system, the theory of elites' circulation as a major mechanism of change, and the analysis of ideologies and of the non rational character of political action, are long lasting contributions to sociological theory, that are worth a critical reappraisal as major instances of a specific Italian sociological tradition.

References

- Ardigò, R. (1886), *Sociologia*, in Colli, Mantova and Draghi, Padova, *Opere filosofiche, 11 volumes, 1882 – 1918*.
- Asor Rosa A. (1976), *Storia d'Italia, vol. IV, Dall'Unità a oggi, La cultura*, Einaudi: Torino.
- Barbano, F. (1970), *La sociologia in Italia ieri e oggi: con riflessioni sulla scienza sociale e il socialismo*, in: M. Viterbi, *Bibliografia della sociologia italiana*, Giappichelli: Torino.
- Barbano F. e G. Sola (1985), *Sociologia e scienze sociali in Italia 1861 – 1890*, Angeli: Milano.
- Bobbio, N. (1969), *Saggi sulla scienza politica in Italia*, Laterza, Bari.
- Busino, G. (1968), *Introduction à une histoire de la sociologie de Pareto*, Droz : Genève.
- Carle, G. (1901), Il comparire della sociologia e la filosofia del diritto, *Rivista italiana di sociologia*, V.
- Colajanni, (1898), *Socialismo e sociologia criminale*, 2a ediz., Sandron: Palermo.
- Cosentini, F. (1912), *Genesi ed evoluzione dei fenomeni sociali*, Utet: Torino.
- Croce, B. (1906), L'insegnamento della sociologia e della psicologia sperimentale, in: *Conversazioni critiche, serie prima*, seconda edizione, Laterza: Bari.

- Croce, B. (1909), *Filosofia della pratica, economica ed etica*, Laterza: Bari.
- Croce, B. (1921), *Storia d'Italia dal 1871 al 1915*, Laterza: Bari.
- Federici, M. C. (1990), Alle radici della sociologia in Italia. *La Rivista italiana di sociologia*, Angeli: Milano.
- Ferrarotti, F. (1957), Sociology in Italy: problems and perspectives, in: Becker, H. and A. Boskoff Eds., *Modern Sociological Theory in Continuity and Change*, New York.
- Ferri, E. (1892), *Sociologia criminale*, Bocca: Torino.
- Ferri, E. (1894), *Socialismo e scienza positiva*, Darwin, Spencer e Marx, Casa editrice italiana: Roma.
- Fiamingo, G. (1895), Sociology in Italy, *The American Journal of Sociology*, I, (1895).
- Gabba, G.F. (1876), *Intorno ad alcuni più generali problemi della scienza sociale*, Utet: Torino.
- Ghisleri, A. (1919), Sociologia italiana: di alcune vedute fondamentali da G.D. Romagnosi, *Rivista d'Italia*, 22.
- Gumplowicz, L. (1898), La litterature sociologique récente. L'Italie, in : *Sociologie et Politique*, Giard et Brière, Paris.
- Jacini, S. (1881), *L'inchiesta agraria*, Piacenza, 1926.
- King, B. and T. Okey (1902), *L'Italia d'oggi*, Bari.
- Labriola, A. (1895), *In memoria del manifesto dei comunisti*.
- Labriola, A. (1896), *Del materialismo storico*.
- Lentini, O. (a cura di) (1981), *La sociologia italiana nell'età del positivismo*, Il Mulino: Bologna.
- Lombroso, C. (1876), *L'uomo delinquente*, Bocca: Torino.
- Lombroso, C. and R. Laschi (1890), *Il delitto politico e le rivoluzioni*, Bocca: Torino.
- Loria, A. (1886), *La teoria economica della costituzione politica*, Bocca: Torino. Loria, A., (1902), *Le basi economiche della costituzione sociale*, Bocca: Torino.
- Loria, A. (1899), La sociologia e il suo valore nell'odierno movimento scientifico e sociale, *Rivista italiana di sociologia*, July 1899.
- Losito, M., and S. Segre (1992), Ambiguous influences. Italian sociology and the fascist regime, in: Turner, S. P. and D. Kasler Eds., *Sociology Responds to Fascism*, Routledge: London.
- Mack Smith, D. (1959), *Italy: A Modern History*, The University of Michigan Press.
- Michels, R. (1924), Elemente zur Soziologie in Italien, *Kölner Vierteljahrsshefte für Soziologie*, III, pp. 220–221.
- Michels, R. (1930), The status of sociology in Italy, *Social Forces*, IX.
- Mondolfo, R. (1962), *Da Ardigò a Gramsci*, Nuova Accademia: Milano.
- Morselli, E. (1879), *Il suicidio. Saggio di statistica morale comparata*, Dumolard: Milano.
- Morselli, E., (1911), *Antropologia generale*, Utet: Torino.
- Mosca, G., (1884), Sulla teorica dei governi e sul governo parlamentare, *Studi storici e sociali*, Loescher: Torino.
- Mosca, G. (1896), *Elementi di scienza politica*, Bocca: Torino.
- Niceforo, A. (1901), *Italiani del nord e italiani del sud*, Bocca: Torino.
- Niceforo, A. (1908), *Antropologia delle classi povere*, Vallardi: Milano.
- Niceforo, A. (1921), *Les indices numériques de la civilisation et du progrès*, Flammarion : Paris.
- Pareto, V. (1896 – 1897), *Cours d'économie politique*, Rouge : Lausanne.
- Pareto, V. (1902 – 1903), *Systèmes socialistes*, Giard et Brière : Paris.
- Pareto, V. (1916), *Trattato di sociologia generale*, Barbera: Firenze.

- Pareto, V. (1897), Il compito della sociologia fra le scienze sociali, *Rivista italiana di sociologia*, I.
- Pareto, V. (1910), Le azioni non logiche, *Rivista italiana di sociologia*, XIV.
- Pareto, V. (1966), *Scritti sociologici, a cura di G. Busino*, Utet: Torino.
- Pellizzi, C. (1956), Gli studi sociologici italiani nel nostro secolo, *Quaderni di Sociologia*, VI.
- Puviani, A. (1883), *Del sistema economico borghese in rapporto alla civiltà*, Milano
- Ragionieri, E. (1976), Storia d'Italia, vol. IV, Dall'Unità a oggi, *La storia politica e sociale*, Einaudi: Torino.
- Romanelli, R. (1980), a cura di, L'indagine sociale nell'unificazione italiana, *Quaderni storici*, XV, 1980.
- Rossi, P. (1973), *Positivismo e società industriale*, Loescher: Torino.
- Rutigliano, E. (1893), *Temi di storia della sociologia*.
- Salvemini, G. (1897), *Un comune dell'Italia meridionale*, Molfetta,
- Sighele, S. (1891), *La folla delinquente*, Bocca: Torino.
- Sighele, S. (1903), *L'intelligenza della folla*, Bocca: Torino.
- Sola, G. (1992), *Profilo storico della sociologia italiana*, ECIG: Genova.
- Squillace, F. (1911), *Dizionario di sociologia*, Palermo.
- Toniolo, G. (1947), *L'odierno problema sociologico*, Edizioni del Comitato Opera omnia: Città del Vaticano.
- Treves, T. (1959), Gli studi e le ricerche sociologiche in Italia, *La sociologia nel suo contesto sociale*, Laterza: Bari.
- Turati, F. (1883), *Il delitto e la questione sociale*.
- Turiello, P. (1889 – 1890), *Governo e governati in Italia*, 2a ediz., Zanichelli: Bologna.
- Vanni, I. (1886), *Saggi critici sulla teoria sociologica della popolazione*, Lapi: Città di castello.
- Vanni, I. (1888), *Prime linee di un programma critico di sociologia*, Santucci: Perugia.
- Villari, P. (1866), *La filosofia positiva e il metodo storico*, Il Politecnico, Second Series.
- Wallerstein, I. (1994), *The present state of world sociology*, International Sociological Association.

Moral und Lebensstil: situative und normative Aspekte der Entscheidung zum Schwangerschaftsabbruch

Peter Voll*

1 Einleitung: Normative Konflikte als Auseinandersetzungen über Lebensform und Identität

Es gehört zu den frühen Einsichten der Soziologie, dass Konflikte um unpersönliche Werte vielfach intensiver geführt werden als Auseinandersetzungen um erkennbar individuelle Interessen (Simmel, 1908, 200 ff.). Gleichzeitig jedoch seien eben derartige Wertkonflikte, das die Prämissen von Webers Wissenschaftslehre, angesichts des «Polytheismus» der Werte wissenschaftlich-rational nicht zu entscheiden. Rational geklärt werden könne nur die Differenz zwischen den Positionen, nicht aber deren Richtigkeit, die Sache des persönlichen Entscheides zwischen prinzipiell unversöhnlichen Standpunkten sei (Weber, 1918). So ist es denn auch nur scheinbar paradox, dass gerade die Unpersönlichkeit des Gegenstandes der Auseinandersetzung – des von unmittelbar-materiellem Interesse freien Werts – mit einer intensiveren Zurechnung des Gegensatzes auf die Person, im Sinne Luhmanns (1989, 358 ff.) also: mit Moral, verbunden ist.

Im Falle des Schwangerschaftsabbruchs konfigurieren mit dem allgemeinen Lebensrecht einerseits und dem Recht auf individuelle Selbstbestimmung andererseits zumindest zwei fundamentale Werte moderner Gesellschaften. Entsprechend wenig braucht es zu verwundern, wenn die rechtliche Regelung des Schwangerschaftsabbruchs zu den politischen Fragen gehört, welche mit intensiven moralischen Konflikten verbunden sind. Dabei bringt es eben die Zurechnung auf die Person mit sich, dass nicht einzelne, gewissermassen isolierte Werte einander gegenüber gestellt werden: Gerade weil die Entscheidung mit der Person verknüpft ist, wird sie über diese in einen weiteren Zusammenhang mit anderen Werten und Wertentscheidungen gestellt, so dass sich schliesslich eine Auseinandersetzung um grundlegend verschiedene Weisen des Lebens und damit des Selbstverständnisses, d. h. der Identität, entwickelt. Die Heftigkeit, mit welcher der politische Kampf zuweilen geführt wird, kann hierfür als Indiz gelten.

Auch die hohe Beteiligung kirchlicher Kreise, die Bedeutung des kirchlichen Milieus und der Kirchenorganisation als strukturelle Basis für die Mobilisierung der Liberalisierungsgegner (McCarthy, 1987) sowie die Polarisierung der Einstellungen entlang der Nähe oder Distanz zu den Kirchen (Rattinger, 1993;

* Peter Voll, Neufeldstrasse 38, CH-3012 Bern

Zulehner und Denz, 1993; Halaczek, Höpflinger und Ostrowka, 1994; Jagodzinski und Dobbelaere, 1995; Sullins, 1999) ist im Kontext dieser Auseinandersetzung um Lebensformen zu verstehen. Das kirchliche Milieu verkörpert darin einen in vielem¹ anti-individualistischen Pol, der strukturell durch interaktive Verdichtung und damit soziale Kontrolle und semantisch – dem durchaus entsprechend – durch eine Betonung objektiver Normen auch des individuellen Handelns gekennzeichnet ist.

Ihre besondere emotionale Aufladung bezieht die Auseinandersetzung wohl aus der auch sachlich naheliegenden Amalgamierung mit dem Konflikt um unterschiedliche Modelle privaten bzw. familialen Lebens, in dem ein zentrales Identitäts-element auf dem Spiel steht. Dabei wird einem im 19. Jahrhundert durchgesetzten «bürgerlichen», vielfach naturrechtlich oder auch biologistisch legitimierten Familienideal unter dem Prinzip individueller Optionsmehrung die «Entkoppelung» von Liebe, Sexualität, Ehe und Elternschaft (Beck, 1986; Kaufmann, 1988) gegenübergestellt. Das bürgerliche Modell hatte nicht nur deren konstitutive Einheit behauptet, sondern auch – im Unterschied insbesondere zur traditionellen katholischen Lehre² – universelle Geltung im Sinne eines Ideals der Lebensführung für alle beansprucht. Kulminierend in den Geburtsjahrgängen von 1930–1945 mit einem Anteil von über 90% aller Frauen, die jemals verheiratet waren, hat es diesen Monopolanspruch auch weitgehend durchgesetzt (Höpflinger, 1987). Für die aus der «Deinstitutionalisation» (Tyrell, 1988) dieses Modells sich ergebende Gegenposition dagegen sind verschiedene Kombinationen dieser 4 Elemente denkbar. Dazu gehört insbesondere die Verselbständigung des Elternschaftskomplexes (Tyrell und Herlth, 1994) mit der Konsequenz, dass Elternschaft nun als eigenständige Entscheidung verantwortet werden muss. Die daraus erwachsenen Norm der «verantworteten Elternschaft» (Kaufmann, 1988, 395) verlangt, dass nur Kinder zur Welt kommen sollen, für die die Eltern auch die Verantwortung zu übernehmen in der Lage sind.

Aus diesen Überlegungen ergibt sich die *erste allgemeine Hypothese* der folgenden Untersuchung, dass nämlich die Einstellung zum Schwangerschaftsabbruch – dessen moralische Bewertung also – in einem hohen Mass mit dem Leitbild familialen Lebens und allgemein mit dem Lebensstil zusammenhängt.

-
- 1 Die Einschränkung erfolgt, weil die Genese des westlich-modernen Individualismus eng mit der Geschichte des kirchlichen Christentums verknüpft ist, vgl. schon Simmel (1912) und Weber (1920), sowie etwa Hahn (1987).
 - 2 Die Beziehungen des bürgerlichen – im Folgenden zuweilen auch ohne weitere Differenzierung als «traditionell» bezeichneten – Modells zu kirchlichen Familienleitbildern sind historisch denn auch verschlungener oder doch weniger eindeutig, als auf den ersten Blick angenommen werden mag. So gilt für die katholische Kirche mit ihrem Ideal des zölibatären Klerikers, dass sie sich das bürgerliche Familienideal erst im Augenblick seiner Deinstitutionalisation richtig zu eigen gemacht hat (Tyrell, 1982; 1996). Zur Bedeutung des traditionellen Familienideals im Evangelikalismus vgl. Riesebrodt (1990).

Eine zweite Hypothese betrifft eine paradoxe Folge der Entkoppelungsthese: Wenn Elternschaft als Entscheidung zugerechnet wird – was natürlich auch die Möglichkeit sicherer Kontrazeption voraussetzt –, dann werden Massstäbe für verantwortbare Elternschaft benötigt. Gerade dafür aber dürfte sich nun wieder das bislang geltende Familienideal anbieten. Hinsichtlich der Lebensformen ergibt sich daraus deren «Polarisierung» oder «Segmentierung» in eine traditionell familienorientierte Form einerseits und plurale paar- oder individuumorientierte Formen andererseits (Huinink, 1989; Burkart, 1997). Hinsichtlich des hier interessierenden Themas führt dies gleichzeitig dazu, dass die moralische Bewertung eines Schwangerschaftsabbruchs um so liberaler sein dürfte, je weniger das bürgerliche Familienideal geteilt wird, dass aber gleichzeitig die situativen Faktoren, die im Fall einer Schwangerschaft den Entscheid für oder gegen einen Abbruch bestimmen, das traditionelle Familienleitbild spiegeln. Der konkrete Entscheid ergibt sich dann aus dem Zusammenspiel normativer und situativer Faktoren.

2 Daten und Analyseprogramm

Durch diese Grobhypothesen ist das Programm der folgenden Untersuchung bereits weitgehend festgelegt:

- eine Analyse der *Einstellungen*, d. h. der moralischen Bewertung des Schwangerschaftsabbruchs hinsichtlich ihrer Verbreitung und sozialen Korrelate (3.1)
- eine Analyse des *Verhaltens*, d. h. des Verlaufs von Schwangerschaften in Abhängigkeit von äusseren Umständen einerseits und von Lebensstil bzw. Lebensform sowie Einstellungen andererseits (3.2)

Grundlage ist der Schweizer «*Mikrozensus Familie 1994/95*», den das Bundesamt für Statistik (BFS) 1994/1995 in Zusammenarbeit mit dem Soziologischen Institut der Universität Zürich und dem Laboratoire de démographie sociale der Universität Genf veranstaltet hat.³ Die Befragung erfolgte aufgrund einer mehrfach geschichteten Zufallsauswahl und kann entsprechend als für die Grundgesamtheit der 20– bis 49jährigen Frauen und Männer in der Schweiz (Wohnbevölkerung) weitgehend repräsentativ betrachtet werden (zum Design vgl. Hulliger, 1996 und Gabadinho, 1998). Die Stichprobe umfasst 3881 Frauen und 2083 Männer, total also 5964 face-to-face Befragte, von denen anschliessend 5353 auch noch einen schriftlichen Fragebogen ausgefüllt haben. Die Indikatoren über die Einstellungen zum Schwangerschaftsabbruch und die Angaben zu den Schwangerschaften

³ Der Autor dankt dem BFS sowie SIDOS (beide Neuenburg) für die Überlassung und Aufbereitung der Daten. Für deren Analyse und Interpretation ist er selbstverständlich allein verantwortlich.

sind dem face-to-face-Teil entnommen, während einige weitere Einstellungsindikatoren aus dem schriftlichen Teil stammen. Für Teile der Analysen reduziert sich entsprechend die zur Verfügung stehende Stichprobe.

Für die Darstellungen in Kapitel 3.1 wird die Überrepräsentation der Frauen durch Gewichtung korrigiert. Da Kapitel 3.2 Schwangerschaften zur Untersuchungseinheit hat und somit nur Frauen betrifft, kann dort auf diese Korrektur verzichtet werden.

Die Determinanten einer Entscheidung zum Schwangerschaftsabbruch werden anhand der Angaben ermittelt, die 2816 Frauen⁴ über Zeitpunkt und Verlauf von total 6580 Schwangerschaftsepisoden gemacht haben. Davon waren 146 zum Zeitpunkt des Interviews noch nicht abgeschlossen und können entsprechend nicht berücksichtigt werden. Von den abgeschlossenen Episoden waren 708 (11,0%) durch eine Fehlgeburt und 274 oder 4,3% durch einen Abbruch beendet worden. Da Schwangerschaften ganz allgemein und sicherlich mehr noch allfällige Fehlgeburten und Abbrüche als sehr persönliche Themen gelten und vor allem letztere meist mit ambivalenten Gefühlen belegt sein dürften, kann nicht damit gerechnet werden, dass alle derartigen Vorgänge berichtet worden sind. Neben den 274 bekannten Abbrüchen dürfte denn auch eine grössere Zahl von nicht deklarierten Vorgängen stehen.⁵ Rechnet man die im Mikrozensus erfassten Abbrüche der Jahre 1990–1993 auf alle Frauen zwischen 20 und 50 Jahren hoch, so ergeben sich rund 5600 Abbrüche in jedem dieser fünf Jahre. Bei einer geschätzten Zahl von 12'000–13'000 legalen Abbrüchen in der Schweiz (Dondonaz et al. 1996) entspricht dies weniger als der Hälfte aller (legalen) Fälle,⁶ während eine Hochrechnung der Geburten für denselben Zeitraum zu einer Überschätzung um rund

4 Die übrigen 1065 Frauen (27,4%) haben keine Schwangerschaften berichtet.

5 Klein und Fischer-Kerli (2000) überprüfen die Reliabilität retrospektiver Angaben im deutschen Familienzensus unter primär kognitionspsychologischen Gesichtspunkten und kommen dabei für die von ihnen untersuchten Angaben zur Partnerschaftsbiographie zu einem relativ günstigen Urteil. Skeptischer, mit Blick vor allem auf die nachträgliche Deutung der Ereignisse: Middendorff (2000). Unter dem Aspekt der sozialen Erwünschtheit könnte im vorliegenden Fall auch unterstellt werden, dass, da zuerst nach jeder einzelnen Schwangerschaft und erst anschliessend nach deren Ausgang gefragt worden ist, Abbrüche gelegentlich als «Fehlgeburten» deklariert worden sind. Eine solche Vermutung wird dadurch gestützt, dass mit Ausnahme eines Kohorten- und eines Scheidungseffekts alle signifikanten Prädiktoren einer Fehlgeburt auch – gleichsinnig – einen Abbruch vorherzusagen erlauben. Dagegen spricht dann allerdings, dass dies auch für den Kirchgang gilt, d. h. dass Kirchgängerinnen weniger Fehlgeburten pro Lebendgeburt angeben. Gerade bei dieser Gruppe müsste jedoch eine besonders hohe Rate von Fehldeklarationen unterstellt werden, wenn die Angabe «Fehlgeburt» eine (sozial/moralisch unerwünschte) Abtreibung kaschieren sollte. Im Übrigen ist die Vorhersageleistung in Bezug auf Fehlgeburten minim (reskaliertes Pseudo-R²=.04), so dass allenfalls ein kleiner Teil der Fehlgeburten als verdeckte Abbrüche – oder als provoziert – vermutet werden kann.

6 Dabei ist zu berücksichtigen, dass Abbrüche von Frauen unter 20 Jahren in den Umfragedaten schon aufgrund der Stichprobendefinition unterrepräsentiert sein müssen. Die hier angegebene Zahl der Abbrüche vor dem 20 Altersjahr der Schwangeren ist jedoch sehr gering, was mit der hohen Kontrazeptionsrate bei Schweizer Jugendlichen (Moreau-Gruet et al., 1996) in

5% führt.⁷ Der Fehler dürfte entsprechend nur zu einem geringen Teil auf einem Stichproben-Bias im Sinne der Überrepräsentation von Frauen mit Kindern beruhen. Es liegt auf der Hand, dass dadurch ein beträchtlicher Spielraum für Verzerrungen besteht, da nicht ausgeschlossen werden kann, dass die Bekanntgabe oder Verheimlichung eines vorgenommenen Abbruchs systematisch mit den hypothetisch angenommenen Faktoren – insbesondere mit der normativen Orientierung und dem Lebensstil – für die Entscheidung zum Abbruch zusammenhängt. Insofern sind also die in Kapitel 3.2 berichteten Resultate mit Vorsicht zu betrachten. Dass ein auch nur annähernd ähnlich detaillierter und umfangreicher Datensatz zur Zeit nicht zur Verfügung steht, mag dennoch Rechtfertigung genug sein, das Vorhandene eingehend zu untersuchen.

3 Empirische Analyse

3.1 Kasuistik oder freier Entscheid? Die moralische Bewertung des Schwangerschaftsabbruchs

Auch wenn einleitend die Unversöhnlichkeit der Standpunkte betont worden ist, so widerspricht es dem Charakter eines Wertekonflikts nicht, dass in der Praxis Kompromisse geschlossen und – etwa in Form einer Kasuistik – institutionalisiert werden (müssen). In der politischen Auseinandersetzung wird dabei neben einer kaum bestrittene medizinische Indikation (in der aber auch kein Kompromiss zwischen inkommensurablen Werten geschlossen wird) eine sogenannt eugenische⁸ sowie eine soziale Indikation gestellt, während eine liberale Position gerade wegen der moralischen Konflikthaftigkeit zumindest auf der rechtlichen Ebene einen Entscheid dem Individuum, d. h. der Schwangeren, reserviert.

Im Rahmen des Mikrozensus «Familie» wurden entsprechend die Einstellungen zum Schwangerschaftsabbruch anhand eines Katalogs von fünf möglichen Gründen für einen Abbruch erhoben. Während die ersten vier Gründe den World Value Surveys von 1981 und 1990 entstammen, wurde der fünfte aus der Europäischen Wertestudie derselben Jahre übernommen:

Übereinstimmung stehen mag. In geringem Umfang trägt ferner zur Unterschätzung bei, dass nur Ereignisse in der Schweiz hochgerechnet werden, die von zum Interviewzeitpunkt noch im Land weilenden Frauen berichtet werden.

- 7 Ein detaillierter Vergleich der Daten des Familienzensus mit denjenigen regionaler Erhebungen über die soziodemographischen Merkmale abortierender Frauen findet sich in Rossier (o. J.).
- 8 Die Bezeichnung ist insofern irreführend, als es in der aktuellen Diskussion um die Begründung eines Abbruchs durch eine festgestellte oder vermutete Behinderung des Kindes, aber nicht durch auf der Ebene der Population angesiedelte Überlegungen geht. Trotz dieser Bedenken wird sie im Folgenden als gängig übernommen.

Unter welchen Umständen könnten Sie einen Schwangerschaftsabbruch akzeptieren?

- A) Wenn die Gesundheit der Mutter durch die Schwangerschaft gefährdet ist
- B) Wenn das Kind vermutlich behindert zur Welt kommen würde
- C) Wenn die Frau nicht verheiratet ist
- D) Wenn ein verheiratetes Paar keine weiteren Kinder mehr möchte
- E) Wenn die Frau im Moment kein Kind möchte

(Antwortmöglichkeiten: akzeptieren / nicht akzeptieren / weiss nicht)

Im politisch-rechtlichen Kontext zielt die erste Vorgabe auf die medizinische, die zweite auf die eugenische, die dritte und die vierte in unterschiedlicher Tönung auf die soziale Indikation, während die fünfte einen liberalen Gegenstandspunkt im Sinne der Freigabe ohne weitere Bedingungen formuliert. Versteht man die Frage dagegen als moralische, d. h. als Frage nach den Kriterien individuellen «persönlichen» Handelns, so stehen verschiedene pragmatische Kompromisse zwischen konfligierenden Werten zwei Extrempositionen gegenüber, die den Konflikt zugunsten eines je absolut gesetzten Wertes auflösen, so dass im einen Fall kein Spielraum, im andern Fall aber kein externes Kriterium mehr für den persönlichen Entscheid übrig bleibt.

Im Folgenden muss es als erstes darum gehen, den einleitend geäusserten Eindruck einer Polarisierung entlang religiös-konfessioneller Grenzen zu überprüfen. Schlüsselt man entsprechend die einzelnen Antworten nach Konfession und Kirchgang⁹ auf (Tabelle 1), so zeigt sich, dass die Konfession eine bestenfalls sehr geringe, die religiöse Praxis jedoch eine sehr grosse Rolle bezüglich des Einverständnisses mit einzelnen Vorgaben spielt.

Durchwegs sind vor allem die regelmässig Praktizierenden weniger bereit, einen Grund zu akzeptieren, und – mit Ausnahme der ohnehin mehrheitlich gebilligten medizinisch-eugenischen Begründung – ebenso regelmässig zeigen Konfessionslose die höchste Akzeptanz. Wie in den Daten des World Value Survey (Jagodzinski und Dobbelaere, 1995) lässt sich auch hier beobachten, dass die Meinungen innerhalb des kirchlichen Publikums dort am ehesten geteilt sind, wo sich in der Öffentlichkeit ein von der kirchlichen Doktrin differierender Konsens weitgehend etabliert hat, d. h. bezüglich der Behinderung des Kindes. Eine von diesem allgemeinen Konsens abweichende Einstellung lässt sich allenfalls – und auch hier nur noch teilweise – beim Kern der regelmässigen KirchgängerInnen stabilisieren. Entsprechend verläuft die Grenzlinie bezüglich der medizinischen und vor allem der eugenischen Indikation zwischen regelmässig praktizierenden Kirchenmitgliedern auf der einen und gelegentlich sowie nie Praktizierenden auf

⁹ Erfragt wurde, im Anschluss an die «Glaubenzugehörigkeit» die religiöse Praxis («Praktizieren Sie ... ?»). Die Aussage auf kollektive Praxis und damit – im christlichen Kontext – auf Kirchgang oder allgemeiner: Kirchlichkeit zu beziehen, ist logisch nicht zwingend, aber faktisch nicht unplausibel.

Tabelle 1: Akzeptanz von Gründen für einen Schwangerschaftsabbruch nach Konfession und religiöser Praxis (Angaben in %)

	reformiert			katholisch			konfess- ionslos	total
	nicht prakt.	unregel- mässig prakt.	regel- mässig prakt.	nicht prakt.	unregel- mässig prakt.	regel- mässig prakt.		
Gesundheit der Mutter gefährdet	94,6	93,7	75,1	94,4	90,8	80,8	93,8	91,4
Kind vermutlich behindert	68,7	60,4	30,7	71,7	58,2	38,3	70,0	61,3
Frau nicht verheiratet	21,4	16,6	7,2	16,6	13,6	8,5	23,4	16,4
Paar möchte keine weiteren Kinder	33,5	22,7	10,9	30,1	17,5	9,4	47,8	25,7
Frau möchte im Moment kein Kind	34,7	21,5	10,6	33,3	18,6	9,1	49,1	26,7
N (=100%)	1146	949	293	1083	1206	449	487	5613

Daten: BFS, Mikrozensus Familie 1994/95

Anmerkung

Angegeben ist der Prozentsatz der Befragten, die den betreffenden Grund akzeptieren. Antwortverweigerungen und «weiss nicht» machen je nach Item zwischen 3,6% (Grund A) und 9,4% (B) aus und werden – soweit nicht sämtliche Items unentschieden bleiben (N = 18) – zum Komplement gerechnet. Angehörige evangelischer Freikirchen sind unter «Evangelisch-reformiert», Christkatholiken unter «Katholisch» rubriziert. Angehörige anderer kleinerer Religionsgemeinschaften sind aus Platzgründen nicht aufgeführt, werden aber in die multivariaten Analysen einbezogen. Für Konfessionslose liegen keine Angaben zu einer (logisch und auch theoretisch immerhin möglichen) Praxis vor.

der anderen Seite, während bezüglich der anderen drei Gründe die mittlere Gruppe der gelegentlich Praktizierenden auch tatsächlich eine Mittelstellung einnimmt.

Nimmt man die Differenz zwischen den regelmässigen und den nie zur Kirche Gehenden aller Konfessionen zum Massstab, so sind die sogenannte eugenische Indikation und die Frage des Selbstbestimmungsrechts der Frau (E) am stärksten polarisiert.¹⁰ In diesem Zusammenhang mag es erstaunen, dass insgesamt Grund E (Frau will kein Kind) eine leicht höhere Zustimmung erhält als D (Paar will kein weiteres Kind), obwohl logisch E immer gegeben ist, wenn D vorliegt. Offensichtlich gibt nicht die bei D ebenfalls mitschwingende Frage der Familienplanung den Ausschlag, sondern das Selbstbestimmungsrecht. Auch bei Kirchenfernern und Konfessionslosen ergibt sich jedoch (mit Ausnahme der Romandie) keine Mehrheit, die dieses Recht als genügenden Grund für einen Abbruch betrachtet.

10 Dasselbe ergibt sich aufgrund verschiedener Zusammenhangsmasse (V, tau-b, rho) mit Ausnahme von Gamma, das bei Gruppe A am höchsten ist. Führte man die folgenden Analysen mit der medizinischen (A) statt der eugenischen (B) Indikation durch, so ergäben sich zu Grund E – der liberalen Position – weitgehend parallele Resultate. Man kann darin einen Hinweis sehen, dass es sich dabei um spiegelbildliche Auflösungen des Konflikts zugunsten jeweils eines absolut gesetzten Werts handelt. Bemerkenswerte Ausnahme von der Parallelität: Frauen sind deutlich seltener bereit, eine gesundheitliche Gefährdung der Mutter als Grund zu akzeptieren, wobei dieser Effekt im Ausmass mit demjenigen regelmässigen Kirchgängen vergleichbar ist.

Wenn somit dieser erste tabellarische Augenschein den starken Einfluss der Nähe oder Distanz zu den Kirchen bestätigt, so sind im Folgenden die unterstellten Effekte der eigenen Lebensform und der damit verbundenen Werte und Normen zu untersuchen. Im Sinne der ersten Hypothese müsste zu zeigen sein, dass es sich dabei um eigenständige, von der Kirchlichkeit unabhängige Effekte handelt, die sowohl von der Lebensform selber als auch – und wahrscheinlicher – von den diesbezüglichen Einstellungen, d. h. der Deutung und Bewertung der Lebensform, ausgehen können. Aufgrund des ersten Eindrucks empfiehlt es sich, zwischen den zwei am stärksten entlang der Kirchennähe polarisierten moralischen Positionen zu unterscheiden, die zudem beide den Wertekonflikt auf sehr unterschiedliche Weise auflösen: im Sinne einer dezidierten Präferenz für Selbstbestimmung (E) im einen, durch einen an der Normalität orientierten Kompromiss (B) im anderen Fall. Die Plausibilität des Kompromisses dürfte nicht zuletzt darin begründet sein, dass er Normen des guten Lebens und der verantworteten Elternschaft naturalisiert und somit deren soziale Genese, damit aber auch die Kontingenz des Entscheides, unsichtbar macht. Entsprechend ist zu erwarten, dass diese Lösung primär unter pragmatischen Gesichtspunkten Anklang findet: bei potentiell Betroffenen einerseits, bei wenig ausgeprägten Präferenzen für eine der beiden Extremlösungen andererseits. Deren Attraktivität wiederum dürfte darin liegen, dass sie als konsistente, unter einem einheitlichen Gesichtspunkt rational konstruierte Ansätze gelten können und somit intellektuell eher befriedigen; sie dürften bei höherer Bildung, aber auch bei stärker konturierten Lebensstilpräferenzen bevorzugt werden.

Im Folgenden soll ein zweistufiges Analyseprogramm bezüglich jeder der beiden Positionen verfolgt werden. Mit der Methode der logistischen Regression (Stokes et al., 1995) wird untersucht, welche Variablen aus den folgenden vier Gruppen eine Zustimmung (un-)wahrscheinlicher machen:

(1) Lebenslage-Indikatoren und Kontrollvariable

- *Geschlecht* (Frau = 1, Mann = 0): Frühere Studien zur Haltung der Geschlechter bezüglich der politischen Regelung (Rattinger, 1993; Voll, 1991) zeigen allerdings keine signifikanten Effekte
- *Alter* bei der Befragung (in Jahren): Da die persönliche Betroffenheit mit einer liberaleren Position verbunden ist (Rattinger, 1993) und da Schwangerschaften im höheren Alter ein höheres Missbildungs-Risiko aufweisen, ist in der vorliegenden Stichprobe mit einem positiven Alterseffekt zumindest bezüglich der eugenischen Indikation zu rechnen
- *Bürgerrecht* (SchweizerIn = 1, andere = 0)
- *Bildung* (Gymnasium/[Fach-]Hochschule [= 1] vs. andere [0])
- *Einkommen* (logarithmiert)
- *Zivilstand* zum Zeitpunkt der Befragung (verheiratet = 1, andere = 0): Im Sinne der Lebensformhypothese wird bei Verheirateten eine geringere Zustimmung zumindest zum grundsätzlichen Argument vermutet

- *Elternschaft* (Befragte mit biologischen Kindern: 1, andere: 0): Auch hier unterstellt die Lebensformhypothese einen negativen Effekt auf die Zustimmungswahrscheinlichkeit, während die persönliche Betroffenheit (etwa bezüglich Familienplanung) eher einen positiven Effekt erwarten lässt.

(2) Kirchlichkeit

- *Konfession*: Dummy-Codierung zur Basis evangelisch-reformiert je für KatholikInnen, «apokryph»-christliche Traditionen (im 19. und 20. Jahrhundert neu entstandene Gruppierungen: Zeugen Jehovas, Neuapostolen), andere (zumeist Migranten-Religionen), Konfessionslose
- *religiöse Praxis*: hierarchisierte 1/0-Codierung für mindestens gelegentlich versus nie und regelmässig Praktizierende versus alle anderen. Durch dieses «nested design» werden zunächst die KirchgängerInnen überhaupt gegen die NichtkirchgängerInnen und danach die regelmässig gegen die nur gelegentlich Praktizierenden gestellt. Der Koeffizient für «regelmässige Praxis» gibt somit die Differenz zu «gelegentlich» an; die Differenz der «regelmässig» zu den «nie Praktizierenden» entspricht der Summe beider Koeffizienten. Konfessionslose werden zu den Nichtpraktizierenden gerechnet.

(3) Mit drei Einstellungsindikatoren soll der Zusammenhang mit drei zentralen Dimensionen des Leitbildes familialen Lebens überprüft werden. Im Sinne der Entkoppelungsthese wird dabei angenommen, dass sich die *Distanzierung vom bürgerlichen Familienleitbild* zum einen in einer abnehmenden Selbstverständlichkeit der Elternschaft bei gegebener Partnerschaft zeigt, und zum anderen im Selbstverständnis der Partnerschaft, die als solche, d. h. als Verbindung Gleicher und nicht als intern funktional differenzierte, primär auf Reproduktion hin ausgerichtete Ehe verstanden wird (Leupold, 1983; Meyer, 1993). Dazu gehört dann drittens, dass eine solche Verbindung wieder gelöst werden kann, wenn sie für die Beteiligten nicht mehr von Vorteil ist, d. h. eine liberale Haltung gegenüber der Ehescheidung. Mit der Distanz zum traditionell-bürgerlichen Familienmodell müsste auch, so die Lebensstilhypothese, die Akzeptanz des Schwangerschaftsabbruchs zunehmen:

- Leitbild egalitäre Partnerschaft: additiver Index aus den Stellungnahmen zu «Eine Arbeitsstelle ist für einen Frau wie für einen Mann die beste Garantie, unabhängig zu sein» und «Beide Partner, Mann und Frau, sollten zum Haushaltseinkommen beitragen» (Gesamtindex mit den Werten 2–10, entsprechend einem Rating von 1 (Ablehnung) bis 5 (Zustimmung) für jedes Item, schriftliche Befragung)
- Anzahl Scheidungsgründe: Anzahl der als akzeptabel bezeichneten Gründe für eine Ehescheidung (face-to-face-Befragung, 0–8); Wie beim Leitbild egalitärer Partnerschaft wird eine Affinität zu liberalen Positionen bezüglich der Abtreibung unterstellt.

- *Bedeutung der Elternschaft für persönliches Lebensglück*: additiver, angesichts der linkssteil-multimodalen Verteilung beim Median dichotomisierter Index aus den (schriftlichen) Stellungnahmen zu: «Ich kann mir nicht vorstellen, dass eine Frau/ein Mann richtig glücklich sein kann, wenn sie/er keine Kinder hat» (1=Zustimmung über dem Median, 0=unterhalb)

Angesichts der Politisierung der Abtreibungsfrage scheint es schliesslich angezeigt, einen eventuellen Zusammenhang mit der politischen Orientierung zu kontrollieren, die ihrerseits wiederum mit dem Lebensstil verbunden sein dürfte:

- *politische links-rechts-Orientierung* (schriftliche Befragung), Selbsteinstufung auf einer Skala von 1 (links) – 11 (rechts);

(4) Zur Kontrolle des Einflusses der Wohnumgebung werden drei zusätzliche Merkmale eingeführt:

- *Sprache* (zugleich Interviewsprache; je Französisch und Italienisch vs. Deutsch);
- *Religiöse Diversität* gemäss Volkszählung 1990; (zur Berechnung vgl. Franzmann und Wagner 1999) als Indikator religiös-kultureller Modernität, vermutet wird eine positive Beziehung zur liberalen Position;
- Anteil der im *Dienstleistungssektor* Tätigen an allen Erwerbstätigen (in %) als Indikator struktureller Modernität, auch hier wird eine positive Beziehung zur liberalen Position vermutet.

In einem ersten Schritt (Basismodell) werden nur die Gruppen 1, 2 und 4 in die Regressionsgleichung einbezogen, deren allgemeine Form durch

$$\ln(p/1-p) = a + b_{11}x_{11} \dots + b_{12}x_{12} + b_{21}x_{21} \dots + b_{41}x_{41} + b_{43}x_{43}$$

gegeben ist. Dabei bezeichnet p die Wahrscheinlichkeit der Zustimmung zur betreffenden Begründung, x_{ij} die doppelt – nach Gruppe und innerhalb jeder Gruppe – indizierten unabhängigen Variablen und b_{ij} die zugehörigen Parameterschätzwerte. Die Resultate der Schätzung sind in Tabelle 2 enthalten.

Betrachtet man das *Basismodell*, so zeigt sich, dass der Kirchennähe auch nach Kontrolle der Lebenslage und weiterer möglicherweise mit ihr verbundener Variablen wie etwa der Bildung tatsächlich entscheidende Bedeutung zukommt. Wie schon aus Tabelle 1 ersichtlich, verläuft der Graben vor allem bezüglich der eugenischen Indikation primär zwischen regelmäßig Praktizierenden und allen anderen. Aber auch bezüglich Annahme oder Ablehnung einer grundsätzlich liberalen Position ist die Differenz zwischen dem kirchlichen Kern und seiner Peripherie grösser als zwischen dieser und den Distanzierten. Der Eindruck, dass sich dahinter das Problem versteckt, eine vom allgemeinen Konsens abweichende gruppenspezifische Orientierung oder allgemein eine rigide Position zu festigen, wird bestärkt durch den ebenfalls sehr starken Effekt der Mitgliedschaft in den kleinen, im Allgemeinen hoch integrierten «christlich-apokryphen» Gemeinden.

Tabelle 2: Prädictoren der Einstellung zum Schwangerschaftsabbruch:
Geschätzte Regressionskoeffizienten (b) und Standardfehler (S_b)

Unter den Struktur- und Lebenslagevariablen weist nur das *Alter* einen einigermassen bedeutsamen und bezüglich der beiden Begründungsaspekte konstanten Effekt auf: Ältere Befragte sehen, wie erwartet, vor allem in einer vermuteten Behinderung des Kindes einen Grund zur Abtreibung, sind jedoch auch grundsätzlich eher bereit, das Selbstbestimmungsargument zu akzeptieren. Auch wenn es das mit dem Alter der Mutter steigende Missbildungsrisiko plausibel erscheinen lässt, hier einen eigentlichen Alterseffekt anzunehmen, so ist hier dennoch einschränkend festzuhalten, dass ohne Längsschnittdaten nicht zwischen Effekten des biologischen Alters und der Generation oder Kohorte unterschieden werden kann.

Die im Blick auf die Hypothese besonders interessierenden *Lebensform-indikatoren* stehen dem gegenüber nur in einem sehr schwachen Bezug zu den untersuchten Einstellungen: Verheiratete sind leicht negativer zu einem Abort eingestellt als Ledige und Geschiedene. Ob die Befragten selber Kinder haben oder nicht, ist bei Kontrolle des (hoch damit korrelierten) Zivilstands ohne jede Bedeutung.

Weitgehend mit den Erwartungen überein stimmen dagegen die *Wohnort-effekte*: Unabhängig von der persönlichen Situation und Kirchennähe wird eine liberale Position wahrscheinlicher, wo die Wohnumgebung durch religiöse Heterogenität und einen hohen Anteil im Dienstleistungssektor Erwerbstätiger gekennzeichnet ist. Eine im Ausmass mit dem Kirchgang nahezu vergleichbare Differenz besteht schliesslich zwischen den *Sprachregionen*, wo vor allem die Romandie beide Gründe deutlich häufiger akzeptiert als die Deutschschweiz. Auch im Tessin scheint man etwas positiver als in der Deutschschweiz zur eugenischen Begründung zu stehen, nicht aber zum Grundsatz der Selbstbestimmung der Frau.

Die übrigen Effekte sind schwach und vielfach gegenläufig in Bezug auf die beiden Gründe: So stimmen etwa Personen mit Tertiärbildung ebenso wie Konfessionslose häufiger als andere dem Selbstbestimmungsargument zu, sehen aber umgekehrt in einer möglichen Behinderung seltener einen Abbruchgrund. In dieser zweiten Hinsicht verhält sich Bildung gegenläufig zum Einkommen als der anderen zentralen Statusdimension. Ähnlich wirkt sich auch der durch das Bürgerrecht indizierte allgemeine kulturelle Hintergrund unterschiedlich aus: SchweizerInnen akzeptieren das eugenische Argument deutlich seltener als AusländerInnen, stimmen aber dem liberalen Grundsatz etwas häufiger zu.

Betrachtet man nun noch die vier *zusätzlichen Einstellungsdimensionen*, so ist als erstes festzustellen, dass deren Berücksichtigung die Erklärungskraft des Modells (gemessen am Zuwachs an Pseudo-R²) vor allem bezüglich des eugenischen (mit einem Zuwachs von 31% gemessen am Basismodell), weniger aber des generell-abstrakten und insofern grundsätzlichen Selbstbestimmungsarguments (+18%) verbessert. Gleichzeitig aber erreichen die (an der Standardabweichung standardisierten) Koeffizienten der Indikatoren «Leitbild egalitäre Partnerschaft» und «Bedeutung der Elternschaft» nur in dieser zweiten Hinsicht eine dem Kirchgang

nahe kommende Grösse und weisen beide keinen signifikanten Bezug zum eugenischen Argument auf. Dieses steht dagegen mit der Haltung zur Ehescheidung in starkem Zusammenhang, der wiederum eine bloss sekundäre Rolle hinsichtlich der grundsätzlichen Haltung zum Schwangerschaftsabbruch zukommt.¹¹ Dass der Zuwachs an Erklärungskraft in dieser Hinsicht geringer bleibt, hängt zum einen damit zusammen, dass die politische Orientierung für sich genommen nur die Position gegenüber der eugenischen Indikation in grösserem Ausmass beeinflusst: Je weiter links sich Befragte positionieren, desto eher lehnen sie das eugenische Argument ab, während rechts Stehende¹² eine Abtreibung im Fall einer Behinderung eher zu akzeptieren bereit sind als andere. Zum anderen aber sind die Variablen «egalitäre Partnerschaft» und «Bedeutung der Elternschaft» vergleichsweise hoch mit jenen Variablen aus den andern Gruppen korreliert, die ihrerseits stärker mit der liberal-individualistischen als mit der eugenischen Position verbunden sind (Bildung, Zivilstand, Konfessionslosigkeit, regelmässiger Kirchgang). Wird sie in die Gleichung eingeführt, muss sie entsprechend die Erklärungskraft dieser anderen Prädiktoren reduzieren.

Schliesslich sei noch darauf hingewiesen, dass sich kein signifikanter Effekt der Variable *Geschlecht* feststellen lässt. Wie entsprechende Kontrollen (d. h. das Fehlen von Interaktionseffekten) zeigen, wirken sich auch die einzelnen Prädiktoren bei Männern und Frauen weitgehend gleichsinnig aus. Eine Ausnahme bildet hierbei die religiöse Praxis: Gelegentlicher Kirchgang ist nur bei Frauen mit einer erhöhten Ablehnung des eugenischen Arguments verbunden, Frauen und Männer mit regelmässiger Praxis unterscheiden sich hingegen nicht voneinander.

Insgesamt bestätigen die Resultate somit vor allem die dominierende Stellung der Kirchlichkeit (sowie eine nicht zu vernachlässigende sprachkulturelle Differenz) in Bezug auf beide untersuchten Positionen. Dennoch lassen sich davon unabhängige Einflüsse von Lebenslage und Lebensform, vor allem aber der diesbezüglichen Leitvorstellungen finden. Mehr als die *Lebensform* im Sinne des «Beziehungsgefüges» (Hradil, 1995) ist es aber deren Interpretation und Darstellung, d. h. der *Lebensstil*¹³, mit der die Auseinandersetzung über die moralische

11 Dies muss nicht erstaunen, insofern die Haltung zur Ehescheidung im wesentlichen in Form einer Kasuistik abgefragt wurde und kein auf den Willen bzw. die Entscheidung der Beteiligten zielendes Element enthielt. Entsprechend spiegelt sich darin ebenso wie in der Haltung zur eugenischen Indikation ein pragmatischer Umgang mit Normen und Institutionen.

12 Der Zusammenhang mit der politischen Orientierung scheint allerdings nur für nicht Kirchengebundene zu gelten, wie sich durch einen Interaktionsterm «religiöse Praxis x politische Orientierung» zeigen liesse.

13 Ein derartiger, auf die Verbindung beobachtbaren Verhaltens mit der Ebene der subjektiven Deutung, Begründung und Bewertung abzielender Lebensstilbegriff gehört in der neueren Lebensstilforschung (Hradil, 1992; Müller, 1992; Schulze, 1992) zu dessen Bedeutungskern, lässt sich aber auch schon an Webers Begriff der «Lebensführung» als der ethischen «Systematisierung aller Lebensäußerungen» (1922, 275) anschliessen. Nicht zu diesem Kern (man denke an Bourdieu 1980, 87 ff.) gehören Intentionalität und Wahlfreiheit (Hartmann, 1999).

Bewertung des Schwangerschaftsabbruchs verbunden ist. Und offensichtlich vermag eine relativ intensive Kirchenbindung nicht nur innerhalb gewisser Grenzen minoritäre Orientierungen (wie etwa die Ablehnung der mehrheitlich akzeptierten Begründung eines Abbruchs durch die Behinderung des Kindes) zu stützen, sondern ist selber auch eng mit bestimmten Lebensformen und den damit korrespondierenden Orientierungen verbunden.

3.2 Schwangerschaftsabbrüche als Spiegel der Normen familialen Lebens

Von der Frage der allgemeinen Bewertung ist jene nach den Umständen, unter denen es zu einem Abbruch kommt, nur schon aufgrund der schlichten Tatsache zu unterscheiden, dass dafür eine Schwangerschaft notwendige Voraussetzung ist. Damit ist erstens eine prinzipielle Asymmetrie der Geschlechter verknüpft, sowohl in Bezug auf die Entscheidungssituation – die Handlungszwänge und Handlungsmöglichkeiten – als auch hinsichtlich der Konsequenzen der Entscheidung. Im Folgenden kommt dies nur schon dadurch zum Ausdruck, dass die Situation der Schwangeren Referenzpunkt ist, und ihr Partner (bzw. der potentielle Vater, über den keine explizit-systematischen Angaben vorliegen) zu den Situationsmerkmalen gerechnet wird. Zweitens handelt es sich, ungleich anderen Handlungsbereichen, aufgrund der Seltenheit und prinzipiellen Vermeidbarkeit einer Schwangerschaft nicht um ein Verhältnis der mehr oder weniger symmetrischen Konsistenz von Norm und Verhalten, so dass vom einen mit einiger Sicherheit auf das andere geschlossen werden könnte. Aber auch bei einmal eingetreterener Schwangerschaft wird sich die Frage eines Abbruchs nur stellen, wenn die Schwangere ihre Gravidität oder deren Verlauf als unerwünscht empfindet. Damit ist der Lebensstil bereits doppelt mit den Voraussetzungen für das Zustandekommen einer Situation verbunden, in der die allgemeine Norm überhaupt entscheidungsrelevant werden kann: Das Risiko einer Schwangerschaft wird durch Lebensstilelemente – Häufigkeit und Umstände sexueller Kontakte, Kontrazeption – ebenso beeinflusst wie die Bewertung (als erwünscht oder unerwünscht), die wesentlich auch von der eigenen Lebensplanung und damit dem eigenen Selbstverständnis abhängen dürfte.

Nun gilt die *Erwünschtheit eines Kindes* nicht nur als zentrales Element der Norm der verantworteten Elternschaft im Sinne der Voraussetzung eines «guten» Eltern-Kind-Verhältnisses. Vielmehr lässt sich eine derartige, auf kaum formalisierte interpersonale Verhältnisse zielende Norm nur institutionalisieren, wenn ihre Befolgung intrinsisch motiviert werden kann. Elternschaft muss als erstrebenswert erscheinen können, der – unter modernen Bedingungen primär identitäre (Huinkink, 1995) – Nutzen darf somit nicht durch untragbar scheinende Kosten annulliert werden. Schon deswegen ist die Definition angemessener Bedingungen der Elternschaft eng mit dem Muster der Normalbiographie als Referenzpunkt individueller Lebensplanung verknüpft. Expliziert wird diese Norm schliesslich in einem Familienleitbild, das nur solange plausibel wirken kann, wie es unter dem

geltenden Lebenslaufregime und unter den gegebenen sozialstrukturellen Bedingungen als realisierbar erscheint.

Fasst man diese Überlegungen zu den individuellen und institutionellen Bestimmungsfaktoren der Erwünschtheit einer Schwangerschaft zusammen und versteht man die Entscheidung für deren Abbruch als Spiegelbild der durch die Erwünschtheit gesteuerten Entscheidung zur Elternschaft, so ergeben sich für die nachfolgende Analyse (vgl. Tabelle 3) zunächst *situative Parameter*, durch welche die (Nicht-)Übereinstimmung mit den institutionalisierten Mustern des Lebenslaufs und dem Leitbild der Familie beschrieben wird:

- Das *Geburtsjahr* erfasst unter anderem Veränderungen des Lebenslaufregimes wie die Erhöhung des Alters der Familienbildung im Gefolge der Bildungs-expansion (Höpflinger, 1987, 230; Blossfeld und Huinink, 1991), aber auch Veränderungen des Sexualverhaltens und der Kontrazeption (Schmidt, 1993), die das Risiko einer Schwangerschaft beeinflussen, sowie einen vielfach diagnostizierten Wertewandel, der sich gerade auch in der Einstellung zu Familie, Sexualität und Schwangerschaftsabbruch niedergeschlagen hat (Inglehart, 1989, 247 ff.; 1997, 276 ff.). Angesichts der Diffusität und Mehrdimensionalität dieses Indikators lassen sich daran allerdings keine Voraussagen knüpfen (10-Jahreskohorten mit der ersten Kohorte (Geburtsjahrgänge 1945–1954) der Stichprobe als Referenzkategorie).
- Das *Lebensalter* zu Beginn der Schwangerschaft¹⁴ definiert in einer ersten Annäherung die lebensgeschichtliche Einpassung in das allgemeine Muster der Familiengründung, die mit Rücksicht auf Ausbildung und Beruf einerseits und die biologische Obergrenze andererseits auf eine relativ kurze Zeitspanne konzentriert ist. Spiegelbildlich dazu dürfte die Wahrscheinlichkeit eines Schwangerschaftsabbruchs im Lebensverlauf zunächst ab- und danach wieder zunehmen, was mit einem quadratischen Term auf einfache Art modelliert werden kann. Allerdings scheint die Abtreibungsrate nur bei verheirateten Frauen altersabhängig zu sein (Bedall, 1996), da nur bei prinzipieller Ausrichtung auf Elternschaft und die dieser entsprechende Normalbiographie ein lebenszeitlich – d. h. nicht primär durch die Situation bestimmter – optimaler Zeitpunkt für Familiengründung und -erweiterung gegeben ist. Entsprechend wird im Folgenden das Alter (in Jahren) nur bei verheirateten Frauen (d. h. als Interaktionsterm) in die Gleichung eingeführt.¹⁵

¹⁴ Um den in der Befragung nicht anzugebenden Beginn festzulegen, wird bei Abbrüchen 3, bei Geburten 9 Monate vom Ende zurückgerechnet. Die Bedingungen hinsichtlich Ausbildung, Wohnung und Partnerschaft werden aufgrund der diesbezüglich (letzten) für diesen Zeitpunkt vorliegenden Episode bestimmt. Wo eine derartige Episode nicht vorliegt, wird angenommen, dass die entsprechende Bedingung nicht gegeben ist. Modelle unter Einschluss von Kontrollvariablen für fehlende Episoden-Records ergeben keine signifikanten Verbesserungen.

¹⁵ Die vollständig hierarchische Modellierung mit je einem linearen und einem quadratischen Term für alle (Haupt-) und für Verheiratete (Interaktionseffekt) ergäbe keine signifikanten

- Eng mit dem Lebensalter verbunden ist die *Ausbildung*. Auch sie wird wiederum in verschiedenen Hinsichten auf die Entscheidung einer Schwangeren einwirken: Zum einen kollidiert eine *in Gang* befindliche Ausbildung (Codierung 1/0) meist in empfindlicher Weise mit den Verpflichtungen als Mutter, zum anderen ist die Mutterschaft, die meist mit einer Reduktion von Berufs- und Karrierechancen einhergeht, bei aufwendigeren Ausbildungen (und den entsprechenden beruflichen Möglichkeiten) mit höheren Opportunitätskosten verbunden. Typischerweise werden deshalb Frauen mit *höherer Ausbildung (Tertiärstufe)* erst sehr viel später Mütter oder haben häufiger überhaupt keine Kinder (Huinkink, 1989; Blossfeld und Huinkink, 1991). Schliesslich korreliert die Ausbildung, wie oben festgestellt, mit der moralischen Bewertung des Schwangerschaftsabbruchs. Es ist also zu erwarten, dass sowohl die Tatsache, dass eine Ausbildung noch *in Gang* ist, als auch das Absolvieren oder Vorliegen einer höheren Ausbildung (Codierung wie in Tabelle 2) einen Abbruch wahrscheinlicher machen wird.
- Die *Erwerbstätigkeit* der Schwangeren (1 = erwerbstätig) bestimmt in erster Linie die Opportunitätskosten, die aus der (neuen) Elternschaft entstehen (Kohlmann und Kopp, 1997), kann aber auch als Indikator der Übereinstimmung mit dem klassischen Familienmodell gedeutet werden. In beiden Hinsichten ist eine positive Korrelation mit der Abbruchwahrscheinlichkeit zu erwarten.
- Anders als die bis anhin aufgeführten Indikatoren der biographischen Angemessenheit und eindeutiger als die (Nicht-)Erwerbstätigkeit betrifft die *Wohnsituation* die Übereinstimmung mit dem Familienideal. Hier wird das Zusammenleben mit einem Partner (1) anderen möglichen Situationen wie dem Alleinleben oder der Wohnung bei den Eltern kontrastiert. Eine speziell eingeführte Variable «verheiratet zusammenlebend» (1 für verheiratet Zusammenlebende, 0 für alle anderen) soll zu bestimmen erlauben, ob die institutionelle Form der Ehe einen zusätzlichen Einfluss auf die Entscheidung der Schwangeren ausübt. Auch angesichts eines zunehmend pragmatischen Umgangs mit der Ehe, die häufig erst nach einem Konkubinat bei Eintritt einer Schwangerschaft geschlossen wird (Lüscher und Engstler, 1991, vgl. aber Rost und Schneider, 1995), ist ein zusätzlicher negativer Effekt des Status als Verheiratete auf die Abbruchwahrscheinlichkeit zu erwarten. Die nicht-lineare Modellierung des Alters nur bei Verheirateten unterstellt allerdings, dass die Grösse des Gesamteffekts altersabhängig ist.
- Neben der bereits behandelten Wohnsituation dürfte der Effekt der *Zahl der bereits geborenen Kinder* einer Frau den Einfluss der Familienleitbilder am

Haupteffekte, würde aber die Interpretation der Koeffizienten noch mehr erschweren. Allenfalls liesse sich die Verteilung über das Alter bei nicht Verheirateten, wie auch Schaubild 1 nahelegt, mit einer Gleichung vierten Grades beschreiben, für die aber eine plausible Begründung nicht zur Verfügung steht.

deutlichsten zum Ausdruck bringen. So müsste sich die Geltung der Norm der Zweikinderfamilie darin zeigen, dass ein Abbruch bei einem dritten Kind – d. h. also bei einer Schwangerschaft nach zwei Lebendgeburten – wahrscheinlicher wird. Dabei sollte kein linearer Effekt vorausgesetzt werden. Vielmehr muss damit gerechnet werden, dass einerseits die grundlegende Entscheidung häufig bereits vor dem ersten Kind – für zwei Kinder – gefällt wird (Huinink, 1989), und dass andererseits Frauen bzw. Eltern, welche die Zweikinder-Norm nicht übernehmen, keine obere Kinderzahl fixieren. Die Codierung der Zahl der vorausgegangenen Lebendgeburten mit je einer Dummyvariable (1/0) für die Schwangerschaft mit einem – falls geboren – zweiten, dritten sowie pauschal vierten und/oder weiteren Kind erlaubt es, derartige nicht-lineare Effekte festzustellen.¹⁶

Auch wenn aufgrund dieser Situationsparameter eine Schwangerschaft als im Widerspruch zu den Biographie- und Familiennormen stehend empfunden wird, so wird daraus nicht ohne weiteres eine Entscheidung zum Abbruch folgen. Ein solcher Schritt wird vielmehr auch von der Zugänglichkeit – insbesondere der rechtlichen Regelung – und der normativen Billigung oder, bei deren Fehlen, der Überwachung durch die Umwelt abhängen. Dieser Einflussfaktor wird im folgenden wiederum durch die Sprache sowie zwei allgemeine Modernitätsindikatoren kontrolliert, die in diffuser Weise sowohl das (Nicht-)Vorhandensein eines religiöskulturellen Konsenses und die strukturelle Modernität der Wohnumgebung erfassen sollen. Aufgrund der kantonalen Vollzugshoheit ist überdies anzunehmen, dass – bei gleicher Gesetzgebung – die faktischen kantonalen Regelungen mit diesen beiden Elementen korrelieren.

- *Religiöse Diversität* und der *Anteil der im 3. Sektor Tätigen* sind wie in Tabelle 2 definiert, werden aber – aufgrund der Volkszählungsdaten 1970, 1980 und 1990 – jeweils für das Jahr des Schwangerschaftsbeginns berechnet. Für die Jahre zwischen den Volkszählungen wird ein Wert intra-, für die Jahre vor 1970 (für die diese Daten vom Bundesamt für Statistik nicht zur Verfügung gestellt werden können) aufgrund der Entwicklung 1970 – 1980 extrapoliert.

16 Spiegelbildlich zu den Geburten (vgl. Huinink, 1989; Kohlmann und Kopp, 1997) sind auch bezüglich Schwangerschaftsabbrüchen unterschiedliche Effekte je nach der Zahl der vorangegangenen Geburten zu erwarten. Aufgrund der geringen Zahl von Abbrüchen in den höheren Paritäten (zweite potentielle Geburt: N = 50; dritte: N = 42) könnte jedoch eine gesonderte Analyse nicht sehr weit führen und müsste überdies den Rahmen dieser Arbeit sprengen. Erwähnt sei deshalb nur, dass sich von der ersten zur zweiten potentiellen Geburt das Gewicht innerhalb der situativen Faktoren vom Bestehen einer Wohnpartnerschaft und dem Aufenthalt im Ausbildungssystem auf das Alter und das Vorliegen einer Tertiärbildung verschiebt, während bei der dritten Geburt nur noch die Biographievariablen (Alter beim ersten Sexualkontakt, aufgelöstes Konkubinat) signifikante Effekte aufweisen – was im übrigen deren Interpretation als Lebensstilindikatoren nur stützen kann.

- Wo der *Wohnort* zum Zeitpunkt der Schwangerschaft *ausserhalb der Schweiz* liegt, wird für religiöse Diversität und den Anteil des 3. Sektors der Median eingesetzt. Weil der Einfluss eines Wohnsitzes ausserhalb der Schweiz überdies durch eine Dummyvariable kontrolliert wird, wird auf die Einführung der damit hoch korrelierten Individualmerkmale «Schweizer Bürgerrecht» oder «Bürgerrecht der Eltern» verzichtet.

Sowohl die individuelle Situation wie die Opportunitäten, die sich zu ihrer Bewältigung bieten, werden aber, dies impliziert der zweite Teil der zweiten Hypothese, im Rahmen allgemeiner moralischer Leitvorstellungen und damit vor dem Hintergrund eines *Lebensstils* interpretiert. Da es sich hier nicht um eine Panelbefragung, sondern um einmalig erhobene retrospektive Daten handelt, können Einstellungen für den Zeitpunkt der Schwangerschaft nicht ermittelt werden. Es muss deshalb versucht werden, indirekt aus der Biographie Anhaltspunkte dafür zu gewinnen. Dabei handelt es sich zum einen um Merkmale des *Sozialisationskontextes*, von denen prägende Effekte auf die normativen Überzeugungen erwartet werden können. Zum anderen wird unterstellt, dass der Verlauf der eigenen *Beziehungs- und Familiengeschichte* bis zur fraglichen Schwangerschaft als Indikator des Lebensstils zu diesem Zeitpunkt dienen kann, insofern er sowohl als dessen Ausdruck wie als dessen Grundlage interpretierbar ist.

Die Merkmale des *Sozialisationskontextes* werden auf zwei Variable beschränkt, von denen angenommen werden kann, dass sie mit dem Lebensstil und der Religiosität der Befragten zum Zeitpunkt der Schwangerschaft korrelieren, aber – anders als etwa im Fall der Bildung der Eltern oder dem Wohnort – nicht bereits indirekt mit den Situationsmerkmalen erfasst worden sind:

- Dies betrifft zum einen die *Kirchlichkeit der Eltern*, die in Form einer Dummyvariable für regelmässigen Kirchgang beider Eltern (1) ausgedrückt wird. Nicht nur in den grossen Landes- (Campiche, 1993), sondern auch in den evangelikalen Freikirchen (Stolz, 1999) ist die familiale religiöse Sozialisation – d. h. kirchlich gebundene Eltern – der Königsweg zur eigenen Kirchennähe.
- Ebenfalls mit einer Dummyvariable wird eine eventuelle *Scheidung der Eltern* erfasst, da dadurch über vielfältige Mechanismen das Familienmodell ebenso wie das generative Verhalten der Töchter beeinflusst wird (Thornton, 1991; Waite und Lillard, 1991; Diekmann und Engelhardt, 1995; Upchurch et al. 1999). Dazu gehört etwa, dass Kinder geschiedener Eltern früher sexuelle Beziehungen aufnehmen und sich auch – jedenfalls die Frauen – selber häufiger wieder von einem Partner trennen. Entsprechend ist anzunehmen, dass eine Scheidung der Eltern mit einer erhöhten Abbruchwahrscheinlichkeit verbunden ist, weil einerseits Töchter von Geschiedenen ein erhöhtes Risiko früher und unerwünschter Schwangerschaften eingehen und andererseits eine grössere Distanz zum traditionellen Familienbild aufweisen dürften.

Lebensstilrelevante Momente der eigenen *Biographie als Beziehungs- und Familien geschichte* werden in drei Variablen bzw. Variablengruppen erfasst:

- Mit dem *Alter beim ersten Intimkontakt* wird zum einen die Exposition gegenüber dem Risiko einer Teenagerschwangerschaft gemessen. Unter diesem Aspekt müsste es stark negativ mit Abbrüchen bei ersten Schwangerschaften verbunden sein. Zum anderen aber scheint ein früher Beginn sexueller Aktivität auch allgemein mit einer nachwirkenden liberalen Haltung und grösserer Distanz zu der im traditionellen Familienmodell enthaltenen Verbindung von Sexualität, Partnerschaft und Ehe einherzugehen (Thornton, 1990) und kann insofern und näherungsweise als Indikator für die normative Entkoppelung der Sexualität von Partnerschaft und Ehe gelten. Da die Verteilung mit einem Median von 18 und einem Mittelwert von 19.1 Jahren bezogen auf alle Frauen des Familienzensus rechtssteil ist, und um einen übermässiger Einfluss der wenigen Fälle sehr späten Beginns sexueller Aktivität zu verhindern, wird das (in ganzen Jahren angegebene) Alter logarithmiert.
- Zu berücksichtigen sind im weiteren bereits *vor der aktuellen Schwangerschaft vorgenommene Abbrüche* (Codierung: 1 für Episoden, denen einer oder mehrere Abbrüche vorausgegangen sind, 0 für alle anderen), die einen erneuten Abbruch aus zwei Gründen wahrscheinlicher machen dürften: (1) Ein vorangehender Abbruch lässt vermuten, dass er als moralisch grundsätzlich zulässig betrachtet wird. Allfällige Spannungen zwischen der damals aktuellen Moral und dem Verhalten dürften meist im Sinne der kognitiven Konsistenz durch eine Angleichung der Moral an das Verhalten gelöst worden sein. (2) Ein Abbruch kann als Reaktion auf eine unerwünschte Schwangerschaft und diese wiederum als Konsequenz einer dem Sexualverhalten inadäquaten Kontrazeption verstanden werden. Es ist nicht auszuschliesssen, dass diesbezügliche Gewohnheiten weiter bestehen, d. h. dass weiterhin ein hohes Schwangerschaftsrisiko eingegangen wird.
- Aufgrund des Zusammenhangs der Einstellungen zur Ehescheidung mit denjenigen zum Schwangerschaftsabbruch ist damit zu rechnen, dass – auch hier Konsistenz von Einstellungen und Verhalten vorausgesetzt – die einer Schwangerschaft *vorangehende Auflösung einer Ehe* mit einer Erhöhung des Abbruchrisikos verbunden ist. Allerdings dürfte eine Scheidung ein mehrdeutiger Indikator des Familienleitbildes sein, insofern ein erster Eheschluss (und ebenso zweite und folgende Ehen) immer auch die Affirmation der Ehe als zentralen Elements des traditionellen Leitbildes bedeutet (Furstenberg, 1987). Eindeutiger zu interpretieren sein müsste in dieser Hinsicht die *vorangehende Auflösung eines Konkubinats*, d. h. einer nicht-ehelichen Wohnpartnerschaft als dem Paradigma der zumindest temporären Entkoppelung von Partnerschaft und Ehe sowie meist auch Elternschaft. Einer solchen Interpretation entspricht, dass sich aufgelöste Partnerschaften von den schliesslich doch in eine Ehe

mündenden «Probehehen» vor allem durch eine von Beginn an niedrigere Heiratsneigung, aber auch durch geringere Religiosität und höhere Unkonventionalität unterscheiden (Vaskovics, Rupp und Hofmann, 1997). Da die Norm verantworteter Elternschaft auch eine intakte Elternbeziehung stipuliert, ist überdies davon auszugehen, dass eine – möglicherweise durch die Schwangerschaft selbst ausgelöste – Krise und Auflösung der Partnerschaft mit einer erhöhten Abbruchwahrscheinlichkeit einhergeht. Eine entsprechende Variable für *Auflösungen einer Wohnpartnerschaft im zeitlichen Umfeld der Schwangerschaft* (3 Monate vor bis 9 Monate nach dem vermuteten Zeitpunkt der Konzeption¹⁷) soll entsprechend diesen Situationseffekt gegen den auf Lebensstil und normative Orientierung zielenden Biographieeffekt abgrenzen (alle Variablen mit 1/0 codiert).

Aufgrund ihrer zeitlichen Vorordnung lassen sich diese Lebensstilvariablen prinzipiell in einen kausalen Zusammenhang mit der Entscheidung für oder gegen einen Schwangerschaftsabbruch (bzw. eine Geburt) bringen. Dieser konzeptuelle Vorteil wird jedoch durch eine beträchtliche Vagheit vor allem bezüglich des Zusammenhangs mit den als relevant unterstellten Einstellungsdimensionen erkauft. In einem letzten Schritt soll deshalb – unter Verzicht auf eine kausale Interpretation – versucht werden, die Interpretation als Lebensstilindikatoren zu plausibilisieren, indem auch noch jene *Lebensstil- und Einstellungsvariablen zum Befragungszeitpunkt* in die «Vorhersage» des Entscheids einbezogen werden, die sich als die besten Prädiktoren der Haltung zum grundsätzlich-liberalen Argument erwiesen haben (religiöse Praxis, egalitäres Partnerschaftsverständnis, Bedeutung der Elternschaft). Die sukzessive Addition der Kontext-, Lebensstil- und Einstellungsvariablen zu den Situationsmerkmalen ergibt vier verschiedene logistische Regressionsgleichungen, deren Vergleich sowohl die Erklärungsleistung der einzelnen Variablen wie deren Gewichtsveränderung bei der Einführung einer jeweils neuen Variablengruppe abzuschätzen erlaubt. Vorausgesagt wird in jedem Fall die Wahrscheinlichkeit eines Abbruchs (gegenüber Geburt und Fehlgeburt) bei gegebener *Schwangerschaft*. Dies bedeutet unter anderem, dass Faktoren, die positiv mit der Schwangerschaftswahrscheinlichkeit – etwa mit unzuverlässiger Kontrazeption – verbunden sind, in ihrer Bedeutung für die *Entscheidung* für oder gegen einen Abruch überschätzt werden, während umgekehrt ein geringeres Schwangerschaftsrisiko zu einer Unterschätzung führen muss. Im Vergleich zu

17 Mit der Ausdehnung des Zeitraums für die Auflösung der Wohnpartnerschaft auf die Zeit nach dem Entscheid für oder gegen einen Abbruch wird natürlich ein Spalt für die Umkehrung der Kausalität geöffnet (Auflösung als Folge der Schwangerschaft und/oder der Uneinigkeit über den Umgang mit ihr). Es ist aber anzunehmen, dass eine Auflösung meist erst nach einer gewissen Dauer der Beziehungskrise erfolgt, was durch eine Einschränkung z. B. auf die ersten drei Monate wohl nicht genügend berücksichtigt würde. Überdies wird durch die Ausdehnung vor allem das Lebensstilargument einem härteren Test unterworfen, da dadurch ein grösserer Teil des Scheidungs- oder Konkubinateffekts absorbiert wird.

einem lebensverlaufsanalytischen Ansatz¹⁸ ergeben sich dadurch Abweichungen vor allem bei Merkmalen, die mit dem Schwangerschafts- und dem Abbruchrisiko bei gegebener Schwangerschaft nicht gleichsinnig zusammenhängen. Die Resultate der Schätzungen aller vier Modelle sind in Tabelle 3 aufgeführt.

Betrachtet man zunächst nur das *Basismodell* mit den Merkmalen der *persönlichen Situation* der Schwangeren, so finden sich die erwarteten Effekte:

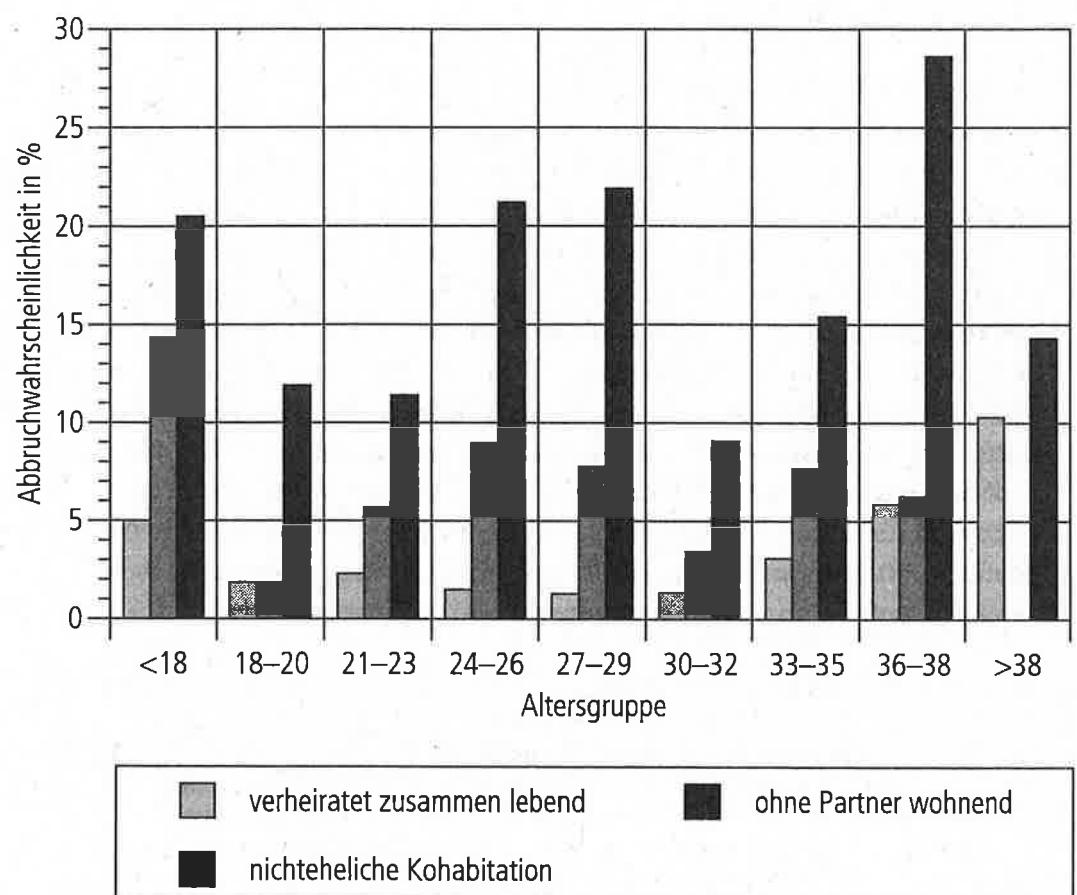
- Der positive Effekt des quadrierten *Alters* der Verheirateten zeigt an, dass die Wahrscheinlichkeit eines Abbruchs mit dem Lebensalter verheirateter Schwangerer zunächst ab- und danach wieder zunimmt, wobei das Minimum der durch die beiden Terme definierten Funktion bei rund 28,5 Jahren liegt (vgl. Schaubild 1);
- Der Aufenthalt im *Ausbildungssystem* erhöht die Abbruchwahrscheinlichkeit (bei Umrechnung durch Exponentiieren) um den Faktor 2,9, eine höhere Bildung und Erwerbstätigkeit erhöhen sie in etwas geringerem Ausmass.
- Den gesamthaft stärksten Effekt übt in diesem Modell aber die *Wohn- und Partnerschaftssituation* aus. Allerdings darf der extrem hohe positive Koeffizient der Variable «verheiratetes Zusammenleben» entgegen dem ersten Anschein nicht als Ausdruck einer höheren Abtreibungswahrscheinlichkeit interpretiert werden, da der Gesamteffekt nur unter Berücksichtigung der Interaktion Alter x Zivilstand (verheiratet) zu beziffern ist (vgl. auch Schaubild 1). Wer mit einem Partner zusammen wohnt, neigt demnach deutlich seltener zu einem Abbruch, wobei der Effektparameter (b) von -,985 einer Reduktion der Abbruchwahrscheinlichkeit gegenüber derjenigen der allein oder bei den Eltern Lebenden auf rund ein Drittel entspricht. Ist die Schwangere verheiratet, so reduziert sich diese Wahrscheinlichkeit nochmals um rund 80% und beträgt in den mittleren Altersgruppen (24 bis 33 Jahre) schliesslich weniger als 10% der Referenzgruppe. Der überaus deutliche kombinierte Effekt von Wohnsituation und institutionellem Status der Paarbeziehung weist zum einen darauf hin, dass nach wie vor eine starke Verbindung zwischen der Institution der Ehe und der Elternschaft besteht.¹⁹ Zum anderen und umgekehrt drückt sich darin wohl die Tatsache aus, dass Schwangerschaften in stabilen Paarbeziehungen vielfach geplant entstehen und einem Kinderwunsch entspringen.

18 Für einen solchen Ansatz, bei dem die Determinanten des Risikos einer ersten Abtreibung im Lebensverlauf untersucht werden, vgl. Rossier (o. J.).

19 Ein knapp signifikanter Interaktionseffekt zeigt an, dass in der älteren Kohorte (Jahrgänge 1945–1954) (nur) die Eheschliessung und für die jüngeren die gemeinsame Wohnung mit dem Partner von (grösserer) Bedeutung ist. Dies hängt natürlich mit der Durchsetzung des vorehelichen Konkubinats als neuer «Norm» der »Probe-Ehe« zwischen 1970 und 1980, in der Familiengründungsphase der 2. Hälfte der ersten Kohorte also, zusammen (Höpflinger, 1989; 1999; Schneider et al. 1998). Zum Niederschlag dieser Änderungen in den Daten des Familienzensus vgl. Fux und Baumgartner (1997) sowie Charton (1999).

- Kommt in diesem Sachverhalt die Leitidee der verantworteten Elternschaft zum Ausdruck, so wird die Wirkung der *Norm der Zweikinderfamilie* in Form einer erhöhten Abbruchwahrscheinlichkeit bei Schwangerschaften nach zwei Lebendgebärunen (d. h. bei einem dritten Kind) sichtbar. Bei bivariater Betrachtung ist das Risiko bei dieser Parität mit 5,5% nicht höher als dasjenige bei den als Referenzkategorie dienenden Schwangerschaften vor einer ersten Lebendgeburt. Weil deren Verlauf weitgehend durch die anderen Situationsvariablen erklärt wird, ergibt sich auch für die zweite und vierte potentielle Geburt (je 2,3%) ein leicht positiver Effekt, der allerdings unterhalb konventioneller Signifikanzniveaus verbleibt.

Schaubild 1: Wahrscheinlichkeit des Abbruchs einer gegebenen Schwangerschaft in Abhängigkeit von Alter und Wohnsituation/Zivilstand der Schwangeren



**Tabelle 3: Determinanten der Wahrscheinlichkeit eines Schwangerschaftsabbruchs:
Geschätzte Regressionskoeffizienten (b) und Standardfehler (S_b)**

	persönliche Situation zum Zeitpunkt der Schwangerschaft				+ lokaler Kontext				+ Sozialisation und Biographie				+ Kirchlichkeit und Familienleibild zum Interviewzeitpunkt			
	b	S_b	p	b	S_b	p	b	S_b	p	b	S_b	p	b	S_b	p	
Konstante	-2,514	,195	**	-5,072	,417	**	1,370	,1823		1,794	,2081					
Geburtsjahrgruppe 195.-64	,280	,143	*	,138	,149		-,012	,158		,023	,174					
Geburtsjahrgruppe 1965.-75	,187	,217	*	,069	,228		-,333	,253		-,386	,294					
Alter x verheiratet	,819	,167	**	-,750	,165	**	-,708	,173	**	-,868	,185	**				
Alter x verheiratet in Ausbildung	,014	,003	**	,013	,003	**	,012	,003	**	,015	,003	**				
Tertärbildung (in Gang oder abgeschlossen)	1,064	,211	**	,991	,214	**	,003	,226	**	,969	,249	**				
erwerbstätig	,755	,167	**	,437	,173	*	,452	,187	*	,168	,211					
mit Partner wohnend	,404	,160	*	,352	,159	*	,332	,166	*	,260	,185					
verheiratet zusammenlebend	,985	,186	**	-,1017	,191	**	-,1083	,204	**	-,1246	,226	**				
2. Kind (potentielle Geburt)	9,969	,2,464	**	9,280	,2,429	**	8,983	,2,521	**	11,251	,2,707	**				
3. Kind	,364	,194		,260	,194		,084	,211		,275	,238					
4. oder weiteres Kind	,137	,227	**	,1,303	,231	**	,1,280	,251	**	,1,802	,284	**				
Eltern regelmässige Kirchgänger	,351	,496		,354	,504		,446	,521		,668	,651					
Eltern geschieden							,409	,180	*	,191	,203					
Alter bei 1. Intimkontakt (logarithmiert)							-,2,021	,610	**	-,024	,210	**				
Abbruch einer vorangehenden Schwangerschaft							1,145	,206	**	-,2,212	,701	**				
vorangehende Auflösung eines Konkubinats							,519	,215	*	,978	,232	**				
vorangehende Auflösung einer Ehe							,014	,272		,636	,231	**				
Beziehungsauflösung im zeitlichen Umfeld							2,043	,341	**	-,310	,320					
aktuelle religiöse Praxis: mindestens gelegentlich										,204	,214	**				
Leibbild egalitäre Partnerschaft										,182	,182	**				
Elternschaft wichtig für persönliches Glück										,144	,044	**				
Sprache Französisch	,645	,141	**		,545		,150		**	,581	,171	**				
Sprache Italienisch	-,575	,506			-,019		,639			-1,043	,782					
Wohnort: religiöse Diversität	2,850	,663	**		1,936		,689		**	,761	*					
Wohnort: % erwerbstätig im 3. Sektor	,017	,007	*		,013		,007			,009	,008					
Wohnort ausserhalb der Schweiz	,905	,178	**		,930		,187		**	,913	,212	**				
N	6934									6178						
-2LLR (df)	352 (12)									5464						
R ² skaliert	,179									515 (28)						
Daten: BFS, Mikrozensus Familie 1994/95										,317						

Fügt man zu diesen Parametern der persönlichen Situation jene des *Wohnorts* hinzu, so zeigt sich vor allem ein starker Effekt der *religiösen Diversität*. Darin dürfte sich sowohl ein allgemeiner Effekt kultureller Modernisierung – Pluralisierung und entsprechende Individualisierung der normativen Orientierung – niederschlagen als auch eine unter diesen Bedingungen abnehmende Kontrollkapazität der Kirchen. Soweit ihre Effekte nicht durch die religiös-weltanschauliche Pluralisierung vermittelt werden, ist dagegen die im Anteil des Dienstleistungssektors erfasste strukturelle Modernisierung von bloss untergeordneter Bedeutung. Dass der im ersten Modell nur knapp signifikante Kohorteneffekt seine Bedeutung verliert, sobald einer dieser beiden (im Zeitverlauf ansteigenden) Modernisierungsindikatoren eingeführt wird, zeigt an, dass die leicht höhere Abtreibungsrate der zweiten gegenüber der ersten Kohorte nicht auf ein kohortenspezifisches Verhalten oder auf generationstypische Orientierungsmuster zurückzuführen ist, sondern zu den Konsequenzen dieser allgemeinen Entwicklung auf der Gesellschaftsebene gehört. Dazu passt auch, dass der Einfluss der Tertiärbildung gegenüber dem ersten Modell deutlich (von einer Erhöhung der Wahrscheinlichkeit um den Faktor 2,1 auf den Faktor 1,5) reduziert wird, sobald die Kontexteffekte berücksichtigt werden. Dies weist darauf hin, dass ein Teil dieses Effektes auf die Konzentration der Bildungseliten in den Zentren der Modernisierung zurückzuführen ist, von der natürlich das dortige allgemeine kulturelle Klima wiederum nicht unberührt bleiben kann.

Mehr als eine Verdoppelung der Abbruchrate lässt sich schliesslich bei Frauen beobachten, die zum Zeitpunkt der Schwangerschaft *ausserhalb der Schweiz* residieren. Zum mindesten der Tendenz nach stimmt dies durchaus mit der im internationalen Vergleich niedrigen Schweizer Abtreibungsrate überein, und auch die Unterschiede zwischen den verschiedenen Ländergruppen (mit sehr hohen osteuropäischen Raten) scheinen den nationalen Statistiken einigermaßen zu entsprechen (SVSS, 1999). Die Grössenordnung ist allerdings von zu vielen Parametern und den Zufällen der Auswahl aus den ohnehin meist kleinen Subpopulationen bestimmt, als dass sie an einem detaillierten Vergleich der sehr unterschiedlichen nationalen Raten zu überprüfen wäre. Schon innerhalb der Schweiz aber unterscheiden sich die beiden grossen *Sprachregionen* in etwa demselben Ausmass wie die Nachbarländer derselben Sprache:²⁰ Frauen aus der Romandie beenden ihre Schwangerschaften nahezu doppelt so häufig durch einen Abbruch wie Frauen aus der Deutschschweiz, womit der Einstellungs- auch eine Verhaltendifferenz entspricht. Würde man in Modell 4 auch noch die abhängigen Einstellungsvariablen aus Tabelle 2 berücksichtigen, so würde der Spracheffekt nahezu aufgehoben.

20 Jährliche legale Abbrüche in Deutschland pro 1000 Frauen zwischen 15 und 44 Jahren: 7,6 (1997), Frankreich: 12,4 (1995), Schweiz: 8,1 (1998; vgl. SVSS, 1999).

Die auf strukturelle und kulturelle Modernisierung zielenden Wohnortmerkmale bezeichnen den Rahmen, innerhalb dessen sich die individuelle Abkehr von traditionellen Familiennormen vollzieht. Dies zeigt sich daran, dass ihre Effekte schwächer werden, sobald mit den *Sozialisations- und Biographimerkmalen* Korrelate des entsprechenden Verhaltens auf Individualebene eingeführt werden. Während der Struktureffekt dadurch unter die Signifikanzgrenze gedrückt wird, verringert sich der Einfluss religiöser Pluralität zwar um mehr als einen Standardschätzfehler (s_b), bleibt aber nach wie vor hoch signifikant. Die Nettodifferenzen zwischen den Sprachregionen, aber auch zwischen der Schweiz und dem Ausland, bleiben hingegen weitgehend konstant, können also nicht auf die hier mit der Vergangenheit der Schwangeren näherungsweise erfassten Orientierungen und Verhaltensnormen zurückgeführt und so dekomponiert werden:

- Wie erwartet wirkt eine hohe *Kirchlichkeit beider Eltern* negativ auf die Abbruchwahrscheinlichkeit. Wird dieser Faktor kontrolliert, so bewirkt eine *elterliche Scheidung* dagegen keine signifikante Erhöhung mehr. Beide Variablen sind allerdings nicht nur untereinander, sondern auch mit der Sexual- und Partnerschaftsbiographie der Schwangeren verbunden, üben also zumindest einen Teil ihrer Wirkung auf diesem Wege und nicht durch direkte normative Prägung aus.
- Dazu gehört insbesondere das *Alter erster sexueller Aktivität*, das einen beträchtlichen – über demjenigen des Aufenthalts im Bildungssystem liegenden – Einfluss auf die Abbruchwahrscheinlichkeit auch noch im höheren Alter hat. Offensichtlich ist damit also nicht bloss eine frühere und möglicherweise unkontrolliertere²¹ Exposition gegenüber dem Schwangerschaftsrisiko verbunden, sondern auch eine generell liberalere Sexual- und Familienmoral. Es muss hier offen bleiben, ob diese dem früheren Verhalten bereits zu Grunde liegt, durch es – im Sinne kognitiver Konsistenz – hervorgerufen oder – etwa durch Prozesse der Peer-group- und Partner-Selektion – verfestigt wird.
- Eine im Ausmass ähnliche Veränderung der Wahrscheinlichkeit geht von *Abbrüchen früherer Schwangerschaften* aus, wobei darin nicht nur eine Konstanz von Einstellungen und Verhalten, sondern etwa auch von medizinischen sowie von nicht erfassten sozialen Umständen zum Ausdruck kommen kann.
- Den erwarteten positiven Effekt zeigt schliesslich auch die Partnerschaftsbiographie, insofern Schwangere nach der *Trennung* von einem (anderen) Konkubinatspartner etwas häufiger einen Abbruch vornehmen lassen. Analoge Auswirkungen voranliegender *Scheidungen* lassen sich hingegen nicht feststellen,

21 Für den ersten Intimkontakt sind diesbezügliche Unterschiede, d. h. eine tiefere Quote von Verhütungsmassnahmen bei früh stattfindenden ersten Sexualkontakten, in allen Geburtskohorten feststellbar, nicht aber für die Zeit unmittelbar vor der Befragung. Für die Zeit vor der Schwangerschaft wurde das Kontrazeptionsverhalten nur im Fall eines Abbruchs erfragt, so dass es nicht als Prädiktor des Schwangerschaftsverlaufs verwendet werden kann.

sobald der aktuelle Partnerschaftsstatus kontrolliert wird.²² Damit entspricht die Verhaltens- der Einstellungsebene, wo eine pragmatische Sicht der Ehe mit einer pragmatischen, nicht aber mit einer grundsätzlich liberalen Haltung zum Schwangerschaftsabbruch verbunden ist. Hier wie dort scheint damit also nicht eine grundsätzliche, intellektuell-rationale Distanzierung vom traditionellen Familienmodell einher zu gehen, sondern allenfalls dessen situativ bestimmte Relativierung. In beiden Fällen, der Auflösung einer ehelichen wie einer nichtehelichen Wohnpartnerschaft, ist aber ein starker Situationseffekt zu beobachten: Schwangerschaften, in deren zeitlichem Umfeld eine gemeinsame Wohnung aufgelöst wird, werden mit rund 7-facher Wahrscheinlichkeit abgebrochen (und enden überdies rund doppelt so häufig mit einer Fehlgeburt).

Insgesamt zeigen sich somit bis hierher die postulierten Beziehungen zur Situation der Schwangeren. Ein Abbruch wird dann wahrscheinlich, wenn Mutterschaft oder eine weitere Geburt mit den gesellschaftlich institutionalisierten Lebenslaufmustern kollidieren. Etwas weniger deutlich – und auch weniger wichtig in seinem Ausmass – ist der Zusammenhang mit dem Lebensstil und den damit verbundenen fundamentalen Orientierungen. Da diese für den Zeitpunkt der Schwangerschaft wesentlich weniger genau zu erfassen sind als die Situationsparameter, wäre etwas anderes auch gar nicht zu erwarten. Versucht man sich deswegen mit zum Interviewzeitpunkt erhobenen Einstellungen und Verhaltensweisen zu behelfen, so wird man allerdings auch dann nicht davon ausgehen können, die im damaligen Moment relevanten Orientierungen erfasst zu haben. Auch wer eine grundlegende Konstanz fundamentaler Orientierungen zu unterstellen bereit ist, wird mit nachträglichen kognitiven Anpassungen rechnen müssen, die Einstellungen, Situation und Verhalten, aber auch verschiedene Einstellungsdimensionen unter sich bei allfälligen Diskrepanzen wieder in Übereinstimmung bringen. Unter diesen Bedingungen wird die «wahre» Korrelation systematisch überschätzt.

Mit den entsprechenden Vorbehalten sind deshalb die Ergebnisse des *vierten Modells* in Tabelle 3 aufzunehmen. Sie zeigen zunächst eine deutliche Übereinstimmung der *Kirchlichkeit* mit dem Verhalten bei einer Schwangerschaft, wobei der Unterschied zwischen religiös Praktizierenden beider Intensitätsgrade einerseits und den nicht Praktizierenden andererseits zu sehen ist. Jedenfalls wird eine im Ausmass vergleichbare Differenz zwischen regelmässig und gelegentlich Praktizierenden durch einen beträchtlich grösseren Standardschätzfehler konterkariert, der sich aus der kleinen absoluten Zahl von deklarierten Abbrüchen (16, entsprechend

22 In einer Rational Choice-Perspektive auf die Paar- und Familienbildung liesse sich ein Effekt vorangehender Trennungen darauf zurückführen, dass diese das generelle Vertrauen in die Stabilität von Beziehungen und damit auch die Bereitschaft zu partnerschaftsspezifischen Investitionen (wie eben Kindern) untergraben (Hall, 1997). Dies müsste jedoch für Scheidungen in mindestens demselben Ausmass gelten. Der Unterschied liegt offensichtlich in der Einstellung zur Ehe.

1,2% aller Schwangerschaften dieser Gruppe) in der höchsten Kirchlichkeitsstufe erklärt. Auch die Schätzungen für die beiden *Indikatoren des Familien- bzw. Partnerschaftsleitbildes* liegen, gemessen am Verhältnis zum Standardschätzfehler oder zur Standardabweichung, etwa in derselben Größenordnung und damit im Rahmen der Erwartungen: Je grösser im Zeitpunkt der Befragung die Distanz zum traditionell Familienleitbild, desto grösser die Wahrscheinlichkeit, dass eine Schwangerschaft vorzeitig beendet worden ist. Vergleicht man das Ergebnis mit Modell (3), so ist zu bedenken, dass der Rückgriff auf Daten aus der schriftlichen Befragung die Zahl der zur Verfügung stehenden Fälle um 12% reduziert, und dass die Änderung der Datengrundlage nicht nur die Masse für die Anpassung des gesamten Modells, sondern auch einzelne Koeffizienten berührt. Nimmt man dem entsprechend ein auf dem reduzierten Datensatz berechnetes drittes Modell (mit einem etwas höheren Pseudo-R²) zur Vergleichsbasis, so verbessert die Einführung von Einstellungsindikatoren zum Interviewzeitpunkt die Modellanpassung nur noch um gut 9%. Dass die Berücksichtigung der Kirchlichkeit der Befragten diejenige der Eltern insignifikant werden lässt, kann nicht überraschen. Offensichtlich werden die diesbezüglichen Normen intergenerationell nur soweit tradiert, als auch die Kirchennähe selber übernommen wird. Die Veränderungen der übrigen Effekte sind dagegen weitgehend der anderen Datengrundlage geschuldet. So werden insbesondere die im vorhergehenden Schritt eingeführten Lebensstilindikatoren durch die neuen Einstellungsvariablen nicht wesentlich berührt und ihrem Effekt jedenfalls nicht reduziert.²³ Es scheint also, dass damit jeweils andere Aspekte des Lebensstils und der diesbezüglichen Normen erfasst werden, die aber alle gleichsinnig mit der Interpretation der Situation und dem Verhalten bei einer einmal eingetretenen Schwangerschaft zusammenhängen. Auch das lässt sich nochmals an die Entkoppelungsthese anschliessen: Als Ausdruck der Verselbstständigung der Komplexe von Sexualität, Partnerschaft, Ehe und Elternschaft, die sich einerseits zu Bereichen je eigenen Rechts entwickeln, sich aber andererseits und gerade dadurch vom «traditionellen» Leitbild der bürgerlichen Familie abstoßen, in welchem sie zu einem einheitlich-universalen Lebensmodell verkoppelt waren.

23 Das gilt allerdings nicht in gleichem Mass für das Verhältnis zur Kirchlichkeit, die sowohl mit den Lebensstil- wie mit den Einstellungsindikatoren korreliert ist. Es liesse sich in der Tat zeigen, dass der intergenerationale Kirchlichkeitstransfer in hohem Masse an die Übernahme des entsprechenden Lebensstils gebunden ist (vgl. für die USA anhand von Panel-Daten auch Thornton, Axinn und Hill, 1992).

4 Schlussbemerkung

Die vorstehenden Analysen sind davon ausgegangen, dass Wertkonflikte dazu tendieren, sich zu Lebensstilkonflikten auszuweiten, da die Entscheidung für die eine oder andere Seite als Frage der Moral gilt und somit der Person in ihrer Gesamtheit zugerechnet wird. Als politisch aktuelles Beispiel dafür kann die Auseinandersetzung um die moralische Bewertung und politische Regelung des Schwangerschaftsabbruchs betrachtet werden, in der, so die Hypothese, die Positionen entlang der Nähe oder Distanz zum Modell der bürgerlichen Familie polarisiert sind. Dieses ist durch eine enge Verbindung von Sexualität, Partnerschaft und Elternschaft in der Institution der Ehe gekennzeichnet, deren Entkoppelung im Namen individueller Optionsmehrung in verschiedener Hinsicht Affinitäten zur unbedingten Präferenz für die Selbstbestimmung der Schwangeren aufweist. Ein entsprechender Zusammenhang kann in den Daten des Mikrozensus Familie 1994/95 sowohl auf der Ebene der Einstellungen wie auf derjenigen des Verhaltens gezeigt werden: Nicht nur die Zustimmung zu einer liberalen Position, sondern auch eine Entscheidung für den Abbruch einer gegebenen Schwangerschaft werden mit grösserer Distanz zum bürgerlichen Familienmodell wahrscheinlicher.

Stärker noch als von der normativen Komponente hängt aber der Umgang mit einer einmal eingetretenen Schwangerschaft von der Situation der Schwangeren ab.²⁴ In dieser Hinsicht reflektiert die Entscheidung zum Schwangerschaftsabbruch durchaus die traditionelle Familiennorm – sie wird wahrscheinlicher, je weiter die Situation bei der potentiellen Geburt von der «normalen» Familiensituation (Frau mit verheiratetem Partner und potentiell zwei Kindern) entfernt ist.

Daran, wie auch an der Bedeutung, die dem Aufenthalt im Bildungssystem zukommt, lässt sich erstens die *Opportunitätsstruktur* ablesen, in der sich Schwangere finden. In anderen als den durch das bürgerliche Familienmodell definierten Situationen ist Mutterschaft mit erhöhten Kosten verbunden – und umgekehrt beruht die soziale Geltung des Modells auf dieser Art struktureller Plausibilisierung.

Zweitens lässt sich darin eine Konsequenz der Auflösung der für die bürgerliche Familie konstitutiven Verknüpfungen sehen: Die Verselbstständigung von Partnerschaft und Sexualität gegen die Elternschaft führt dazu, dass diese nun als eigene, in den anderen nicht implizierte Entscheidung verstanden wird und entsprechend verantwortet werden muss. Als Richtschnur des Verantwortbaren aber fungiert wiederum das traditionelle Familienleitbild, so dass die *Entkoppelung asymmetrisch* ist: Entkoppelt werden Sexualität und Partnerschaft von der Elternschaft, aber diese bleibt («natürlich», ist man versucht zu sagen) an jene gebunden.

24 Deren Wahrnehmung und Bewertung dürfte zwar in vielem durchaus normativ präformiert sein. Im Anschluss an das vierte Modell in Tabelle 3 haben sich allerdings keine Interaktionseffekte ausmachen lassen, die darauf hinweisen könnten, dass Schwangere dieselbe Situation je nach normativer Orientierung fundamental anders interpretierten.

Die Entscheidung für oder gegen einen Schwangerschaftsabbruch steht somit in einem durchaus paradoxen Bezug zum traditionell-bürgerlichen Familienmodell: Auf der einen Seite definiert dieses nach wie vor die situative Richtigkeit, und Abweichungen davon dürften umso schwerer wiegen, je mehr sich ihm eine Frau (und/oder ihr Partner) verpflichtet fühlt. Auf der anderen Seite bestimmt das Modell die normative Richtigkeit, d. h. die Wünschbarkeit der Mutterschaft wie auch die moralische Bewertung eines Abbruchs. In dieser Hinsicht vergrössert die Distanz zum Modell den individuellen Handlungsspielraum. Im Aggregat wird dessen Nutzung aber vor allem dahin wirken, dass die *familialen* Lebensformen weiterhin dem traditionellen Modell entsprechen.

Literaturverzeichnis

- Beck, Ulrich (1986), *Risikogesellschaft. Auf dem Weg in eine andere Moderne*, Frankfurt/Main: Suhrkamp.
- Bedall, Fritz (1996), Eine statistische Analyse der Schwangerschaftsabbrüche der Jahre 1977 bis 1988 in der Bundesrepublik Deutschland, *Zeitschrift für Bevölkerungswissenschaft* 21, 319–327.
- Blossfeld, Hans-Peter und Johannes Huinink (1991), Human Capital Investment or Norms of Role Transition? How Women's Schooling and Career Affect the Process of Family Formation, *American Journal of Sociology* 97, 143–168.
- Bourdieu, Pierre (1980), *Le sens pratique*, Paris: Minuit.
- Burkart, Günter (1997), *Lebensphasen – Liebesphasen. Vom Paar zur Ehe, zum Single und zurück?* Opladen: Leske + Budrich.
- Campiche, Roland J. (1993), Der Aufbau religiöser individueller Identitäten, in: Dubach, Alfred und Roland J. Campiche, Hrsg., *Jede(r) ein Sonderfall? Religion in der Schweiz*, Zürich / Basel: NZN / Reinhardt, 51–92.
- Charton, Laurence (1999), Beginn und Auflösung der ersten Lebensgemeinschaft in der Schweiz, *Demos* 4/99, 3–20.
- Diekmann, Andreas und Henriette Engelhardt (1995), Die soziale Vererbung des Scheidungsrisikos. Eine empirische Untersuchung der Transmissionshypothese mit dem deutschen Familiensurvey, *Zeitschrift für Soziologie* 24, 215–228.
- Dondonaz, Martine; Felix Gutzwiler, Anne-Marie Rey und Heinrich Stamm (1996), Schwangerschaftsabbruch in der Schweiz 1991–1994, *Schweizerische Ärztezeitung* 77, 99–105.
- Franzmann, Gabriele und Michael Wagner (1999), Heterogenitätsindizes zur Messung der Pluralität von Lebensformen und ihre Berechnung in SPSS, *ZA-Information* 44, 75–95.
- Furstenberg, Frank F. Jr. (1987), Fortsetzungsehen. Ein neues Lebensmuster und seine Folgen, *Soziale Welt* 38, 29–39.
- Fux, Beat und A. Doris Baumgartner (1997), *Wandel von familialen Lebensformen: Lebensverläufe – Lebensentwürfe* (Zwischenbericht), Zürich: Soziologisches Institut (Mimeo).
- Gabadinho, Alexis (1998), *Mikrozensus Familie in der Schweiz 1994/95. Präsentation, kommentierte Ergebnisse und Tabellen*, Bern: Bundesamt für Statistik.
- Hahn, Alois (1987), Identität und Selbstthematisierung, in: Hahn, Alois und Volker Kapp, *Selbstthematisierung und Selbstzeugnis: Bekennen und Geständnis*, Frankfurt/Main: Suhrkamp, 9–24.
- Halaczek, Bernard; François Höpflinger und Krystyna Ostrowka (1994), *Die Abtreibungsfrage. Ein Drei-Länder-Vergleich über die Einstellung zum Schwangerschaftsabbruch*, Warszawa: Wydawnictwa Akademii Teologii Katolickiej.

- Hall, Anja (1997), «Drum prüfe, wer sich ewig bindet». Eine empirische Untersuchung zum Einfluss vorehelichen Zusammenlebens auf das Ehescheidungsrisiko, *Zeitschrift für Soziologie* 26, 275–295.
- Hartmann, Peter (1999), *Lebensstilforschung. Darstellung, Kritik und Weiterentwicklung*, Opladen: Leske + Budrich.
- Höpflinger, François (1987), *Wandel der Familienbildung in Westeuropa*, Frankfurt/Main: Campus.
- Höpflinger, François (1989), Nichtheliche Lebensgemeinschaften in der Agglomeration Zürich. Einige explorative Daten, *Schweizerische Zeitschrift für Soziologie* 15, 39–55.
- Höpflinger, François (1999), Nichtheliche Lebensgemeinschaften im internationalen Vergleich, in: Klein, Thomas und Wolfgang Lauterbach, Hrsg., *Nichtheliche Lebensgemeinschaften. Analysen zum Wandel partnerschaftlicher Lebensformen*, Opladen: Leske + Budrich, 167–181.
- Hradil, Stefan (1992), Alte Begriffe und neue Strukturen. Die Milieu-, Subkultur- und Lebensstilforschung der 80er Jahre, in: ders., Hrsg., *Zwischen Bewusstsein und Sein. Die Vermittlung «objektiver» Lebensbedingungen und «subjektiver» Lebensweisen*, Opladen: Leske + Budrich, 15–55.
- Hradil, Stefan (1995), *Die Single-Gesellschaft*, München: Beck.
- Huinink, Johannes (1989), Das zweite Kind. Sind wir auf dem Weg zur Ein-Kind-Familie?, *Zeitschrift für Soziologie* 18, 192–207.
- Huinink, Johannes (1995), *Warum noch Familie. Zur Attraktivität von Partnerschaft und Elternschaft in unserer Gesellschaft*, Frankfurt/Main: Campus.
- Hulliger, Beat (1996), *Haushalterhebung Familie 1994: Stichprobenplan, Stichprobeneziehung und Reservestichproben*, Bern: Bundesamt für Statistik.
- Inglehart, Ronald (1989), *Kultureller Umbruch. Wertwandel in der westlichen Welt*, Frankfurt: Campus.
- Inglehart, Ronald (1997), *Modernization and Postmodernization. Cultural, Economic and Political Change in 43 Societies*, Princeton, N.J.: Princeton University.
- Jagodzinski, Wolfgang und Karel Dobbelaere (1995), Religious and Ethical Pluralism, in: Van Deth, Jan W. und E. Scarbrough, Hrsg., *The Impact of Values*, Oxford: Oxford University, 218–249.
- Kaufmann, Franz-Xaver (1988), Familie und Modernität, in: Kurt Lüscher, Franz Schultheis und Michael Wehrspun Hrsg., *Die «postmoderne» Familie. Familiale Strategien und Familienpolitik in einer Übergangszeit*, Konstanz: Universitätsverlag Konstanz, 391–415.
- Klein, Thomas und David Fischer-Kerli (2000), Die Zuverlässigkeit retrospektiv erhobener Lebensverlaufsdaten. Analysen zur Partnerschaftsbiographie des Familiensurvey, *Zeitschrift für Soziologie* 29, 294–312.
- Kohlmann, Annette und Johannes Kopp (1997), Verhandlungstheoretische Modellierung des Übergangs zu verschiedenen Kinderzahlen, *Zeitschrift für Soziologie* 26, 258–274.
- Leupold, Andrea (1983), Liebe und Partnerschaft: Formen der Codierung von Ehen, *Zeitschrift für Soziologie* 12, 297–327.
- Luhmann, Niklas (1989), *Gesellschaftsstruktur und Semantik. Studien zur Wissensoziologie der modernen Gesellschaft Band 3*, Frankfurt/Main: Suhrkamp.
- Lüscher, Kurt und Heribert Engstler (1991), *Formen der Familiengründung in der Schweiz. Eine Analyse amtlicher Daten über die Geborenen 1979–1987*, Bern: Bundesamt für Statistik.
- McCarthy, John D. (1987), Pro-Life and Pro-Choice Mobilization: Infrastructure Deficits and New Technologies, in: Mayer N. Zald und John D. McCarthy, *Social Movements in an Organizational Society. Collected Essays*, New Brunswick: Transaction, S. 49–66.
- Meyer, Thomas (1993), Der Monopolverlust der Familie. Vom Teilsystem Familie zum Teilsystem privater Lebensformen, *Kölner Zeitschrift für Soziologie und Sozialpsychologie* 45, 23–40.
- Middendorff, Elke (2000), Panta rhei oder der mentale Fluss von Tatsachen: Zur Reliabilität retrospektiv erhobener biographischer Ereignisse, *ZA-Information* 46, 58–71.

- Moreau-Gruet, F.; C. Ferron, A. Jeannin und F. Dubois-Arber (1996), Adolescent sexuality: the gender gap, *Aids Care* 8, 641–653.
- Müller, Hans-Peter (1992), *Sozialstruktur und Lebensstile. Der neuere theoretische Diskurs über soziale Ungleichheit*, Frankfurt/Main: Suhrkamp.
- Nagelkerke, N. J. D. (1991), A note on a general definition of the coefficient of determination, *Biometrika* 78, 691–692.
- Rattinger, Hans (1993), Einstellungen zur staatlichen Regelung des Schwangerschaftsabbruchs in Ost- und Westdeutschland. Determinanten und politische Konsequenzen, *Zeitschrift für Soziologie* 22, 111–124.
- Riesebrodt, Martin (1990), *Fundamentalismus als patriarchalische Protestbewegung. Amerikanische Protestanten (1910–28) und iranische Schiiten (1961–79) im Vergleich*, Tübingen: Mohr.
- Rossier, Clémentine (o.J.), Les interruptions de grossesses: comportements et attitudes, in: Claudine Sauvain-Dugerdil et al., *Parentalité et parcours de vie. Analyse des données du microrecensement famille* (Rapport scientifique pour le FNRS), Lausanne: Laboratoire de démographie économique et sociale, Faculté SES, Université de Genève (Mimeo), 287–351.
- Rost, Harald und Norbert F. Schneider (1995), Differentielle Elternschaft – Auswirkungen der ersten Geburt auf Männer und Frauen, in: Bernhard Nauck und Corinna Onnen-Isemann, *Familie im Brennpunkt von Wissenschaft und Forschung*, Neuwied: Luchterhand, 177–194.
- Schmidt, Gunter, Hrsg. (1993), *Jugendsexualität. Sozialer Wandel, Gruppenunterschiede, Konfliktfelder*, Stuttgart: Enke.
- Schneider, Norbert F.; Doris Rosenkranz und Ruth Limmer (1998), *Nichtkonventionelle Lebensformen. Entstehung, Entwicklung, Konsequenzen*, Opladen: Leske + Budrich.
- Simmel, Georg ([1908] 1983), *Soziologie. Untersuchungen über die Formen der Vergesellschaftung*, Berlin: Duncker und Humblot.
- Simmel, Georg ([1912] 1995), Die Religion, in: ders., *Gesamtausgabe Bd. 10*, Frankfurt/Main, 39–118.
- Stokes, Maura E.; Charles S. Davis und Gary G. Koch (1995), *Categorical Data Analysis Using the SAS System*, Cary, NC: SAS Institute Inc.
- Stolz, Jörg (1999), Rekrutierungsproblem und Rekrutierungsdilemmata des Evangelikalismus, in: Krüggeler, Michael, Karl Gabriel und Winfried Gebhardt, Hrsg., *Organisation, Institution, Bewegung. Sozialformen der Religion im Wandel*, Opladen: Leske + Budrich, 197–218.
- Sullins, D. Paul (1999), Catholic/Protestant Trends on Abortion: Convergence and Polarity, *Journal for the Scientific Study of Religion* 38, 354–369.
- SVSS (Schweizerische Vereinigung für straflosen Schwangerschaftsabbruch) (1999), Legale Schwangerschaftsabbrüche in der Schweiz, www.svss-uspda.ch.
- Thornton, Arland (1990), The Courtship Process and Adolescent Sexuality, *Journal of Family Issues* 11, 239–273.
- Thornton, Arland (1991), Influence of the Marital History of Parents on the Marital and Cohabitational Experiences of Children, *American Journal of Sociology* 96, 868–894.
- Thornton, Arland; William G. Axinn und Daniel H. (1992), Reciprocal Effects of Religiosity, Cohabitation, and Marriage, *American Journal of Sociology* 97, 628–651.
- Tyrell, Hartmann (1982), Familie und Religion im Prozess der gesellschaftlichen Differenzierung, in: Eid, Volker und Laszlo Vaskovics, Hrsg.: *Wandel der Familie – Zukunft der Familie*, Mainz: Grünewald, 19–74.
- Tyrell, Hartmann (1988), Ehe und Familie – Institutionalisierung und Deinstitutionalisierung, in: Kurt Lüscher, Franz Schultheis und Michael Wehrspun, Hrsg., *Die «postmoderne» Familie. Familiale Strategien und Familienpolitik in einer Übergangszeit*, Konstanz: Universitätsverlag Konstanz., 145–156.

- Tyrell, Hartmann (1996), Die Familienrhetorik des II. Vatikanums und die gegenwärtige Deinstitutionalisierung von «Ehe und Familie», in: Kaufmann, Franz-Xaver und Arnold Zingerle (Hrsg.), *Vatikanum II und Modernisierung. Historische, theologische und soziologische Perspektiven*, Paderborn: Schöningh, 353–373.
- Tyrell, Hartmann und Alois Herlth (1994), Partnerschaft versus Elternschaft, in: dies., Hrsg., *Abschied von der Normalfamilie? Partnerschaft kontra Elternschaft*, Berlin: Springer, S. 1–15.
- Upchurch, Dawn M.; Carol S. Aneshensel, Clea A. Sucoff und Lené Levy-Storms (1999), Neighborhood and Family Contexts of Adolescent Sexual Activity, *Journal of Marriage and the Family* 61, 920–933.
- Vaskovics, Laszlo A.; Marina Rupp und Barbara Hofmann (1997), *Lebensverläufe in der Moderne I: Nichteheliche Lebensgemeinschaften. Ein soziologische Längsschnittstudie*, Opladen: Leske + Budrich.
- Voll, Peter (1991), Konfession und Politik in der Schweiz. Zum «konfessionellen Faktor» bei der Entwicklung stabiler Parteisympathien und bei den Eidg. Volksabstimmungen vom 9. Juni 1985, in *Schweizerische Zeitschrift für Soziologie* 17, 375–406.
- Waite, Linda J. und Lee A. Lillard (1991), Children and Marital Disruption, *American Journal of Sociology* 96, 930–953.
- Weber, Max ([1904] 1988), Die protestantische Ethik und der Geist des Kapitalismus, in: ders., *Gesammelte Aufsätze zur Religionssoziologie I*, Tübingen: Mohr, 17–206.
- Weber, Max ([1918] 1988), Der Sinn der «Wertfreiheit» der soziologischen und ökonomischen Wissenschaften, in: ders., *Gesammelte Aufsätze zur Wissenschaftslehre*, Tübingen: Mohr.
- Weber, Max ([1922] 1985), *Wirtschaft und Gesellschaft. Grundriss der verstehenden Soziologie*, Tübingen: Mohr.
- Zulehner, Paul M.; Hermann Denz (1993), *Wie Europa lebt und glaubt. Europäische Wertestudie*, Düsseldorf: Patmos.

Anhang

Verteilung der Prädiktorvariablen in Prozent und bivariate Verteilungen des Ausgangs der Schwangerschaft

	Lebend-geburt	Tot-geburt	Fehl-geburt	Abbruch	N (= 100%)	Prädiktor in %
Total	83,8	0,9	11,0	4,3	6434	
Geburtsjahr der Schwangeren						
– 1945–54	84,1	1,2	10,9	3,8	2771	43,1
– 1955–64	84,3	0,7	10,5	4,5	3008	46,8
– 1965–75	80,3	0,8	13,7	5,2	655	10,2
Alter bei Schwangerschaftsbeginn (gruppiert)						
– < 18	64,9	1,0	15,5	18,6	97	1,5
– 18–20	83,6	1,9	7,1	7,4	538	8,4
– 21–23	84,9	1,6	9,0	4,5	1149	17,9
– 24–26	86,0	0,6	9,5	3,9	1599	24,9
– 27–29	84,7	0,6	11,9	2,7	1466	22,8
– 30–32	85,1	1,1	11,7	2,1	906	14,1
– 33–35	79,0	0,0	16,1	4,9	453	7,0
– 36–38	73,4	0,0	17,9	8,7	173	2,7
– > 38	60,4	0,0	28,3	11,3	53	0,8
in Ausbildung						
– nein	84,6	0,8	11,0	3,6	6146	95,5
– ja	68,4	2,1	11,8	17,7	288	4,5
Tertiärbildung zur Zeit der Schwangerschaft						
– nein	84,6	0,9	10,7	3,8	5682	88,3
– ja	77,9	0,9	13,2	8,0	752	11,7
erwerbstätig						
– nein	85,5	0,9	10,1	3,5	3471	53,9
– ja	81,9	0,9	12,0	5,2	2963	46,1
Wohnsituation						
– verheiratet	86,2	0,8	11,1	2,0	4899	76,1
– Kohabitation	80,3	1,3	11,7	6,7	702	10,9
– andere	73,1	1,2	10,1	15,6	833	12,9
potentielle Geburt						
– 1	82,8	1,1	10,7	5,5	3183	49,5
– 2	86,4	0,8	10,5	2,3	2271	35,3
– 3	81,5	0,5	12,5	5,5	767	11,9
– > 3	81,2	0,9	15,5	2,3	213	3,3
Eltern regelmässige Kirchgänger						
– nein	82,3	1,0	11,6	5,1	4361	67,8
– ja	87,0	0,8	9,6	2,6	2073	32,2
Eltern geschieden						
– nein	84,7	0,9	10,6	3,8	5759	89,5
– ja	76,6	0,7	14,5	8,1	675	10,5
Alter beim 1. Intimkontakt (gruppiert)						
– < 17	77,6	1,4	12,4	8,7	959	15,5
– 17, 18	84,3	0,8	10,5	4,4	2248	36,4
– 19, 20	85,4	0,9	10,6	3,1	1728	28,0
– > 20	85,5	0,9	11,8	1,8	1245	20,1

	Lebend- geburt	Tot- geburt	Fehl- geburt	Abbruch	N (= 100%)	Prädiktor in %
früherer Abbruch						
– nein	84,6	0,9	10,8	3,7	6176	96,0
– ja	65,5	0,4	15,5	18,6	258	4,0
vorangehende Trennung (Konkubinat)						
– nein	84,4	0,9	10,8	3,9	6011	93,4
– ja	75,9	0,9	13,5	9,7	423	6,6
vorangehende Scheidung						
– nein	84,4	0,9	10,7	3,9	6190	96,2
– ja	69,3	0,4	18,0	12,3	244	3,8
Abbruch Wohnpartnerschaft in -3/+9 Monaten	Mt.					
– nein	84,1	0,9	10,9	4,0	6377	99,1
– ja	49,1	0,0	21,1	29,8	57	0,9
religiöse Praxis						
– nie	78,1	0,9	12,9	8,1	2341	36,4
– unregelmässig	86,8	0,8	9,9	2,5	2719	42,3
– regelmässig	87,8	1,1	9,9	1,2	1367	21,3
Leitbild egalitäre Partnerschaft (dichotomisiert)						
– ≤ 7 (Median)	86,2	0,9	10,4	2,4	3436	60,1
– > 7 (Median)	80,5	1,0	11,9	6,5	2277	39,9
Elternschaft sehr wichtig						
– nein	83,4	0,9	11,2	4,4	3496	60,8
– ja	84,7	1,0	10,8	3,6	2252	39,2
Sprachregion						
– deutsch	85,6	0,8	10,3	3,3	4633	72,0
– französisch	78,4	1,0	13,2	7,4	1566	24,3
– italienisch	85,5	2,1	10,2	2,1	235	3,7
Wohnort: religiöse Diversität (gruppiert)						
– 0–39	87,6	1,3	9,7	1,4	1731	26,9
– 40–54	84,4	1,0	10,4	4,2	2200	34,2
– 55 +	80,8	0,6	12,4	6,3	2501	38,9
Wohnort: % erwerbstätig im 3. Sektor (gruppiert)						
– 0–44%	88,5	1,4	8,4	1,6	1519	23,6
– 45–64%	84,0	0,9	10,8	4,3	3244	50,4
– 65–100%	79,3	0,5	13,7	6,5	1669	25,9
Wohnort bei Schwanger- schaftsbeginn						
– Schweiz	84,7	0,9	10,8	3,6	5973	92,8
– andere	72,9	0,9	14,1	12,1	461	7,2

Bildung und Ehestabilität: Eine Untersuchung schweizerischer Familienbiografien mit den Methoden der Ereignisanalyse*

Andreas Diekmann, Kurt Schmidheiny**

1 Einleitung und Fragestellung

Parallel zur Bildungsexpansion ist in den meisten westlichen Ländern das Risiko, dass eine Ehe geschieden wird, drastisch gestiegen. Welchen Anteil haben hieran das wachsende Bildungsniveau von Männern und insbesondere von Frauen? Veränderungen der Bildungswege und der Länge der Ausbildung haben vielfältige demographische Konsequenzen. Zur Analyse von Bildungseffekten auf das Heiratsalter, Scheidungsrisiko und weitere demographische Merkmale müssen allerdings zwei Voraussetzungen erfüllt sein: Erstens benötigen wir quantitative familienbiographische Daten und zweitens geeignete multivariate Methoden zu ihrer Auswertung. Dabei sind die Methoden der Ereignisanalyse besonders auf das Problem der Analyse von Längsschnittdaten des «Familienzyklus» zugeschnitten.

Im Mittelpunkt der vorliegenden Untersuchung steht die Frage nach dem Einfluss der schulischen Bildung und Ausbildung von Frauen und Männern auf die Stabilität von Ehen. Daneben werden wir Ergebnisse zu den Einflüssen von Heiratsalter, Kohortenzugehörigkeit, Konfession und anderen sozialdemographischen Merkmalen auf das Scheidungsrisiko berichten, die in der multivariaten Analyse als «Kontrollvariablen» Berücksichtigung finden.

Bei der Analyse der Bildungseffekte kommt uns besonders zu statten, dass im verwendeten Datensatz die Bildung beider Ehepartner (und nicht nur des Befragten) erhoben wurde, so dass die Effekte spezifischer Bildungskonstellationen auf das Scheidungsrisiko geschätzt werden können. Über die Ermittlung der Niveaueffekte des Bildungsstatus hinaus können wir mithin der Frage nachgehen, in welchem Ausmass die Bildungshomogamie von Ehepartnern die Stabilität der Ehe befördert oder möglicherweise verringert. Erstmals stehen uns mit einem Bevölkerungssurvey, der eine umfangreiche Sozialdemographie enthält, schweizerische Daten zur Verfügung, die derartige Analysen ermöglichen.

* Für wertvolle Anregungen bedanken wir uns bei Klaus Neusser und den anonymen Gutachtern bzw. Gutachterinnen dieses Artikels.

** Prof. Dr. Andreas Diekmann, Universität Bern, Institut für Soziologie, Lerchenweg 36, 3000 Bern 9, Schweiz, Tel.: +41-31-6314812/11, Fax: +41-31-6314817; Kurt Schmidheiny, M.Sc. Econ. LSE, Universität Bern, Volkswirtschaftliches Institut, Gesellschaftsstrasse 49, 3012 Bern, Schweiz, Tel.: +41-31-631 47 75, Fax: +41-31-631 39 92.

Der Homogamie kommt bei der Partnerwahl eine herausragende Rolle zu. Merkmale der Ehepartner wie Alter, Konfession, Nationalität, regionale Herkunft und Bildung sind bekanntlich hoch miteinander korreliert (Jäckel, 1980; Teckenberg, 1999; Klein, 2001). Rüffer (2001) berichtet in einer neuen Studie Daten zur Bildungshomogamie für acht Länder. Unter Verwendung der drei Kategorien Grundbildung, mittlere und höhere Bildung ergeben sich Homogamiequoten zwischen 53% (Australien) und 72% (Irland). Nun kann Homogamie sowohl von Präferenzen als auch von strukturellen Effekten («Gelegenheiten») herrühren, denn für die Partnerwahl gilt zunächst einmal: «Who does not meet does not mate». Bildungsinstitutionen sind Teilheiratsmärkte, wobei die strukturell bedingte Ähnlichkeit durch bildungshomogene Präferenzen möglicherweise verstärkt wird (Klein und Lengerer, 2001; Rüffer, 2001). Wenn nun Ähnlichkeit der Bildung ein erwünschtes Merkmal der Partnersuche ist, sollten bildungshomogame Ehen stabiler sein als Ehen, bei denen die Partner einen unterschiedlichen Bildungsgrad aufweisen.

Im Rahmen der Familienökonomie (Becker, 1991; Becker, Landes und Michael, 1977; Meyer, 1987; Ott, 1998) kann dieser Zusammenhang abgeleitet werden, wenn Bildung als «komplementäres» Merkmal aufgefasst wird. Komplementär heisst, dass das Vorhandensein der gleichen Merkmalsausprägung bei beiden Partnern den Ehenutzen stärker erhöht als die Summe der Einelnutzen dieser Eigenschaften oder Fähigkeiten. Spielen z. B. beide Partner gerne zusammen Tennis, dann sind ihre Fähigkeiten und Interessen für dieses Spiel komplementäre Merkmale. Da Bildung nun mit vielen komplementären Merkmalen wie Interessen, kulturellen Ansprüchen und Fähigkeiten für gemeinsame Aktivitäten korreliert ist, hat Bildung selbst in hohem Masse komplementären Charakter. Bildungshomogamie wird daher im Vergleich zu heterogenen Partnerschaften den Ehenutzen erhöhen.

Aus familienökonomischer Sicht hat Bildung aber noch eine weitere Eigenschaft, die normalerweise nicht komplementär ist. Bildung erhöht als beruflich verwertbares Humankapital die Fähigkeit, Einkommen auf dem Arbeitsmarkt zu erzielen. Wer daran durch häusliche Arbeit, die insbesondere bei der Betreuung jüngerer Kinder erforderlich ist, ganz oder teilweise gehindert wird, trägt Opportunitätskosten. Diese Kosten wachsen mit der Einkommenskapazität und folglich mit dem Bildungsgrad. Spezialisiert sich ein Ehepartner auf Marktarbeit, der andere auf Haushaltsarbeit, dann hat letzterer bei Bildungshomogamie und einer qualifizierten Ausbildung höhere Opportunitätskosten als im Falle einer bildungsheterogenen Partnerschaft. Mit Bezug auf die Einkommenskapazität ist Bildung ein substituierbares Merkmal. Bei solchen Merkmalen steigt der Ehenutzen mit der Unähnlichkeit der Merkmalsausprägungen, da bei Verschiedenheit substituierbarer Fähigkeiten von Spezialisierungsvorteilen Gebrauch gemacht werden kann. Kann z. B. die Ehefrau im Vergleich zu ihren Kochkünsten relativ besser Rasenmähen und der Ehemann relativ besser kochen, dann können sich

beide auf ihre (relativ) produktivsten Fertigkeiten konzentrieren. Unähnlichkeit bei substituierbaren Merkmalen erhöht wegen der Spezialisierungsvorteile den Ehenutzen. Hier gilt die Devise, dass sich «Gegensätze anziehen». Mit Blick auf die Dimension beruflich nutzbaren Humankapitals wächst der Ehegewinn bei Partnern mit ungleicher Bildung gegenüber bildungshomogenen Ehen.

Dieser Doppelcharakter von Bildung macht eine Prognose des Effekts auf die Ehestabilität schwierig. Überwiegen die komplementären Eigenschaften, wird Bildungshomogamie das Scheidungsrisiko verringern. Kommt dagegen dem arbeitsmarktbezogenen Humankapital das Hauptgewicht zu, wird umgekehrt Bildungshomogamie zu einem Anstieg des Scheidungsrisikos führen. Welcher Effekt überwiegt, ist letztlich eine empirisch zu beantwortende Frage.

Eine Antwort auf die Frage, ob Bildungshomogamie das Scheidungsrisiko positiv oder negativ beeinflusst, ist auch von Bedeutung, um die Auswirkungen der Bildungsexpansion auf den Anstieg des Scheidungsrisikos abschätzen zu können. Der Ausbau von Bildung seit den Sechzigerjahren hat ja nicht nur die Chance auf eine weitergehende Ausbildung drastisch erhöht, sondern durch das überproportionale Wachstum der Bildungsbeteiligung von Frauen zu einer Angleichung der geschlechtsspezifischen Bildungschancen geführt. Zugleich hat sich damit die Struktur des Heiratsmarktes verändert, da nun vermehrt bildungshomogene Partnerschaften eingegangen werden konnten. Hat Bildungshomogamie einen negativen Effekt auf die Ehestabilität, dann ginge ein Teil des Anstiegs der Scheidungsraten auf das Konto der unbeabsichtigten Folgen der Bildungsexpansion.

Wir haben bislang von Homogamie-, aber noch nicht von mutmasslichen Niveaueffekten des Bildungsstatus auf das Scheidungsrisiko gesprochen. Auch hier sind teilweise gegenläufige Effekte zu erwarten. So wächst die Familienstabilität mit dem Haushaltseinkommen und damit indirekt mit dem Bildungsstatus der Ehepartner. Auf der anderen Seite haben Frauen mit hohem Bildungsstatus höhere Opportunitätskosten, sofern in der Ehe die traditionelle Form geschlechtsspezifischer Arbeitsteilung besteht. Hinzu kommt, dass Frauen mit höherer Einkommenskapazität durch eine Scheidung geringere materielle Einbussen erleiden. Man spricht auch vom «Unabhängigkeitseffekt», der dann mit der Einkommenskapazität und dem Bildungsstatus von Frauen zunimmt (Ross und Sawhill, 1975). Diesen Argumenten zufolge sollte das Scheidungsrisiko mit dem Bildungsstatus des Mannes abnehmen, während die Richtung des Effekts der Bildung von Frauen auf das Scheidungsrisiko unbestimmt bleibt.

Vorliegende empirische Studien berichten meist positive Einflüsse des Bildungsstatus von Männern auf die Ehestabilität; bei den Frauen sind dagegen die Befunde weniger konsistent. (Hartmann, 1989; Rottleuthner-Lutter, 1989; Kopp, 1994; Gostomski, Hartmann und Kopp, 1999). Für die Schweiz existieren bislang keine multivariaten Analysen der sozialdemographischen Bestimmungsgründe von Scheidungsrisiken.

2 Daten und Methode

Unsere Untersuchung stützt sich auf die Sozialdemographie des Schweizerischen Umweltsurveys 1994,¹ die ausführliche familienbiographische Angaben enthält. Der Schweizerische Umweltsurvey 1994 ist eine Zufallsstichprobe aus der Schweizer Stimmbevölkerung und enthält Daten von 3019 telefonisch befragten Personen. Von 2891 Personen sind die Angaben zu Zivilstand, Geburtsjahr und Jahr der ersten Heirat vollständig. 2133 (74%) Personen waren mindestens einmal verheiratet. Nach Abzug fehlender Angaben in den Kovariablen umfasst die Stichprobe 1824 Erstehen. Davon wurden 241 (13%) bis zum Befragungszeitpunkt geschieden. Sämtliche nachfolgenden Analysen beziehen sich auf die Erstehen der Befragten.

Die abhängige Variable ist in unserer Untersuchung die Ehedauer in Jahren bzw. das Scheidungsrisiko (dazu weiter unten), zentrale unabhängige Variablen sind die Kombinationen der Bildungsgrade von Ehefrau und Ehemann. Daneben berücksichtigen wir eine Reihe weiterer sozialdemographischer Merkmale als «Kontrollvariablen» in der multivariaten Analyse. So ist aus zahlreichen Studien bekannt, dass das Heiratsalter invers mit dem Scheidungsrisiko verbunden ist, dass kinderlose Ehen ein höheres Scheidungsrisiko aufweisen und dass das Scheidungsrisiko mit der Religionszugehörigkeit variiert. Wohldokumentiert ist auch der Trend steigender Scheidungsrisiken, den wir durch die Aufnahme von «Heiratskohorten» in die Schätzgleichung kontrollieren. Zu einer genaueren Begründung der Auswahl der Kontrollvariablen und zu ihrer Wirkungsweise sei auf die Literatur verwiesen (Hartmann, 1989; White, 1990; Kopp, 1994).

Für den Bildungsabschluss wählen wir vier Kategorien: 1. Pflichtschulbildung, 2. Matura als höchster Abschluss, 3. Höhere Schule (Technikum, Höhere Fachschule und Berufsschule) und 4. abgeschlossenes Universitätsstudium. Eine weitere Ausdifferenzierung wäre wünschenswert, ist aber aus Gründen zu geringer Fallzahlen nicht möglich. Bereits bei den so gebildeten 16 Paarkombinationen sind einige der heterogenen Kategorien sehr schwach besetzt. So finden wir in der Kategorie «Ehemann Pflichtschule / Ehefrau Uni» gerade 5 Fälle. Informationen zum Abschluss einer Lehre liegen für den Befragten, nicht aber für den Ehepartner vor. Zumeist kann davon ausgegangen werden, dass sich an die Pflichtschule eine Berufslehre anschliesst. Mit einigen Einschränkungen können die Kategorien «Pflichtschule», «Matura und höhere Schule» und «Universitätsabschluss»

1 Die in diesem Beitrag benutzten Daten entstammen der Umfrage *Schweizer Umweltsurvey 1994*. Die Befragung wurde im Rahmen des Schwerpunktprogramms «Umwelt» vom Schweizerischen Nationalfonds finanziert. Zur Untersuchungsmethodik und Durchführung siehe Diekmann und Franzen (1994) unter Mitarbeit von Thomas Gautschi, Ruth Meyer Schweizer und Vincenza Trivigno. Die Daten sind beim Schweizerischen Informations- und Daten-Archivdienst für die Sozialwissenschaften sowie beim Zentralarchiv für empirische Sozialforschung in Köln erhältlich. Die vorgenannten Institutionen tragen für die Verwendung der Daten in diesem Beitrag keine Verantwortung.

Tabelle 1: Operationalisierung der Variablen und Anteilswerte bzw. Mittelwerte

Variable	Mittelwert ^{a)}
Ehedauer	
Dauer der ersten Ehe beim Befragungszeitpunkt oder bei der Scheidung	19,7
Heiratskohorte	
1921 – 55	0,16
1956 – 65	0,18
1966 – 75	0,23
1976 – 85	0,22
1986 – 93	0,21
Heiratsalter	
Heiratsalter jüngerer Partner	24,5
Bildung der Ehefrau ^{b)}	
Pflichtschule: Primar- und Sekundarschule	0,51
Matura: Gymnasium, Wirtschaftsmittelschule, Seminar	0,13
Höhere Schule: Technikum, höhere Fachschule, Berufsschule	0,32
Uni: Universität, ETH	0,04
Bildung des Ehemannes ^{b)}	
Pflichtschule: Primar- und Sekundarschule	0,39
Matura: Gymnasium, Wirtschaftsmittelschule, Seminar	0,09
Höhere Schule: Technikum, höhere Fachschule, Berufsschule	0,41
Uni: Universität, ETH	0,11
Bildung der Eltern des befragten Ehepartners	
Bildungsjahre Vater: Ausbildung umgerechnet in Jahre ^{c)}	10,9
Bildungsjahre Mutter: Ausbildung umgerechnet in Jahre ^{c)}	9,6
Kind	
1. Kind: zeitabhängig, 1 sobald das erste Kind geboren wurde, 0 sonst.	0,83
1. Kind * Mädchen: zeitabhängig, 1 wenn das erste Kind ein Mädchen ist	0,41
1. Kind * Kind vor Ehe: erstes Kind wurde vor der ersten Heirat geboren	0,04
Religion, Herkunft und Sprachregion des befragten Ehepartners	
Evangelisch: befragte Person ist evangelisch	0,45
Katholisch: befragte Person ist katholisch	0,45
Nicht evang./kath.: befragte Person ist weder katholisch noch evangelisch	0,10
Land: aufgewachsen in einem Dorf mit weniger als 5000 Einwohnern.	0,57
Grossstadt: aufgewachsen in einer Stadt mit mehr als 100'000 Einwohnern	0,14
Mittlere Stadt: aufgewachsen in einer Stadt mit 10'000-100'000 Einwohnern	0,16
Kleinstadt: aufgewachsen in einer Stadt mit 5000-10'000 Einwohnern	0,13
Deutschschweiz: lebt zum Befragungszeitpunkt in der Deutschschweiz	0,79
Romandie: lebt zum Befragungszeitpunkt in der französischsprachigen Schweiz	0,17
Tessin: lebt zum Befragungszeitpunkt im Kanton Tessin	0,04
N: Anzahl Beobachtungen ohne fehlende Angaben in den Schätzungen von Tabelle 2	1824
Anmerkungen	
a) Bei dichotomen, 0/1-kodierten Variablen entsprechen die Mittelwerte den Anteilswerten.	
b) Die Frage im Interview lautete: «Welchen höchsten allgemeinbildenden Schulabschluss oder Hochschulabschluss haben Sie? Ist dies ein Abschluss an der Primarschule (obligatorische Schule), Sekundarschule, Mittelschule (Bsp. WMB, Gymnasium, Seminar, etc.), an einem Technikum, höheren Fachschule, Berufsschule oder an einer Universität oder ETH?»	
c) Dabei entspricht kein Schulabschluss 7 Bildungsjahren, ein Primarschulabschluss 8 Jahren, ein Sekundarschulabschluss 9 Jahren, die Matura 12 Jahren, eine höhere Schule 15,5 Jahren und ein Universitätsabschluss 17,5 Jahren.	

in eine Rangfolge gebracht werden, wobei «Matura und höhere Schule» zusammen eine Mittelstellung einnehmen. Tabelle 1 informiert über die in der Untersuchung berücksichtigten Variablen, ihre Operationalisierung und über die Mittelwerte bzw. Anteilswerte in den einzelnen Merkmalsausprägungen.

Zur Schätzung der Effekte der unabhängigen Variablen auf die Ehedauer könnte man die gewöhnliche Regressionsanalyse heranziehen. Dieses Verfahren würde allerdings zu teilweise stark verzerrten Schätzwerten führen, da die Ehedauer ja nur für diejenigen Befragten bekannt ist, deren Erstehe geschieden wurde. Bei allen noch verheirateten Befragten ist hingegen nur die Mindestehedauer bis zum Befragungszeitpunkt bekannt. Man spricht auch von «zensierten», im Sinne von abgeschnittenen, Beobachtungen. Ebenso handelt es sich um ein zensiertes Datum, wenn die Ehe durch den Tod des Partners beendet wurde. Mit den Methoden der Ereignisanalyse (Diekmann und Mitter, 1984a; Amemiya, 1985; Blossfeld und Rohwer, 1995) ist es nun möglich, die Effekte der unabhängigen Variablen auf das Scheidungsrisiko auch dann konsistent zu schätzen, wenn ein Grossteil der Beobachtungen zensiert ist.

In dem zu schätzenden Modell verwendet man aber nicht mehr die Ehedauer als abhängige Variable, sondern die so genannte Hazardrate, $r(t)$, die in unserem Fall als Scheidungsrisiko interpretiert werden kann. Die Hazardrate ist die bedingte Wahrscheinlichkeitsdichte, mit der ein Ereignis zu einer bestimmten Zeit t eintrifft unter der Voraussetzung, dass bis t noch kein Ereignis stattgefunden hat. Wenn von 1000 Ehen zu Beginn des sechsten Ehejahres noch 800 bestehen und von diesen 40 im sechsten Ehejahr geschieden werden, dann beträgt die geschätzte Hazardrate bzw. das Scheidungsrisiko $r(6)$ ungefähr $40/800 = .05$. Genauer wird die Hazardrate wie folgt definiert:

$$r(t) = \lim_{t' \nearrow t} \frac{\Pr(t \leq T < t' | T = t)}{t' - t} \quad (1)$$

wobei T die Zufallsvariable «Ehedauer bis zur Scheidung» mit Verteilungsfunktion $F(t) = \Pr(T < t)$ bezeichnet. Das Komplement zu $F(t)$ bezeichnet man als «Überlebensfunktion» $G(t) = 1 - F(t)$. Sie gibt in unserem Falle den Anteil der Ehen an, die nach t Jahren Ehedauer noch nicht geschieden wurden.

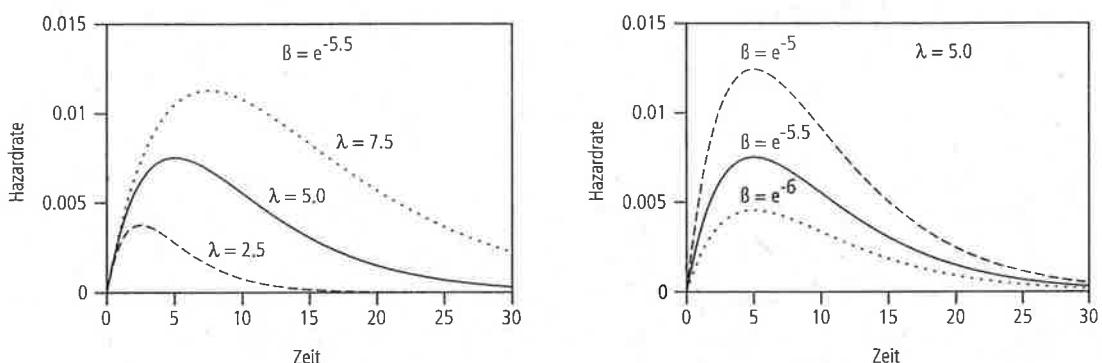
Das Scheidungsrisiko ist im Verlauf der Ehe nicht konstant, sondern wächst zunächst bis zu einem Maximum an und verringert sich dann wieder mit der Ehedauer. Dieser umgekehrt u-förmige oder «sichelförmige» Verlauf kann relativ gut durch eine einfache parametrische Funktion mit zwei empirisch zu schätzenden Parametern beschrieben werden (Diekmann und Mitter, 1984b):

$$r(t, x) = bte^{-tx} \quad (2)$$

Wie Abbildung 1 zeigt, steigt das Risiko bis zum Maximum bei λ an, fällt dann konkav bis zum einzigen Wendepunkt bei 2λ und fällt dann konvex gegen Null. Der zweite Parameter b ist ein Ausdruck für die Intensität des Scheidungsrisikos. b wird loglinear mit den Kovariablen Bildung, Heiratskohorten usw. verbunden. Dies ist der einfachste Weg zur Berücksichtigung von Kovariablen im Sichelmodell und erlaubt eine relativ einfache Interpretation der empirisch geschätzten Effekte auf das Scheidungsrisiko:

$$b = \exp(b_0 + b_1 x_1 + \dots + b_k x_k) = a_0 a_1^{x_1} \dots a_k^{x_k} \quad (3)$$

Abbildung 1: Das Sichelmodell mit verschiedenen Parameterwerten



Die Kovariablen bestimmen nur das Niveau der Hazardrate (proportionales Hazardratenmodell). Maximum und Wendepunkt sind per Modellannahme für alle Kovariablenausprägungen identisch. Im Sichelmodell ist $(\alpha_i - 1) \times 100\%$ die prozentuale Änderung des Scheidungsrisikos bei der Änderung einer Kovariablen um eine Einheit. Für das Heiratsalter des jüngeren Partners z. B. beträgt der geschätzte Wert des α -Parameters im Sichel-Modell 0,90 (Tabelle 2). $(\alpha - 1) \times 100$ ist also -10% . Pro Altersjahr bei Eheschließung sinkt demnach das Scheidungsrisiko um 10% . Oder: Der geschätzte Wert für die Heiratskohorte 1966–75 ist 2,82. Im Vergleich mit der Referenzgruppe «Heiratskohorte 1921–55» ist das Scheidungsrisiko um $(2,82 - 1) \times 100 = 182\%$ höher (Faktor 2,82).

Die Parameter β und λ des Sichel-Modells werden mit der Maximum-Likelihood Methode unter Einschluss der censierten Beobachtungen geschätzt.²

² Wir verwenden für alle Schätzverfahren Götz Rohwers Statistikprogramm TDA (Rohwer, 1994). Zur komfortableren Anwendung von TDA haben wir mit einer selbst entwickelten Oberfläche für Windows gearbeitet (von den Autoren beziehbar).

Dieser Maximum-Likelihood Schätzer ist konsistent, asymptotisch effizient und normalverteilt. Wir können deshalb asymptotische Signifikanztests durchführen.

Es empfiehlt sich nun, zur Prüfung der Robustheit der Ergebnisse eine alternative Modellschätzung vorzunehmen. Dafür verwenden wir das semi-parametrische Cox-Modell. Hier wird der Zusammenhang zwischen Kovariablen und der Hazardrate parametrisch spezifiziert, während die Form der Zeit-abhängigkeit der Hazardrate offen gelassen wird. Auf diese Weise können die Resultate der vollparametrischen Schätzungen kontrolliert werden. Man befindet sich auf der sicheren Seite, wenn beide Methoden zu relativ übereinstimmenden Ergebnissen kommen.

Eine Komplikation sind zeitabhängige Kovariablen, deren Werte sich während des Prozesses, bei unserer Anwendung also im Verlauf der Ehe, ändern können. So ist die Kovariable «erstes Kind in der Ehe» zeitabhängig. Den Effekt dieser Variablen können wir im Sichelmodell und der Cox-Regression mit der Methode des «Episodensplitting» schätzen (dazu z. B. Blossfeld und Rohwer 1995).

3 Ergebnisse und Diskussion

Wie erwartet ist ein starker Anstieg des Scheidungsrisikos in der Abfolge der Heiratskohorten zu erkennen, der auch bei Einbezug der anderen Kovariablen klar erhalten bleibt (Tabelle 2). Es existiert demnach ein «eigenständiger» Kohorteneffekt, ein Trend zu höheren Scheidungsrisiken, der durch unabhängige Variablen wie Bildung, Kinderlosigkeit, Urbanisierung etc. nicht erkläbar ist. Wären nämlich die Effekte der Heiratskohorten, die den Trend zunehmender Scheidungsrisiken widerspiegeln, dadurch erkläbar, dass parallel der Anteil kinderloser Ehen zugenommen hat oder mehr Menschen in städtischen Agglomerationen leben, dann sollten die Kohorteneffekte unter Kontrolle dieser Variablen in der multivariaten Analyse geringere Werte aufweisen. Der Vergleich der Kohorteneffekte mit und ohne Einbezug der Kovariablen (Spalten 2 und 3 in Tabelle 2) zeigt hingegen, dass sich diese Erwartung nicht erfüllt. Die Kohorteneffekte weisen in der multivariaten Analyse unverändert starke, bei den jüngeren Kohorten sogar noch etwas stärkere Einflüsse auf. Von der ältesten (Eheschließung vor 1956) bis zur jüngsten Kohorte (Heiratsjahrgänge 1986–93) erhöht sich das Scheidungsrisiko um den Faktor 6,5; bis zur zweitjüngsten Kohorte (1976–85) um den Faktor 3,7. Letztere Schätzung dürfte etwas robuster sein, da die Ehen in dieser Kohorte über eine längere Zeit beobachtet wurden als in der jüngsten Kohorte.

Die Schätzungen mit dem Sichelmodell und der Cox-Regression stimmen fast überein, so dass wir darauf verzichten können, die zur Kontrolle durchgeföhrten Schätzungen mit der Cox-Regression nochmals in Tabelle 2 gesondert aufzuführen. Gehen wir nun unserer Hauptfrage nach, nämlich dem Einfluss der Bil-

Tabelle 2: Schätzung multivariater Modelle des Scheidungsrisikos

	Sichel-Modell	
<i>Heiratskohorte</i>		
1921–55	1	1
1956–65	1,39	1,37
1966–75	3,02***	2,82***
1976–85	3,49***	3,74***
1986–93	6,07***	6,50***
<i>Heiratsalter</i>		
Heiratsalter jüngerer Partner		0,90***
<i>Bildung des Ehepaars (Mann / Frau)</i>		
Pflichtschule / Pflichtschule	1	
Pflichtschule / Matura	0,57	
Pflichtschule / Höhere Schule	1,02	
Pflichtschule / Uni	1,15	
Matura / Pflichtschule	0,72	
Matura / Matura	0,69	
Matura / Höhere Schule	0,66	
Matura / FH oder Uni	1,07	
Höhere Schule / Pflichtschule	0,93	
Höhere Schule / Matura	0,23**	
Höhere Schule / Höhere Schule	0,52**	
Höhere Schule / Uni	0,84	
Uni / Pflichtschule	0,94	
Uni / Matura	0,53	
Uni / Höhere Schule	0,41*	
Uni / Uni	0,58	
<i>Bildung der Eltern des befragten Ehepartners</i>		
Bildungsjahre Vater	1,06*	
Bildungsjahre Mutter	1,05	
<i>Kind</i>		
1. Kind	0,35***	
1. Kind * Mädchen	0,74	
1. Kind * Kind vor Ehe	2,27**	
<i>Religion, Herkunft und Sprachregion des befragten Ehepartners</i>		
Evangelisch	1	
Katholisch	1,01	
Nicht evang./kath.	2,05***	
Land	1	
Grossstadt	1,25	
Mittlere Stadt	0,87	
Kleinstadt	1,36	
Deutschschweiz	1	
Romandie	0,98	
Tessin	1,00	
Konstante α_0	0,0012***	0,0115***
Konstante λ	10,07***	12,13***
N (Splits)	1824	1824 (3168)
<i>Anmerkung</i>		
Angegeben sind die α -Parameter der Maximum-Likelihood Schätzung des Sichel-Modells. α ist das relative Scheidungsrisiko und $(\alpha-1) \times 100\%$ die prozentuale Veränderung des Scheidungsrisikos gegenüber der Referenzgruppe. Die Referenzgruppen sind mit einem relativen Risiko von 1 bezeichnet. Parameter mit (***, **, *) sind auf dem 1% resp. 1%, 5% - Niveau signifikant von 1 verschieden. N ist die Anzahl der Ehen ohne fehlende Angaben. Splits ist die Anzahl Episoden beim Episodensplitting. Kontrollrechnungen mit der Cox-Regression lieferten nahezu übereinstimmende Schätzwerte.		

dungsabschlüsse von Ehefrau und Ehemann auf das Scheidungsrisiko. Zur besseren Übersichtlichkeit haben wir die Schätzungen in Tabelle 2 in Prozenteffekte umgerechnet und in Tabelle 3 gesondert ausgewiesen. In Klammern sind die absoluten Fallzahlen aufgeführt. Es fällt sofort auf, dass die Hauptdiagonale am stärksten besetzt ist. Auf die vier bildungshomogenen Kategorien entfallen 61% aller Ehen. Werden «Matura» und «Höhere Schule» derselben Kategorie zugeordnet, liegt die Homogamiequote bei 68%. Es gibt also eine klare Tendenz zur Bildungshomogamie. Entsprechend den Erwartungen kommen Ehen, bei denen der Mann den höheren Abschluss hat als die Ehefrau, häufiger vor als Ehen mit einer Bildungsdifferenz zugunsten der Ehefrau (25% versus 7%). Dabei wurden die beiden mittleren Bildungsabschlüsse, die nicht in eine Rangfolge gebracht werden können, wiederum zusammengefasst. Es fragt sich nun, in welchem Zusammenhang die Bildungsabschlüsse der Ehepartner mit der Ehestabilität stehen.

Im Vergleich zur Referenzgruppe «Pflichtschulbildung beider Ehepartner» weisen drei Bildungskombinationen ein signifikant geringeres Scheidungsrisiko auf. Wenn der Ehemann eine höhere Schule und die Ehefrau die Matura oder eine höhere Schule absolviert hat, verringert sich das Scheidungsrisiko um 77% bzw. 48% (Tabelle 3). Hat der Ehemann einen Universitätsabschluss und die Ehefrau einen höheren Schulabschluss, ist das Risiko um 59% geringer. Der Tendenz nach gilt für die Bildungsniveaus oberhalb der Pflichtschule: Bei Bildungshomogamie oder näherungsweiser Übereinstimmung der Bildungsabschlüsse der Ehepartner (Differenz von einer Stufe) ist das Scheidungsrisiko geringer als bei beidseitiger Pflichtschule. Dagegen ist die Ehe nicht stabiler, wenn zwischen Mann und Frau ein prägnantes Bildungsgefälle besteht. Hat der Ehemann einen Universitätsabschluss und die Ehefrau einen Abschluss auf dem Niveau der Pflichtschule, dann weist die Ehe ungefähr das gleiche Risiko auf wie bei beidseitiger Pflichtschule. Bildung als substituierbares Merkmal hat damit keinen ausschlaggebenden Einfluss auf die Ehestabilität. Würden die Spezialisierungsvorteile die Hauptrolle spielen, dann sollten ja Ehen mit möglichst ungleicher Bildung der Partner am stabilsten sein. Diese Erwartung steht jedoch nicht im Einklang mit den empirischen Befunden.

Auf der anderen Seite ist aber auch kein unabhängig vom Bildungsniveau operierender Homogamieeffekt nachweisbar. Einen ehestabilisierenden Homogamieeffekt finden wir bei den höheren Bildungsniveaus, hingegen nicht bei einem niedrigen Bildungsabschluss. Das Muster der geschätzten Werte in Tabelle 3 lässt sich erklären, wenn wir zwei Arten von Einflüssen unterscheiden: Erstens einen Niveaueffekt und zweitens einen Homogamieeffekt der Bildung. Ein Bildungsabschluss, der über die Pflichtschule hinausgeht, wirkt sich positiv auf die Stabilität der Ehe aus. Darüber hinaus reduziert Homogamie bzw. ein nicht zu grosser Bildungsabstand zwischen den Partnern das Scheidungsrisiko. In ähnlicher Weise lassen sich auch die anhand deutscher Daten erzielten Befunde von Gostomski, Hartmann und Kopp (2000, 57) interpretieren. Gleiche

Tabelle 3: Relatives Scheidungsrisiko und Bildung

	Bildungsabschluss Ehemann	Bildungsabschluss Ehefrau		
	Pflichtschule	Matura	Höhere Schule	Uni
Pflichtschule	0 (595)	-43% (42)	2% (62)	15% (5)
Matura	-28% (74)	-31% (64)	-34% (29)	+7% (4)
Höhere Schule	-7% (216)	-77%** (93)	-48%** (412)	-16% (23)
Uni	-6% (43)	-47% (39)	-59%* (76)	-42% (47)

Anmerkungen

Angegeben ist $(\alpha-1) \times 100\%$ im geschätzten Sichelmodell (vgl. Tabelle 2). Er zeigt die prozentuale Veränderung des Scheidungsrisikos gegenüber der Referenzkatogorie, in der beide Ehepartner die obligatorische Schulpflicht abgeschlossen haben. In Klammern steht die Anzahl Ehepaare in der Kategorie. (*),(**) bedeutet signifikant auf dem 1%- bzw. 5%-Niveau von 0 verschieden.

Schulabschlüsse vermindern gemäss ihrer Studie das Scheidungsrisiko ebenso wie ein Hochschulabschluss des Ehemannes (nicht aber der Ehefrau). Das Ergebnis spricht gleichfalls für einen (allerdings asymmetrischen) Niveaueffekt und einen zusätzlichen Homogamieeffekt.³

Kommen wir noch kurz auf die Resultate für die übrigen Kovariablen zu sprechen (Tabelle 2). Gemäss den Erwartungen nimmt mit dem Heiratsalter das Risiko einer Ehescheidung ab. Pro Altersjahr vermindert sich das Scheidungsrisiko um 10%. Dieser Wert stimmt relativ gut mit vorliegenden Analysen ausländischer Daten überein. So berichten Diekmann und Engelhardt (1999) auf der Grundlage des Deutschen Familiensurveys Schätzwerte für verschiedene Geburtskohorten von 7–10% Risikominderung pro Jahr. Wird in einer Ehe ein erstes Kind geboren, ist das Scheidungsrisiko um mehr als zwei Drittel geringer als in kinderlosen Ehen.⁴ Der entsprechende Schätzwert mit dem deutschen

3 Bei unseren Schätzungen finden sich keine konsistenten Belege für einen asymmetrischen Niveaueffekt. Beispielsweise reduzieren die Kombinationen «Ehemann Matura/Ehefrau Pflichtschule» und «Ehefrau Matura/Ehemann Pflichtschule» der Tendenz nach in beiden Fällen das Scheidungsrisiko gegenüber der Referenzgruppe (wobei die Schätzwerte aber nicht signifikant sind). Für die interessante Kombination «Ehefrau Uni / Ehemann Pflichtschule» liegen uns allerdings wegen der geringen Fallzahl keine interpretierbare Schätzwerte vor.

4 Genau genommen verringert sich das Risiko gegenüber kinderlosen Paaren um 65%, wenn das erste Kind ein Sohn ist, und um 74%, wenn das erste Kind eine Tochter ist. Allerdings ist die Risikodifferenz nach dem Geschlecht des Kindes nicht signifikant. Auch wenn ein Kind vor der Heirat geboren wurde, ist das Scheidungsrisiko geringer als bei kinderlosen Ehepaaren (aber höher als bei Geburt nach Eheschliessung). Der Effekt beträgt: $2,27 \times 0,35 = 0,79$. Ein

Familiensurvey ergibt ein um 56% verringertes Scheidungsrisiko für die Geburt eines Kindes in der Ehe. Vor einigen Jahren erregte eine amerikanische Studie mit dem Befund Aufsehen, dass Ehen mit Söhnen stabiler seien als Ehen mit Töchtern (Morgan, Lye und Condran 1988). Dieses Ergebnis kann in unserer Studie nicht reproduziert werden. Anders als bei Morgan, Lye und Condran (1988) hat das Geschlecht des Kindes keinen signifikanten Einfluss auf die Ehestabilität. Unerwartet ist, dass das Bildungsniveau der Eltern das Scheidungsrisiko in der nachfolgenden Generation erhöht. Als mögliche Erklärung lässt sich anführen, dass die Scheidung einer unbefriedigenden Ehe leichter vollzogen wird, wenn die Eltern über grössere Ressourcen verfügen.⁵ Schliesslich zeigt sich, wird für sozial-demographische Merkmale kontrolliert, dass zwischen der Deutschschweiz, der Romandie und dem Tessin keine Unterschiede im Risiko einer Ehescheidung bestehen und die Scheidungsrisiken von Katholiken und Protestant en in der Schweiz nicht verschieden sind.⁶

Welche Auswirkungen hatte nun die Expansion höherer Bildung⁷ auf die Entwicklung des Ehescheidungsrisikos? Zur Beantwortung der Frage können wir allerdings nicht sämtliche direkten und indirekten Folgen gegeneinander aufrechnen. Insbesondere lassen wir einen möglichen mittelbaren Einfluss über die Zunahme der Erwerbstätigkeit von Frauen unberücksichtigt (White 1990; Gostomski, Hartmann und Kopp, 1999). Dennoch deuten die empirischen Ergebnisse insgesamt darauf hin, dass die Bildungsexpansion den Anstieg des Scheidungsrisikos nicht beschleunigt hat. Erstens führte die Bildungsexpansion zu einer Zunahme des Heiratsalters (Brüderl und Diekmann, 1995), was einen positiven Einfluss auf die Ehestabilität hat. Zweitens sollte der Anstieg bei den höheren Bildungsabschlüssen das Scheidungsrisiko vermindert haben. Und drittens haben im Zuge der Angleichung gymnasialer Bildungschancen von Frauen und Männern die Homogamiequoten für die oberen Bildungsränge zugenommen. Auch dieser Effekt dürfte sich positiv auf die Ehestabilität ausgewirkt haben. Die Frage, ob die Bildungsexpansion zum Anstieg des Scheidungsrisikos beigetragen hat, lässt sich demnach wohl verneinen.

vor der Ehe geborener Sohn würde damit das Scheidungsrisiko im Vergleich zu einer kinderlosen Ehe immer noch um 21% reduzieren, eine Tochter um 41% ($2,27 \times 0,35 \cdot 0,74 = 0,59$), wobei der Geschlechtsunterschied, wie erwähnt, nicht signifikant ist.

5 Den Erklärungsvorschlag verdanken wir einem anonymen Gutachter bzw. einer Gutachterin.

6 Dies steht im Kontrast zu Deutschland. Dort ist das Scheidungsrisiko der katholischen Ehen deutlich geringer als das Risiko protestantischer Ehen. Vgl. zu diesen und weiteren Befunden anhand deutscher Daten Diekmann und Engelhardt (1999); Brüderl, Diekmann und Engelhardt (1997) sowie Klein und Kopp (1999). Zu einem Überblick empirischer Scheidungsursachenforschung in den USA siehe Whyte (1990).

7 Vgl. Lamprecht und Stamm (1996) zur Entwicklung der Bildungsbeteiligung in der Schweiz.

Literaturverzeichnis

- Amemiya, Takeshi (1985), *Advanced Econometrics*, Cambridge: Harvard University Press.
- Becker, Gary S. (1991), *A Treatise on the Family*, 2. Auflage, Cambridge: Harvard University Press.
- Becker, Gary S.; Elizabeth M. Landes und Robert T. Michael (1977), An Economic Analysis of Marital Instability, *Journal of Political Economy*, 85, 1141–1187.
- Blossfeld, Hans-Peter und Götz Rohwer (1995), *Techniques of Event History Modelling. New Approaches to Causal Analysis*, Mahwah: Lawrence Erlbaum.
- Brüderl, Josef und Andreas Diekmann (1995), The Log-logistic Rate Model: Two Generalizations with an Application to Demographic Data, *Sociological Methods and Research*, 24, 158–186.
- Brüderl, Josef; Andreas Diekmann und Henriette Engelhardt (1997), Erhöht eine Probeheirat das Scheidungsrisiko? Eine empirische Untersuchung mit dem Familiensurvey, *Kölner Zeitschrift für Soziologie und Sozialpsychologie* 49, 205–222.
- Bundesamt für Statistik (1985), *Die Scheidungen in der Schweiz seit 1967*, Bern: Bundesamt für Statistik.
- Bundesamt für Statistik (1998), *Mikrozensus Familie in der Schweiz 1994/95. Präsentation, kommentierte Ergebnisse und Tabelle*, Bern: Bundesamt für Statistik.
- Diekmann, Andreas und Henriette Engelhardt (1999), The Social Inheritance of Divorce. Effects of Parent's Family Type in Postwar Germany, *American Sociological Review*, 64, 783–793.
- Diekmann, Andreas und Axel Franzen (1994) unter Mitarbeit von Thomas Gautschi, Ruth Meyer Schweizer und Vincenza Trivigno, *Der Schweizer Umweltsurvey 1994*, Codebuch, Universität Bern.
- Diekmann, Andreas und Peter Mitter (1984a), *Methoden zur Analyse von Zeitverläufen*, Stuttgart: Teubner.
- Diekmann, Andreas und Peter Mitter (1984b), A Comparision of the Sickle Function With Alternative Stochastic Models of Divorce Rates, in: Andreas Diekmann und Peter Mitter, Hrsg., *Stochastic Modelling of Social Processes*, Orlando: Academic Press.
- Gostomski, Christian Babka von; Josef Hartmann und Johannes Kopp (1999), Soziostrukturelle Bestimmungsgründe der Ehescheidung. Eine empirische Überprüfung einiger Hypothesen der Familienforschung, in: Klein, Thomas und Johannes Kopp, Hrsg. (1999), *Scheidungsursachen aus soziologischer Sicht*, Würzburg: Ergon, 43–62.
- Klein, Thomas, Hrsg. (2001), *Partnerwahl und Heiratsmuster*, Opladen: Leske und Budrich.
- Klein, Thomas und Johannes Kopp, Hrsg. (1999), *Scheidungsursachen aus soziologischer Sicht*, Würzburg: Ergon.
- Klein, Thomas und Andrea Lengerer (2001), Gelegenheit macht Liebe – die Wege des Kennenlernens und ihr Einfluss auf die Muster der Partnerwahl, in: Thomas Klein, Hrsg., *Partnerwahl und Heiratsmuster*, Opladen: Leske und Budrich, 265–285.
- Kopp, Johannes (1994), *Scheidung in der Bundesrepublik. Zur Erklärung des langfristigen Anstiegs der Scheidungsquoten*, Wiesbaden: Deutscher Universitätsverlag.
- Jäckel, Ursula (1980), *Partnerwahl und Eheerfolg*, Stuttgart: Enke.
- Lamprecht, Markus und Hanspeter Stamm unter Mitarbeit von Urs Meier (1996), *Soziale Ungleichheit im Bildungswesen*, Bern: Bundesamt für Statistik.
- Meyer, Willi (1987), Was leistet die ökonomische Theorie der Familie? in: Horst Todt, Hrsg., *Die Familie als Gegenstand sozialwissenschaftlicher Forschung*, Berlin: Duncker und Humblot.
- Morgan, S. Philip; Diane Lye und Gretchen Condran (1988), Sons, Daughters, and the Risk of Marital Disruption, *American Journal of Sociology*, 94, 1055–1077.

- Ott, Notburga (1998), Der familienökonomische Ansatz von Gary S. Becker, in: Ingo Pies und Martin Leschke, Hrsg., *Gary Beckers ökonomischer Imperialismus*, Tübingen: Mohr Siebeck, 63–90.
- Ross, H. L. und J. V. Sawhill (1975), *Time of Transition*, Washington: Urban Institute.
- Rohwer, Götz (1994), *TDA Working Papers: Version 2*, Bremen, Unveröffentlichtes Programmhandbuch.
- Rottleuthner-Lutter, Margarete (1989): Ehescheidung, in: Rosemarie Nave-Herz und Manfred Markefka, Hrsg., *Handbuch der Familien- und Jugendforschung, Bd. I. Familienforschung*, Neuwied, 607–624.
- Rüffer, Wolfgang (2001), Bildungshomogamie im internationalen Vergleich – die Bedeutung der Bildungsverteilung, in: Thomas Klein, Hrsg., *Partnerwahl und Heiratsmuster*, Opladen: Leske und Budrich, 99–131.
- Tecklenberg, Wolfgang (1999), *Wer heiratet wen? Sozialstruktur und Partnerwahl*, Leske und Budrich: Opladen.
- Whyte, Lynn K. (1990), Determinants of Divorce. A Review of Research in the Eighties, *Journal of Marriage and the Family*, 52, 904–912.

Divorcer en Suisse : Effets des facteurs individuels, de mise en couple et de couple

Laurence Charton, Philippe Wanner*

1 Introduction

Depuis le milieu des années 1960, des mutations importantes ont affecté les comportements démographiques des pays occidentaux. La réduction de la fécondité et l'espacement des naissances, la diminution de la nuptialité et le recul de l'âge au mariage, la montée du divorce, de la cohabitation hors mariage et des naissances hors union maritale, en ont été les signes les plus marquants. Le modèle de la famille « traditionnelle », formée par le mariage, confortée par les naissances et dissoute par la mort, s'est ainsi vu progressivement concurrencé dans ces divers pays par de nouvelles formes de configurations familiales. Reflétant une tendance à la réinstitutionnalisation de la famille, ces mutations ont touché le cœur même de la cellule familiale en ce qui semblait jusque là intangible : le mariage, la stabilité de l'union, le rôle du père et de la mère, la place et le statut de l'enfant. Elles se sont produites alors même que les individus ont vu leur espérance de vie aux différents âges augmenter.¹ Ainsi, une diminution de la durée conjugale entre mêmes conjoints s'est observée, alors même que, théoriquement une espérance de vie en couple plus longue et probablement dans de meilleures conditions de vie est devenue possible. Si, auparavant, le décès de l'un des conjoints marquait la désunion, le divorce constitue ainsi aujourd'hui la cause de rupture d'union la plus fréquente.²

Phénomène dont l'émergence remonte à quelques décennies, et qui jusqu'à récemment encore était interdit dans certains pays catholiques (Irlande jusqu'en 1997, Italie jusqu'au milieu des années 1970), le divorce est étudié aussi bien par les sociologues que par les démographes, psychologues ou politiciens parce qu'il se produit au cœur de la famille, objet d'attentions multiples puisque lieu où se déroule, au moins en partie, l'*« activité sociale »*. Le divorce est ainsi un « fait

* Laurence Charton et Philippe Wanner, Forum Suisse pour l'étude des Migrations, Rue des Terreaux 1, 2000 Neuchâtel E-mail : Laurence.Charton@fsm.unine.ch

1 La durée moyenne restant à vivre à l'âge de 20 ans, pour les générations nées vers 1900, étaient en Suisse proche de 50 ans pour les hommes et 55 ans pour les femmes. Les hommes et femmes nés en 1980, âgés de 20 ans, peuvent désormais espérer vivre 14 années de plus (Menthonnex et Wanner, 1998). Cet accroissement de la durée de vie s'accompagnera très certainement d'une amélioration des conditions de santé à chaque âge.

2 En Suisse, depuis l'année 1988, le nombre de « nouveaux divorcé(e)s » a en effet dépassé celui de « nouveaux veufs/veuves ».

social total » pour reprendre l'expression de M. Mauss (1966), car il n'est pas seulement un acte juridique déifiant les époux des liens du mariage mais une action au cœur des processus familiaux et sociaux.

Au cours des 35 dernières années, le nombre des divorces a fortement augmenté en Europe. L'indicateur conjoncturel de divortialité (ICD), indicateur transversal de la proportion de divorces parmi les couples mariés, a ainsi doublé dans la plupart de ces pays passant, entre 1965 et 1975, par exemple de 7 à 20% aux Pays-Bas, de 8 à 16% en Belgique, de 18 à 37% au Danemark et de 18 à 50% en Suède. Depuis, la divortialité s'est soit stabilisée à un niveau élevé (Suède, Danemark notamment), soit continué à augmenter régulièrement, atteignant notamment 33% en Belgique (1993) et aux Pays-Bas (1996) et 38% en France (1995) (Conseil de l'Europe, 1999).

En Suisse, les ruptures d'union maritale par divorce ont également connu une hausse depuis le milieu des années 1960. L'indicateur conjoncturel est ainsi passé de 13% en 1965 à 21% en 1975, pour atteindre 43% en 1998 (OFS, 2000). Dans une optique longitudinale, la proportion de mariages rompus, voisine de 8% jusqu'à la promotion de mariages 1920, n'a cessé d'augmenter pour atteindre 14% dans la promotion 1940 et près de 25% dès la promotion de mariages 1965.

Malgré la hausse de la fréquence des divorces, la famille en Suisse repose toujours sur le mariage, étape qui semble ainsi étroitement liée à la procréation, contrairement à la situation observée dans un grand nombre de pays européens. La proportion de naissances hors mariage n'a ainsi que faiblement augmenté au cours des trente dernières années : de 4 % en 1970, elle est passée à 9% en 1998.³ Le mariage reste à ce jour la seule possibilité d'unir un homme et une femme en communauté de vie et d'offrir à chacun des parents les mêmes droits sur leur descendance. Dans ce contexte où le mariage est toujours un *passage* obligé pour fonder une famille, les changements au niveau des attentes du couple et de la famille peuvent être associés à l'évolution du divorce. Les études sur les facteurs pouvant mener au divorce sont pourtant, étonnement, peu nombreuses en Suisse, et les modèles causaux souvent proposés n'ont été que très rarement testés. C'est le cas par exemple de la relation souvent énoncée entre le fait que l'un des conjoints soit issu d'une famille désunie et le risque statistique accru de connaître dans sa vie conjugale une rupture d'union (Kiernan et Cherlin, 1999) ou encore de l'association entre l'âge au mariage et le risque statistique de divorcer.

Dans cette étude, après avoir recensé les déterminants possibles du divorce, nous tenterons d'appréhender, à l'aide d'un modèle semi-paramétrique de survie, la part respective des facteurs individuels, celle des facteurs caractérisant la formation du couple et celle des facteurs propres à la vie du couple dans la prévalence du

³ A titre de comparaison, les proportions des naissances hors mariage étaient en France de 7% en 1970 et 40% en 1997. En Suède, ces proportions atteignaient respectivement 19 % et 54 % (Conseil de l'Europe, 1999).

divorce. Cette triple approche n'est pas nouvelle (cf. Roussel, 1980; Kellerhals et al., 1985; Cherlin, 1992; Berrington et Diamond, 1999), bien que peu d'analyses récentes y ont eu recours. L'enquête sur la fécondité et la famille de 1994/1995, à la base des analyses qui suivront, a permis ce type d'investigations.

2 Les données utilisées

L'enquête sur la fécondité et la famille a eu lieu en Suisse entre octobre 1994 et mai 1995. Près de 2100 hommes et 3900 femmes nés entre 1945 et 1975 ont été interrogés à partir d'un tirage en grappes assurant un échantillon représentatif de la population résidante. Elle s'est déroulée en trois étapes. Des entretiens à domicile ont fait suite à un premier contact téléphonique, et les personnes interrogées ont été ensuite priées de renvoyer un questionnaire complémentaire (Gabadinho, 1998).

Cette enquête s'inscrit dans le cadre du projet *Fertility and Family Surveys* (FFS) coordonné par l'Unité pour les activités dans le domaine de la population de la Commission Economique pour l'Europe des Nations Unies (ONU, 1989). L'un de ses objectifs principaux était de recueillir des informations sur les biographies familiales (notamment les expériences successives de vie de couple et les ruptures d'union) et professionnelles des personnes âgées entre 20 et 49 ans au moment de l'enquête. En raison de l'indépendance des échantillons masculin et féminin et de la formulation des questions, il n'a cependant pas été possible de cerner l'ensemble des caractéristiques et des comportements des différents membres du ménage. Un certain nombre d'informations concernant le partenaire (trajectoire scolaire et professionnelle, situation de vie au moment du mariage, nationalité), mais aussi sur certains aspects du vécu du couple, ne sont en effet pas disponibles à partir de cette enquête. Le recul limité dont nous disposons pour les analyses en raison de l'âge des personnes interrogées au moment de l'enquête (moins de 50 ans) n'a par ailleurs pas permis de tester sur les trajectoires de vie complète des personnes et des couples certaines variables supposées influencer le calendrier des divorces. L'influence de l'âge de l'aîné de la fratrie sur l'occurrence d'un divorce sera ainsi par exemple abordé dans cette étude à partir des données exhaustives transmises chaque année par les tribunaux à l'Office fédéral de la statistique (statistique du mouvement naturel, OFS 2000).

3 Les méthodes utilisées

Un modèle semi-paramétrique de Cox (1972) a été utilisé. Il permet de mesurer le rôle des différentes variables explicatives sur le rythme de survenance de l'éventuel divorce.

A chaque durée (l'événement-origine est le mariage), les probabilités de passer de l'état de marié à celui de divorcé sont obtenues en divisant le nombre d'événements observés (divorces) par le nombre de personnes n'ayant pas encore vécu l'événement (individus toujours mariés) et toujours présentes dans le champ d'observation. A partir de ces probabilités de transition, des quotients instantanés sont calculés, représentant la probabilité de divorcer au cours d'un intervalle de temps minime. Le modèle de Cox peut être exprimé par l'équation

$$h(t, Z) = h_0(t) \times \exp(Z'\beta) \text{ avec } h(t, Z)$$

représentant la fonction du quotient instantané de divortialité au cours du temps t des individus mariés, dont les caractéristiques individuelles sont définies par le vecteur Z . Le terme $h_0(t)$ représente, pour un individu de référence, le « risque de base » pour un individu de passer de l'état de marié à celui de divorcé. Ce risque est influencé par les différentes caractéristiques individuelles ou relatives au couple qui seront décrites plus loin, et qui dans le modèle peuvent être traduites par $\exp(Z'\beta)$. Ainsi,

$$\exp(Z'\beta) = \exp(Z_1\beta_1 + Z_2\beta_2 + Z_3\beta_3 + \dots),$$

représente le vecteur Z des caractéristiques individuelles ou relatives au couple, multiplié par le vecteur β des coefficients de proportionnalité associés à chacune des caractéristiques du modèle, dont certaines sont des covariables dépendantes du temps (Blossfeld et al., 1995).

Le modèle de Cox a donc pour objectif de mesurer le risque statistique de divorcer en fonction du temps écoulé depuis le mariage. Le fait que, dans l'échantillon, certaines personnes ont vécu plusieurs années en couple tandis que d'autres n'ont été observés que pour quelques mois, est pris en compte au moment de l'estimation des paramètres du modèle. Par ailleurs, la variable « naissance d'un enfant » au cours du mariage est considérée comme découlant du temps (Blossfeld et al., 1995). Les événements pouvant exclure la personne de l'échantillon, par exemple un décès ou des domiciles séparés pour des raisons professionnelles, sont en outre également pris en compte.

Une hypothèse du modèle de Cox est celle de la proportionnalité des risques. Autrement dit, les échelles de risque des différentes sous-populations définies par les modalités des variables sont supposées évoluer de manière proportionnelle, quel que soit le temps écoulé depuis l'événement d'origine. Cette hypothèse a pu être testée à propos du divorce, par différentes analyses de survie non paramétriques. Bien que, dans le cas d'une analyse multivariée, il ne soit pas possible d'exclure strictement une absence de proportionnalité, les résultats obtenus par les analyses

non paramétriques paraissent légitimer l'utilisation du modèle de Cox pour cette analyse. Il convient cependant de noter que le modèle de Cox est un modèle parmi d'autres pouvant être utilisés dans le cas du divorce. D'autres modèles paramétriques sont parfois proposés (Diekmann et Mitter, 1984; Henz et Huinink, 1999). Les résultats obtenus ne varient cependant que faiblement d'un modèle à l'autre.

Les modèles ont été testés pour les hommes et les femmes considérés séparément. Seuls sont considérés ici les *premiers mariages* observés dans l'échantillon de l'enquête FFS. La durée de l'union maritale avant le divorce ou la sortie de l'observation a été exprimée en mois à partir du mariage, et en fonction des dates déclarées par les personnes enquêtées. La date du mariage a été considérée comme point de départ puisque le mariage représente la condition nécessaire à un éventuel divorce. Aujourd'hui pourtant, il ne représente pas la seule forme de vie en couple et un autre événement d'origine, la date d'entrée en union, aurait pu être choisie.⁴ La date de l'interruption définitive de la cohabitation – et non celle à laquelle le divorce a été prononcé – pour estimer la période de l'union maritale jusqu'au divorce a par ailleurs été considérée. Les séparations légales, qui le plus souvent sont suivies d'un divorce après un délai plus ou moins long, ont été prises en compte avec les divorces.

Dans les tableaux de résultats, les paramètres des modèles ont été exprimés sous leur forme exponentielle ($\exp(\beta_k)$). Les valeurs expriment l'influence de la modalité étudiée sur le rythme de divorce, par rapport à une modalité de référence, et après contrôle des autres facteurs inclus dans le modèle. Une valeur supérieure à l'unité signifie que le rythme de divorce est plus élevé (divorce plus fréquent à chaque temps t) pour les personnes présentant la caractéristique en question, par rapport à celles présentant la caractéristique de référence. Une valeur inférieure à l'unité signifie en revanche que le rythme de divorce est plus faible, toujours par rapport à la caractéristique de référence.

4 Les facteurs du divorce

De nombreux facteurs sont évoqués pour expliquer la rupture d'une union maritale. Bumpass et al. (1991) proposent une classification de ces facteurs en quatre groupes : les facteurs caractéristiques de la famille d'origine, les facteurs caractérisant les conjoints, les facteurs d'hétérogamie au moment du mariage et la situation socio-professionnelle des conjoints dans la première année de mariage. Manting (1992) mais aussi Kiernan et Hobcraft (1997) insistent pour leur part sur le rôle des

⁴ Une analyse, non présentée ici, portant sur la comparaison du risque statistique en fonction de la durée de vie de couple ou de la durée de vie en tant que couple marié montre cependant que les paramètres des modèles respectifs présentaient des ordres de grandeur sensiblement égales.

comportements durant la période précédant le mariage. Les approches adoptées par les auteurs sont ainsi diverses en raison même de la multitude de conditions plus ou moins complexes dans lesquelles la divortialité trouve sa place. Il est pour cette raison difficile de se limiter à un seul cadre de référence, l'histoire d'un couple s'inscrivant dans une dynamique fortement influencée par le lieu et le contexte social.

Le cadre d'analyse proposé dans cette étude repose sur une approche tridimensionnelle des facteurs suspectés à l'occurrence d'un divorce à savoir : les facteurs individuels, ceux se rapportant à la formation du couple et au mariage, et enfin ceux que nous distinguons comme propres au couple. Ces facteurs sont identifiés et décrits dans cette section, dans laquelle il est également fait référence aux travaux théoriques ou empiriques ayant relevé leur rôle respectif.

4.1 Les facteurs individuels

Les facteurs individuels, plus ou moins connus au moment de la mise en union, peuvent contribuer à modifier dans un sens ou dans un autre la probabilité de divorce. Nous pouvons distinguer les facteurs propres à l'individu étudié et ceux qui se rapportent à son ou sa partenaire.

Pour les caractéristiques propres à la personne étudiée, on s'intéressera principalement au nombre d'expériences de vie de couple avant le premier mariage, ainsi qu'aux caractéristiques de ces expériences de vie de couples antérieures (durée, naissance d'un enfant, etc.). On suppose ainsi que les personnes ayant connu au moins une autre expérience de vie de couple avant un mariage sont aussi plus exigeantes dans leur relation maritale, et donc plus promptes à une séparation (Haskey, 1983). Dans notre cas, la première union maritale ayant été retenue, une expérience de vie de couple préalable ne peut être qu'une union hors mariage.

Un autre aspect fréquemment évoqué est relatif à l'origine sociale, la pratique religieuse et la nationalité. L'effet de l'environnement socio-culturel – appréhendé par exemple par l'environnement familial – sur les comportements conjugaux, a déjà été observé notamment par Maréchal (1997). Différentes hypothèses peuvent être posées concernant le rôle du milieu familial dans le processus de divortialité. La première série d'hypothèses fait référence à l'environnement familial dans le choix du conjoint et le type d'union adoptée, qui varie en fonction du niveau socio-éducatif des parents, de leur activité professionnelle et de leur appartenance et pratique religieuse. La seconde série d'hypothèses se rapporte au rôle de l'environnement parental dans la position vis à vis du divorce.

Le divorce des parents et son rôle sur le devenir du couple marié a ainsi fait l'objet de nombreuses études. Wolfinger (1999) et Hullén (1998) avaient par exemple constaté son influence sur le devenir des unions respectivement aux Etats-Unis et en Allemagne et plus spécifiquement observé une probabilité de divorce plus élevée chez les couples ayant connu la séparation de leurs parents.

Concernant les caractéristiques du partenaire, on peut citer, en plus de celles évoquées ci-dessus, l'état civil du conjoint au moment du mariage, qui représente un indicateur d'éventuelles expériences conjugales précédentes ayant été officialisées. Le statut d'ex-marié paraît en effet étroitement associé au risque statistique de divorcer (Hasley, 1983). De même, la présence d'un enfant du partenaire, né d'une relation précédente, paraît « fragiliser » le lien conjugal (Andersson, 1997).

L'âge du conjoint qui apporte une information sur la différence d'âge entre époux est de plus un facteur souvent supposé de jouer un rôle dans la stabilité de l'union. L'écart d'âge entre conjoint est en effet souvent utilisé comme indicateur du degré d'égalité entre les époux.

Enfin, bien qu'il n'ait jamais pu être mis en évidence de manière significative que la nationalité des époux influence le devenir de leur union, la nationalité du conjoint, mise en relation avec celle de la personne étudiée a été prise en compte afin d'observer si les mariages binationalis sont plus « fragiles », moins « stables » que les mariages entre personnes de nationalité suisse ou entre ressortissants étrangers (cf. Zingg, 1998 pour la Suisse, Neyrand et M'Sili, 1997, pour la France).

4.2 Les « facteurs-couple »

Un couple est aussi confronté à différents événements relatifs à sa constitution. Plusieurs « facteurs-couple », se référant à la situation du couple et des conjoints à la date du mariage, peuvent être évoqués. L'éventuelle cohabitation hors mariage (étudiée notamment par Kiernan et Cherlin, 1999) est l'un des « facteurs-couple » les plus fréquemment discutés lors de l'étude du divorce, en raison notamment de l'émergence simultanée de ces deux phénomènes (conjugalité hors mariage et divortialité) dans les pays d'Europe septentrionale et occidentale. On suppose ainsi d'une part que la période prémaritale pourrait avoir pour effet de diminuer le nombre de divorces, car cette période peut être vécue comme une période test au mariage. D'autre part que les couples qui ont connu l'expérience d'une cohabitation hors mariage pourraient, *a contrario*, être plus disposés à se séparer lorsque leur union ne les satisfait plus. C. Villeneuve-Gokalp (1990) a par ailleurs fait la distinction entre une « cohabitation prémaritale », union commencée hors mariage et ayant abouti dans l'année de l'union à un mariage, et un « mariage à l'essai », soit une période de cohabitation hors mariage de plus longue durée (un à trois ans), permettant au couple de tester leur union avant de l'officialiser. Le risque statistique de divorcer peut ainsi être lié au type de cohabitation ayant précédé le mariage par le sens qui lui a été donné. Par ailleurs, on peut supposer également que la notion de stabilité est dépendante de la durée de l'union.

L'âge au mariage donne une indication sur le vécu antérieur de l'individu et du couple, et sur le moment du mariage dans le cycle de vie. De nombreuses études (Goode, 1966; Festy et Prioux, 1975; Perreira, 1991; Leridon, 1994) ont d'ailleurs déjà montré que les mariages célébrés à un âge précoce étaient souvent

suivi d'un divorce en raison notamment de l'immaturité suspectée des conjoints à une vie maritale et/ou de l'écart entre les attentes et la réalité associées au statut de marié(e) (Booth et Edwards, 1985).

L'annonce d'une grossesse est fréquemment suivie d'un mariage, notamment en Suisse où les parents doivent être mariés pour que le père ait les mêmes droits et devoirs que la mère sur l'enfant. La prévalence à cette situation a en effet été appréhendée par la proportion élevée de premières naissances survenant dans les six mois qui suivent le mariage (Charton, 1999). Il est ainsi envisageable que l'annonce d'une naissance « pousse » un certain nombre de couples à officialiser une union plus par reconnaissance parentale que par un réel choix à un engagement institutionnel de leur couple. En d'autres termes, on peut supposer que ce type d'union « résiste » plus faiblement au cadre du mariage que les mariages « attendus », « projetés ». Le risque statistique de divorcer des couples ayant eu une conception hors mariage n'a pas encore été étudié au niveau suisse et, à notre connaissance, le risque statistique de divorcer associé à un mariage dans une optique de légalisation n'a jamais été étudié.

Le niveau d'instruction atteint ainsi que la situation professionnelle au moment du mariage sont considérés comme des indicateurs du degré d'indépendance des conjoints (Dechter, 1992). De nombreuses études ont montré en effet que les femmes ayant poussé très loin leur formation sont plus disposées à remettre en question leur union lorsque cette dernière ne les satisfait plus (Hoem, 1997; Bracher et Santow, 1997).

4.3 Les facteurs « propres au couple »

Lorsqu'un couple se forme, une histoire conjugale se constitue dans laquelle différents événements peuvent jouer un rôle sur le devenir de l'union. Quelques facteurs « propres au couple » peuvent ainsi être cités. Ils se rapportent notamment à la naissance d'un ou plusieurs enfants (Andersson, 1997), au calendrier de ces naissances et à l'âge des enfants (ainé(e) et cadet(te)) principalement au moment du divorce. Le nombre d'enfants communs du couple pourrait également jouer un rôle sur le comportement de divortialité. Dans la présente étude, ces informations seront appréhendées à partir des données exhaustives transmises par les tribunaux.

Il convient également de noter que d'autres aspects du vécu du couple peuvent influencer dans un sens ou un autre le risque statistique de divorcer. Des expériences de chômage (Lester, 1996), des difficultés économiques ou professionnelles (Ermisch, 1996), des périodes de maladie sont quelques uns parmi les facteurs se rapportant au vécu du couple qui ne peuvent pas, en raison de l'absence de données, être étudiées dans le cadre de cette étude.

Les variables considérées dans cette étude dépendent essentiellement de l'information disponible, et sont résumées dans le tableau 1. Le statut d'activité au moment du mariage a été estimé en fonction de la biographie professionnelle

saisie à l'enquête. Dans le cadre du modèle de Cox, la naissance d'un enfant a été considérée en fonction du calendrier et en tenant compte des durées d'observation plus ou moins grandes selon l'individu (covariable dépendante du temps).

Tableau 1 : Liste des variables disponibles pour l'analyse de la divortialité

Variables individuelles au moment du mariage :		« Facteurs – couple »	« Facteurs propres au couple »
Concernant l'individu	Concernant le conjoint	au moment du mariage	dans le mariage
<ul style="list-style-type: none"> – Cohorte de naissance – Cohorte de mariage – Nombre d'unions prémaritales – Pratique religieuse des parents et de l'individu – Niveau de formation atteint par les parents – Origine des parents (nationalité) – Eventuel divorce des parents 	<ul style="list-style-type: none"> – Etat civil au mariage – Différence d'âge entre conjoints – Présence d'un enfant 	<ul style="list-style-type: none"> – Age au mariage – Grossesse en cours – Niveau de formation atteint – Activité professionnelle exercée – Cohabitation prémaritale – Durée de l'éventuelle cohabitation prémaritale 	<ul style="list-style-type: none"> – Durée de l'union maritale – Naissance d'un enfant au sein du couple – Age de l'aîné(e) éventuel(le) du couple au moment du divorce* – Age du(de la) cadet(te) éventuel(le) du couple au moment du divorce* – Nombre d'enfants au moment du divorce*

* considérés à partir des données des tribunaux

5 Résultats et discussion

La distribution des caractéristiques individuelles ou du couple est présentée au Tableau 2. Les proportions de personnes divorcées, selon la modalité considérée, sont également présentées pour chaque variable. Dans l'ensemble, on compte 192 divorces dans l'échantillon masculin (soit 12,4% des mariages) et 481 dans l'échantillon féminin⁵ (soit approximativement 13% des mariages). Les proportions de divorcés varient en fonction de la caractéristique individuelle ou du couple, et sont particulièrement faibles pour les femmes et hommes déclarant une pratique religieuse régulière (6,9% et 4,6% respectivement). Elles sont les plus élevées parmi les personnes mariées à un ou une conjoint(e) ayant déjà un ou plusieurs enfants (23,1% pour les femmes et 22,1% pour les hommes). Le Tableau 3 présente quant à lui les résultats du modèle de Cox.

5 L'écart étant principalement dû aux effectifs respectifs des personnes enquêtées (2100 hommes et 3900 femmes).

Tableau 2:

Proportions d'hommes et de femmes mariés et divorcés à la date de l'Enquête Suisse sur la Famille 1994/95 selon différentes caractéristiques. Enquête suisse sur la famille 1994/95. Echantillon pondéré et standardisé

Variables	Pas divorcés %	Hommes Divorcés %	Effectif non pondéré	Pas divorcées %	Femmes Divorcées %	Effectif non pondéré	Effectif total non pondéré
<i>Nombre d'unions précédant le mariage</i>							
Aucune	87,8	12,2	1362	87,1	12,9	2822	4184
Une ou plus	85,2	14,8	110	86,4	14,6	264	374
<i>Pratique religieuse de la mère</i>							
Régulière	89,7	10,3	700	88,9	11,1	1343	2043
Irrégulière	86,3	13,7	430	86,8	13,2	987	1417
Non pratiquant	84,8	15,2	342	83,3	16,7	756	1098
<i>Pratique religieuse du père</i>							
Régulière	90,4	9,6	513	88,4	11,6	1039	1552
Irrégulière	86,1	13,9	457	89,7	10,3	921	1378
Non pratiquant	86,1	13,9	502	83,3	16,7	1126	1628
<i>Pratique religieuse de la personne interrogée</i>							
Régulière	95,4	4,6	196	93,1	6,9	567	763
Irrégulière	89,8	10,2	538	90,0	10,0	1288	1826
Non pratiquant	83,8	16,2	738	81,0	19,0	1231	1969
<i>Niveau d'instruction de la mère</i>							
Primaire	88,1	11,9	917	87,7	12,3	1802	2719
Secondaire	86,8	13,2	501	85,8	14,2	1187	1688
Tertiaire	84,6	15,4	54	84,2	15,8	97	151
<i>Niveau d'instruction du père</i>							
Primaire	88,1	11,9	533	87,6	12,4	1051	1584
Secondaire	86,8	13,2	709	87,3	12,7	1571	2280
Tertiaire	84,6	15,4	230	84,1	15,9	464	694
<i>Nationalité des parents</i>							
Parents suisses	85,9	14,1	939	87,4	12,6	2123	3062
Couple mixte	91,4	8,6	393	87,3	12,7	659	1052
Couple étranger	83,9	16,1	140	82,4	17,6	304	444
<i>Divorce des parents</i>							
Divorcés	82,1	17,9	149	80,4	19,6	362	511
Non divorcés	88,2	11,8	1323	87,8	12,2	2724	4047
<i>Etat civil du conjoint</i>							
Célibataire	87,6	12,4	1362	87,7	12,3	2837	4199
Ex-marié	87,6	12,4	110	79,3	20,7	249	359

Variables	Pas divorcés %	Hommes Divorcés %	Effectif non pondéré	Pas divorcées %	Femmes Divorcées %	Effectif non pondéré	Effectif total non pondéré
<i>Différence d'âge entre les conjoints</i>							
Homme plus âgé d'au moins cinq ans	87,2	12,8	48	83,6	16,4	48	96
Homme plus âgé de 1-4 ans	86,2	13,8	185	90,7	9,3	310	495
Moins d'une année d'écart	87,1	12,9	315	88,5	11,5	623	938
Femme plus âgée de 1-4 ans	86,7	13,4	628	87,9	12,1	1347	1975
Femme plus âgée d'au moins cinq ans	90,6	9,4	296	82,7	17,3	758	1054
<i>Le conjoint avait déjà un ou plusieurs enfants</i>							
Oui	77,9	22,1	67	76,9	23,1	152	219
Non	88,0	12,0	1405	87,5	12,5	2934	4339
<i>Age au moment du mariage</i>							
moins de 20 ans	89,5	10,5	18	74,6	25,4	254	272
20-22 ans	81,5	18,7	200	83,6	16,4	942	1142
23-25 ans	85,3	14,7	430	89,3	10,7	843	1273
26-29 ans	87,9	12,1	500	89,4	10,6	689	1189
30 ans et plus	93,8	6,2	324	91,0	9,0	358	682
<i>Niveau d'instruction au moment du mariage</i>							
Primaire	87,3	12,7	1031	86,3	13,7	2471	3502
Secondaire	84,9	15,1	218	88,7	11,3	428	646
Tertiaire	91,7	8,3	223	89,6	10,4	187	410
<i>Situation au moment du mariage</i>							
Etudiant	89,0	11,0	264	84,0	16,0	244	508
Professionnellement actif	87,0	13,0	1139	87,5	12,5	1929	3068
Non actif	91,3	8,7	69	86,4	13,6	913	982
<i>Durée de la cohabitation prémaritale</i>							
Aucune cohabitation prémaritale	89,5	10,5	640	86,3	13,7	1382	2022
Moins d'un année	86,9	13,1	228	86,1	13,9	526	754
Entre 1 et 2 ans	83,9	16,1	206	84,4	15,6	421	627
Deux ans et plus	86,7	13,3	398	89,8	10,2	757	1155
<i>Grossesse prémaritale</i>							
non	87,6	12,4	1472	87,9	12,1	2165	3637
oui	.	.	.	84,4	15,6	921	921
<i>Effectifs non pondérés</i>	1280	192	1472	2605	481	3086	4558
<i>Effectifs pondérés</i>	1620	251	1871	1768	309	2077	3948

(Critère de standardisation : durée de l'union au moment de l'enquête.)

5.1 Peu d'influence des variables individuelles sur le risque statistique de divorce

L'année de naissance, l'origine sociale et la pratique religieuse des parents n'ont pas d'influence significative sur le risque statistique de divorce (tableau 3)⁶. Le divorce ne paraît donc pas plus répandu dans une strate sociale que dans une autre, après prise en compte des autres facteurs, contrairement à ce qui avait été supposé par Rezsohazy (1991). Relevons cependant que l'origine sociale est probablement mal appréhendée par la seule variable disponible, à savoir le niveau de formation atteint par les parents. Ceux-ci, nés dans la première moitié du siècle, ont, en effet, pu atteindre dans une proportion importante un statut socio-professionnel relativement élevé au cours de leur vie, même en l'absence d'une formation scolaire supérieure.

Le nombre d'épisodes de vie de couple avant le mariage ne semble pas, également, modifier significativement le risque statistique de divorce. Toutefois, comme dans plus de 90% des cas le mariage survient au cours du premier épisode de la vie de couple, il est nécessaire de rester prudent dans l'interprétation du rôle de précédents échecs conjugaux sur l'union maritale, en raison du manque de puissance des résultats.

La pratique religieuse des conjoints joue, par contre, un rôle important dans les désunions. Ainsi, les personnes non pratiquantes ont un rythme de divorce près de trois fois plus rapide que celles qui déclarent pratiquer une religion. Il convient de mettre ce résultat en relation avec différentes études entreprises en Suisse qui avaient déjà montré le rôle très fort de la religion au niveau des comportements conjugaux et familiaux. Ainsi, il a été montré d'une part que les personnes non pratiquantes sont aussi celles qui officialisent moins rapidement une union commencée hors d'un mariage (Charton et Wanner, 2001), et d'autre part, en raison essentiellement de valeurs différentes associées au mariage selon la religion, que les divorces sont plus fréquents dans les cantons protestants que dans les cantons catholiques (Wanner et Peng Fei, 1997)⁷. Les graphiques 1 et 2 mettent en évidence le rythme différencié du divorce en fonction de la pratique religieuse.

Les femmes dont les parents ne sont pas de nationalité suisse semblent, en outre, être les plus enclines à divorcer. Aucun résultat significatif n'est par contre obtenu pour les hommes. Il convient de relever que l'une des rares études menées en Suisse sur le sujet (Zingg, 1998) montre un risque statistique de divorce plus élevé parmi les couples comprenant au moins un conjoint de nationalité étrangère au moment du mariage. Cependant, les échanges migratoires avec l'étranger peuvent

⁶ A l'exception d'un risque statistique significativement plus élevé pour les femmes dont le père a un niveau de formation élevé.

⁷ Cette constatation doit être rapprochée de la conception que les individus peuvent avoir du mariage en fonction de leur religion. Ainsi, rappelons-le, le mariage a longtemps été associé à l'idée de *sacrement divin* ne pouvant être rompu chez les catholiques tandis qu'il a toujours été lié chez les protestants à la notion de *contrat* (qui peut donc être rompu).

jouer un rôle perturbateur sur la mesure des comportements de divortialité à partir des données d'état civil. En d'autres termes, si la nationalité avant le mariage a pu être prise en considération, le rôle perturbateur éventuel des migrations de couples étrangers entre le moment du mariage et celui du divorce ne peut pas être appréhendé⁸. Par ailleurs, dans le cadre de l'enquête sur la fécondité et la famille, seule la nationalité *au moment de l'enquête* du conjoint *actuel* est connue, et non pas la nationalité au moment du mariage. Or dans le cas des couples binationaux, une proportion importante de conjoints étrangers ont acquis la nationalité suisse au cours des années suivant le mariage. En particulier, les femmes de nationalité étrangère mariées à un Suisse avant 1992 ont toutes acquis automatiquement au moment du mariage la nationalité suisse. Il n'a donc pas été possible de prendre en compte dans les analyses la nationalité du conjoint et, par conséquent, de confirmer ou d'infirmer l'hypothèse, souvent avancée, selon laquelle les couples dont l'un des conjoints au moins, au moment du mariage, est de nationalité étrangère, ont un risque statistique plus élevé de divorcer.

Les personnes qui ont vécu la séparation des parents durant l'enfance paraissent aussi les plus disposées à rompre un mariage non gratifiant⁹. Les mariages d'enfants issus de familles désunies aboutissent donc plus fréquemment à une rupture que ceux d'enfants issus de familles « préservées » comme ce qui a déjà été montré, notamment, par Kellerhals *et al.* (1985) en Suisse, Kiernan (1986) et Amato (1996) en Grande-Bretagne, Diekmann et Engelhard (1999) en Allemagne ou encore Dronkers (1997) pour les Pays-Bas. Diverses études avaient, de plus, également mis en évidence que les femmes issues d'une famille désunie sont les moins pressées de faire reconnaître officiellement leur union non maritale (Thornton, 1991; Cherlin *et al.*, 1995; Charton et Wanner, 2001). Le fait d'être les moins enclines au mariage mais aussi les plus disposées à remettre en cause cette institution, peut ainsi être mis, une nouvelle fois, en relation avec une certaine conception que ces femmes peuvent avoir du mariage, qui sera analysée plus loin.

Les femmes qui épousent en *première noce* un homme non célibataire semblent encourir un risque statistique plus élevé de divorcer que celles qui épousent un partenaire célibataire. Cette observation rejette celle déjà ancienne de P. Festy et F. Prioux (1975) où « pour un même âge au mariage, les veuves et, plus encore, les divorcées divorcent davantage que les célibataires ». De plus, il convient de remarquer que la *différence d'âge entre conjoints* a une influence sur le risque de désunion lorsque la femme est plus jeune de cinq années au moins que son conjoint¹⁰. A ces séparations, il convient peut-être d'associer d'une part, la nouvelle image et le rôle

8 Les immigrations de couples mariés sont relativement fréquentes en Suisse et expliquent une part importante de l'augmentation de l'indicateur conjoncturel de divortialité (Calot *et al.*, 1998).

9 Résultat significatif pour l'échantillon féminin uniquement.

10 Ce résultat avait, notamment, déjà été montré par Bumpass *et al.* (1991) aux Etats-Unis.

Tableau 3: Facteurs influençant la probabilité de divorce entre la date du mariage et celle de l'Enquête Suisse sur la Famille 1994/95

Variables	Risque relatif	Hommes		Femmes	
		Int. Conf	p	Int. Conf	p
<i>Date du mariage</i>					
1962–1969	1,17	{0,46–3,03}		1,07	{0,63–1,83}
1970–1979	1,05	{0,49–2,27}		1,01	{0,63–1,63}
1980–1989	1,30	{0,62–2,69}		1,14	{0,72–1,79}
1990–1995	1,00			1,00	
<i>Union précédent celle-ci</i>					
Aucune	1,00			1,00	
Une ou plus	1,54	{0,81–2,92}		1,11	{0,78–1,58}
<i>Pratique religieuse de la mère</i>					
Régulière	1,00			1,00	
Irrégulière	1,29	{0,83–2,00}		1,28	{0,97–1,68}
Non pratiquant	1,58	{0,98–2,55}		1,21	{0,90–1,63}
<i>Pratique religieuse du père</i>					
Régulière	1,00			1,00	
Irrégulière	1,01	{0,64–1,59}		0,69	{0,51–0,94}
Non pratiquant	0,67	{0,41–1,01}		0,82	{0,61–1,01}
<i>Pratique religieuse de la personne interrogée</i>					
Régulière	1,00			1,00	
Irrégulière	1,35	{0,70–2,64}		1,32	{0,96–1,80}
Non pratiquant	2,93	{1,54–5,57}	**	2,49	{1,83–3,40}
<i>Niveau de formation de la mère</i>					
Primaire	1,00			1,00	
Secondaire	1,09	{0,77–1,55}		0,92	{0,74–1,13}
Tertiaire	1,09	{0,65–1,81}		1,02	{0,76–1,39}
<i>Niveau de formation du père</i>					
Primaire	1,00				
Secondaire	0,93	{0,66–1,30}		1,16	{0,95–1,42}
Tertiaire	1,73	{0,82–3,62}		1,86	{1,13–3,06}
<i>Nationalité des parents</i>					
Parents suisses	1,00			1,00	
Couples mixtes	0,72	{0,48–1,07}		1,00	{0,79–1,25}
Couples étrangers	0,92	{0,57–1,49}		1,61	{1,24–2,09}
<i>Divorce éventuel des parents</i>					
Divorcés	1,00			1,00	
Non divorcés	0,74	{0,48–1,14}		0,68	{0,54–0,86}
<i>Etat civil du conjoint à la mise en couple</i>					
Célibataire	1,00			1,00	
Ex-marié	0,73	{0,37–1,43}		1,31	{0,91–1,88}

*

**

Variables	Hommes			Femmes		
	Risque relatif	Int. Conf	p	Risque relatif	Int. Conf	p
<i>Différence d'âge entre les conjoints</i>						
Homme plus âgé d'au moins cinq ans	1,11	[0,50–2,45]		2,02	[1,05–3,90]	*
Homme plus âgé de 1–4 ans	1,02	[0,63–1,66]		0,97	[0,66–1,42]	
Moins d'une année d'écart	1,00			1,00		
Femme plus âgée de 1–4 ans	1,02	[0,69–1,50]		0,83	[0,65–1,06]	
Femmes plus âgées d'au moins cinq ans	1,33	[0,79–2,24]		0,91	[0,69–1,20]	
<i>Le conjoint avait un ou plusieurs enfants</i>						
Non	1,00			1,00		
Oui	2,79	[1,47–5,29]	**	1,23	[0,80–1,91]	
<i>Age au moment du mariage</i>						
Moins de 20 ans	1,64	[0,56–4,78]		2,20	[1,59–3,05]	***
20–22 ans	1,23	[0,81–1,86]		1,30	[1,02–1,66]	*
23–25 ans	1,00			1,00		
26–29 ans	0,79	[0,54–1,16]		1,08	[0,81–1,44]	
30 ans et plus	0,45	[0,25–0,83]	*	0,93	[0,63–1,38]	
<i>Grossesse en cours au moment du mariage</i>						
Non				1,00		
Oui				1,20	[0,94–1,52]	
<i>Niveau de formation atteint au moment du mariage</i>						
Primaire	1,00			1,00		
Secondaire	1,46	[0,98–2,18]		0,83	[0,62–1,10]	
Tertiaire	0,81	[0,48–1,36]		0,85	[0,55–1,32]	
<i>Statut d'emploi au moment du mariage</i>						
Etudiant	1,00			1,00		
Actif	1,29	[0,87–1,91]		0,99	[0,71–1,37]	
Non actif	1,17	[0,53–2,58]		0,93	[0,66–1,30]	
<i>Durée de la cohabitation prémaritale</i>						
Aucune cohabitation prémaritale	1,00			1,00		
Moins d'une année d'écart	1,29	[0,83–1,99]		1,12	[0,87–1,43]	
Entre 1 et 2 ans	1,69	[1,01–2,59]	*	1,49	[1,13–1,95]	**
Deux ans et plus	1,82	[1,21–2,75]	**	1,05	[0,79–1,39]	
<i>Naissance d'un enfant au cours du mariage</i>						
Aucune naissance	1,00			1,00		
Au cours des 12 premiers mois	0,74	[0,51–1,08]		0,49	[0,38–0,64]	***
Au cours de la deuxième année	0,67	[0,43–1,04]		0,56	[0,42–0,73]	***
Au cours de la troisième année	0,74	[0,44–1,25]		0,37	[0,26–0,53]	***
Après la troisième année	0,63	[0,39–1,03]		0,44	[0,31–0,62]	***
<i>Effectif (nombre de mariages)</i>	1472			3086		
<i>Nombre de divorces observés</i>	198			533		
<i>Qualité de l'estimation</i>	$\chi^2 = 102,3$ (38 degrés l.) $p = 0,0001$			$\chi^2 = 296,5$ (39 degrés l.) $p = 0,0001$		

Estimations selon un modèle de Cox. Intervalles de confiance à 95%.

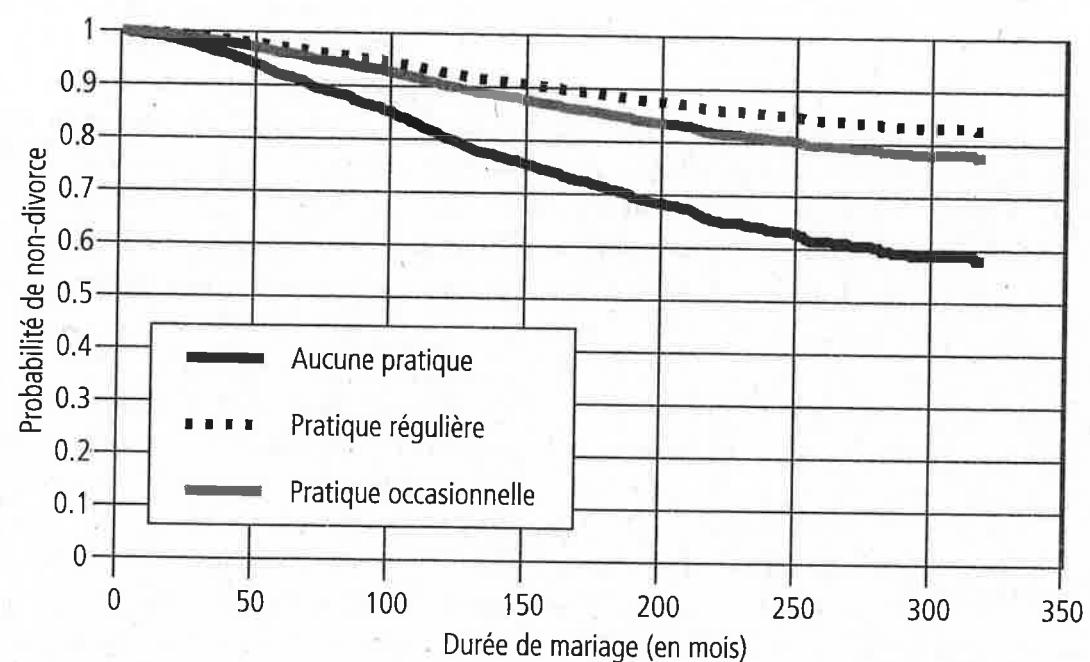
* $p < 0,05$ ** $p < 0,01$ *** $p < 0,001$. Données non pondérées.

fondamental de la femme, telle qu'elle prévaut dans les pays industrialisés depuis quelques décennies, dans l'évolution des comportements au sein du couple. En effet, diverses études ont déjà pu souligner les relations étroites entre condition féminine et comportements démographiques, dans le sens où les femmes occupent dans la société une place de plus en plus complexe, qui ne se réduit plus aux pôles de mère et d'épouse (Pinnelli, 1992; McDonald, 1997). Ces nouveaux rôles (professionnels, civiques, etc.), qui ont réduit les inégalités au sein du couple, sont ainsi entrés inévitablement en concurrence avec les responsabilités familiales des femmes (Blossfeld, 1995). D'autre part, il convient peut-être aussi de se référer à l'émergence d'une culture qui renforce « les barrières culturelles entre les cohortes d'âge » (Van Poppel et al., 1998, 79), c'est-à-dire une culture qui conduit à une réduction des écarts d'âge entre conjoints. Ainsi, la fréquence plus élevée de désunion parmi les couples ayant un écart d'âge « traditionnel », c'est-à-dire les couples dont l'homme est bien plus âgé que sa partenaire¹¹, pourrait peut-être s'expliquer par des raisons culturelles et d'exigence de relations plus égalitaires au sein du couple.

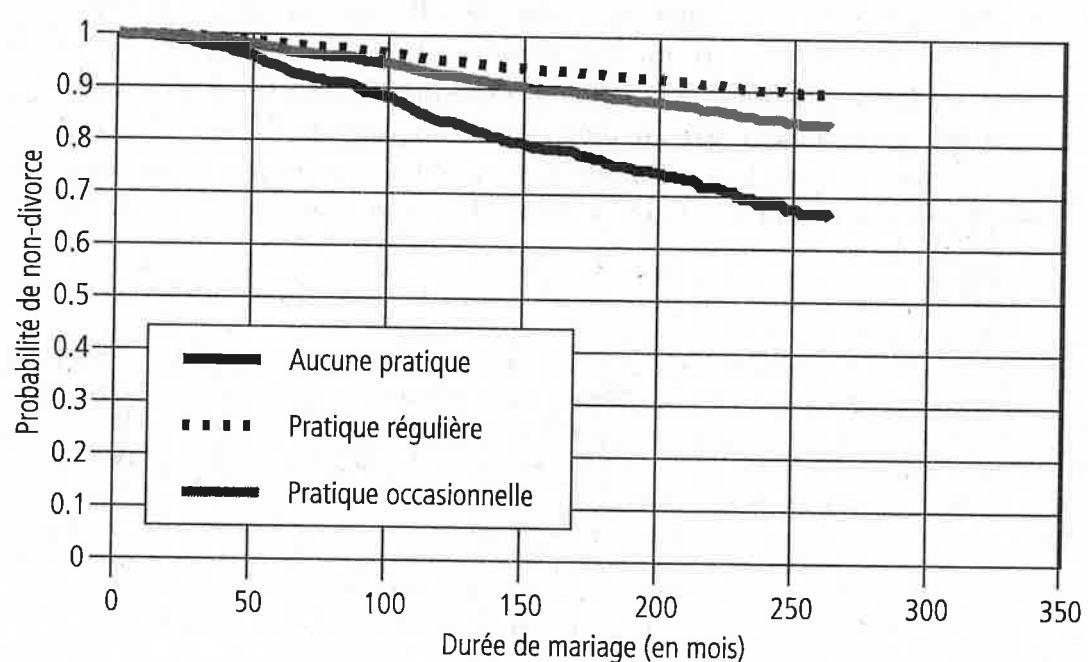
Enfin, il semble que la présence d'enfants du conjoint issus d'une précédente relation fragilise l'union. Le risque de désunion est, en effet, 2,8 fois plus élevé pour l'homme dont l'épouse a déjà eu un enfant d'une précédente union. En raison vraisemblablement du fait qu'en Suisse d'une part, la femme détient seule l'autorité parentale d'enfant né en dehors d'un mariage et d'autre part, qu'en cas de divorce, la garde des enfants est encore le plus souvent attribuée à la mère, l'effet de la présence d'un enfant né d'une précédente union sur la stabilité du couple ne s'observe qu'au niveau de l'échantillon masculin (présence d'enfant de la femme).

¹¹ « Jusque bien après la Seconde Guerre mondiale, le mariage était fondé, dans la plupart des sociétés occidentales, sur les avantages découlant de la division entre les sexes du travail rémunéré et des travaux du ménage. Les écarts habituels de revenus entre les sexes donnaient aux hommes un avantage comparatif pour le travail productif de sorte que le temps de la femme pouvait être consacré de façon plus fructueuse aux travaux du ménage. Les ressources des hommes sur le plan socio-économique, revenu et statut social en particulier, tendaient à augmenter avec l'âge; les femmes avaient donc bien des raisons de ne pas épouser des hommes jeunes » (Van Poppel et al., 1998, 78).

Graphique 1: Proportion de mariages en cours, selon la durée de mariage et la pratique religieuse – femmes



Graphique 2: Proportion de mariages en cours, selon la durée de mariage et la pratique religieuse – hommes



5.2 Les facteurs « couple » : Des conditions de l’union et du mariage à la désunion

C’est principalement par le biais des médias que se diffusent, de nos jours, les images sur un « idéal » de couple. C’est aussi par ce biais qu’il y a eu banalisation de la rupture d’union¹². Les candidats au divorce disposent, désormais, d’un ensemble de services : des conseillers conjugaux aux psychologues en passant par des avocats prêts à les informer et à les aider dans leurs démarches. En outre, l’apparition de la notion de divorce « à l’amiable » a marqué un assouplissement des lois qui réglementent le divorce¹³. Ceci a ainsi eu deux conséquences fondamentales. Tout d’abord, la séparation ne marque plus socialement, comme jadis, les ex-conjoints (Roussel, 1993). Ensuite, à mesure que le mariage évoluait d’une institution fortement fonctionnelle vers une alliance basée sur les sentiments amoureux, le divorce se transformait aussi : on est passé du « divorce-sanction » au « divorce-libération » (Rezsohazy, 1991). Les individus, conscients peut-être de l’allongement de la période conjugale, se décident désormais plus rapidement à mettre un terme à une relation non gratifiante ni épanouissante. Le divorce peut permettre ainsi un « nouveau départ » (Kellerhals et Roussel, 1987).

En observant les effets éventuels des « facteurs-couple » au moment du mariage sur le risque statistique de désunion il apparaît tout d’abord que les femmes ayant contracté un premier mariage avant leur vingt-troisième anniversaire ont un risque statistique significativement plus élevé de divorcer que celles ayant convolé en première noce plus tardivement¹⁴ (graphique 3 et tableau 3). Parmi les hommes, seuls ceux mariés après 30 ans semblent avoir un risque statistique plus faible de désunion (graphique 4).

Le niveau d’instruction atteint au moment du mariage par la personne interrogée, tout comme sa situation professionnelle, ne semblent pas avoir une influence significative sur le risque statistique de divorcer¹⁵. Le divorce en Suisse paraît ainsi toucher l’ensemble des catégories socio-professionnelles. Les conceptions prénuptiales ne paraissent pas en outre jouer un rôle sur la survenance d’un divorce¹⁶. Ainsi, bien qu’il ait été montré qu’en Suisse, les couples officialisent de plus en plus fréquemment leur union à l’annonce d’une grossesse (Charton, 1999),

12 « Deuxième chance après le divorce », « Comment réussir son divorce », « Nous avons raté notre mariage, réussissons au moins notre divorce » (L’hebdomadaire « L’Hébdo », n° 21, 1995 et n°39, 1997).

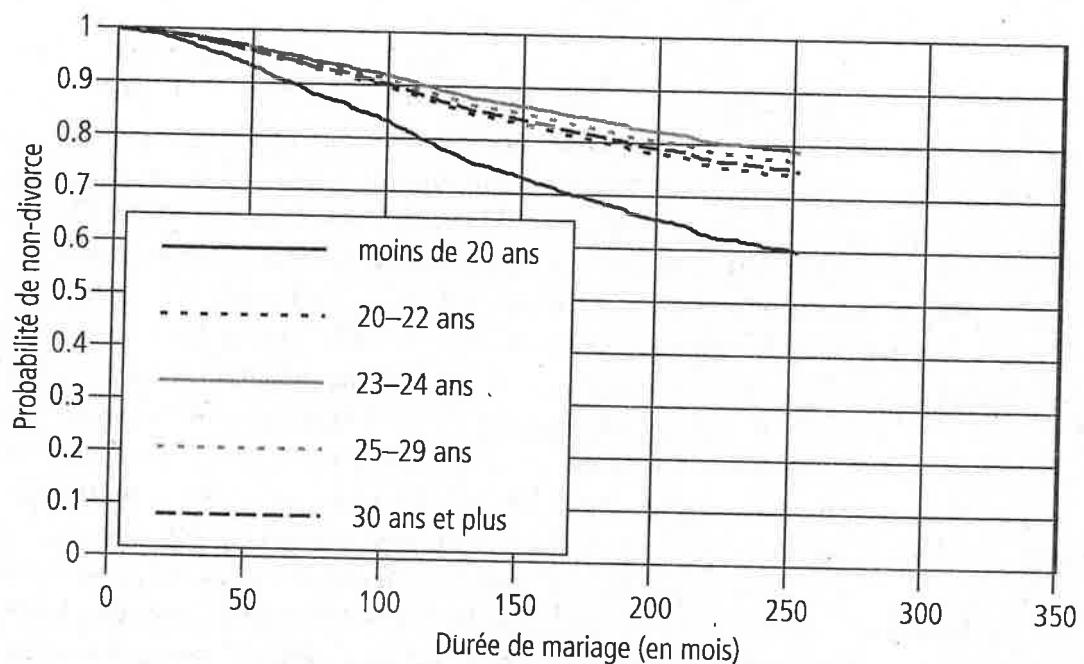
13 Loi qui est entrée notamment en vigueur en Angleterre en 1969, aux Pays-Bas en 1971, en France et au Portugal en 1975, en Allemagne en 1976 et en Autriche en 1978. En Suisse, la demande conjointe n’est entrée en vigueur que le 1^{er} janvier 2000.

14 L’âge moyen au premier mariage est en Suisse, au moment de l’enquête, de 27,5 ans pour les femmes et 29,8 ans pour les hommes (OFS, 2000).

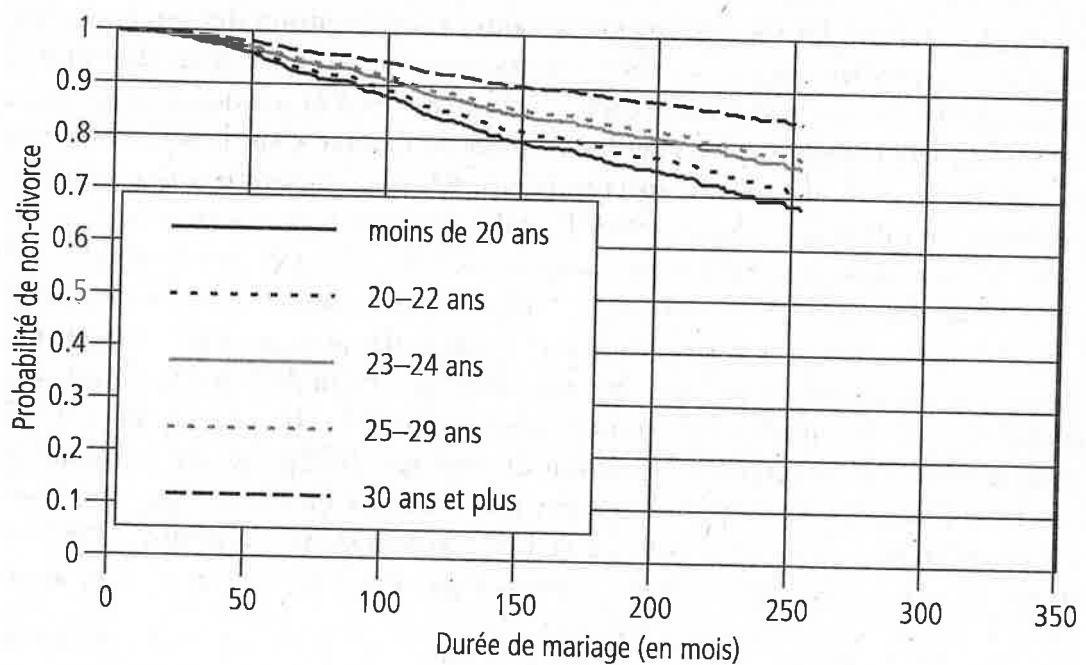
15 Contrairement, par exemple, à l’étude menée trente années plus tôt aux États-Unis par Winch et Greer (1964), où l’âge au mariage semblait jouer un rôle moins important dans la fragilisation des unions que les conditions socio-économiques des époux.

16 Ce qui avait également été montré lors d’une étude menée sur la population blanche des Etats-Unis par Teachman (1983).

Graphique 3: Proportion de mariages en cours, selon la durée de mariage et l'âge au moment du mariage – femmes



Graphique 4: Proportion de mariages en cours, selon la durée de mariage et l'âge au moment du mariage – hommes



cette légalisation apparaît donc comme étant plus choisie que contrainte, et ne semble pas aboutir plus fréquemment à un divorce qu'un mariage où la femme n'est pas enceinte.

Le fait d'avoir vécu avec son partenaire avant le mariage semble par contre augmenter significativement le risque statistique de divorcer. Même si la probabilité de divorce parmi les couples ayant cohabité avant le mariage « excède invariablement celle des personnes dont le mariage n'a pas été précédé par une expérience de vie commune » (Festy, 1985, 21; cf. également Haskey, 1992; Klijzing, 1992; Hall et Zhao, 1995), il est, toutefois, difficile d'associer cohabitation prémaritale et fragilisation des unions (Axinn et Thornton, 1992; Trussell et al., 1992; DeMaris et MacDonald, 1993; Roussel, 1993). Dans le cas de la Suisse, la cohabitation hors mariage fut jusqu'à récemment encore réservée à une population sélectionnée (en termes religieux et de comportement vis à vis du mariage notamment). Les liens de causalité restent ainsi difficiles à établir, les comportements religieux et l'importance accordée au mariage étant des facteurs pouvant favoriser le divorce, alors que la cohabitation en soi serait de nature à l'éviter. La perception différenciée du mariage pour les individus en fonction d'une éventuelle cohabitation prémaritale joue probablement un rôle sur la probabilité du divorce (Booth et Johnson, 1988; Thomson et Colella, 1992). Ceux ayant pratiqué une cohabitation prémaritale sont très certainement aussi ceux qui considèrent le mariage comme une affaire privée, de couple, plus que le point de départ de la vie de couple. Le divorce dont les causes « dessinent en creux les devoirs du mariage » (Carbonnier, 1979) semble ainsi avoir évolué au même rythme que la conception du mariage et du couple.

Comparer les motifs évoqués à plus de dix années d'intervalle sur la justification du divorce, donne des indications intéressantes sur l'évolution des attentes entre conjoints, autrement dit sur l'évolution des représentations sociales du couple. Cette comparaison se base sur les données collectées lors d'une enquête européenne réalisée en 1983 (Delooz, 1983) et les données de l'enquête sur la fécondité et la famille de 1994/95. Il apparaît ainsi que la raison la plus souvent reconnue comme suffisante pour divorcer était, en 1983, l'infidélité régulière d'un des époux¹⁷ et, en 1994/95, la violence d'un conjoint (Gabadinho, 1998). Plus de neuf individus sur dix considèrent qu'il y a là un motif suffisant pour divorcer. Les deuxième et troisième causes soutenues par plus des trois quarts des personnes en 1983 sont la violence et l'ivrognerie d'un des conjoints tandis que la fin de l'amour (73%) et le désaccord (59%) constituent les raisons évoquées les plus fréquemment en 1995 pour justifier une éventuelle dissolution du mariage. Il apparaît par conséquent que les raisons les plus souvent énoncées pour justifier un divorce en 1983 sont également celles ayant une existence et une reconnaissance juridiques. Un lien étroit entre les jugements moraux exprimés par les individus et la législation

¹⁷ L'intitulé de la question portant sur l'infidélité comporte en 1983 la mention *continuellement* infidèle alors que cette précision ne figurait pas dans l'intitulé de la question en 1995.

ressort ainsi fortement (Stoetzel, 1983). En 1994/95, en revanche, les raisons les plus fréquemment citées concernent des motifs personnels que les lois ne paraissent pas connaître, du moins sous cette forme et pour l'instant.

5.3 Le divorce s'inscrit dans une organisation du temps familial

La naissance d'un enfant est l'unique événement de la vie de couple appréhendé dans notre modèle à partir des données de l'enquête FFS. Tant pour les hommes¹⁸ que pour les femmes, la naissance d'un enfant diminue le risque statistique de divorce, quel que soit le calendrier de la naissance. Ce résultat rejoint ceux observés par exemple par Andersson (1997) pour la Suède. Il n'est cependant pas possible de déterminer précisément si la naissance d'un enfant au sein du mariage diminue le risque statistique de divorce, où si elle agit sur le calendrier du divorce en le repoussant à une date ultérieure.

Il nous faut alors nous référer aux données issues des tribunaux pour obtenir quelques informations complémentaires concernant la durée de l'union et l'âge des enfants au moment du divorce des parents. Ainsi, la *durée des unions* au moment du divorce montre une tendance qui n'a que peu évolué. Le taux de divortialité pour les promotions de mariage allant de 1970 à 1995 présente en effet une valeur modale comprise entre 3 et 5 ans après le mariage. Cette constatation confirme les schémas de divortialité observés dans d'autres pays (Festy, 1983 pour la France ; Morgan et Rindfuss, 1985 pour les Etats-Unis). Au-delà de cette période « critique » pour l'union maritale, le taux de divortialité diminue très lentement. Cette tendance semble s'inscrire dans un courant « d'individualisation de la relation conjugale » (de Singly, 1997). La formation et le fondement des couples semblant, comme nous l'avons vu précédemment dans l'étude des représentations du couple, tenir plus fréquemment à des raisons purement affectives, il apparaît ainsi que les « désamoureux » seraient de plus en plus enclins à se séparer. Les ruptures sont donc fréquemment prononcées rapidement mais parfois aussi plus tardivement en fonction de stratégies individuelles ou de couple, prenant en compte divers éléments (par exemple l'éducation ou l'autonomie des enfants). Le divorce peut ainsi notamment être influencé par *l'âge des enfants*. Bien que les données des tribunaux reposent sur une approche transversale et non plus longitudinale, ils permettent néanmoins de dégager également deux périodes critiques à l'instabilité de l'union maritale féconde, soit entre 3 et 5 ans après la naissance du(de la) cadet(te), et au moment où l'aîné(e) atteint ses 20 ans. Se séparer de son partenaire mais aussi éventuellement devoir ne plus vivre quotidiennement avec son ou ses enfants, sont des conséquences que tout divorcé(e) mais aussi toute personne envisageant une séparation avec son partenaire a pris ou prend probablement en compte. Le divorce doit ainsi être appréhendé en tenant compte

18 Risque non significatif.

de l'organisation du temps familial. En d'autres termes, le divorce est à appréhender et à lier à l'ensemble des événements familiaux.

6 Conclusions

En Suisse, la fondation d'une nouvelle famille reste encore étroitement liée au mariage. Ainsi, bien que de nouvelles formes d'union apparaissent, se marier demeure toujours une étape nécessaire pour une reconnaissance commune de l'enfant à naître. La baisse de la nuptialité, observée dans les pays où les droits et obligations des conjoints à l'égard de leur(s) enfant(s) ne dépendent plus de leur état civil, ne touche encore que modérément la Suisse. En revanche, alors que l'on commence à observer dans ces pays une diminution des ruptures d'union durant les périodes de mariage les plus « fragiles », la Suisse conserve toujours un niveau de divortialité élevé.

Dans cette étude, nous avons tenté de montrer, à partir de l'étude des facteurs tout d'abord individuels, puis de mise en couple et enfin de couple, qu'un certain nombre de ces facteurs agit comme un frein à la séparation. C'est le cas de la *pratique religieuse*. D'autres facteurs semblent au contraire en augmenter le risque d'occurrence statistique tels le *divorce des parents*, la *cohabitation prénuptiale*, la *différence d'âge entre conjoint ou l'âge au mariage*. Ces différents facteurs peuvent être le reflet des valeurs auxquelles les individus de ces différentes catégories se rattachent et peuvent ainsi permettre entre autres l'appréhension de la conception que ces individus ont du couple. Il a pu, en outre, être constaté que des facteurs, longtemps supposé jouer un rôle dans l'instabilité des unions telles une *grossesse commencée hors mariage* ou une *cohabitation hors mariage s'installant dans la durée*, n'affectent pas significativement la stabilité des unions en Suisse. De plus, des populations « particulières » quant à leur conception du mariage ont pu être appréhendées notamment à partir de caractéristiques de cohabitation. Il semble ainsi que des groupes plus ou moins sensibles à la signification du mariage, semblent aussi plus ou moins disposées à l'interrompre.

Comme l'a par ailleurs remarqué L. Roussel (1989), depuis les années 1960, on assiste à une « privatisation du couple ». Le mariage devient ainsi un moyen institutionnel parmi d'autres formes de vie de couple possibles. Il ne tient plus, le plus souvent, qu'à des raisons purement affectives. Il est ainsi fort probable qu'à l'avenir, l'évolution de la divortialité dépendra étroitement de la place que conservera le mariage. Tant que le législateur suisse, et la société dans son ensemble, ne s'adaptent pas aux nouvelles formes de famille (cohabitation hors mariage s'inscrivant dans le temps, couples non mariés avec enfant), il est fort à parier que le mariage restera le cadre dans lequel la famille se constituera. Il est probable aussi que l'on assistera au cours des prochaines années à une poursuite des tendances de divortialité.

Dans le cas contraire, où une reconnaissance des formes de vie conjugale s'opèreraient, la fréquence de la divortialité pourrait se stabiliser avant d'évoluer à la baisse. Ne pas reconnaître les nouvelles formes familiales semble ainsi avoir pour conséquence de ne laisser que peu de place aux « parents non mariés » au profit de « parents divorcés » avec l'idée, peut-être, que les familles « officiellement » reconnues seraient garantes d'un meilleur équilibre pour leurs enfants. Pourtant, face à la croissance des divorces, la notion d'équilibre familial s'annonce, désormais, comme une nouvelle donne.

Références bibliographiques

- Amato, P. R. (1996), Explaining the intergenerational transmission of divorce, *Journal of Marriage and The Family*, 58, 628–640.
- Andersson, G. (1997), The impact of children on divorce risks of Swedish women, *European Journal of Population*, 13/2, 109–145.
- Axinn, P. R. et Thornton A. (1992), The relationship between cohabitation and divorce : selectivity or causal influence ?, *Demography*, 29/3, 357–374.
- Berrington, A. et Diamond I. (1999), Marital dissolution among the 1958 British birth cohort : The role of cohabitation, *Population Studies*, 53, 19–38.
- Blossfeld, H.-P. (1995), *The new role of women : family formation in modern societies*, Social Inequality Series, Westview Press : Boulder, Colorado/Oxford, 266 pp.
- Blossfeld, H.-P., Klijzing E., Pohl K. et Rowher G. (1995), Modeling parallel processes in demography. An application example of the causal approach to interdependent system, Paper prepared for the session « Event History Analysis in Demography », 3rd European Population Conference, Milano, 4–8 september 1995.
- Booth, A. et Edwards J. N. (1985), Age at marriage and marital instability, *Journal of Marriage and The Family*, 47, 67–75.
- Booth, A. et Johnson D. (1988), Premarital cohabitation and marital success, *Journal of Family Issues*, 9/2, 255–272.
- Bracher, M., Santow G. (1997), Economic independence and union formation in Sweden, *Stockholm Research Reports in Demography*, No. 116, Stockholm University, 41 p.
- Bumpass, L. L., Marin T. C. et Sweet J. A. (1991), The impact of family background and early marital factors on marital disruption, *Journal of Family Issues*, 12/1, 22–42.
- Calot, G. et al.(1998), *Deux siècles d'histoire démographique suisse. Album graphique de la période 1860–2050*, Berne, Office fédéral de la statistique, 233 p.
- Caronnier, J. (1979), *Essais sur les lois*, Paris, Répertoire Defrénois.
- Charton, L. (1999), De l'union légalisée à la naissance légalisée : évolution du lien entre mariage et premier enfant en Suisse, *Cahiers Québécois de Démographie*, 28/1–2, 151–172.
- Charton, L. et Wanner P. (2001), La première mise en couple en Suisse : choix et devenir de la première union non maritale, *Population*, sous presse.
- Cherlin, A. J. (1992), *Marriage, Divorce, Remarriage, Social Trends in the United States*, Harvard University Press, Cambridge, Massachusetts/London, 178 p.
- Cherlin, A. J., Kiernan K. E. et Chaselanddale P. L. (1995), Parental divorce in childhood and demographic outcomes in younger adulthood, *Demography*, 32/3, 299–318.

- Conseil de l'Europe (1999), *Évolution démographique récente en Europe 1998*, Strasbourg, Conseil de l'Europe.
- Cox, R. D. (1972), Regression models and life tables, *Journal of the Royal Statistical Society*, 34, 187–220.
- De Singly, F. (1997), Les résistances théoriques des sciences sociales devant le changement familial, in : *Chaire Quetelet 1997*, Université Catholique de Louvain la Neuve, 26–28 nov. 1997, Louvain-la-Neuve, Académia, 551–564.
- Dechter, A. R. (1992), *The Effect of Women's Economic Independence on Union Dissolution*, CDE Working Paper, No. 92–28, Jun 1, University of Wisconsin, Center for Demography and Ecology : Madison, Wisconsin. 5 p.
- Delooz, P. (1983), *Divorces*, Bruxelles, Pro Mundi Vita dossiers.
- Demaris, A. et Macdonald W. (1993), Premarital cohabitation and marital instability : A test of the unconventionality hypothesis, *Journal of Marriage and The Family*, 55, 399–407.
- Diekmann, A. et Engelhardt H. (1999), The Social Inheritance of Divorce : Effects of Parent's Family Type in Postwar Germany, *American Sociological Review*, 64, 783–793.
- Diekmann, A. et Mitter P. (1984), A comparison of the « sickle function » with alternative stochastic models of divorce rates, in : Diekmann A. and P. Mitter (eds.), *Stochastic Modelling of Social Processes*, Orlando.
- Dronkers, J. (1997), Following in their parents' footsteps : intergenerational transmission of divorce in the Netherlands ?, *Paper presented at the Generational Contracts and Conflicts sessions of the European Sociological Association Conference*, University of Essex, August 27th-30, 1997.
- Ermisch, J. (1996), The economic environment for family formation, in : Coleman, D. (Ed.), *Europe's Population in the 1990s*, New York/Oxford : Oxford University Press, 144–62.
- Festy, P. (1983), Evolution récente du nombre de divorces en Europe occidentale, in : Commaille J. et al. (eds), *Le divorce en Europe Occidentale : la loi et le nombre*, Paris : INED, 113–182.
- Festy, P. (1985), Évolution contemporaine du mode de formation des familles en Europe occidentale, *Revue européenne de démographie*, 1/2–3, 179–205.
- Festy, P. et Prioux F. (1975), Le divorce en Europe occidentale depuis 1950, *Population*, 30/6, 975–1018.
- Gabadinho, A. (1998), *L'enquête suisse sur la famille 1994/95 : Présentation, résultats commentés et tableaux*, Berne, Office fédéral de la statistique, 249 p.
- Goode, W. J. (1966), Family disorganisation, in : Merton R. et R. Nisbet (eds), *Contemporary Social Problems*, London : Harcourt Brace and World, Second edition, 493–522.
- Hall, D. R. et Zhao J. Z. (1995), Cohabitation and divorce in Canada : Testing the selectivity hypothesis, *Journal of Marriage and The Family*, 57, 421–427.
- Haskey, J. (1983), Marital status before marriage and age at marriage : their influence on the chance of divorce, *Population Trends*, 32, 4–13.
- Haskey, J. (1992), Pre-marital cohabitation and the probability of subsequent divorce : Analyses using new data from the General Household Survey, *Population Trends*, 68, 10–19.
- Henz, U. et Huinink J. (1999), Problems concerning the parametric analysis of the age at first birth, *Mathematical Population Studies* 7/2, 131–145.
- Hoem, J. M. (1997), Educational gradients in divorce risks in Sweden in recent decades, *Population Studies*, 51/1, 19–27.
- Hullen, G. (1998), Scheidungskinder—oder : die Transmission des Scheidungsrisikos, *Zeitschrift für Bevölkerungswissenschaft*, 23/1, 19–38.
- Kellerhals, J. et al. (1985), Statut social, projet familial et divorce, *Population*, 40/6, 811–828.

- Kellerhals, J. et Roussel L. (1987), Les sociologues face aux mutations de la famille : quelques tendances de recherches, 1965–1985, *L'année sociologique*, 37, 15–43.
- Kiernan, K. E. (1986), Teenage marriage and marital breakdown : A longitudinal study, *Population Studies*, 40/1, 35–54.
- Kiernan, K. E., Hobcraft J (1997), Parental divorce during childhood : age at first intercourse, partnership and parenthood, *Population Studies*, 51/1, 41–55.
- Kiernan, K. E., Cherlin, A. J. (1999), Parental divorce and partnership dissolution in adulthood : evidence from a British cohort study, *Population Studies*, 53/1, 39–48 pp.
- Klijzing, E. K. H. (1992), Wedding in the Netherlands : first union disruption among men and women born between 1928 and 1965, *European Sociological Review*, 8/1, 53–70.
- L'Hebdo (1995), *La deuxième chance après le divorce*, n°21, 18 mai 1995.
- L'Hebdo (1997), *Et si le divorce n'était plus la solution ?*, n°39, 25 septembre 1997.
- Leridon, H. (1994), Cohabitation, mariage, séparation : le devenir des unions, dans : *Constance et inconstances de la famille*, Travaux et Documents n° 134, Paris : PUF, INED, 89–110.
- Lester, D. (1996), The impact of unemployment on marriage and divorce, *Journal of Divorce and Remarriage*, 25/3–4, 151–153.
- Manting, D. (1992), The Break-Up of Unions : The Role of Cohabitation, *PDOD Working Paper n°11*, Amsterdam : University of Amsterdam.
- Marechal, M. (1997), *Cycle de vie et milieu social selon l'Enquête Famille de 1990*, INSEE Résultats : Démographie-Société, No. 62–63, 219 p., INSEE, Paris.
- Mauss, M. (1966), Essai sur le don. Forme et raison de l'échange dans les sociétés archaïques, *Sociologie et Anthropologie*, Paris, PUF, 3^e éd.
- McDonald, P. (1997), Egalité des sexes, institutions sociales et avenir de la fécondité, *Statut des femmes et dynamiques familiales*, Séminaires CICRED, UNESCO, Paris.
- Menthonnex, J. et P. Wanner (1998), *Tables de mortalité longitudinale pour la Suisse 1880–1980*, Berne : Office fédéral de la statistique.
- Morgan, S. P. et R. Rindfuss (1985), Marital disruption : Structural and temporal dimensions, *American Journal of Sociology*, 90/5, 1055–1077.
- Neyrand, G., M'Sili M. (1997), Les couples mixtes dans la France contemporaine : mariage, acquisition de la nationalité française et divorce, *Population*, 52/3, 571–605.
- Office Fédéral de la Statistique (2000), *Statistique du mouvement naturel de la population*, Neuchâtel, OFS.
- Organisation des Nations Unies (1989), *Outline of the framework for Fertility and Family Surveys in the early 1990s in the ECE region*, Economic Commission for Europe / The population and Family Study Centre, Genève.
- Perreire, P. T. (1991), Age at first marriage, education and divorce : the case of the U.S.A., *Economia*, 15/1, 21–49.
- Pinnelli, A. (1992), Women's condition, low fertility and emerging union patterns in Europe, Paper presented at the Seminar on Gender and Family change in industrialized countries, Rome 26–30 January.
- Rezsohazy, R. (1991), *Les nouveaux enfants d'Adam et Eve*, Louvain-la-Neuve, Académia.
- Roussel, L. (1980), Mariages et divorces. Contribution à une analyse systématique des modèles matrimoniaux, *Population*, 35/6, 1025–1040.
- Roussel, L. (1989), *La Famille incertaine*, Paris : Odile Jacob.
- Roussel, L. (1993), Sociologie du divorce et de la divortialité, *Population*, 48/4, 919–938.

- Stoetzel, J. (1983), *Les valeurs du temps présent : une enquête européenne*, Paris : Presses Universitaires de France.
- Teachman, J. D. (1983), Early marriage, premarital fertility and marital dissolution : results for Blacks and Whites, *Journal of Family issues*, 4/1, 105-126.
- Thomson, E. et U. Colella (1992), Cohabitation and marital stability : Quality or commitment ?, *Journal of Marriage and The Family*, 54, 259-267.
- Thornton, A. (1991), Influence of the marital history of parents on the marital and cohabitational experiences of children, *American Journal of Sociology*, 96, 868-894.
- Trussel, J., Rodriguez G., Vaughan B. (1992), Union dissolution in Sweden, in : James Trussell et al. (eds.), *Demographic Applications of Events History Analysis*. Oxford, Clarendon Press, 38-60.
- Van Poppel F., A. C. Liefbroer. et W. P. Post (1998), Vers une plus grande homogamie d'âge entre conjoints, in : *Le mariage, règles et pratiques*, Annales de démographie historique, Paris, Odile Jacob, 73-110.
- Villeneuve-Gökalp, C. (1990), Du mariage aux unions sans papiers : histoire récente des transformations conjugales, *Population*, 45/2, 265-296.
- Wanner, P. et Peng Fei (1997), *Indicateurs démographiques cantonaux. La situation démographique de la Suisse entre 1981 et 1996*, Berne, Office fédéral de la statistique.
- Winch, R. et S. Greer (1964), The uncertain relation between early marriage and marital stability, *Acta Sociologica*.
- Wolfinger, N. H. (1999), Trends in the intergenerational transmission of divorce, *Demography*, 36/3, 415-420.
- Zingg, W. (1998), *Le mariage et le divorce depuis 1987*, Démos, 4/97, Berne : Office fédéral de la statistique.

Le Journalisme : une invention moderne et anglo-américaine*

Jean K. Chalaby**

1 Introduction

Il est généralement admis que le journalisme est né en même temps que la presse en Europe au cours du 16e siècle (voir, par exemple, Golding et Elliott, 1979, 21–28; Stephens, 1988, 156–167). Cet article essaye de montrer qu'il est une invention plus moderne et apparaît au 19e siècle avec la formation du champ journalistique. Ce n'est qu'à la suite de l'émergence de ce *champ de production discursive* que la presse a produit un discours qui lui est propre, le journalisme, et que les journalistes ont adopté des normes et des valeurs discursives spécifiques à leur profession. Le journalisme est donc né quand l'écriture de presse s'est caractérisée par des pratiques et des stratégies discursives particulières, telles que l'interview, différentes de celles utilisées dans les champs littéraire ou politique. Il se doit, tout du moins dans sa forme classique, d'accorder en outre une importance prépondérante à l'information et aux moyens de la récolter. Cela conduit notamment au développement de pratiques discursives, telles que le reportage, qui privilégient les faits – l'information – au détriment des opinions et émotions du narrateur.

Suivant cette thèse, le journalisme apparaît au 19e siècle dans les grands centres urbains des Etats-Unis et de l'Angleterre (essentiellement New York et Londres). C'est dans ces villes que la presse s'est industrialisée le plus rapidement et que s'est formé un champ journalistique relativement indépendant des partis politiques et des cercles littéraires.

La première partie de cet article se concentre sur l'émergence aux Etats-Unis et en Angleterre de pratiques discursives caractéristiques du journalisme et sur la manière dont elles ont été reçues et adaptées en Europe, en prenant l'exemple de la France. La deuxième partie tente de discerner les raisons pour lesquelles le journalisme est d'abord apparu dans les pays anglo-saxons.

La comparaison entre les presses anglo-américaine et française a surtout pour objectif de démontrer la rapide évolution du journalisme dans les pays

* Cette recherche a été subventionnée par le Fonds national suisse de la recherche scientifique, que l'auteur remercie de son soutien. L'auteur remercie également Marie-Salomé de Tscharner pour la préparation du manuscrit.

** Dr. Jean K. Chalaby, Department of Sociology, City University, Northampton Square, London EC1V 0HB, Royaume-Uni, Tel: + 44 – 20 – 7477 0151, Fax: + 44 – 20 – 7477 8558, E-mail: j.chalaby@city.ac.uk.

anglo-saxons par rapport à d'autres pays où l'évolution discursive de la presse a été plus lente.

D'un point de vue sociologique, cet article est une contribution à l'analyse de la genèse d'une formation discursive, le journalisme. J'ai étudié ailleurs comment la naissance d'un champ journalistique en Angleterre a transformé le discours de la presse anglaise pendant la seconde moitié du 19^e siècle (Chalaby, 1998). Ici il est traité des transformations des pratiques discursives elles-mêmes, selon la thèse, sur laquelle s'appuie cet article, que la formation du champ journalistique a eu un impact prépondérant sur le discours de la presse en Angleterre et aux Etats-Unis, et que les pratiques discursives propres aux journalistes n'ont émergé que suite à la constitution de ce champ et à sa lente quête d'autonomie par rapport aux champs politique et littéraire.

2 Les Innovations discursives de la presse anglo-américaine

La comparaison des presses américaine, anglaise et française au 19^e siècle permet de constater que c'est aux Etats-Unis et en Angleterre qu'est née la conception moderne du journalisme, faisant de l'information la matière de base du quotidien, et développant sa capacité à rassembler et gérer cette information. En outre, les pratiques discursives proprement journalistiques, telles que le reportage et l'interview, ont été aussi développées par les journalistes anglo-américains. Elles ont été importées en France, où elles ont transformé le discours de la presse.

2.1 L'Information comme concept anglo-américain

Dès le début du 19^e siècle, plusieurs observateurs avaient remarqué la supériorité de la presse anglo-américaine sur la française en matière d'information. Alexis de Tocqueville, puis Emile Montégut dans les années 1850, notaient la place considérable qu'occupait l'information dans la presse anglo-américaine (Tocqueville, 1961, 275–286; Montégut, 1856, 562–567). Prévost-Paradol comparait la presse anglaise, dont le caractère le plus important, « c'est l'étendue et l'exactitude habituelle de ses informations », à la presse française, « en général mal informée » (Prevost-Paradol, 1858, 188–197).

Ces propos étaient justifiés. Une première comparaison entre la presse française et anglo-américaine, du début du 19^e siècle à la Première Guerre Mondiale, confirme les points suivants :

- L'information était plus abondante et plus fraîche dans les journaux anglais et américains que français.
- Les journaux anglais et américains publiaient plus d'information étrangère, en provenance de sources plus diverses et d'un plus grand nombre de pays, que les quotidiens français.

- Les articles des presses anglaise et américaine étaient en règle générale plus centrés sur l'information que ceux de la presse française. Alors que dans celles-là l'interprétation des événements était confinée aux éditoriaux, en France le même article contenait souvent à la fois l'exposition des faits et les commentaires du journaliste. De plus, dans la presse française, une plus grande proportion d'articles était exclusivement consacrée au commentaire politique.
- Les opinions politiques étaient plus marquées en France, et elles étaient plus susceptibles d'influencer la sélection des nouvelles et le traitement même de l'information.

Ces observations peuvent être étayées de la manière suivante : il apparaît premièrement que les quotidiens anglo-américains comprenaient plus de pages que les journaux français. Pendant presque tout le 19e siècle, les journaux français ne faisaient guère plus de quatre pages. En 1885, *le Figaro* était le premier journal à sortir sur six pages, suivi à la fin des années 1890 par les quatre grands quotidiens populaires (*le Petit Journal*, *le Petit Parisien*, *le Journal* et *le Matin*) (Palmer, 1983, 308). En Angleterre, le *Daily Telegraph*, le *Standard* ou le *Times* comptaient déjà un minimum de huit pages dans les années 1870, et leur format pouvait atteindre 16 pages les jours de petites annonces.

L'augmentation de l'épaisseur des journaux s'explique en partie par le fait qu'à cette époque les quotidiens anglais et américains entraient en concurrence sur la base de la fraîcheur et de l'étendue de leur information. De fait, au côté des petites annonces, l'essentiel de leur espace était consacré aux nouvelles politiques, financières et commerciales. Tous les grands propriétaires de presse anglo-saxons, James Gordon Bennett, puis Hearst et Pulitzer à New York, de même que John Walter II, Edward Lawson et Northcliffe³ à Londres, attachèrent toujours la plus grande importance à l'information et misèrent beaucoup, dans leur rivalité commerciale, sur leur capacité à obtenir et diffuser plus de nouvelles que leurs rivaux. Dans ce but, ils développèrent d'impressionnantes moyens logistiques. Avant même l'arrivée du câble, ils utilisèrent les moyens de transport les plus variés (chevaux, bateaux, etc.) pour parvenir à publier des nouvelles inédites. Dès les débuts du télégraphe, ils engagèrent reporters et correspondants en grand nombre.

Les premiers correspondants étrangers américains arrivèrent en Europe dès les années 1840. Les décennies suivantes virent l'émergence des correspondants spéciaux et des correspondants de guerre. Les grands journaux américains en envoyèrent des dizaines couvrir la Guerre Civile (63 pour le seul *New York Herald*)

³ James Gordon Bennett était le propriétaire et l'éditeur du *New York Herald*, fondé en 1835; Joseph Pulitzer édait le *New York World*; William Randolph Hearst fonda un empire de presse aux Etats-Unis au début du 20e siècle; John Water II développa le *Times* de Londres; Edward Lawson fut le propriétaire du *Daily Telegraph*, le grand journal londonien de la 2e moitié du 19e siècle; Northcliffe fonda un empire de presse en Angleterre qui comptait en 1922 quatre journaux nationaux (dont le *Times*), 17 journaux de province et une centaine de périodiques.

(Stephens, 1988, 248). Dès lors, des reporters américains se trouvèrent sur tous les lieux de bataille du globe, de la guerre de Crimée au conflit russo-japonais en 1904 (Mott, 1962, 580).

En Angleterre, c'est le *Times* qui disposait du plus grand contingent de correspondants étrangers, 19 en 1857 (The Office of *The Times*, 1939, 568). Une telle équipe était au-dessus des moyens de ses rivaux, qui avaient tout de même la capacité financière de couvrir les grands conflits. Ainsi, tous les journaux londoniens envoyèrent des correspondants suivre la guerre de Crimée et le conflit franco-allemand de 1870 (Grant, 1871, 247–259).

En France, le premier journal à mettre sur pied une modeste équipe de correspondants fut *le Temps*, dans les années 1870, et il resta le seul, jusqu'à la Première Guerre Mondiale, avec *le Journal des débats*. En matière d'information étrangère, l'infériorité de la presse française par rapport aux quotidiens anglo-américains ressort nettement d'une enquête réalisée par la *Revue bleue* auprès des journalistes étrangers en poste à Paris. Si certains louent le caractère « brillant » des quotidiens parisiens, presque tous mentionnent le « parisianisme » de la presse française, la rareté et le manque de fiabilité de ses informations étrangères, la supériorité de la presse anglo-américaine en la matière et le fait que, pour la plupart des journaux français, la presse anglaise constitue la principale source d'information sur l'étranger (Loliée, 1902, 1903).

En Angleterre et en Amérique, le droit pour les journalistes de suivre et de publier les débats du Parlement et du Congrès contribua au développement de la profession de reporter. Dès la fin du 18e siècle, les principaux journaux londoniens disposaient de leur équipe à Westminster. Dans les années 1830, une soixantaine de reporters suivaient les débats depuis la Reporters' Gallery de la House of Commons, et leur nombre en fut porté à 100 au cours des années 1870 (Grant, 1871, 171–172). Tel ne pouvait pas être le cas en France, puisque la publication des débats était toujours restreinte sous le Second Empire. Ce n'est qu'après la réforme de 1860 que les journaux ont été autorisés à publier ceux de l'Assemblée. Mais obligation était faite de les publier *in extenso*, et selon le compte rendu officiel du *Moniteur* (Choisel, 1980).

Dès le début du 19e siècle aux Etats-Unis, et au milieu du siècle en Angleterre, les journaux étendirent leur champ d'investigation. Ils engagèrent des correspondants spécialisés pour la finance et les différents tribunaux, et envoyèrent également des reporters couvrir les rendez-vous de la haute société (le début des *society news*) et les rencontres sportives.

L'extension du champ de l'information favorisa le développement de la profession de reporter. Dans les années 1850, un journal new yorkais employait entre 10 et 20 reporters (Emery et Smith, 1954, 387). Leur nombre dans les rédactions augmenta encore considérablement au cours des décennies suivantes, au point qu'un contemporain qualifia la fin du siècle d'« époque du reporter » (Schudson, 1978, 65).

A la fin du 19e siècle, la hausse des salaires des reporters américains témoigne de l'amélioration de leur statut au sein des rédactions (*ibid.*, 69). L'importance de la profession dans le journalisme anglo-américain, et celle de l'information en général, se reflète également dans le fait que les éditeurs et propriétaires des journaux les plus prestigieux, Bennett, Dana, Pulitzer et Hearst aux Etats-Unis, Northcliffe en Angleterre, avaient été reporters au début de leur carrière.

Les reporters français durent attendre l'entre-deux-guerres avant d'acquérir la légitimité journalistique de leurs collègues anglo-saxons. Lorsque les quotidiens parisiens commencèrent à en employer, vers les années 1870, le mot anglais fut utilisé pour désigner ces nouveaux venus. Pendant de nombreuses années, ils formèrent la couche inférieure de la profession et furent traités avec condescendance. En fait, la profession de reporter avait mauvaise réputation avant même d'être admise dans les rédactions françaises. En 1836, un article sur la presse anglaise en parle en ces termes : « *Le reporter* est le type du journaliste anglais, espèce de greffier qui se regarde comme chargé de dresser procès-verbal des événemens [sic] » (Faucher, 1836, 684). Trente ans plus tard, le Larousse en fait une description à peine plus flatteuse : « toujours à l'affût des nouvelles, les premiers arrivés sur les champs de course ou sur les théâtres d'incendie [...] prenant des notes sur les enfants brûlés, les maris battus, les passants écrasés » (in Voyenne, 1985, 149).

La presse anglo-américaine fit également une utilisation plus intensive des dépêches d'agence que la presse française. Dès le début des années 1850 aux Etats-Unis, au cours de la décennie suivante en Angleterre, la plupart des quotidiens publiaient jusqu'à plusieurs colonnes de dépêches d'agence par jour. En France, celle-ci ne se généralisa dans les journaux que vers la fin des années 1870 pour les nouvelles françaises, et vers le milieu des années 1880 pour l'information étrangère (Palmer, 1983, 40).

Dernier signe de la supériorité anglo-américaine en matière d'information, les journaux anglais en constituaient la source inépuisable pour la presse française. Jusqu'à la fin du 19e siècle, Havas a traduit et envoyé des résumés des quotidiens londoniens à ses clients français. Pour casser le monopole Havas, certains journaux ont finalement conclu des accords avec des quotidiens anglais. Le *Matin* par exemple s'engagea en 1898 pour £ 6000 par année auprès du *Times* (*ibid.*, 209).

Ainsi, au 19e siècle, la presse anglo-américaine et la presse française diffèrent dans leur rapport à l'information. En Angleterre et aux Etats-Unis, elle prend une place centrale dans les journaux qui, en France, y attachent moins d'importance et surtout y consacrent moins de ressources. Les quotidiens anglais et américains se transforment en formidables machines à rassembler, gérer et diffuser l'information.

Les éditeurs et propriétaires de journaux anglo-américains ne se sont pas contentés de consacrer d'énormes ressources à l'information, ils ont aussi développé des pratiques discursives adaptées à sa collecte et à sa diffusion qui ont donné au journalisme sa spécificité en tant que formation discursive relativement homogène et qui en ont fait un genre discursif à part entière.

2.2 L’Invention des pratiques discursives centrées sur les faits

De même qu’ils ont développé la conception moderne de l’information, les journalistes américains et anglais ont inventé les pratiques discursives centrées sur les faits (*fact-centred discursive practices*) qui peuvent être considérées comme journalistiques dans la mesure où leur genèse et leur usage ont été déterminés par des normes et valeurs conditionnées par les règles du champ journalistique émergeant en Amérique et en Angleterre au cours du 19e siècle. Deux de ces pratiques sont le reportage et l’interview.

Le reportage⁴ implique une double dissociation, au niveau discursif tout du moins, entre l’information et les opinions d’une part, entre l’information et les émotions du narrateur de l’autre.

Au début du 19e siècle, aux Etats-Unis comme en Angleterre, la différence a commencé à s’établir entre l’information et son commentaire, entre les faits et leur interprétation. Les journalistes se sont alors spécialisés dans l’une ou l’autre des activités, les opinions et commentaires explicitement partisans ont été progressivement confinés aux éditoriaux. Le *news report* est devenu la forme discursive principalement utilisée pour l’exposition des faits dont sont en principe exclus les jugements de valeur et les propos évidemment subjectifs.

La tradition journalistique française s’attache moins à distinguer information et opinions. Dans la presse française du 19e siècle, alors que plusieurs types d’articles, telle la chronique, privilégiaient le commentaire, il n’y en avait que peu exclusivement consacrés aux nouvelles. Dans presque tous les cas, la nouvelle et le commentaire étaient mêlés.⁵

Ainsi, alors que la presse anglo-américaine privilégiait le *news report*, l’article d’opinion conservait sa prééminence dans la presse française. Sans oublier qu’ils supposent tous deux une interprétation de la réalité, on constate qu’ils ont des formes narratives bien distinctes. Le premier s’articule autour des faits. Selon le principe de la pyramide inversée, l’article débute avec le fait le plus important pour terminer dans les détails. Quant au second, son principe organisateur, c’est l’interprétation des événements par le journaliste : il est basé sur une opinion, plus ou moins savante, qui tient compte des faits selon les besoins de l’argumentation.

La seconde dissociation imposée par le reportage est celle entre l’information et les émotions du narrateur. Le style du reportage est impersonnel et implique une neutralité de point de vue. Les reporters s’abstiennent de manifester leurs sensations et décrivent les événements sans préciser leurs impressions. C’est le contraire de certains genres littéraires qui admettent l’élaboration d’un texte à

⁴ L’anglais donne la possibilité de distinguer entre «reporting», ou l’acte de rapporter les faits, et le « news report », l’article lui-même.

⁵ Bien que cela soit une évolution récente, la distinction entre information et opinion tend également à s’estomper dans la presse anglo-américaine, grâce à la mode du reportage engagé.

partir de la perspective de l'auteur. Ce phénomène de dissociation est particulièrement manifeste lorsque les reporters sont les témoins d'événements susceptibles de provoquer une forte réaction de leur part. Par exemple, Théodore Dreiser a raconté quelle peine il a eue à maîtriser ses émotions quand il assista au lynchage d'un esclave noir (Hughes, 1940, 95–98). Si le reporter doit apprendre à contrôler ses réactions, il ne peut en principe pas non plus laisser transparaître ses difficultés à le faire. Le reportage exige de l'écrivant qu'il se concentre sur les seuls faits et qu'il s'efface derrière eux.

Cette seconde dissociation donne au reportage son caractère éminemment moderne, puisqu'elle implique une distanciation entre le journaliste et sa production discursive. Il doit s'efforcer, parfois avec violence, toujours avec discipline, de séparer sensations, pulsions, de l'écriture. Il y a dans le reportage à la fois la force de la modernité, qui impose une rationalisation de la pratique discursive, et la force du champ, qui s'intercale entre l'écrivant et sa parole. D'ailleurs, ce procédé n'avait pas manqué d'impressionner ce même observateur français cité plus haut, qui écrivait à propos de la presse anglaise : «Cette habitude de prendre les faits pour des faits, et de les enregistrer à peu près sans critique, doit rendre les journalistes assez indifférents aux variations d'opinion. Ils jouent véritablement à la hausse ou à la baisse, et, comme des joueurs expérimentés, ils imposent silence à leurs sentiments. Si, par hasard, leur voix s'élève, ce n'est pas une émotion qui éclate en eux, c'est une impression qu'ils ont reçue du public et qu'ils lui renvoient» (Faucher, 1836, 684).

L'interview est une pratique qui permet à la fois de récolter l'information et de la diffuser, au besoin. C'est une invention américaine qui se développa dans la presse new yorkaise vers la fin des années 1830. La pratique en devint si courante que, dès les années 1860, un historien put signaler l'existence d'«*interviewers*» dans les quotidiens new yorkais (Grant, 1871, 427). A la fin du 19e siècle, l'interview était devenu «*the central act of the journalist*» (Schudson, 1994).

L'interview fut introduit au début des années 1880 en Angleterre, notamment grâce à William Stead. Le premier fut publié par l'éditeur de la *Pall Mall Gazette* en octobre 1883; il y en eut 134 l'année suivante (Schults, 1972, 63; Goodbody, 1988, 146). Il parvint à la même époque en France, où il se généralisa plus lentement, pour ne devenir pratique courante qu'au cours de l'entre-deux-guerres. Comme leurs homologues anglo-saxons, les politiciens français étaient réfractaires aux interviews. Mais contrairement à eux, ils purent résister plus efficacement à cette pratique car ils jouissaient d'un accès plus direct à la presse. Ils pouvaient donc soit écrire eux-mêmes leurs articles, soit exiger de certains journaux la reproduction *verbatim* de leurs discours.

Comme pour «reporter», le mot anglais «*interview*» fut introduit dans la langue française quand la pratique fut importée des Etats-Unis. Selon le *Dictionnaire historique de la langue française*, il apparaît en France en 1884.

3 Causes et origines des différences dans le développement du journalisme français et anglo-américain

La deuxième partie de cet article tente de comprendre pourquoi la presse anglo-américaine a été plus innovatrice que la française au cours du 19e siècle. Elle montre que les causes de cette évolution sont multiples et ont trait aux divergences culturelles, politiques et économiques entre ces pays.

3.1 Noblesse littéraire et journalisme en France

De nouvelles pratiques discursives purent émerger plus facilement en Angleterre et aux Etats-Unis qu'en France parce que l'influence du monde littéraire était beaucoup plus forte sur les journalistes français que sur leur collègues anglo-saxons.

Le journalisme en France a vécu dans son giron plus longtemps qu'aux Etats-Unis ou en Angleterre.⁶ Jusqu'à la fin du Second Empire, les célébrités de la littérature française occupèrent les positions dominantes dans le monde de la presse. Balzac, Lamennais, Lamartine, Dumas et Hugo posséderent et dirigèrent plusieurs journaux au cours de leur carrière. Quand le champ journalistique commença à se constituer et la presse à s'industrialiser, vers la fin du 19e siècle, les écrivains durent cesser d'être propriétaires et éditeurs, mais l'immense majorité d'entre eux resta intimement liée au monde de la presse, par exemple Gautier, Renan, Taine ou Zola, ce dernier ayant mené l'exemple-type de la double carrière de journaliste-écrivain (Mitterand, 1962). Même pendant l'entre-deux-guerres, *Paris-Soir*, un journal qui fut pourtant calqué sur les quotidiens populaires anglais et qui tirait à 1.8 million d'exemplaires en 1938, n'employait pas moins de 29 écrivains (dont 7 membres de l'Académie française) au sein de sa rédaction, dont Cendrars, Cocteau, Colette, Kessel, Mauriac, Saint-Exupéry et Simenon. Beaucoup collaborèrent de manière régulière au journal, et dans les genres les plus divers : reportage, analyse politique, billet quotidien, tribune libre, chronique, compte-rendu de procès, suivi des affaires policières, critique littéraire (Barrillon, 1959, 269–279).

La presse anglo-américaine ne faisait pas si grande consommation de talents littéraires, et les écrivains anglais et américains étaient d'une manière générale moins impliqués dans le journalisme. Les quotidiens anglais et américains concentrant leurs efforts sur l'information et privilégiant le *news report*, les pratiques littéraires s'y sont vite révélées inadéquates. De plus, la profession de journaliste ou de reporter est rapidement apparue comme une carrière spécifique, propre à un champ, et donc distincte de l'activité littéraire. En Angleterre, la seule personnalité

⁶ Plusieurs historiens soulignent l'influence déterminante de la littérature sur le journalisme français. Marc Martin estime que la « liaison étroite entre le journalisme et les lettres est une caractéristique du journalisme français du XIXe siècle » (Martin, 1997, 24). Thomas Ferenczi avance un argument similaire (Ferenczi, 1993, 1946).

littéraire à se lancer dans le journalisme fut Charles Dickens, qui devint éditeur du *Daily News* en 1846. Il abandonna son poste au bout de trois semaines, parlant de cette expérience comme d'une « brève erreur » (in Koss, 1990, 95–96). Pendant l'entre-deux-guerres, il eût été impensable que les journaux populaires anglais employassent autant d'écrivains que *France-Soir*. Les modes de lecture et d'écriture des événements que les quotidiens populaires anglais avaient adoptés n'étaient plus en rapport avec l'expérience que les auteurs pouvaient acquérir dans le champ littéraire.

Une autre conséquence de la position dominante du monde littéraire en France était que beaucoup de journalistes nourrissaient une ambition littéraire. Souvent, les jeunes journalistes ne voyaient dans la presse que la première étape d'une brillante carrière. Ils ne se lançaient dans le journalisme, considéré comme un vulgaire gagne-pain, que par dépit, et avec l'espoir d'en sortir. Même ceux qui avaient travaillé de longues années dans la presse ne perdaient pas facilement leurs illusions. Au faîte de leur carrière, journalistes célèbres et propriétaires enrichis écrivaient romans, comédies et drames historiques. Pendant les années 1860, Emile de Girardin ralentit ses activités de presse pour devenir auteur dramatique. Villemessant, qui avait gagné l'estime de ses pairs en tant que directeur du *Figaro*, écrivit des comédies.

Les parvenus du journalisme français ne se bornaient pas à écrire des livres. Le besoin de reconnaissance littéraire poussait certains d'entre eux à briguer les honneurs. Ainsi, nombreux sont-ils à avoir tenté d'obtenir des prix littéraires et posé leur candidature aux académies. La mention « de l'Académie française » équivalait à un titre de noblesse dans la presse parisienne et était toujours ajoutée avec ostentation à la signature.

Cette recherche de reconnaissance culturelle hors du champ journalistique montre que le capital et les valeurs littéraires y étaient reconnus en tant que tels. Cela signifie également que les effets de certaines institutions du champ littéraire (prix et académies) dépassaient leur champ d'origine pour s'étendre au journalisme.

En effet, en imposant la reconnaissance de la compétence littéraire au sein du champ journalistique, ces institutions contribuaient à y favoriser la carrière des possédants de titres littéraires. A l'inverse, en conférant un surcroît de légitimité à des journalistes, elles célébraient les formes les plus littéraires de la profession. Dans les deux cas, ces institutions incitaient les journalistes à acquérir une compétence littéraire (si elle n'était pas la raison même de leur entrée dans le champ), et influençaient les pratiques discursives en vigueur dans le champ journalistique.

Ainsi, d'une part, les genres journalistiques étaient hiérarchisés selon leur degré de « littérarité ». La chronique devint le type d'article le plus prestigieux, parce que le plus littéraire. C'est logiquement parmi les écrivains que se trouvèrent les chroniqueurs les plus en vue, comme, par exemple, Guy de Maupassant.

D'autre part, les journalistes français se situaient toujours par rapport à lui et manquaient rarement de se proclamer disciples de tel écrivain célèbre. Les plus cités étaient Balzac, Dumas, Hugo et Zola. Ces références à l'autorité littéraire ne représentent pas seulement des tentatives de légitimation culturelle. Beaucoup de journalistes essayaient d'imiter les modèles qu'ils citaient. On retrouve par exemple chez les reporters qui mentionnaient Dumas ou Hugo les tics stylistiques des romantiques, notamment l'emphase et le lyrisme.⁷

Ainsi, l'influence du monde littéraire a retardé le développement en France des pratiques discursives proprement journalistiques. En règle générale, les journalistes français continuèrent à faire de la littérature, alors qu'aux Etats-Unis et en Angleterre s'élaborait un mode discursif spécifique à la presse. En France, l'adoption de pratiques journalistiques fut même combattue par les détenteurs de capital littéraire, qui fustigeaient « l'américanisation » et le « newyorkheraldisme » de la presse française. Vers la fin du siècle, Zola regrettait que « [l]e flot déchaîné de l'information à outrance [ait] transformé le journalisme, tué les grands articles de discussion, tué la critique littéraire, [ait] donné chaque jour plus de place aux dépêches, aux nouvelles grandes et petites, aux procès-verbaux des reporters et des interviewers » (in Palmer, 1983, 92).

Le retard du journalisme français explique cependant l'influence considérable du journalisme anglo-américain en France. Dès les débuts de la presse moderne en France, le modèle de référence fut toujours anglais ou américain. Non seulement des pratiques et des conceptions journalistiques furent importées des Etats-Unis ou d'Angleterre, mais encore, dès le milieu du 19e siècle, les projets de presse français les plus novateurs étaient entièrement d'inspiration anglo-américaine. Emile de Girardin, souvent présenté comme l'inventeur de la presse populaire, fut toute sa vie durant un admirateur de la presse anglaise. Il s'était inspiré du *Times* de Londres pour fonder en 1836 son célèbre journal, *la Presse*, dont le financement était également en partie basé sur les petites annonces. En 1896, c'est le journalisme américain qui servit d'exemple aux fondateurs du *Matin*, le premier quotidien en France à attacher une importance primordiale à l'information et à organiser ses services et sa mise en page en conséquence. *Paris-Soir*, qui fut le seul succès de la presse française pendant l'entre-deux-guerres, était la copie conforme des quotidiens populaires anglais, dont il imitait jusqu'au nombre de colonnes et la dimension des photos.⁸

7 Deux courants littéraires ont eu une influence marquante sur plusieurs générations de journalistes français: le misérabilisme et le naturalisme. Influencés par l'oeuvre de Hugo et plus tard de Zola, ils multiplièrent les articles sur les conditions de vie des classes défavorisées, certains s'en faisant une spécialité, parmi eux Séverine et Albert Londres (Le Garrec, 1982; Assouline, 1982). Sur l'influence du naturalisme, voir également Martin, 1997, 68.

8 L'influence du journalisme anglo-saxon en France nous permet de noter que l'ascendant culturel anglo-américain dans le monde débute avec le journalisme au milieu du 19e siècle,

3.2 Causes politiques

La seconde série de raisons qui a retardé le développement du journalisme en France est d'ordre politique. Premièrement, les contraintes politiques sur la presse y subsistèrent plus longtemps qu'en Angleterre ou aux Etats-Unis. Le contrôle politique s'y exerça d'une manière presque continue jusqu'à la chute du gouvernement de l'Ordre Moral en 1877. Avant la loi de 1881, qui n'abrogea pas moins de 300 articles répartis sur 42 lois, le contrôle sur la presse était à la fois juridique (censure et lois sur la diffamation), administratif (enregistrement obligatoire des journaux, autorisation de publication et dépôt d'une caution) et économique (impôts divers sur les journaux).

Aux Etats-Unis, tout contrôle politique de la presse disparaît avec l'Indépendance en 1776. En Angleterre, la répression gouvernementale au cours du 19e siècle est exclusivement dirigée contre la presse des classes populaires et est essentiellement d'ordre économique (Wiener, 1969).

L'une des conséquences du contrôle politique de la presse en France fut de réduire la quantité d'informations publiables sans risques. Un manuel à l'usage des journalistes édité à la fin des années 1860 ne comptait pas moins de 269 mises en garde dont les journalistes devaient tenir compte s'ils voulaient éviter les tribunaux (Collins, 1959, 150). Ainsi, alors que la concurrence forçait les éditeurs anglo-saxons à accroître la quantité d'informations à disposition des lecteurs, les propriétaires de presse français étaient plutôt incités à la prudence dans ce domaine.

Une raison supplémentaire du développement plus rapide du journalisme dans les pays anglo-saxons est la codification efficace des luttes politiques dans ces pays. Aux Etats-Unis comme en Angleterre, ces luttes étaient confinées au bipartisme parlementaire. En France, les journalistes faisaient face à un univers politique plus complexe du fait que le champ des possibles était plus ouvert : il s'étendait du communisme au royalisme, pendant presque toute la durée de la IIIe République. Les principes que certains partis remettaient en question (la propriété privée et le suffrage universel) n'étaient pas tant discutés en Angleterre et aux Etats-Unis.

La codification des luttes politiques et le choix plus limité des idéologies dans les pays anglo-saxons y favorisa la naissance d'un consensus sur ce qu'est un fait ou une information, et permit aux journalistes anglo-saxons de créer l'illusion de l'objectivité, c'est-à-dire de la croyance que leur discours décrivait la réalité sans présupposé idéologique et indépendamment d'intérêts politiques, sociaux ou économiques.

alors que l'origine de cette hégémonie est souvent située au début du 20e siècle, avec la naissance de la culture commerciale de masse et les premiers succès du cinéma hollywoodien (Tunstall, 1977). Le journalisme est en fait la première forme culturelle anglo-américaine à vocation mondiale.

Dans le contexte politique français, les opinions et les idéologies ne pouvaient pas perdre de leur importance au profit des faits. Un consensus sur l'objectivité de l'information était rendu difficile par l'intensité des luttes idéologiques. Le point de vue politique créait l'événement, et la perception de celui-ci changeait radicalement suivant la grille de lecture adoptée.

Ainsi, ce contexte n'encouragea pas les journalistes français à adopter des pratiques et des normes d'un caractère plus journalistique. L'émergence d'un discours centré sur l'information fut d'autant plus difficile que cet environnement contribua à maintenir la plupart des quotidiens français dans le giron d'un parti. Jusqu'à 1914, 40 des 46 journaux parisiens étaient toujours étroitement associés à une famille politique dont ils défendaient le credo (Manévy, 1955, 142–144). Même si le tirage des quatre grands journaux populaires comptait pour la moitié de celui des quotidiens parisiens, la presse française dans son ensemble fonctionnait toujours selon une logique politique, la plupart des journaux produisant un discours partisan dans un état d'esprit militant.

3.3 Les raisons économiques

Les forces du marché ont joué un rôle plus important dans le développement de la presse anglo-américaine que française. Dès le début du 19e siècle aux Etats-Unis, dans le courant de la seconde moitié du siècle en Angleterre, les journaux ont acquis la capacité de tirer plus de la moitié de la totalité de leur revenu de la publicité, le reste étant assuré par les ventes (Norris, 1990, 49; Nevett, 1982, 71).

Ces revenus considérables permirent aux quotidiens anglais et américains de se distancer des formations politiques qui les subventionnaient et de gagner une indépendance indiscutable à leur égard. La concurrence entre les journaux, qui se battaient pour attirer les lecteurs, en fut stimulée. Cette rivalité commerciale contribua à constituer la presse anglaise et américaine en champ journalistique relativement autonome, l'incita à dépolitisier son discours et encouragea l'émergence de normes discursives proprement journalistiques.

A cet égard, le cas du *Times* est tout à fait exemplaire. Durant la première moitié du 19e siècle, ce journal était notoirement corrompu, et, comme les autres journaux, recevait d'importantes sommes d'argent du gouvernement (Aspinall, 1949). Dès les années 1850, son imposante distribution (38'000 exemplaires en 1850) et ses suppléments de petites annonces lui permirent de se passer des pots-de-vin du gouvernement. Sans plus attendre, il annonça que les tâches de l'Etat et du « quatrième pouvoir » étaient « constamment séparées, généralement indépendantes, et parfois diamétralement opposées ». Il décidait désormais de suivre l'exemple des « historiens » et entendait s'attacher à « découvrir la vérité » (*The Times*, 6 et 7 février 1852). Cette attitude annonçait une évolution générale de la presse anglaise, puisque trente années plus tard, tous les nouveaux journaux s'affichaient apolitiques, et un tiers du total se déclarait libre de tout lien politique (Lee, 1976, 229).

La situation n'était pas la même en France, où les revenus des journaux étaient beaucoup plus modestes. A quelques exceptions près, les ventes des journaux français étaient plus faibles que celles des quotidiens anglo-américains, et de surcroît ils vendaient beaucoup moins d'espace publicitaire. Par exemple, les revenus publicitaires du *Petit Parisien*, le mieux établi des journaux de la IIIe République, ne constituaient que 13,1 pour cent de son revenu annuel moyen entre 1879 et 1914 (Amaury, 1972, 472–476).

Ainsi, peu de journaux français étaient financièrement indépendants et beaucoup avaient besoin de l'argent du gouvernement, des partis politiques et des établissements financiers pour survivre. Le seul gouvernement français aurait dépensé jusqu'à deux millions de francs par année pour la presse entre 1871 et 1913 (Bellanger et al, 1972). Jusqu'à la veille de la Deuxième Guerre Mondiale, beaucoup de gouvernements étrangers, souvent sollicités par les journalistes eux-mêmes, ont soutenu de la même façon la presse française.⁹ Les effets de ce système de financement furent considérables sur la presse et le journalisme français.

Premièrement, les subventions politiques ne pouvaient que favoriser un discours à caractère partisan dans la presse française et retarder le développement de normes discursives journalistiques. La vénalité a également géné le flux de l'information dans la presse française, qui était souvent payée pour se taire. Par exemple, tandis que les journaux anglais et américains en situation de concurrence établissaient à grand frais des correspondants permanents à Saint Petersbourg, Moscou et Odessa, les journaux français acceptaient dès les années 1880 les millions du gouvernement russe pour dissimuler au public français (notamment aux souscripteurs des bons du trésor russe) la gravité de la crise dans ce pays. Ainsi, cette vénalité a eu pour effet de retarder la formation d'un ethos journalistique basé sur des valeurs professionnelles telles que l'intégrité, la neutralité, et le devoir d'information. Aux Etats-Unis et en Angleterre, même si ces valeurs n'étaient que partiellement respectées, elles étaient souvent à l'origine d'ambitieux projets de presse et avaient accompagné l'élaboration d'une manière de voir la politique propre au champ journalistique : légèrement détachée, un peu cynique et superficiellement critique. Finalement, ce financement parallèle, en limitant la concurrence entre les journaux, a retardé la formation du champ journalistique en France. Aux Etats-Unis et en Angleterre, les luttes de concurrence entre les journaux ont été le moteur de la transformation de la presse en un champ relativement autonome. Elles ont forcé les propriétaires de journaux à s'adapter le mieux possible aux exigences du marché, et ce constant effort d'adaptation a entraîné le développement du champ journalistique selon ses lois propres. Ce mécanisme a été altéré en France, ce qui a eu pour effet de retarder l'autonomisation du champ journalistique et par là même l'histoire du journalisme dans ce pays.

9 Sur la vénalité de la presse française, voir également Martin, 1997, 159–170 et Delporte, 1999, 140–157.

4 Conclusion

Cet article a tenté de montrer que le journalisme est une invention relativement récente, qui date du 19e siècle. Il est faux de croire que la presse a toujours produit un discours à caractère journalistique. Il faut attendre pour cela que la presse se structure en un champ de production discursive et que, sous l'effet des lois de ce champ, les pratiques et stratégies discursives se transforment.

Il apparaît également que le journalisme est une invention anglo-américaine. Cela doit être souligné, car on a tendance à oublier que le journalisme a des racines anglo-américaines et même qu'il a une origine culturelle spécifique. Cela tient au fait que l'importation de pratiques discursives américaines, tels que le reportage et l'interview, est moins visible que l'importation de films et de séries télévisées. Il n'en reste pas moins, comme l'exemple de la France l'a montré, que le journalisme n'est devenu un genre discursif universel qu'après avoir modifié des habitudes locales différentes des pratiques journalistiques anglo-américaines.

Références bibliographiques

- Amaury, F. (1972), *Histoire du plus grand quotidien de la IIIe République*, Le Petit Parisien, 1876–1944, vol 1, Paris : PUF.
- Aspinall, A. (1949), *Politics and the Press, c. 1780–1850*, London : Home and Van Thal.
- Assouline, P. (1989), *Albert Londres*, Paris : Balland.
- Barrillon, R. (1959), *Le Cas Paris-Soir*, Paris : Arman Colin.
- Bellanger, C.; J. Godechot, P. Guiral et F. Terrou (1972), *Histoire générale de la presse française*, vol. 3 : de 1871 à 1940, Paris : PUF.
- Chalaby, J. (1998), *The Invention of Journalism*, Basingstoke : Macmillan.
- Choisel, F. (1980), La presse française face aux réformes de 1860, *Revue d'histoire moderne et contemporaine*, 27, 374–390.
- Collins, I. (1959), *The Government and the Newspaper Press in France, 1814–1881*, London : Oxford University Press.
- Daudet, L. (1936), *Bréviaire du journalisme*, Paris : Gallimard.
- Delporte, C. (1999), *Les journalistes en France*, Paris : Seuil.
- Emery, E. et H. L. Smith (1954), *The Press and America*, New York : Prentice-Hall.
- Faucher, L. (1836), La presse en Angleterre, *Revue des deux mondes*, 6/7, 679–696.
- Ferenczi, T. (1993), *L'invention du journalisme en France*, Paris : Plon.
- Golding, P. et P. Elliot (1979), *Making the News*, London : Longman.
- Goodbody, J. (1988), The Star : Its Role in the Rise of New Journalism, in J. H. Wiener (ed.) *Papers for the Millions*, New York : Greenwood Press.
- Grant, J. (1871), *The Newspaper Press*, vol. 2, London : Tinsley.
- Hughes, H. (1940), *News and the Human Interest Story*, New York : Greenwood Press.
- Koss, S. (1990), *The Rise and Fall of the Political Press in Britain*, London : Fontana Press.

- Lee, A. J. (1976), *The Origins of the Popular Press in England, 1855–1914*, London : Croom Helm.
- Le Garrec, E. (1982), *Séverine, une rebelle*, Paris : Seuil.
- Loliée, F. (1902), L'opinion européenne sur la presse française, *Revue politique et littéraire*, 18, 23–26.
- Loliée, F. (1903), L'opinion européenne sur la presse française, *Revue politique et littéraire*, 19/21, 23–25.
- Manévy, R. (1955), *La presse de la IIIe République*, Paris : Foret.
- Martin, M. (1997), *Médias et journalistes de la République*, Paris : Odile Jacob.
- Mitterand, H. (1962), *Zola journaliste*, Paris : Armand Colin.
- Montégut, E. (1856), Moeurs et caractères du journalisme américain d'après ses autobiographies, *Revue des deux mondes*, 26/3, 557–591.
- Mott, F. L. (1962), *American Journalism*, New York : Macmillan.
- Nevett, T. R. (1982), *Advertising in Britain*, London : Heinemann.
- Norris, J. D. (1990), *Advertising and the Transformation of American Society, 1865–1920*, New York : Greenwood Press.
- The Office of The Times (1939), *The History of The Times*, vol. 2, London : *The Times*.
- Palmer, M. (1983), *Des petits journaux aux grandes agences*, Paris : Aubier.
- Prevost-Paradol (1858), De la presse en France et en Angleterre, *Revue des deux mondes*, 28/13, 186–202.
- Schudson, M. (1978), *Discovering the News*, New York : Basic Books.
- Schudson, M. (1994), Question Authority : A History of the News Interview in : American Journalism, 1860s–1930s, *Media, Culture & Society*, 16/4, 565–587.
- Schults, R. L. (1972), *Crusader in Babylon : W. T. Stead and the Pall Mall Gazette*, Lincoln : University of Nebraska Press.
- Stephens, M. (1988), *A History of News*, New York : Viking.
- Tocqueville, A. de (1961), *La démocratie en Amérique*, vol. 2, Paris : Gallimard.
- Tunstall, J. (1977), *The Media are American*, London : Constable.
- Voyenne, B. (1985), *Les journalistes français*, Paris : CFPJ.
- Wiener, J.H. (1969), *The War of the Unstamped*, Ithaca, NY : Cornell University Press.

Freizeitinteressen und die Verortung des Selbst 1900–2000¹

Alexander Salvisberg*

1 Nun sag, wie hast du's mit der Freizeit...

Kaum ein Heiratsinserat kommt heute ohne Verweis auf die bevorzugten Hobbies aus, selten nur erscheint eine Kontaktanzeige ohne eine Liste von sportlichen und kulturellen Interessen, eine Partnersuche ohne die Deklaration ausgewählter Elemente des Freizeitstils scheint schon fast undenkbar. Offensichtlich gilt weiterum: Ich beschreibe mich selbst und erkenne meinen Wunschpartner in einem Katalog von freigewählten Aktivitäten und Interessen. Dies ist keine Selbstverständlichkeit und dem war nicht immer so. Bis in die 60er Jahre des letzten Jahrhunderts dominierte ein Modus der sozialen Verortung des Selbst über Arbeitswelt und Familie und den dadurch vermittelten Grossgruppen. Aspekte des diesbezüglichen Bedeutungswandels von Arbeit und Freizeit im 20. Jahrhundert sind das Thema des vorliegenden Beitrages. Im Zentrum des Interesses steht dabei die Frage nach dem Zusammenhang von strukturellem Wandel und der Reproduktion dieses Wandels in Form sich ändernder kultureller Leitvorstellungen. Ein erster Blick auf die Kontaktanzeigen lässt zumindest die allgemeine Hypothese plausibel erscheinen, wonach im Verlaufe des 20. Jahrhunderts die Wahl von Freizeitaktivitäten und Lebensstilinteressen zu einem ganz zentralen Persönlichkeitsmerkmal wird.

Wenn auch in den Sozialwissenschaften seit Mitte der 50er Jahre die steigende Bedeutung der Welt der Freizeit diskutiert wird, existiert bis heute doch wenig empirisch gestütztes Wissen darüber, wie sich der Stellenwert der Freizeit als Ressource der sozialen Selbstverortung und Identitätskonstruktion im Zeitablauf wandelt. Umfragen, die nach der Bedeutung von Freizeit fragen, kommen zum Schluss, dass die «Freizeitorientierung» zugenommen hat, decken zeitlich und inhaltlich jedoch nur einen sehr beschränkten Bereich ab (etwa Opaschowski, 1983; vgl. auch Vollmer, 1986). Es fehlt eine differenziertere Darstellung der entsprechenden kulturellen Dynamik in historischer Perspektive, verstanden als

* Alexander Salvisberg, Soziologisches Institut, Universität Zürich, Rämistr. 69, 8001 Zürich.

1 Die hier vorgestellte Untersuchung entstand im Rahmen des Projekts «Formen kultureller Selbstdarstellung im Wandel», das unter der Leitung von Marlis Buchmann und Manuel Eisner an der Professur für Soziologie der ETH Zürich durchgeführt wurde. Mein herzlicher Dank geht an die Projektleitung für die gewährte Unterstützung und die anregenden Diskussionen in verschiedenen Phasen der Forschung. Ebenfalls gedankt sei den anonymen Gutachtern für nützliche Hinweise.

Wandel des «sozialen Habitus» (Elias, 1991b). Dabei interessieren uns an dieser Dynamik zwei Aspekte: erstens der Aspekt der *Expansion*, welcher die wachsende Bedeutung, die den frei gewählten Aktivitäten und Interessen zugeschrieben wird, im historischen Ablauf thematisiert, und zweitens der parallel dazu verlaufende Prozess der *Ausdifferenzierung*, verstanden als die Herausbildung von Typen von Freizeitstilen, die als distinguiierende Zeichen der Persönlichkeit helfen, das Selbst im sozialen Raum zu verorten.

Im folgenden wird zuerst ein theoretischer Rahmen umrissen, der geeignet erscheint, die erwähnte kulturelle Dynamik einzufangen (Abschnitt 2). Für die empirische Untersuchung werden Heirats- und Bekanntschaftsinserate aus Zürcher Tageszeitungen der Jahre 1900 bis 2000 inhaltsanalytisch ausgewertet. Die verwendeten Daten und das methodische Vorgehen werden im Abschnitt 3 zusammenfassend dargestellt. Schliesslich werden die wichtigsten Ergebnisse der Auswertung präsentiert, illustriert mit ausgewählten Textstellen (Abschnitt 4). Die zentralen Erkenntnisse werden im Schlussabschnitt 5 zusammengefasst und in einem grösseren Interpretationsrahmen zur Diskussion gestellt.

2 Die Gestaltung der Freizeit als Merkmal der Persönlichkeit

2.1 Individualisierung und reflexives Selbst in der Erlebnisgesellschaft

Die Frage nach dem Status des Selbst und den Möglichkeiten und Bedingungen persönlicher Identität stehen immer wieder im Zentrum des Interesses der soziologischen Gegenwartsdiagnose (dazu etwa Lash und Friedman, 1992; Gergen, 1991; Giddens, 1991; Leinberger und Tucker, 1991; Shotter und Gergen, 1989; Keupp, 1992). Dabei bezieht sich die für die fortgeschrittene Moderne bezeichnende *Reflexivität* auch und gerade auf die Konstruktion des Selbst, das seinerseits zum reflexiven Projekt wird (Giddens, 1991). Diese Identitätskonstruktion muss bewusst wahrgenommen und vom spätmodernen Individuum systematisch betrieben werden (dazu auch Wenzel, 1995). Somit wird die «Qual der Wahl» existentiell: Mein in alltäglichen Handlungen realisierter Lebensstil liefert das Material, aus dem ich meine eigene Identität konstruieren kann – und muss. In der post-traditionalen Ordnung, in einer Welt zunehmend entbetteter Institutionen,² will Identität erarbeitet sein. Diese Identitätsarbeit ist nur dann sinnvoll und kann nur dann erfolgreich sein, wenn es der Gesellschaft gelingt, dem Individuum geeignete Identitätsbausteine zur Verfügung stellen: die «Multioptionsgesellschaft» (Gross, 1994) ist so zugleich Voraussetzung und Folge des reflexiven Projekts des Selbst. Aus dem Zwang zur Erarbeitung von Identität folgt angesichts der vorhandenen

² Entbettung (disembedding) als das «Herausheben sozialer Beziehungen aus ortsgebundenen Interaktionszusammenhängen und ihre unbegrenzte Raum-Zeit-Spannen übergreifende Umstrukturierung» (Giddens, 1996, 33).

Optionen die Notwendigkeit der Reflexion. Taylor (1992) verweist in diesem Zusammenhang auf die moralische Kraft, die hinter den damit verknüpften Werten wie Selbstverwirklichung und Authentizität steckt. Der Einzelne hat nicht einfach irgendeine Identität zu erarbeiten, sondern er fühlt sich dazu aufgefordert, diese in der eigenen Einzigartigkeit zu suchen. Descartes' «cogito, ergo sum» signalisiert in der Spätmoderne nicht mehr nur ein säkularisiertes Selbstbewusstsein, sondern wird geradezu zum Imperativ (vgl. dazu auch Elias, 1991a, 130 ff.).

Mit Lalivé d'Epinay (1992) kann von einem eigentlichen «Ethos der Selbstverwirklichung» gesprochen werden, welches das «Ethos der Pflicht und Arbeit» im Verlaufe des 20. Jahrhunderts abgelöst hat. Im Zeitalter der modernen Industriegesellschaft der ersten Hälfte des Jahrhunderts definiert sich der Mensch demgegenüber in erster Linie als «Pflicht- und Arbeitswesen»: Arbeit sichert nicht nur das materielle Leben, sondern verschafft auch sozialen Status und Selbstidentität. Schulze (1992) fasst diesen Sachverhalt mit dem Begriff der «aussenorientierten» Lebensauffassung: die Ziele des Handelns beziehen sich auf die äussere Situation. Es handelt sich um eine «kompetitive Gesellschaft» in der die «ökonomische Semantik» bestimmt ist. Die Grunderfahrung der Menschen ist die ungleiche Verteilung begehrter Güter, das existentielle Problem die Sicherung des Überlebens, respektive die Mehrung des Besitzes. Im Sinne von Elias (1991b) prägen die spezifischen Lebensformen der industriellen Arbeitsgesellschaft die «soziale Persönlichkeitsstruktur», den «sozialen Habitus» der Gesellschaftsmitglieder. Gemeint sind damit vom Individuum reproduzierte kulturelle Selbstverständlichkeiten in Verhaltensdisposition und Werthorizont.

In der zweiten Hälfte des Jahrhunderts tritt – entsprechend dem steigenden Bedarf nach Reflexivität in einer zunehmend entbetteten Sozialwelt und als Ausdruck der Forderung nach individueller Authentizität – mehr und mehr die Innenorientierung des Subjekts in den Vordergrund: primäres Ziel des Handelns ist nicht mehr die Gestaltung der äusseren Welt, sondern das Herbeiführen innerer Zustände. Während die ökonomische Semantik an Bedeutung verliert, wächst eine «psychophysische Semantik» heran, die für die Bedeutung des individuellen psychischen und physischen Erlebens steht. In einer Welt, deren materielle Grundfrage nicht mehr die *Versorgung* sondern die *Entsorgung* ist, ist das existentielle Grundproblem nicht mehr das *Überleben*, sondern das *Erleben* des Lebens. Wir nähern uns der *Erlebnisgesellschaft* (Schulze, 1992), einer Gesellschaft, stark geprägt durch innen- oder erlebnisorientierte Lebensauffassungen. Der Begriff der *Erlebnisrationalität* betont in diesem Zusammenhang, dass die Orientierung an inneren Vorgängen, welche durch äussere Stimulation produziert werden sollen, systematisch und reflektiert betrieben wird. Archetypisch ist der *Konsument*, der auf der Suche nach innerer Befriedigung den äusseren Erlebnismarkt nutzt. Verbrauch statt Besitz entscheidet nun über die Zugehörigkeit zu sozialen Milieus und letztlich über die eigene Identität.

Die moralische Neuausrichtung der Subjekte findet ihren Rückhalt in einer historisch einmaligen Ausweitung der materiellen Möglichkeiten. Der soziale Grundkonsens des *keynesianischen Gesellschaftsmodells* der Nachkriegszeit – der im wesentlichen darauf beruhte, eine Wiederholung der wirtschaftlichen und politischen Katastrophe der vergangenen Krisen- und Kriegsjahre zu verhindern – ermöglichte es, die wachstumsstimulierenden technologischen und organisatorischen Errungenschaften mit einem um Ausgleich der Interessen und Integration der Bevölkerungsmehrheit bemühten politökonomischen System zu verknüpfen (Bornschier, 1996; Hobsbawm, 1995, 338 ff). Dieses institutionelle Arrangement erweist sich in den folgenden Jahren als ebenso erfolgreich wie folgenreich. Das steigende Realeinkommen, die zusätzlich verfügbare Zeit, das explodierende Angebot auf dem Erlebnismarkt und das weitgehende Fallen ständischer Zugangsschranken eröffneten einen vorher undenkbar Raum des Massenkonsums. Insbesondere darin, dass zahlreiche moderne Konsumgüter jetzt für *jeden und jede* erreichbar sind, kristallisiert sich die materielle Seite der fortgeschrittenen Moderne im Alltagsleben. Beck (1986) spricht vom «Fahrstuhl-Effekt», der bei konstanten Ungleichheitsrelationen die materiellen und zeitlichen Entfaltungsmöglichkeiten für die grosse Mehrheit der Bevölkerung auf eine neue Ebene gehoben hat. Der rasante Ausbau des qualifizierten Dienstleistungssektors ab den 60er Jahren sowie die Expansion des Bildungswesens hatten darüber hinaus für den und die einzelne eine horizonderweiternde Qualität: Reflexivität wird hier nicht nur ermöglicht, sondern geradezu Bedingung der Partizipation.

Dabei verteilen sich die erwähnten Entwicklungen nicht gleichmässig über das ganze Jahrhundert, sondern erleben in den «golden Jahren» der Nachkriegszeit eine nie gesehene Beschleunigung. Fazit: «endlich bringt die Industriegesellschaft den Wohlstand, den sie seit anderthalb Jahrhunderten verspricht» (Lalive d'Epinay, 1992, 166). Gleichzeitig bilden sich zwischen den soziokulturellen Milieus neue *Konfliktlinien* heraus. Symbolisch verdichtet sich die Proklamation des sozialen Paradigmenwechsels dieser Zeit noch heute in der Jahreszahl 1968. Als eigentlicher Initiant der Neuausrichtung des kulturellen Selbstverständnisses wird insbesondere die *junge Generation* ausgemacht (Inglehart, 1977; Schulze, 1992, 535 ff; Hobsbawm, 1995, 402 ff). Hineinversetzt in eine Welt, die sich in vielen Aspekten grundlegend von derjenigen ihrer Eltern unterschied – in der nicht nur ein Grossteil der Probleme der «Alten» gelöst schienen, sondern in der die Tradition auch keine brauchbaren Richtlinien mehr bereitzustellen vermochte für die Beantwortung der neuen Fragen – machten sich die Träger der «Jugendkultur» daran, das alte – elitäre – Ideal persönlicher Authentizität in der demotischen Form des Anspruchs auf Verwirklichung individueller Sehnsüchte im Alltag einzufordern. Wodurch sie auf längere Sicht ungewollt zu den potentesten Promotoren der spätmodernen Form der kapitalistischen Konsumgesellschaft wurden. Der Kulturkonflikt wird während der Umbruchphase über weite Teile als *Generationenkonflikt* erlebt und

manifestiert sich am offensichtlichsten in *Lebensstilelementen*: Kleidung, Haarschnitt und «sex, drugs and rock-'n-roll» werden zu signifikanten Zeichen des anti-konventionellen Lebensgefühls. Die antinomische Stossrichtung dieser kulturellen Revolution richtete sich jedoch nicht nur gegen das gesellschaftliche Establishment, sondern dem Anspruch nach grundsätzlich gegen das bipolare Schema von Oben und Unten, dem Gegenüber des definitionsmächtigen «legitimem Geschmacks» bourgeois Hochkultur und dem defizitären «Notwendigkeitsgeschmack» der Arbeiterklasse (Bourdieu, 1987).

2.2 Die Emanzipation der Freizeit

Wenn auch Ruhezeiten und Festtage eine universelle Erscheinung sind, ist doch *Freizeit* ein Kind der Industrialisierung. Voraussetzung dafür war die historisch einmalige Bedeutung der Arbeit in einer Gesellschaft, die sich zuallererst als *Arbeitsgesellschaft* definierte und den Menschen als eigentliches *Animal laborans* verstand (Arendt, 1981). Auch Schelsky (1965, 247) fand darin eine der «wenigen sichernden sozialen Selbstverständlichkeiten» und meinte: «Diese Überzeugung vom Menschen als einem «arbeitenden Wesen» ist vielleicht doch das wesentlichste Fundament aller industriegesellschaftlichen Zivilisation». Erst vor dem Hintergrund einer Gesellschaft, in der der Arbeit eine derartige Stellung zukommt, erhält der Begriff *Freizeit* seinen modernen Sinn: als nicht produktive, frei zu gestaltende Zeit, klar unterschieden von einem unfreien, aber materiell notwendigen Erwerbsleben.

Ab der zweiten Hälfte der 50er Jahren wird nun unter dem Schlagwort des Übergangs von der Arbeits- zur Freizeitgesellschaft ein tiefgehender sozialer Wandel thematisiert (vgl. dazu etwa Blücher, 1956), oft allerdings eher als Zukunftsperspektive denn als Gegenwartsdiagnose (Dumazedier, 1962). In seiner Einleitung zu Riesman weist Schelsky (1958, 14) denn auch auf einen entsprechenden wissenschaftlichen Perspektivenwechsel hin: dass die soziologischen Klassiker in ihrer Mehrheit Sozialstruktur und Verhalten primär von der Arbeits- und Berufssphäre her verstanden hätten, während sich mit Riesman «ein neues Grundthema im sozialwissenschaftlichen Verständnis der Zeit durchgesetzt zu haben» scheint: die Betonung der Sphäre der Freizeit, was «der unwiderlegbarste Beweis für die Richtigkeit der Riesmanschen Behauptung wäre, dass man Arbeit und Beruf dem «innen-geleiteten» Menschentyp, Freizeit und Konsum aber dem «außen-geleiteten» Zeitgenossen als zentralen Lebenssinn zuzuordnen habe». Und tatsächlich: wenn ich meine Identität letztlich nur in meiner Originalität finden kann, erlangt die Gestaltung des Freiraums, der mir neben den fremdbestimmten, aber unumgänglichen Pflichten des Alltags bleibt, existentielle Wichtigkeit. Diesen Freiraum suche ich zuallererst in der Freizeit. Dieser Raum, im Alltagsverständnis jenseits von strukturellen Zwängen und tyrannischen Chefs angesiedelt, ermöglicht es mir erst, mich selbst zu werden: «Hier bin ich Mensch, hier darf ich sein!» Ein alter Traum scheint wahr zu werden.

Für die Mehrheit der Bevölkerung auch in den reichen Industrienationen bleibt dabei die Arbeit weiterhin primär in Funktionalität und Zwang verhaftet. Obwohl entsprechende Forderungen zunehmend in die Arbeitswelt hineingetragen werden, haben die Bestrebungen zur Humanisierung der Arbeitswelt und neue Formen der Arbeitsorganisation bisher erst ansatzweise etwas daran geändert (Heidenreich, 1996). Das Geldverdienen – und damit die Welt der Berufsarbeit – ist trotz allem Wandel, der auch hier zu verzeichnen ist, noch stark der ökonomischen Semantik verpflichtet. Und auch der voll entwickelte Erlebnismarkt richtet sich an eine kaufkräftige Kundschaft, die in ihrer Freizeit keinen Aufwand scheut, den sauer verdienten Batzen möglichst schnell in Genuss umzusetzen. So ist es wahrscheinlich doch kaum angemessen, von einer eigentlichen Freizeitgesellschaft zu sprechen. Bardmann (1986) weist zudem zu Recht darauf hin, dass die Gesellschaft durch die an sich strukturarme Freizeit kaum strukturiert werden kann. Viel eher votiert auch er für die Verabschiedung von gesellschaftstheoretischen Dominanzvorstellungen eines Teilsystems. Die Diagnose der «Entmythologisierung der Arbeit» (Vollmer, 1986) scheint aber unumstritten: die Welt der Berufsarbeit hat zugunsten anderer Lebensbereiche wesentlich an kultureller Prägekraft verloren. Die Freizeit hat sich *emanzipiert*: von einem der Arbeitswelt abgerungenen, diese aber notwendigerweise ergänzenden, funktional und zeitlich untergeordneten Zeitabschnitt, zu einem Lebensbereich eigener Logik und Dynamik.³ Nicht einfach um eine Zunahme der verfügbaren freien Stunden geht es dabei: die *Bedeutung*, die diesen wichtigen Stunden zukommt, soll sich grundsätzlich gewandelt haben – mit Folgen, die nicht auf den Bereich der Freizeit beschränkt bleiben (Dumazedier, 1988; Vester, 1988).

Und hier sind wir bei unserem Thema: die kulturelle Dynamik, die die soziale Definition des Menschen als Arbeitswesen grundsätzlich in Frage stellt. Im ausgehenden 20. Jahrhundert gesellt sich im Selbstverständnis des Individuums der Freizeitbereich als *eigenständige* Welt neben den Arbeitsbereich: ein *multizentriertes Lebensmodell* gewinnt an Bedeutung, der Aufbau persönlicher Identität erfolgt nicht mehr bloss über die Berufsarbeit, sondern durch signifikante Beziehungen zu verschiedenen Tätigkeitsbereichen – darunter auch Freizeitaktivitäten (Lamprecht und Stamm, 1994; Laliv d'Epinay, 1991). Eine *Patchworkidentität* also, und ein Patchwork, in dem der Freizeit eine entscheidende Rolle zukommt. In diesem Sinn soll hier Schulzes «Erlebnisgesellschaft» gelesen werden als «Grundlegung einer Soziologie der Freizeit, die heute mehr und mehr unsere Kultur bestimmt» (Eckert und Jacob, 1994).

3 Ein Umstand, der sich auch in der sozialwissenschaftlichen Freizeitdiskussion spiegelt, die sich von einer Konzeption von Freizeit, die nur als Negation von Arbeit – als eigentliche *Restzeit* – gedacht wird, verabschiedet hat (vgl. Lamprecht und Stamm, 1994, 29 ff).

2.3 Alltagsästhetische Schemata als Orientierungshilfe

Mit der Emanzipation der Freizeitsphäre zeichnet sich in den 60er Jahren jedoch nicht lediglich eine zusätzliche Option für die individuelle Identitätskonstruktion ab. Es werden darüber hinaus neue Kriterien der Identifikation lanciert. Entspricht der ökonomischen Semantik der Arbeitsgesellschaft eine hierarchische Schichtung der Gesellschaft in Grossgruppen entlang ökonomischer Kriterien, sind es in der Erlebnisgesellschaft nicht mehr in erster Linie die Stellung im Produktionsprozess, die familiäre Herkunft oder der Besitz, die die entscheidenden Zeichen der Zugehörigkeit und Abgrenzung bereitstellen. Innenorientierte Zeichen gewinnen nach und nach an eigenständiger Bedeutung: in unserer Perspektive allen voran der persönliche Freizeitstil, der damit zu einem distinktiven Indikator für die Milieu-zugehörigkeit wird. Dabei unterscheiden sich die innenorientierten Zeichen grundsätzlich von den aussenorientierten, die dem einzelnen durch seinen ökonomischen Status selbstredend zugeschriebenen werden: Das spätmoderne Individuum ist auch hier aufgefordert, seine Zugehörigkeit *selbst* zu definieren. Die offenstehenden Optionen rufen nach individuellen Entscheiden – und nach *Orientierungsmustern*, um diese Entscheide sozial abzustützen.

Schulze (1992, 60 f.) weist in diesem Zusammenhang auf die mit der Erlebnis-orientierung verbundenen Schwierigkeiten hin: *Unsicherheit* und *Enttäuschung*. Unsicherheit geht der erlebnisorientierten Handlung voraus: Wie kann ich wissen, was ich will? Und, wenn ich es weiß: welche äussere Stimulierung führt am ehesten zum inneren Ziel? Nach vollzogener Handlung stellt sich das Problem der Enttäuschung: was, wenn das erwartete Erlebnis nicht eintritt oder wenn es nicht so überwältigend war, wie erhofft? Handlungsunsicherheit und Enttäuschungsrisiko rufen nach kollektiven Mustern, an denen sich der Einzelne orientieren kann. Vergleichbar mit Riesmans (1950) «aussen geleitetem» Charakter ist der Erlebniskonsument in fast paradoyer Weise auf die äussere Bestätigung angewiesen, um zu wissen, dass er richtig gewählt hat. Die Innenorientierung führt also nicht – als eine auf die Spitze getriebene Privatisierung – zur völligen gesellschaftlichen Desintegration, sondern stellt auch das Material bereit für die Konstruktion neuer Integrationsmuster: «An die Stelle von Gesellschaftsbildung durch Not tritt Gesellschaftsbildung durch Überfluss» (Schulze, 1992, 67). Die entscheidenden Orientierungshilfen zur «Kodierung kollektiver Bedeutungsmuster» nennt Schulze «alltagsästhetische Schemata». Dabei unterscheidet er drei solcher Schemata:

Das *Hochkulturschema* ist gekennzeichnet durch das Genussschema der *Kontemplation*, die *anti-barbarische* Distinktion und eine Lebensphilosophie der *Perfektion*. Es ist das älteste, ganz eigentlich das «klassische» Schema. Wer «dazu gehören» will, muss mindestens über eine höhere Bildung (kulturelles Kapital) verfügen: nur so kann er die Perfektion überhaupt schätzen. Wir sind in der Welt von Bourdieus (1987) «herrschendem» oder «legitimem Geschmack» mit seinem «Sinn für Distinktion» und der bourgeois «Distanz zur Notwendigkeit».

Beim *Trivialschema*, dem klassischen Gegenpol zum Hochkulturschema, dominiert das Genussschema der *Gemütlichkeit*, die Distinktion ist *anti-exzentrisch*, die Lebensphilosophie das Streben nach *Harmonie*. Ein eher tiefes Bildungsniveau sorgt dafür, dass der Horizont nicht zu weit gesetzt wird. Es ist Bourdieu's «populärer Geschmack», der hier dominiert, die «Entscheidung für das Notwendige»; der Habitus als eine «aus Not entstandene Tugend», das «Sich-in-das-Notwendige-fügen» der Arbeiterklasse.

Für das historisch jüngere *Spannungsschema* heißt Genuss in erster Linie *Action*, die Distinktion ist *anti-konventionell* und die dominierende Lebensphilosophie kann als *Narzissmus* bezeichnet werden. Nicht Bildung, sondern vielmehr Jugendlichkeit ist hier entscheidend. Während Hochkultur- und Trivialschema bis Mitte dieses Jahrhunderts als Antipoden miteinander verknüpft waren, entzog sich das neu entstehende Spannungsschema von Anfang an dieser Logik: es begründete eine eigene, unabhängige Dimension. Inspiriert wurde dieses Schema von der neuen amerikanischen Musikkultur der 50er Jahre und es begann sich in den 60er Jahren in Europa auszubreiten. Bei Bourdieu fehlt eine Entsprechung zu diesem Schema.

3 Die Inhaltsanalyse von Kontaktanzeigen

3.1 Kontaktanzeigen als sozialwissenschaftliche Quelle

In seiner programmatischen Rede auf dem ersten Deutschen Soziologentag in Frankfurt 1910 forderte Max Weber: «Wir haben die Presse letztlich zu untersuchen einmal dahin: Was trägt sie zur Prägung des modernen Menschen bei? Zweitens: Wie werden die objektiven überindividuellen Kulturgüter beeinflusst, was wird an ihnen verschoben, was wird an Massenglauben, an Massenhoffnungen vernichtet und neu geschaffen, an ‹Lebensgefühlen› – wie man heute sagt ...» Als Material für dieses ambitionierte Unternehmen steht der Inhalt der Zeitungen selbst zur Verfügung und zwar wird man «ganz banausisch anzufangen haben damit, zu messen, mit der Schere und mit dem Zirkel, wie sich denn der Inhalt der Zeitungen in quantitativer Hinsicht verschoben hat im Laufe der letzten Generation, nicht am letzten im Inseratenteil. [...] Und von diesen quantitativen Bestimmungen aus werden wir dann zu den qualitativen übergehen» (Weber, 1988, 441). Genau um solche «überindividuellen Kulturgüter» geht es uns auch bei der vorliegenden Fragestellung. Als Material für das Unternehmen werden hier Kontaktanzeigen vorgeschlagen, die im Laufe des 20. Jahrhunderts in den beiden führenden Zürcher Tageszeitungen erschienen sind. Die Funktion von Schere und Zirkel übernimmt der Computer, gemessen wird mit Hilfe der Inhaltsanalyse, das Ziel ist die quantitative Erfassung kultureller Indikatoren über einen langen Zeitraum, um so Analysemöglichkeiten jenseits der bekannten Strukturvariablen zu eröffnen.⁴

⁴ «In our view, content analysis is an important tool for generating reliable and valid indicators

Heiratsinserate haben wiederholt die sozialwissenschaftliche Aufmerksamkeit auf sich gezogen. Naheliegenderweise stehen im Zentrum vieler älterer und neuerer Analysen Fragen der Partnerwahl und/oder Geschlechterrollen (etwa Kops, 1984; Berghaus, 1985; Koestner und Wheeler, 1988; Hassebrauck, 1990; Gern, 1992). Hier sollen die Inserate als Spiegel allgemeiner kultureller Muster gelesen werden. Die Abfassung von Kontaktanzeigen erfolgt als soziale Handlung nicht im luftleeren Raum und ist alles andere als voraussetzungslos. Kaupp (1968:2) weist darauf hin, dass die «Beurteilung darüber, welche Kriterien wichtig und «zugkräftig» sind, nur selten bei den Inserenten selbst liegt», sondern «von langfristig wirksamen traditionellen Vorstellungen geprägt sind». Inserierende richten sich dabei «meist unbewusst nach den von der Gesellschaft gesetzten Wertmaßstäben. Mit diesen ändert sich auch das zum Ausdruck gebrachte Bild des Inserenten». Darüber hinaus ist zu erwarten, dass eine Ausrichtung nach Konventionen auch bewusst vorgenommen wird. Oft benützen Inserierende bereits erschienene Anzeigen direkt als Vorlage für ihren eigenen Text.⁵ Heiratsinserate sind also keineswegs realistische Selbstporträts. Hier ist denn auch eine Grenze der Aussagekraft derartiger Daten erreicht. Entsprechend zielt die Fragestellung nicht auf individuelle Befindlichkeiten, sondern interessiert sich für den Wandel kollektiver kultureller Muster.

Als sozialwissenschaftliche Quelle haben Kontaktanzeigen den Vorteil, dass sie nicht in einer Befragungssituation entstanden sind, sondern selbst unmittelbar einen Teil der sozialen Wirklichkeit darstellen (vgl. Lynn und Bolig, 1985). Sie sind zudem nicht nur über lange Zeiträume gut verfügbar, sondern als kurze, dichte Texte eignen sie sich auch gut für die quantifizierende Inhaltsanalyse. Lynn und Bolig (1985, 379) betonen übrigens, dass Kontaktanzeigen von allen Personen, unabhängig von Alter, ethnischer Zugehörigkeit, Beruf oder Bildung benutzt werden. Auch das Vorurteil, nur in irgend einer Weise benachteiligte Leute schrieben Kontaktanzeigen, hat sich in verschiedenen Untersuchungen nicht bestätigt.

3.2 Daten und Methode

Die Grundgesamtheit für die hier vorgestellte Erhebung bilden alle Kontaktanzeigen (Heirats- und Bekanntschaftsinserate), die in den Jahren 1900 bis 2000 in der

of culture content over long periods of time» (Namenwirth und Weber, 1987:4). Zur unterdessen durchaus traditionsreichen inhaltsanalytischen Methode vgl. auch die Beiträge bei Gerbner et.al. (1969) sowie grundlegend die neuere Fassungen von Merten (1995) und Riffe et. al. (1998).

⁵ Nach Berghaus (1985, 13) machen die meisten Inserenten beides: selbst Inserate aufgeben und auf fremde Inserate antworten. In diesem Zusammenhang sei auch auf Goffman (1959) verwiesen, der des allgemeinen Bemühens um Normalität in der öffentlichen Selbstrepräsentation betont.

Neuen Zürcher Zeitung (NZZ) und dem Zürcher Tages-Anzeiger (TA) erschienen sind. Ausgeschlossen wurden diejenigen Inserate, die als solche kommerzieller Partnervermittlungsinstitute erkennbar sind. Ebenso wenig Berücksichtigung fanden Inserate, die unter einem Rubrikentitel erschienen, der auf die Suche nach blossen Freizeitpartnern hinweist. Aus dieser Grundgesamtheit wurde in einem ersten Schritt eine Subgrundgesamtheit aller in den beiden ersten vollen Mai- und Novemberwochen erschienenen Anzeigen gebildet, aus denen dann eine Zufallsstichprobe von je 20 Mai- und 20 Novemberinseraten pro Zeitung und Jahr gezogen wurde. Bei beiden Zeitungen handelt es sich um wichtige, auflagenstarke, überregional verbreitete Tageszeitungen, in denen während des ganzen Jahrhunderts regelmässig eine grössere Zahl solcher Anzeigen erschienen ist. Während der TA seiner Leserschaft eine breitgefasste Mittelschicht anspricht, handelt es sich bei der NZZ um ein eigentliches Eliteblatt. Insgesamt wurden 7963 Inserate ausgewertet.⁶ Davon stammen 51,9% von Frauen und 48,1% von Männern (die Stichprobe erfolgte nicht nach Geschlecht geschichtet).

Die erfassten Inseratetexte wurden für die Inhaltsanalyse in Analyseeinheiten unterteilt. Somit kann nach Selbstbeschreibung des Inserenten, Beschreibung des gesuchten Partners, der Partnerschaft sowie nach allgemeinem Inserierungstext unterschieden werden. Die im Text erscheinenden Wörter und Ausdrücke wurden in einem umfassenden Kategorienschema zusammengefasst, das die ganze Breite der vorkommenden Themen in rund 1200 Kategorien abdeckt. Mit Hilfe der Textpack-Prozedur (Mohler und Züll, 1990) wurden die Texte anschliessend vercodet.

Ausgehend von einer weitgefassten Definition des Freizeitbereiches, die all diejenigen Aktivitäten und auf Aktivitäten verweisende Interessen umfasst, die sich als *subjektiv selbstbestimmte Tätigkeiten während nicht durch Pflicht gebundener Zeit* umschreiben lassen, sollen im folgenden nicht nur eigentliche Hobbies erfasst werden, sondern ebenso weitere Hinweise auf Interessen, geschmackliche Vorlieben und Lebensstilelemente, die ausserhalb des Pflichtbereichs in Haushalt oder Beruf liegen.⁷ Gemäss dieser Definition zählen wir insgesamt 12'149 Nennungen (d. h. Wörter in den Inseraten), verteilt auf 130 Codebuchkategorien, die den Freizeitbereich ansprechen und damit die umfassende Variable «Freizeit» bilden (vgl. Tabelle 1). Um nicht nur die Bedeutung von Freizeit insgesamt, sondern auch deren innere Entwicklungsdynamik nachzeichnen zu können, sollen diese Freizeitnennungen ausserdem zu Kategorien zusammengefasst werden.

6 Fremdsprachige Inserate wurden bei der Inhaltsanalyse nicht berücksichtigt.

7 Für eine ausführliche Diskussion der Frage nach der Definition von Freizeit vgl. Vester, 1988; Lalive d'Epinay, 1991; Lamprecht und Stamm, 1994.

Tabelle 1: Kategorien von Freizeititems im Inseratetext

Hochkulturschema (2021 Nennungen)

- Soziale und politische Interessen, kulturelle Veranstaltungen, Sinnvolles, Edles und Gutes (251)
- Tennis, Reiten, Golf (151)
- klassische Musik, Konzert, Oper, Literatur, Theater, Kunst, Kultur, Philosophie, Wissenschaften (1402)
- Instrument spielen, schreiben (47)
- gehobener, gediegener, kultivierter Wohn- und Lebensstil, Geschmack und Eleganz (170)

Trivalschema (3263 Nennungen)

- Volkstümliches, Kochen, Essen, Trinken, schöne Zeit verbringen, Freude an allem Schönen (555)
- wenig sportlich (200)
- leichte Musik, lesen, Esoterik (94)
- Garten, basteln, singen (61)
- gerne zuhause, faulenzen, Gemütlichkeit, Geborgenheit, Ruhe, Wärme, einfacher Lebensstil (885)
- Wandern, Spazieren, naturliebend, tierliebend (1313)
- Ausflüge, Ausfahrten, Ferien, Inlanddestinationen (155)

Spannungsschema (3450 Nennungen)

- Ausgehen, Kino, Feste, Freundeskreis, Mitmenschen, Diskussionen (746)
- Sport allgemein und die verschiedenen (nicht den anderen beiden Schemata zugeordneten) Sportarten (1533)
- moderne Musik (41)
- fotografieren, kreativ, künstlerisch aktiv, Technik (69)
- Genuss, Erlebnis, aussergewöhnliches, ausgefülltes Leben (472)
- Reisen, Auslanddestinationen (589)

Unspezifisches (3415 Nennungen)

- Freizeit, Hobby, sich für etwas interessieren, etwas lieben, mögen, schätzen (in Bezug auf Tätigkeiten),
- vielseitige und allgemeine Interessen

Anmerkungen

Die Tabelle zeigt die den drei Kategorien zugeordneten Items (mit der absoluten Anzahl Nennungen im gesamten Inseratetext). Für die umfassende Kategorie «Freizeit» wurden zusätzlich die unspezifischen Freizeitverweise mitverwendet, die den Freizeitbereich in allgemeiner Weise ansprechen, ohne sich einem der Schemata zuordnen zu lassen.

Kontaktanzeigen geben nur sehr beschränkt Auskunft über das wirkliche Freizeitverhalten der Inserierenden. Viel eher sind Angaben in solchen Inseraten als Indikatoren für einen Lebensstil und als Hinweise auf einen Persönlichkeitstyp zu interpretieren. Im Sinne von Schulze (1992, 127 f.) können Freizeitaktivitäten, wie Konsumgüter, Personen oder Handlungen allgemein, als Zeichen gelesen werden, die auf einen umfassenden Bedeutungsgehalt verweisen. So kann mit den wenigen Worten einer Kontaktanzeige viel mehr ausgedrückt werden, als eigentlich

gesagt wird. Oft erscheinen in den Kontaktanzeigen nur Hinweise auf einige wenige oder gar nur eine einzige Freizeitaktivität, ohne dass damit gemeint wäre, der Inserent würde in seiner Freizeit sonst nichts anderes tun. Gewisse, besonders häufige Beschäftigungen – wie etwa Fernsehen – erscheinen überhaupt nicht in den Anzeigen. Weil die Angaben in den Anzeigen nicht umfassend sind, gleichzeitig aber mehr meinen als sie sagen, eignen sich statistische Verfahren zur Kategorienbildung aus den vorliegenden Inseratetexten schlecht.

Demgegenüber soll hier eine deduktive Typologisierung anhand der «alltagsästhetischen Schemata» nach Schulze vorgeschlagen werden. «Alltagsästhetische Schemata kodieren kollektive Bedeutungsmuster für grosse Zeichengruppen: sie legen erstens fest, was normalerweise zusammengehört, statten zweitens die als ähnlich definierten Zeichen mit zeichenübergreifenden Bedeutungen aus und erheben drittens beides zur sozialen Konvention» (Schulze, 1992, 128). Die drei unterschiedenen Schemata – Hochkulturschema, Trivialschema und Spannungsschema – entsprechen so von der Idee her einerseits der Lesart der Anzeigentexte als *Zeichen*: sie fassen bedeutungsäquivalente Zeichengruppen zusammen. Andererseits sind sie explizit in Bezug gesetzt zum dargestellten Übergang zur Erlebnisgesellschaft. Die von Schulze angeführten drei Unterscheidungskriterien (Genussschema, Distinktion und Lebensphilosophie) sind zudem dem Alltagsverständnis gut zugänglich und machen die Zuordnung der einzelnen Freizeitaktivitäten durchsichtig.

Um das sich wandelnde Gewicht eines Items zu bestimmen, bestehen zwei Möglichkeiten: entweder wird der Anteil von Text bestimmt, der einer Kategorie in einem Jahr zugeordnet ist, oder es wird der Anteil Inserate gezählt, in welchen ein Thema angesprochen wird. Im folgenden werden beide Methoden angewandt, wobei sich die Resultate gut entsprechen (vgl. Fussnote 13).

4 Ergebnisse der Untersuchung

4.1 Der Stellenwert von Freizeit und Lebensstil im Inseratetext

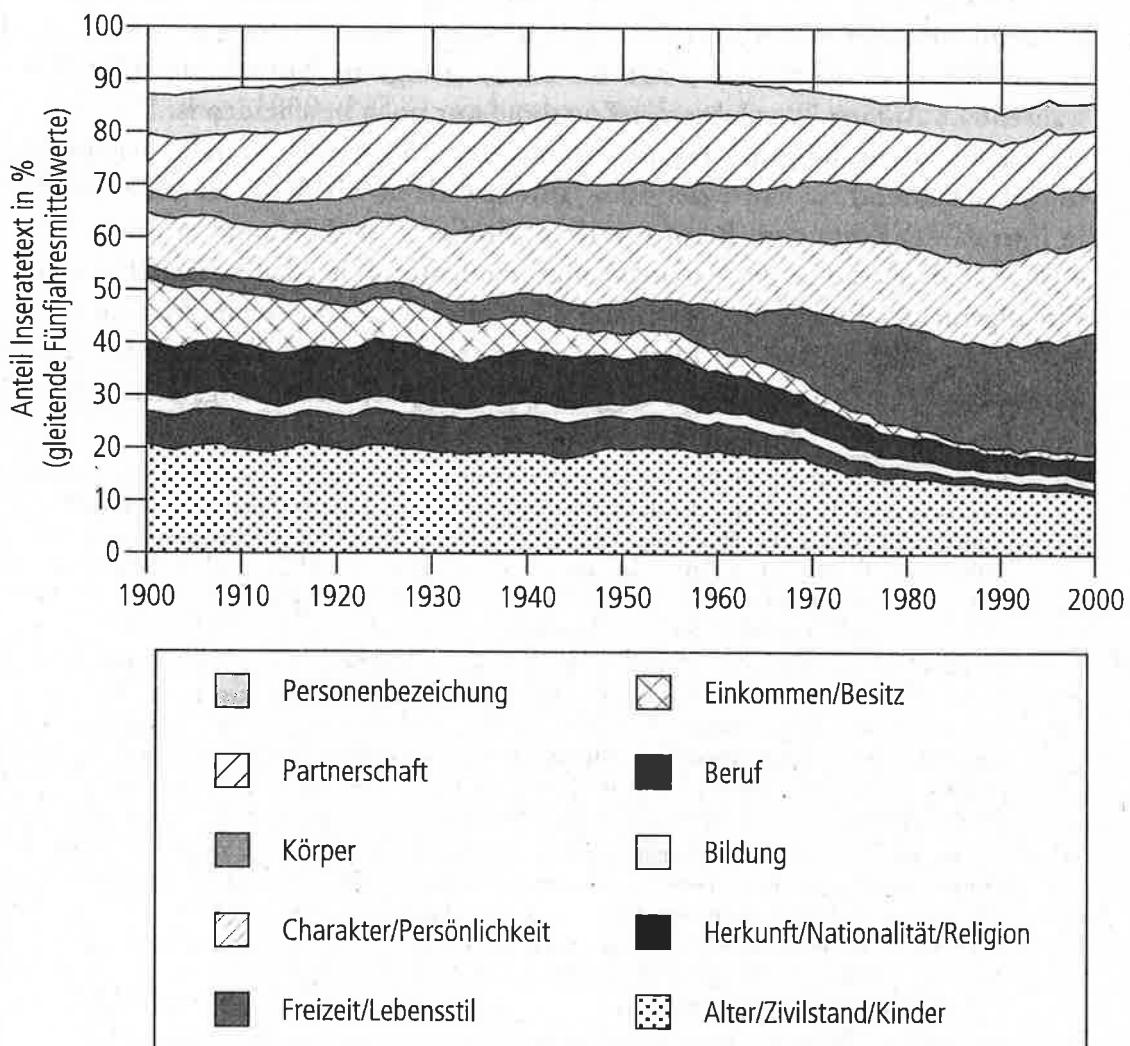
Bevor nun die Freizeitkategorien näher untersucht werden, stellt sich die Frage, ob dieser Bereich im Kontext der Anzeigentexte überhaupt von derartiger Bedeutung ist, um darin einen plausiblen Indikator für die erwartete kulturelle Neuorientierung zu sehen. Zu diesem Zweck wurde der zusammengefasste Text der Selbst-, Partner und Partnerschaftsbeschreibung in 10 grobe Kategorien eingeteilt, die zusammen 85–90% des Inseratetextes abdecken. Diese umfassen:

- 1) Alter, Zivilstand und allenfalls vorhandene Kinder
- 2) Herkunfts-familie, Nationalität und Religionszugehörigkeit
- 3) Schulische und ausserschulische Bildung, Kenntnisse und Fähigkeiten
- 4) Beruf und Arbeit, auch Hausarbeit und die persönliche Einstellung zur Arbeit

- 5) Einkommen, Vermögen und Besitz
- 6) Freizeitinteressen und Lebensstilvorlieben
- 7) Charakter, innere Werte und Persönlichkeit
- 8) Körper, Gesundheit und Aussehen
- 9) Beschreibung und Idealbild der Partnerschaft, Treue, Zukunftspläne
- 10) Personenbezeichnung (alles vom «Selbstinserent» bis zum «Käferli»).

Abbildung 1 zeigt nun die Entwicklung der Textanteile dieser zehn Kategorien im Laufe des Jahrhunderts. Auffällig ist der Rückgang der Angaben zu Reichtum, Beruf und Herkunft und die parallele Expansion des Freizeit/Lebensstil-Bereichs. Dabei wird der Freizeitbereich ab 1972 zur textmässig wichtigsten Kategorie. Eine statistische Prüfung des Zusammenhangs zwischen Erscheinungsjahr und Anzahl Wörter in einer Kategorie stützt die Aussagen der Grafik: Charakter, Körper und

Abbildung 1: Zusammensetzung des Inseratetextes



am stärksten die Freizeit / Lebensstilnennungen zeigen in der linearen Regression einen hochsignifikanten positiven Zusammenhang mit dem Erscheinungsjahr, während alle anderen Kategorien einen signifikanten negativen aufweisen.⁸

4.2 Arbeit und Freizeit: von der Umkehrung der Verhältnisse

Die *Welt der Freizeit* gewinnt in den Kontaktanzeigen also deutlich an Bedeutung, während die *Welt der Berufarbeit* mehr und mehr in den Hintergrund tritt. Abbildung 2 zeigt die Entwicklung des Anteils Inserate, in denen die Freizeit angesprochen wird⁹ und stellt sie der Erwähnung von Beruf und Arbeit gegenüber.¹⁰ Die erwartete zunehmende Bedeutung der Freizeitaktivitäten wird deutlich bestätigt. Der tiefste Jahreswert fällt auf das Jahr 1905, wo nur 5,1% der Inserierenden ihre Freizeit ansprechen, während ab 1979 verschiedentlich Jahreswerte von über 85% erscheinen. Eine genauere Betrachtung der Kurve erlaubt es, drei Entwicklungsperioden zu unterscheiden. In der ersten Periode, bis Mitte der 50er Jahre, ist die Zunahme langsam aber stetig. Grob gesagt verdoppelt sich die Häufigkeit von Freizeitnennungen während dieser 55 Jahre von rund 15% auf gut 30%. In den darauf folgenden 15 Jahren (1958 bis 1973) erfolgt ein Sprung auf über 70%, während ab Anfang 70er Jahre die Zunahme nur noch bescheiden ist.¹¹

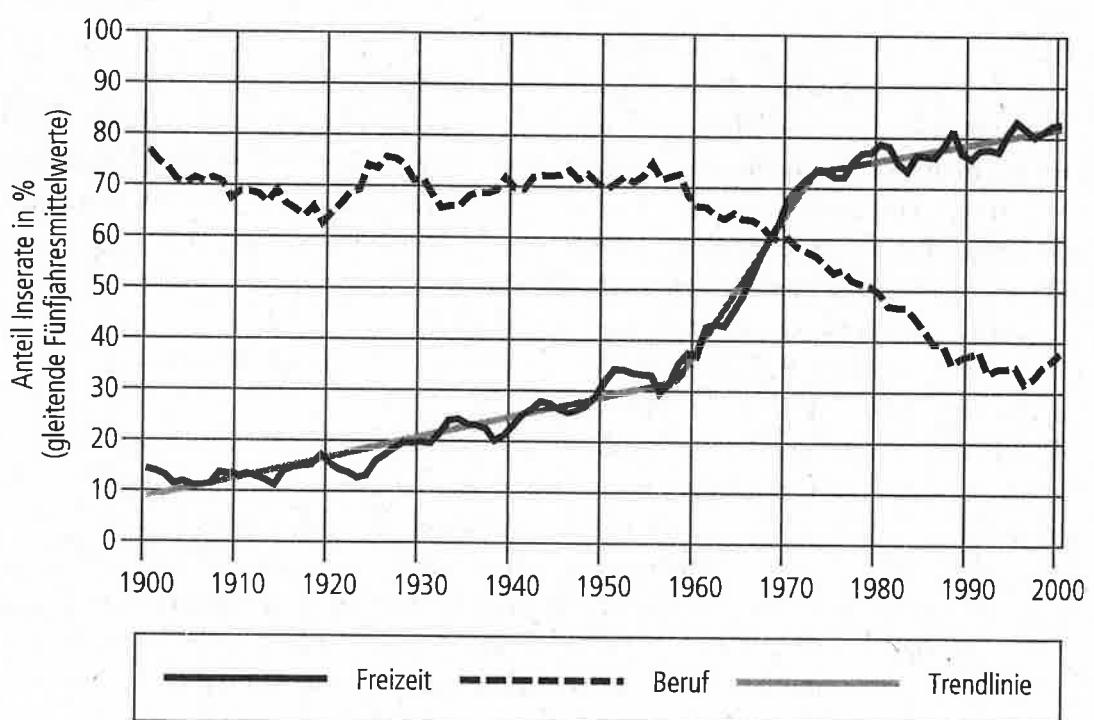
Die Entwicklung der Berufserwähnungen entspricht ebenfalls den Erwartungen. Während bis Mitte der 50er Jahre jeweils 60 bis 80% der Inserierenden in irgendeiner Form vom Beruf sprechen, sind es Ende Jahrhundert noch 30 bis 40%. Allerdings ist hier der Verlauf weniger eindeutig als bei den Freizeitaktivitäten. Ein allgemeiner Rückgang bis Anfang 20er Jahre wird von einem Zwischenhoch um 1925 unterbrochen, es folgt ein neuer Anstieg während den Krisen- und Kriegsjahren, erst ab etwa 1958 beginnt der konstante Bedeutungsverlust. In der

-
- 8 Einige Ausnahme ist die Beschreibung der Partnerschaft, die keinen signifikanten Zusammenhang zeigt. Um die mit den Jahren leicht wachsende Länge der Inserate zu kontrollieren, wurde in die Regressionsrechnung die Gesamtsumme der Wörter (also die Inseratelänge) einbezogen. Es zeigt sich, dass dabei die erwähnten Zusammenhänge erhalten bleiben und zudem die Textmenge aller 10 Kategorien hochsignifikant positiv mit der Inseratelänge korreliert. D. h. die zusätzlichen Wörter längerer Inserate kommen grundsätzlich allen Kategorien zugute.
 - 9 So sprechen beispielsweise im Jahr 1900 16,3% der Inserierenden in irgendeiner Art von Freizeitinteressen (gemäss Tabelle 1). Den hier vorgestellten Resultaten liegt jeweils der gesamte Inseratetext zugrunde. Ausser in Abbildung 3 (wo nur die rund 83% der Inserierenden berücksichtigt sind, bei denen Altersangaben vorliegen) bezieht sich der Anteil Inserate auf die gesamte Stichprobe. Während in den Abbildungen geglättete Werte dargestellt werden, sind die Prozentangaben im Text immer ungeglättete Werte.
 - 10 Analog zu den Freizeitnennungen wurden alle Begriffe gezählt, die sich auf die Welt der Erwerbsarbeit beziehen. Diese umfassen Nennungen der beruflichen Tätigkeit (z. B. «Handwerker»), der beruflichen Stellung (z. B. «in leitender Position»), des Besitzes eines Geschäfts (z. B. «Besitzer einer gutfrequentierten Gaststätte») und der persönlichen Einschätzung der Berufstätigkeit (z. B. «geschäftstüchtig», »beruflich erfolgreich»).
 - 11 Für jede dieser drei Phasen wurde eine Regressionsgerade bestimmt und in den Abbildungen als dreiteilige Trendlinie zusammengeführt.

zweiten Hälfte der 90er Jahre schliesslich scheint sich ein Ende des Abwärts-trends, abzuzeichnen.

Das vom Arbeitsethos dominierte Bild von Gesellschaft und Individuum spiegelt sich deutlich in den Inseratetexten vor 1950. Dabei sind es nicht nur die in der Abbildung dargestellten direkten Verweise auf den Beruf, die dieser Erwartung entsprechen: auch die typischen charakterlichen Merkmale weisen in dieser Zeit auf die unangefochtene ökonomische Semantik hin.¹² Der «tüchtige, solide Geschäftsmann», der «Herr in gesicherter Position», der «solide katholische Arbeiter» sind typische Beispiele für Selbstbezeichnungen aus der ersten Hälfte des Jahrhunderts. In dieselbe Richtung weisen die nicht unüblichen Hinweise auf Vermögen, Besitz und Einkommen, z. B. in der Selbstbeschreibung, wie: «Ein Jüngling im Alter von 26einhalb Jahren mit Fr. 10'000 Vermögen und Fr. 2000 fixem Einkommen...» (TA, Mai 1900), oder auch in der Partnerbeschreibung: «Standesgemäß zirka Fr. 30'000 Vermögen erwünscht...» (TA, Nov. 1902). Doch nicht nur speziell gut-verdienende Inserenten erwähnen ihren Beruf, sondern etwa auch Fabrikarbeiter, Dienstmädchen oder Landwirte. Nur ein Minderheit spricht in dieser Zeit von Freizeitaktivitäten oder kulturellen Interessen. Das Wort *Freizeit* erscheint erstmals 1936 (TA) resp. 1939 (NZZ) und zwar jeweils in der Formulierung «zwecks

Abbildung 2: Beruf und Freizeit



12 Die sich wandelnden Charakterleitbilder in den Kontaktanzeigen werden ausführlich behandelt bei Buchmann und Eisner (1997).

gemeinsamer Verbringung der Freizeit...». Einer Formel übrigens, die sich bis in die Gegenwart hält. Eine der frühesten Sportnennungen lässt keinen Zweifel aufkommen, wo die Prioritäten gesetzt werden: Der «*Besitzer eines Fabrikbetriebes*» sucht eine «*vermögliche Dame*» mit einem «*soliden, friedliebenden Charakter*». Dabei wird eine «*Neigung zu Sport trotz häuslicher Veranlagung erwünscht, da solcher ohne fürs Geschäft hindernd zu sein, nebenher betrieben wird*» (NZZ, Nov. 1904).

Langsam wächst der Anteil Inserate, in denen die Freizeit erwähnt wird, in den ersten Dekaden des Jahrhunderts. Freizeit ist Mitte der 30er Jahre bereits für rund ein Viertel der Inserenten ein Thema. Erst ab der zweiten Hälfte der 50er Jahre nimmt die Bedeutung der Freizeitaktivitäten dann sprunghaft zu, während die Berufsarbeit kontinuierlich an Boden verliert. Im symbolträchtigen Jahr 1968 sprechen erstmals mehr Inserierende von Freizeit als vom Beruf. Es darf hier wirklich von einer «Revolution»: einer Umkehrung der Verhältnisse, gesprochen werden. Die «goldenene Jahre» des Wirtschaftsbooms und der tiefgreifenden strukturellen Umwälzungen zeigen sich auch hier als die Periode der grossen Veränderung. Wobei deutlich wird, dass «1968» weder Anfang noch Ende dieses Wandels markiert, sondern gewissermassen als Ausdruck eines nun unübersehbar an die Oberfläche tretenden längerfristigen Prozesses erscheint, dessen Wurzeln aber in den 50er Jahren liegen. Auch nicht, dass die Freizeit schon einen absolut überragenden Stellenwert hätte, zeichnet diese Zeit aus (dies ist erst ab den 70er Jahren der Fall). Was diese Periode einzigartig macht, ist der rasante, stetige Wandel in eine Richtung: jedes Jahr sind es mehr «Frezeitinserenten» und weniger «Berufsinserenten» als im Vorjahr. Das optimistische Grundgefühl während der stürmischen «Fahrt nach oben» im «Goldenem Zeitalter» spiegelt sich hier sehr schön im Wandel der Themenwahl der Kontaktsuchenden. Freizeitinteressen erscheinen nun gleichberechtigt neben den anderen Themen. Die Bedeutung des Berufslebens verschwindet dadurch aber noch nicht. Eine typische Selbstbeschreibung lautet etwa: «*Ich bin 33 Jahre alt, reformiert, in führender Anstellung, komme aus guter Familie, pflege die Musik und meine Hobbies sind die schöne Natur und Diskussionen*» (NZZ, Mai 1963). In diesem Jahr (1963) erscheint der Ausdruck «Hobby» erstmals (sowohl im TA als auch in der NZZ).¹³

Auf diese «Boomjahre» folgt die Stagnation auf hohem Niveau. Obwohl in einigen Jahren noch besonders hohe Freizeit-Häufigkeiten erreicht werden (bis 88%), nimmt die Zunahme ab etwa 1974 deutlich ab, und es scheint – bei durchschnittlich rund 75 bis 80% der Inserierenden – insgesamt ein oberer Plafond erreicht zu sein. Der Abwärtstrend der Berufserwähnungen dauert noch bis gegen Ende der 80er Jahre an. Während sich die «Freizeitgesellschaft» konsolidiert, muss sich das Berufsleben in den Kontaktanzeigen nun mit einer Nebenrolle

13 Kaupp (1968) stellt in seiner Untersuchung aus dem Jahre 1967 in Deutschland ebenfalls fest, dass Freizeitaktivitäten und Hobbies im Vergleich zu früher wesentlich wichtiger geworden sind.

begnügen. Die Freizeit wird zu einem zentralen Punkt sowohl in der Personenbeschreibung als auch für die Gestaltung der Zeit, die zusammen verbracht werden soll. Entsprechend zeigt die Erwähnung der Freizeititems eine parallele Entwicklung sowohl in der Selbst- als auch der Partnerbeschreibung, wie auch in der Beschreibung der Gemeinsamkeiten.¹⁴ Gemeinsame Interessen sind zu einem entscheidenden Kriterium des partnerschaftlichen Zusammenpassens geworden. Typische Formulierungen etwa lauten: «*Unsere Hobbies: Etwas Skifahren, Schwimmen, Wandern, gemütliches Zuhause usw.*» (TA, Nov. 1978) oder: «*Unsere Interessen sind: Sport (eventuell Segeln), Musik, Kultur, Reisen, der Süden und die Sonne*» (TA, Mai 1995).

Werden die Erwähnungen von Freizeit und Beruf nach Geschlecht aufgelistet, zeigt sich, dass die Männer in den meisten Jahren ein wenig häufiger von Freizeit sprechen als die Frauen.¹⁵ Die Unterschiede sind dabei klein und insbesondere entsprechen sich die Trends ausgesprochen gut. Ganz anders der Beruf: im Gesamttext sprechen die Männer immer häufiger vom Beruf als die Frauen. Noch deutlicher werden diese Unterschiede bei einer Aufteilung nach Selbst- und Partnerbeschreibung. In allerster Linie erscheint der Beruf in der Selbstbeschreibung der Männer, in zweiter Line dann bei der Partnerbeschreibung der Frauen. Die «Arbeitsgesellschaft» der ersten Jahrhunderthälfte präsentiert sich in den Annoncen in erster Linie als die Gesellschaft der männlichen Berufsarbeit. Viel weniger Bedeutung kommt dem Beruf bei den Frauen zu, obwohl es immer wieder Inserentinnen gibt, die ihre Berufstätigkeit erwähnen (meist sind es um die 20%). Ab den 30er Jahren erscheint zudem die allgemeine Formel «berufstätig», ein Ausdruck, der ausschließlich für Frauen verwendet wird – bei Männern versteht sich das wohl von selbst! Auffallend sind auch die Männer, die berufliche Fähigkeiten ihrer Partnerin deshalb nachfragen, weil sie im eigenen Geschäft mithelfen soll. So suchen Restaurantbesitzer Partnerinnen mit «*Freude am Wirten*» oder Geschäftsinhaber solche mit «*Geschäftskenntnissen*». Umgekehrt bestehen auch die entsprechenden Angebote von Frauen. Praktische Überlegungen und die ökonomische Notwendigkeit der Ehe als Wirtschaftsgemeinschaft prägen die «ökonomische Semantik» der ersten Jahrhunderthälfte. Dementsprechend werden die Kategorien der sozialen Selbstverortung gewählt.

¹⁴ Der Freizeitbereich wird dabei nicht nur immer *öfter* angesprochen, sondern ab Ende der 60er Jahre in einer *Differenziertheit* beschrieben, wie dies dem Berufsleben selbst in seinen besten Zeiten nie vergönnt war. In den 90er Jahren sind dem Beruf durchschnittlich nur noch 2–3% des Inseratetextes gewidmet (im Gegensatz zu maximal 10% Mitte der 20er Jahre), während für die Beschreibung des Freizeitlebens nun im Jahresdurchschnitt bis zu 15% der Inserate ausgegeben werden.

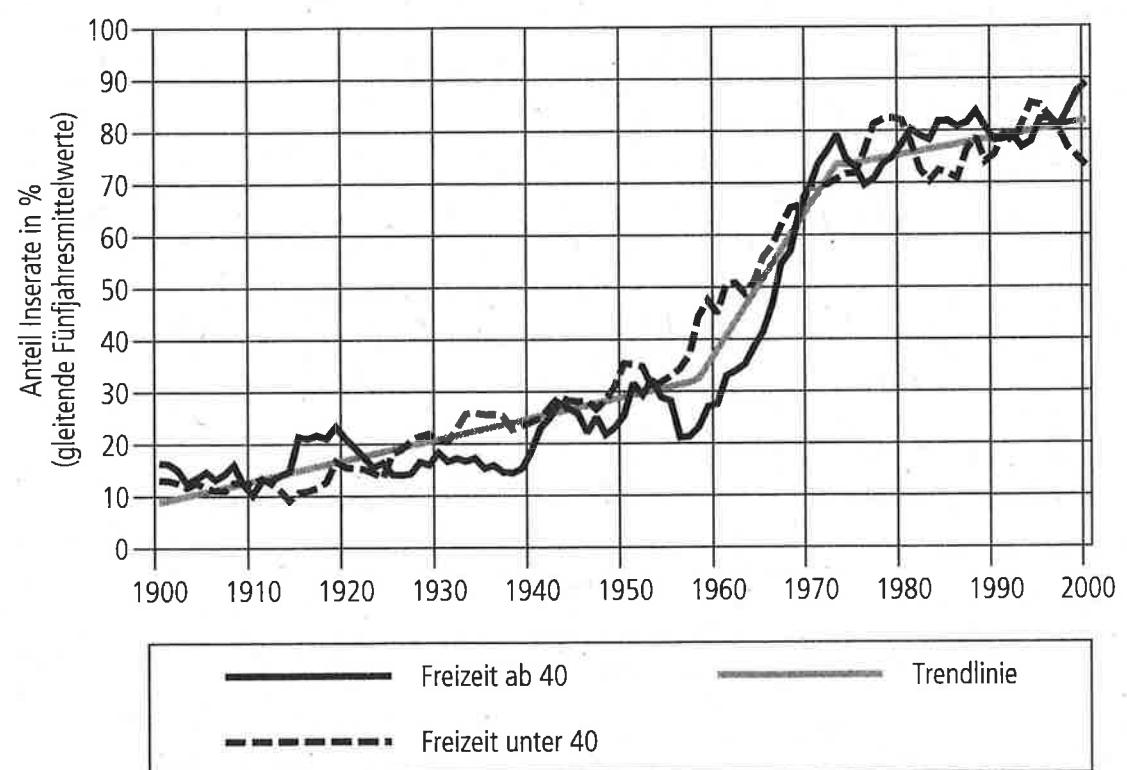
¹⁵ Für eine detaillierte Analyse der geschlechtsspezifischen Unterschiede in den Selbst- und Partnerbeschreibungen siehe Buchmann und Eisner (2001).

4.3 Freizeit nach Alter und sozialer Schicht: Vorreiter und rasche Diffusion

Der kulturelle Umbruch in den 60er Jahren wurde mit einer spezifischen Jugendkultur in Verbindung gebracht. Entsprechend wird in der jüngeren Generation der zentrale Träger des Wandels erwartet. Abbildung 3 zeigt die entsprechende Entwicklung nach Alterskategorien. Zuerst fällt auf, dass der Anteil der unter 40jährigen, die die Freizeit ansprechen, in den meisten Jahren etwas höher liegt. Deutlich ist die sprunghafte Zunahme ab 1953 (bei den Jüngeren) resp. 1957, wo die Älteren die steile Entwicklung um vier Jahre verschoben nachholen. Bezüglich des Stellenwerts der Freizeit in den Kontaktanzeigen kommt also den jüngeren Leuten in der zweiten Hälfte der 50er und Anfangs 60er Jahre eine Vorreiterrolle zu. Dabei ist die Differenz zwischen jüngeren und älteren Inserierenden allerdings klein und insbesondere verschwinden die Unterschiede sehr rasch.¹⁶

Was die Unterschiede hinsichtlich der sozialen Schicht angeht, dürfte bei denen, «die es sich leisten können», deren «Möglichkeitsraum» weiter gesteckt ist,

Abbildung 3: Freizeit nach Alter



¹⁶ Dieses Bild verändert sich wenig, wenn nur die unter 30jährigen den über 50jährigen gegenübergestellt werden.

die Ästhetisierung des Lebens mehr Bedeutung haben, als bei Inserenten, deren Hauptinteresse der Sicherung des Notwendigen gilt. Im Zuge der deutlich steigenden Realeinkommen für breite Schichten in den sechziger Jahren müsste diese Differenz kleiner werden. Als praktikabler Näherungswert dient hier die Zeitung, in der das Inserat erschienen ist, als Indikator für die soziale Schicht der Inserierenden.¹⁷ Abbildung 4 vergleicht die Häufigkeit der Freizeitnennungen in NZZ und TA. Bis 1972 erwähnt durchwegs ein grösserer Anteil der NZZ-Inserenten Freizeitaktivitäten. Bereits Mitte der 30er Jahren sind es bei der NZZ um die 30%, während die TA-Inserenten diesen Wert erst 1962 erreichen. Dass die Freizeit keine Erfindung der 60er Jahre ist, wurde bereits festgestellt. Jetzt zeigt es sich, dass insbesondere die NZZ-Inserenten (und damit eher die oberen sozialen Schichten) ab den 30er Jahren den «Freizeitboom» – allerdings vorerst auf bescheidenem Niveau – vorwegzunehmen scheinen.

Doch die «Aufholjagd» des Mittelstandes ist erfolgreich: ab den 70er Jahren bewegt sich der Freizeitinserateanteil in beiden Zeitungen auf gleichem Niveau, ja stimmt überraschend genau auch in seinen Schwankungen überein. In der Umbruchphase ab Ende der 50er Jahre wird die Freizeit also nicht nur zunehmend wichtiger, sondern zunehmend für alle *gleich* wichtig, unabhängig von Alter und sozialer Schicht. In den 60ern erfolgt der «take-off», der innerhalb von nur einem Jahrzehnt die Unterschiede auf hohem Niveau ausgleicht. Freizeit ist damit – ausgehend von den jüngeren Leuten und den sozial bessergestellten Kreisen – endgültig zum *Universalgut* geworden. Diese Feststellung passt gut zum vorher entworfenen Bild eines ab etwa 1955 sich schnell öffnenden ökonomischen und kulturellen Möglichkeitsraums. Die Ausfüllung dieses Raumes durch Freizeitaktivitäten und freigewählte Lebensstilelemente wird ab den 70er Jahren zur sozialen Selbstverständlichkeit, und die entsprechenden Zeichen sind als gut lesbare Indikatoren für den auf die Persönlichkeit verweisenden Lebensstil in den Kontaktanzeigen von herausragender Bedeutung.

Auffallend ist die äusserst *rasche* Diffusion dieser sozialen Selbstverständlichkeit. Der «time-lag» ist wesentlich kürzer als nach der Postmaterialismusthese zu erwarten wäre (Inglehart, 1977). Offensichtlich kommt in den Kategorien der Selbstverortung die Euphorie der «golden Jahren» deutlich stärker zum Ausdruck

17 Brauchbare Statusangaben fehlen in vielen Inseraten, insbesondere bei Frauen und in jüngerer Zeit. Die Zeitung bietet sich hier als grober, jedoch einfach verfügbarer Indikator für die soziale Stellung an. Um den erwarteten Schichtunterschied zwischen dem Eliteblatt NZZ und dem Mittelschichtblatt Tages-Anzeiger anhand der Kontaktanzeigen zu verifizieren, wurde ein Oberschichtindikator gebildet, der sich aus der Nennung mindestens eines der folgenden Items zusammensetzt: höherer Bildung (Akademiker) / sehr gute oder leitende berufliche Position / eigenes grösseres Geschäft / grösseres Vermögen / überdurchschnittliches Einkommen / vornehme oder wohlhabende Herkunftsfamilie. 69% der Inserate mit entsprechenden Nennungen in der Selbstbeschreibung finden sich in der NZZ, 31% im TA, die Korrelation von Zeitung und Schicht ist hochsignifikant (Pearson .259) und die Schichtdifferenz bleibt über die ganze Erhebungsperiode erhalten.

als der Sozialisationseffekt, der für lebenslang stabile Werthaltungen prägend sein soll. Ums so bemerkenswerter ist dann der Umstand, dass die markanten Konjunktur-einbrüche vor allem von 1975, aber auch von 1983 und 1993, sich auf die verwen-detenen Kategorien in den Kontaktanzeigen nicht auswirken. Ob sich in der zweiten Hälfte der 90er Jahre mit dem leichten Anstieg von Berufsnennungen und dem Rückgang von Freizeitnennungen bei jüngeren Leuten und Tages-Anzeiger Inser-enten ein neuer Trend abzeichnet, kann noch nicht beantwortet werden. Dem wirtschaftlichen Konjunkturverlauf folgt dieser Trend – jedenfalls kurzfristig – nicht.

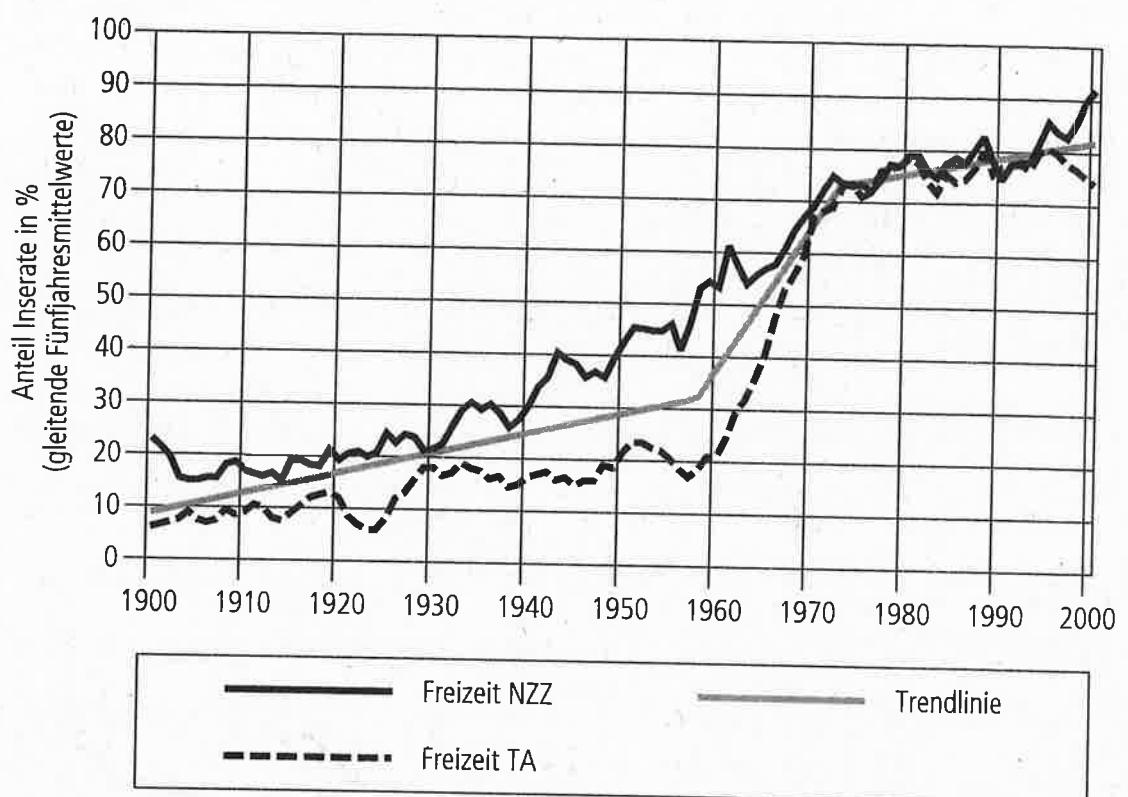
4.4 Freizeit differenziert: Die Welt der Freizeit im Wandel

Welchen Anteil an der aufgezeigten Entwicklung haben nun die einzelnen Kategorien von Freizeitinteressen? Ausgehend von den alltagsästhetischen Schemata, die «kollektive Bedeutungsmuster für grosse Zeichengruppen» kodieren (Schulze, 1992, 128), wurden die Freizeitnennungen den drei Freizeitschemata Hochkulturschema, Trivialschema und Spannungsschema zugeordnet. Die dabei zu prüfen-den Erwartungen können – ausgehend von Schulzes Überlegungen – so formuliert werden, dass das Spannungsschema erst spät und insbesondere bei jüngeren Leuten an Bedeutung gewinnt, während von den «alten» Schemata das Hochkulturschema von Mitgliedern der oberen sozialen Schichten und das Trivialschema von den eher unteren Schichten bevorzugt erwähnt wird.

Abbildung 4 zeigt die Entwicklung der Häufigkeiten von Inseraten, in denen die drei Freizeitschemata erwähnt werden. Dabei zeigen alle Schemata den markanten Anstieg während den 60er Jahren – wenn auch in unterschiedlichem Ausmass. Das Trivialschema präsentiert sich als das insgesamt gewichtigste Freizeitschema des Jahrhunderts. Bis weit in die 60er Jahre wird – falls Freizeit überhaupt ein Thema ist – mit grosser Vorliebe von Aktivitäten und Vorlieben gesprochen, die diesem Schema zuzuordnen sind. Bereits ab den 40er Jahren tun dies um die 20% der Inserierenden – ein Wert, den die anderen beiden Schemata erst rund 25 Jahre später erreichen. Das Trivialschema leistet den Hauptbeitrag für das frühere Wachstum der Freizeitprävalenz. Die Liebe zur Natur und die gemütliche Häuslichkeit sind die wichtigsten Interessen, die hier genannt werden.

Quantitativ deutlich bescheidener kommt die Hochkultur daher. Die Entwicklung zeigt eine erste kleine Wachstumsperiode, die anfangs der 20er Jahre einen relativen Höchststand erreicht und damit fast mit der Verbreitung des Trivialschemas gleichzieht. Ein Blick in die Anzeigentexte zeigt, dass hierfür vor allem «Töchter» verantwortlich sind, die sich als «musikalisch» beschreiben. Dies dürfte als Zeichen für das bürgerliche Ideal weiblicher Wohlerzogenheit gelesen werden. Wesentlich bedeutender ist dann allerdings das Wachstum des Hochkulturschemas in der allgemeinen Expansionsphase um die 60er Jahre, wobei ab 1960 aber nie mehr das Niveau der anderen beiden Schemata erreicht wird.

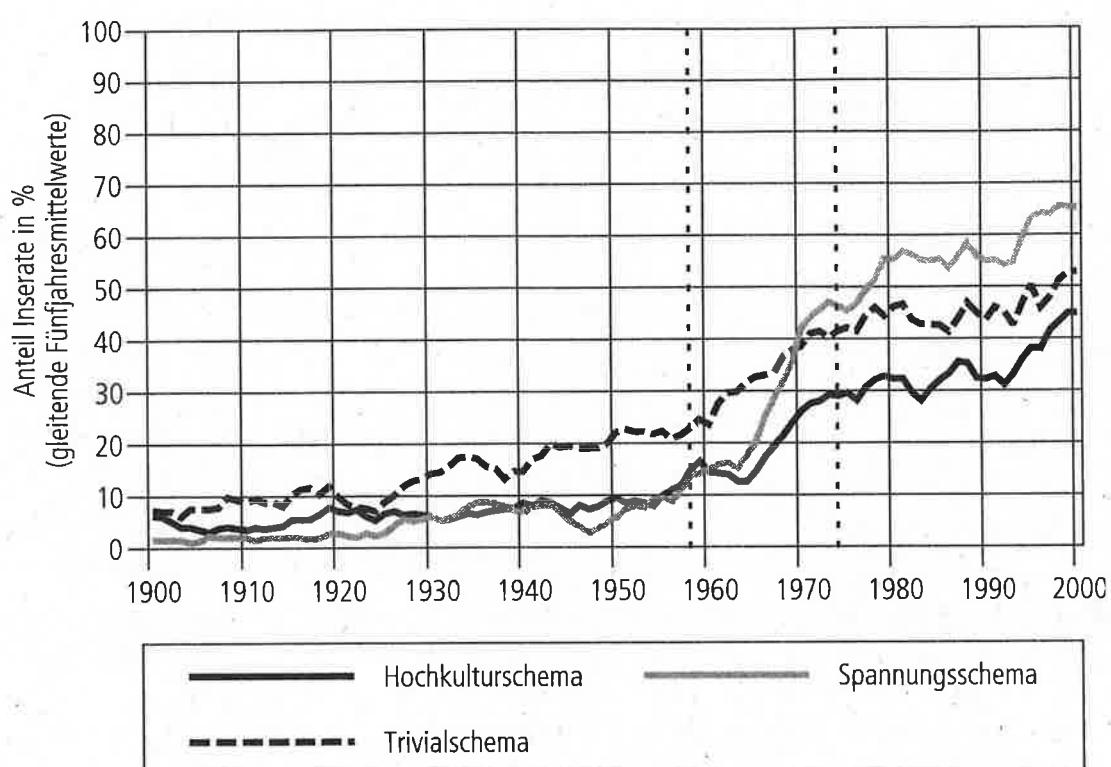
Abbildung 4: Freizeit nach Schichtindikator



Bis in die zweite Hälfte der 20er Jahre ist das Spannungsschema von minimaler Bedeutung. Danach, während den 30er und anfangs 40er Jahre, kann von einer ersten Hochkonjunktur des Spannungsschemas gesprochen werden, das hier in etwa mit dem Hochkulturschema gleichzieht. Ausschlaggebend dafür ist die zunehmende Beliebtheit sportlicher Aktivitäten. Als herausragendes Beispiel sei hier ein «Schweizer Industrieller» zitiert, der nicht nur sein blühendes Geschäft und den herrschaftlichen Wohnsitz preist, sondern auch seine «flotte Sportsfigur» hervorhebt und sich als «Alpinist mit grosser Liebe zur Natur, Skisport, Autosport und Wassersport treibend» beschreibt (NZZ, Nov. 1939). Obschon selten derart ausführlich, sind es doch vor allem die Männer, die sich in grösserer Zahl als sportliebend bezeichnen. Wenn auch nicht ausschliesslich: so gibt es beispielsweise bereits 1934 ein «aufrichtiges, katholisches Mädchen», das außerdem «skisportfreudig» ist (TA, Nov. 1934). Mitte der 40er Jahre findet dieser frühe «Sportboom» ein vorläufiges Ende. Der sich bereits ankündigende Siegeszug des neuen Spannungsschemas in den Annoncen wird also zunächst abgebremst. Das häuslichere Trivialschema lässt wieder alle andern Bereiche weit hinter sich, bis sich der

Trend erneut umkehrt und diesmal viel deutlicher und nachhaltiger die Freizeitlandschaft umgestaltet. Bereits ab Ende der 40er Jahre setzt das Spannungsschema zu einer Expansion an, die durch die 50er und 60er Jahre anhält und ihm ab 1969 den Spaltenplatz sichert. Ab 1977 sind es immer mindestens die Hälfte der Inserierenden, 1996, 1997 und 2000 sogar fast 70%, die von Spannungsschemata-Aktivitäten sprechen. Dieses Schema trägt also den Löwenanteil zur sprunghaften Entwicklung in den 60er Jahren bei.

Abbildung 5: Freizeitschemata



Überträgt man die oben vorgenommene Unterscheidung dreier unterschiedlicher Wachstumsphasen in die Abbildung 4 (senkrechte gestrichelte Linien), zeigt sich folgendes Bild: in der erste Phase schwanken zwar die Häufigkeiten der einzelnen Schemata nicht unbeträchtlich, insgesamt erreicht aber nur das Trivalschema eine Verbreitung von deutlich über 10%. Die Phase des sprunghaften Wachstums von Freizeiterwähnungen in den 60er Jahren ist zugleich die Zeit, wo das Trivalschema durch das Spannungsschema als beliebtestes Freizeitmuster abgelöst wird.

In der Phase des grossen Umbruchs entsteht demnach nicht nur die «Freizeit für alle»: auch *inhaltlich* erfolgt eine Umgestaltung. Diese Umwälzung bahnt sich zwar schon früh an, zum eigentlichen Durchbruch kommt es aber erst während den 60er Jahren. Die dritte Phase schliesslich ist durch eine Konsolidierung der relativen Bedeutung gekennzeichnet: der «Freizeitkuchen» scheint mehr oder weniger aufgeteilt zu sein.

Wie bei den allgemeinen Freizeitnennungen stellt sich auch hier die Frage nach dem Zusammenhang von Geschlecht, Alter und sozialer Schicht mit der beobachteten Entwicklung. Wie festgestellt, lässt sich der Wandel über das Jahrhundert in drei Phasen unterteilen, die sich jeweils mit einem linearen Trend näherungsweise beschreiben lassen. In Tabelle 2 sind die untersuchten Zusammenhänge für jedes Schema in den drei Phasen unterschiedlicher Entwicklung zusammengestellt. Die Dynamik der mittleren Phase spiegelt sich hier in den starken positiven Zusammenhängen mit dem Erscheinungsjahr bei allen drei Schemata. Das Trivialschema wächst schon früher signifikant, stagniert aber im jüngsten Zeitabschnitt, während es sich beim Hochkulturschema diesbezüglich genau umgekehrt verhält. Als einziges Schema wächst das Spannungsschema in allen drei Phasen deutlich. Während sich das Trivialschema bezüglich Geschlecht über die ganze Zeit neutral zeigt, wird das Spannungsschema durchgehend von Männern bevorzugt, ein Zusammenhang, der in jüngerer Zeit noch deutlicher geworden ist. Erst in dieser Phase gewinnt das Hochkulturschema seinerseits einen geschlechtsspezifischen Charakter: es sind nun die Frauen, die signifikant häufiger von derartigen Interessen schreiben.

Während in den beiden ersten Phasen das Trivialschema unabhängig vom Alter genannt wird, werden Hochkultur- und Spannungsschema hier von den jüngeren Inserierenden bevorzugt. Im jüngsten Zeitabschnitt erst wird das Trivialschema häufiger von älteren Leuten erwähnt, während das Spannungsschema das Schema der jüngeren bleibt. Verantwortlich für diese Entwicklungen des Spannungsschemas ist in erster Linie der Sport, der insbesondere von jüngeren Männern betont wird. Die Hochkultur zeigt in bezug auf das Alter in jüngerer Zeit keine signifikanten Unterschiede mehr.

Interessant ist der Zusammenhang mit der Zeitung. Während in der frühesten Phase alle Schemata häufiger in der NZZ auftauchen, verliert das Spannungsschema – als einziges Schema – den schichtspezifischen Charakter sehr bald, während dieser beim Hochkulturschema erhalten bleibt und eher noch stärker wird. Die Nähe von Hochkulturschema und Oberschicht entspricht denn auch den Erwartungen. Das Trivialschema hingegen wechselt die Seite: während des raschen Diffusionsprozesses nach der Jahrhunderthälfte verliert es zunächst den Zusammenhang mit der sozialen Schicht, um dann, wo die allgemeine Verbreitung der Freizeitnennungen zur Selbstverständlichkeit geworden ist, signifikant häufiger im Tages-Anzeiger erwähnt zu werden. Der zu erwartende schichtspezifische Un-

terschied bei der Erwähnung des Trivialschemas wirkt sich also erst von dem Zeitpunkt an aus, wenn etwa gleich viele Inserenten überhaupt von der Freizeit sprechen.

Schulze (1992, 157 f.) fasst den Kulturwandel in den 60er Jahren als «Evolution des dimensionalen Raumes», wobei Anfangs des 20. Jahrhunderts Hochkultur- und Trivialschema einen eindimensionalen, bipolaren Raum der Alltagsästhetik aufspannen, bis sich das Spannungsschema als dritte Dimension abzuzeichnen beginnt und damit nicht nur die Bipolarität, sondern auch die Eindimensionalität durchbrochen wird. Für die hier untersuchten Freizeitinteressen gilt nun, dass für die erste Jahrhunderthälfte die Bipolarität weniger zwischen Hochkultur- und Trivialschema verläuft, sondern viel eher gemäss dem Kriterium, ob Freizeit und Lebensstil als Kategorie der Selbstverortung *überhaupt* eine Rolle spielt oder nicht. Parallel zur Expansion in den 60er Jahren differenziert sich der Freizeitbereich nach sozialen Kriterien aus. Die an sich alte Distanz von Hochkultur und Trivialität wird dadurch, dass mit der Zeit breite Kreise am Freizeitboom teilnehmen, erst deutlich. Wenn in Sachen Freizeit die TA-Inserenten schliesslich zu den NZZ-lern aufgeholt haben, dann ist dies nicht nur dem Spannungsschema zu verdanken, sondern genauso dem volkstümlich gewordenen Trivialschema. Tendenziell ältere Inserenten aus der Mittelschicht, die sich weder im Actiongeprägten Spannungsschema noch im distinguierten Hochkulturbereich aufgehoben fühlen, wählen bevorzugt Aktivitäten und Interessen aus dem Trivialschemabereich, um sich zu beschreiben. Anfangs Jahrhundert hätten diese Leute noch kaum etwas von Freizeit geschrieben, aber schliesslich gehört dies unterdessen einfach zu einer Kontaktanzeige – nicht nur für die «leisure class». Zunehmend wird das Trivialschema hingegen von jüngeren Inserierenden und solchen aus «besseren Kreisen» gemieden – «man» hat schliesslich andere Interessen.

Doch nicht nur die soziale Lage beginnt in der Expansionsphase eine Rolle zu spielen. Während das Geschlecht bei den traditionellen Schemata nicht von Bedeutung ist, sind es immer deutlich mehr Männer, die das nun expandierende Spannungsschema bevorzugen. Erst in jüngster Zeit wird das Hochkulturschema demgegenüber verstärkt von Frauen erwähnt. Nicht geschlechts- sondern altersspezifisch grenzt sich schliesslich das Trivialschema ab. Sehr wohl sprechen also seit den Umbruchsjahren alle von der Freizeit, aber keineswegs alle von derselben Freizeit. Das hätte ja auch gar keinen Sinn: wenn alle dasselbe sagen, würde die Bedeutung der Freizeit als signifikantes Zeichen für die Persönlichkeit dahinfallen.

Tabelle 2: Regressionskoefizienten der Freizeitschemata im Wandel

5 Zusammenfassung und Ausblick

Ein zentrales Element der industriellen Arbeitsgesellschaft ist der ontologische Entwurf des Menschen als Arbeitswesen. Wie sehr die Individuen sich in ihrer Selbstverortung nach dieser Vorgabe richten, wird in den untersuchten Heirats- und Bekanntschaftsannoncen deutlich. Entsprechend gering ist denn auch der Stellenwert der Freizeit zu Beginn des Jahrhunderts. Die für viele Leute zeitlich stark limitierte Freizeit präsentierte sich in den Anzeigentexten zudem inhaltlich wenig differenziert. Daraus soll nicht geschlossen werden, dass die Palette möglicher Aktivitäten derart beschränkt war. Es war nie das umfassende Freizeitverhalten, welches in den Inseraten abgebildet wurde. Aber dem Sonntagsspaziergang, dem feierabendlichen Wirtshausbesuch oder der Mitgliedschaft im Sportverein wurde offensichtlich keine entscheidende Wichtigkeit zur Beschreibung der Person beigemessen. Genauso wenig wie in neuerer Zeit das Fernsehen oder die Zeitungslektüre eine Erwähnung wert sind.

Doch die Freizeitinteressen gewinnen mit den Jahren zusehends an Bedeutung. Sie werden häufiger erwähnt und erfahren auch eine inhaltliche Ausweitung. Jüngere Inserierende und insbesondere solche der oberen sozialen Schichten räumen der Beschreibung ihrer Freizeitvorlieben schon bald mehr Platz ein und signalisieren so den Anfang des eigentlichen Freizeitbooms, der ab Ende der 50er Jahre auf breiter Basis einsetzt. Vorläufig bleibt aber die Bedeutung der Berufssarbeit für die Männer unangetastet.

Die 60er Jahre stellen die Welt auf den Kopf. Mit einem eindrücklichen Resultat: Erstmals wird mehr von der Freizeit als vom Beruf gesprochen (im Jahr 1968), Freizeit wird unabhängig von Alter (im Jahr 1969) und sozialer Schicht (im Jahr 1973) erwähnt, und das Spannungsschema wird zum wichtigsten Freizeitschema (ab dem Jahr 1969). Diese ebenso eindrückliche wie eindeutige Entwicklung in den Anzeigentexten verweist auf eine darüber hinausgehende Umwälzung, die durchaus als «Kulturrevolution» bezeichnet werden kann. Wenn die Ausgestaltung der Welt der Freizeit zu einem ganz zentralen Persönlichkeitsmerkmal wird, wird damit die Konzeption des Menschen als *Arbeitswesen* entschieden in Frage gestellt. Wieder einmal zeigt sich, dass die Chiffre «1968» für die Sichtbarwerdung eines über längere Zeit sich entwickelnden kulturellen Umbruchs steht. Diese vorerst unauffällige, sich seit Anfang der 50er Jahre langsam anbahnende kulturelle Revolution erweist sich als absolut tiefgreifend und nachhaltig (vgl. Dumazedier, 1988). Obwohl von einer eigentlichen Jugendkultur ausgehend, erfasste der Wandel sehr schnell die gesamte Gesellschaft und prägte nicht nur die Freizeitkultur allgemein neu, sondern machte aus der Jugendlichkeit mehr als eine biographische Phase in der Adoleszenz.

Schliesslich ist nicht nur die sprunghafte Entwicklung der 60er Jahre eindrücklich, sondern auch die Stabilität des einmal Erreichten. In den letzten 20 Jahren wird die Freizeit konstant ungefähr fünfmal so ausführlich beschrieben wie

das Berufsleben. Der Freizeitboom und die allgemeine Betonung von Lebensstil-elementen kann so weder als Modeerscheinung abgehandelt noch in Zusammenhang mit kurz- oder mittelfristigen konjunkturellen Schwankungen gebracht werden. Aufgrund der überaus schnellen Diffusion während den 60er Jahren vermag auch eine Erklärung über die veränderten Erfahrungen von materiellem Wohlstand in der Sozialisationsphase nicht zu genügen. Mindestens eine gewisse Eigenständigkeit wird der längerfristigen kulturellen Dynamik zugestanden werden müssen.

Diese Entwicklung ist vor dem Hintergrund einer Gesellschaft zu sehen, in der es immer noch die Arbeit ist, die den Einzelnen mit den nötigen Mitteln – auch für den Freizeitkonsum – versorgt. Ungeachtet der ökonomischen Notwendigkeit hat die Arbeit aber ihre Stellung als Nabel des Lebens eingebüsst. Und bisher wurde die Neuordnung von Arbeit und Freizeit in den Inseraten auch in den 90er Jahren – während derer sich die öffentliche Diskussion vor allem um Wirtschaftskrise und Arbeitslosigkeit drehte – keineswegs in Frage gestellt. Während sich also die Umwälzungen des «Goldenzen Zeitalters» direkt in den Inseratexten spiegeln, hat das, was Hobsbawm (1995, 503) den «Erdrutsch» nach 1973 nennt: Die Situation «einer Welt, die ihre Orientierung verloren hat und in Instabilität und Krise geschlittert ist», noch keine erkennbaren Auswirkungen. Entscheidend dafür dürfte sein, dass zwar sowohl die Wachstumseuphorie als auch die Wachstumsraten gegen Null tendieren, die individuellen Möglichkeiten und Freiräume für die grosse Bevölkerungsmehrheit heute aber immer noch unvergleichlich grösser sind als in der ersten Jahrhunderthälfte. Auch dürfte die Erlebnis- und Freizeitorientierung unterdessen zu einer derartigen kulturellen Selbstverständlichkeit geworden sein, dass kaum individuelle Alternativen zur Verfügung stehen. Trotzdem ist es bemerkenswert, wie – ganz im Gegensatz zur ersten Jahrhunderthälfte – sozialstrukturelle Ungleichheit in den Inseratexten stark unterbelichtet bleibt.

Ist nun mit dem Ende des Arbeitsethos auch das postindustrielle Ende der Moderne selbst absehbar? Ohne diese grosse Frage hier klären zu wollen, lassen sich doch ein paar Hinweise dafür zusammenstellen, dass wir es eher mit weiter existierenden modernen Werten in neuem Gewand zu tun haben, als mit grundsätzlich neuen, postmodernen Orientierungen. Der Traum, angesichts einer entfremdenden Arbeitswelt in der Freizeit richtig Mensch zu sein, ist so alt wie die moderne Freizeit und heute so aktuell wie Anfang des Jahrhunderts. Genau deshalb ging und geht es auch nie einfach darum, arbeitsfreie Zeit zu haben, sondern um die inhaltliche Ausfüllung dieser Zeit. Die Häufigkeit und Ausführlichkeit, mit der Interessen und Aktivitäten beschrieben werden, weisen darauf hin, dass hier ganz wesentliche Elemente der persönlichen Identität gefunden werden – und dass diese Identität nach wie vor ein Thema ist. Die Verfügbarkeit einer immer umfangreicheren Palette von Aktivitäten und Interessen scheint in eine Art von Ordnung zu münden, in der sich (ganz im Sinne von Schulze) zwar keine festen Grenzen ziehen, wohl aber Nähe und Distanz zu (Freizeit-) Milieus feststellen

lassen. Eine «soziale Ordnung der Freizeit» (Lamprecht und Stamm, 1994) besteht – wenn auch in veränderter Form – weiter. Dieser Befund entspricht nicht den Erwartungen einer *postmodernen Freizeit* (Rojek, 1995), die sich durch die Beliebigkeit frei kombinierbarer Codes auszeichnen soll.

Wenn auch angesichts der Freizeitorientierung das traditionelle Arbeitsethos deutlich entwertet worden ist, heißt das noch nicht, dass andere damit verbundene Werte der Moderne – wie das Streben nach ökonomischer Sicherheit, zweckrationales Handeln oder individuelle Leistungsbereitschaft – automatisch an Bedeutung verloren hätten. Wer in einer Kontaktanzeige seine vielfältigen Hobbies und Interessen herausstreckt, bringt damit auch zum Ausdruck, dass die ökonomische Sicherheit ihm eine unbeschwerte Freizeit ermöglicht. Mit dem Begriff der «Erlebnisrationalität» betont Schulze zudem, dass die Freizeitgestaltung unter Bedingungen der Hochmoderne keine Träumerei ist, sondern – angesichts des mit den hohen Erwartungen einhergehenden Enttäuschungsrisikos – planmäßig angegangen werden muss. Was die Leistungsorientierung anbelangt, fällt auf, dass gerade derjenige Freizeitbereich, der am stärksten vom Leistungsdenken geprägt ist – der Sport – unterdessen bei den Männern soviel Platz einnimmt wie früher die Berufsarbeit. Overman (1997) spricht denn auch von einem «protestantischen Sportethos», das Geist und Ausdrucksform des modernen Sports weitgehend geprägt habe. Moderne Wertvorstellungen bleiben aktuell, treten aber in neuen Formen und in anderen Lebensbereichen in Erscheinung als zu Beginn des Jahrhunderts.

Abschliessend sei auf zwei Punkte hingewiesen, die das Untersuchungsergebnis relativieren und ihrerseits nach weiterer Forschung verlangen. Die vorliegende Analyse wurde dahingehend eingeschränkt, dass sich wohl kollektive Leitvorstellungen in den Inseratetexten abbilden werden, dass aber über individuelle Befindlichkeiten keine direkten Aussagen zu machen sind. Der Frage, wie der Einzelne mit dem inzwischen etablierten gesellschaftlichen Ideal der Freizeitorientierung umgeht, wie weit er sich darin selbst erkennt, welche Chancen und Ängste er damit verbindet, müsste in einer gezielten Untersuchung nachgegangen werden. Damit verbunden ist auch die Frage nach der Analyse der Ursachen, die hinter dem Trend zur Erlebnisgesellschaft stehen. Welche Motive bewegen das diesbezügliche Handeln der sozialen Akteure – nicht nur als Verfasser von Kontaktanzeigen? Und noch einen weiteren Umstand gilt es zu bedenken: Wenn Identität in neuerer Zeit zunehmend aus mehr oder weniger unverbundenen Elementen zusammengesetzt – als *Patchwork* – erlebt wird, liefert die Analyse von Kontaktanzeigen demgemäß nur ein unvollständiges Bild. Die Diagnose der *Ent-mythologisierung der Berufsarbeit* ist zwar ebenso eindeutig wie die der *Karriere der Freizeit als gut lesbares Zeichen der Selbstverortung*. Wie weit die Freizeitorientierung den Arbeitsmythos aber als den zentralen sozialen Wert abgelöst hat, oder ob einzelne Lebensbereiche zunehmend durch unabhängige Orientierungen geprägt werden – und was das gegebenenfalls für Orientierungen sind, bleibt zu klären.

Literaturverzeichnis

- Arendt, Hannah (1981), *Vita Activa oder Vom tätigen Leben*, München: Piper.
- Bardmann, Theodor M (1986), *Die missverstandene Freizeit. Freizeit als soziales Zeitarrangement in der modernen Organisationsgesellschaft*, Stuttgart: Enke.
- Beck, Ulrich (1986), *Risikogesellschaft. Auf dem Weg in eine andere Moderne*, Frankfurt/M.: Suhrkamp.
- Berghaus, Margot (1985), *Partnersuche - angezeigt. Zur Soziologie privater Beziehungen*, Frankfurt/M.: Ullstein.
- Blücher, Viggo Graf von (1956), *Freizeit in der industriellen Gesellschaft*, Stuttgart.
- Bornschier, Volker (1996), *Western Society in Transition*, New Brunswick: Transaction Publishers.
- Bourdieu, Pierre (1987), *Die feinen Unterschiede. Kritik der gesellschaftlichen Urteilskraft*, Frankfurt/M.: Suhrkamp.
- Buchmann, Marlis und Manuel Eisner (1997), The Transition from the Utilitarian to the Expressive Self, *Poetics*, 25, 2/3, 157–175.
- Buchmann, Marlis und Manuel Eisner (2001), Geschlechterdifferenzen in der gesellschaftlichen Präsentation des Selbst. Heiratsinserate von 1900-2000, in: Bettina Heintz, Hrsg., *Geschlechtersoziologie* (Sonderband der Kölner Zeitschrift für Soziologie und Sozialpsychologie) Erscheint im Herbst 2001.
- Dumazedier, Joffre (1962), *Vers une civilisation du loisir?*, Paris: Seuil.
- Dumazedier, Joffre (1988), *Révolution culturelle du temps libre 196–1988*, Paris: Méridiens Klincksieck.
- Eckert, Roland und Ruediger Jacob (1994), Kultur- oder Freizeitsoziologie? Fragen an Gerhard Schulze, *Soziologische Revue*, 131–138.
- Elias, Norbert (1991a), Probleme des Selbstbewusstseins und des Menschenbildes, in: *Die Gesellschaft der Individuen*, Frankfurt/M.: Suhrkamp, 99–205.
- Elias, Norbert (1991b), Wandlungen der Wir-Ich-Balance (1987), in: *Die Gesellschaft der Individuen*, Frankfurt/M.: Suhrkamp, 207–315.
- Gerbner, George; Ole R. Holsti; Klaus Krippendorff, et al., Hrsg., (1969), *The Analysis of Communication Content. Development in Scientific Theories and Computer Techniques*, New York: Wiley.
- Gergen, Kenneth J. (1991), *The Saturated Self. Dilemmas of Identity in Contemporary Life*, New York: Basic Books.
- Gern, Christiane (1992), *Geschlechtsrollen: Stabilität oder Wandel. Eine empirische Analyse anhand von Heiratsinseraten*, Opladen: Westdeutscher Verlag.
- Giddens, Anthony (1991), *Modernity and Self-Identity. Self and Society in the Late Modern Age*, Cambridge: Polity Press.
- Giddens, Anthony (1996), *Konsequenzen der Moderne*, Frankfurt/M.: Suhrkamp.
- Goffman, Erving (1959), *The Presentation of Self in Everyday Life*, New York: Doubleday & Company.
- Gross, Peter (1994), *Die Multioptionsgesellschaft*, Frankfurt/M.: Suhrkamp.
- Hassebrauck, Manfred (1990), Wer sucht wen? Eine inhaltsanalytische Untersuchung von Heirats- und Bekanntschaftsanzeigen, *Zeitschrift für Sozialpsychologie*, 101–112.
- Heidenreich, Martin (1996), Die subjektive Modernisierung fortgeschrittener Arbeitsgesellschaften, *Soziale Welt*, 1, 24–43.
- Hobsbawm, Eric (1995), *Das Zeitalter der Extreme. Weltgeschichte des 20. Jahrhunderts*, München: Hanser.
- Inglehart, Ronald (1977), *The Silent Revolution*, Princeton: Princeton University Press.

- Kaupp, Peter (1968), *Das Heiratsinserat im sozialen Wandel. Ein Beitrag zur Soziologie der Partnerwahl*, Stuttgart: Ferdinand Enke.
- Keupp, Heiner (1992), Identitätsverlust oder neue Identitätsentwürfe?, in: Rainer Zoll, Hrsg., *Ein neues kulturelles Modell*, Opladen: Westdeutscher Verlag, 100–117.
- Koestner, Richard und Ladd Wheeler (1988), Self-Representation in Personal Advertisements: The Influence of Implicit Notions of Attraction and Role Expectations, *Journal of Social and Personal Relationships*, 5, 149–160.
- Kops, Manfred (1984), Eine inhaltsanalytische Bestimmung von Persönlichkeitsbildern in Heiratsanzeigen, in: Hans-Dieter Klingemann, Hrsg., *Computerunterstützte Inhaltsanalyse in der empirischen Sozialforschung*, Frankfurt/M.: Campus, 54–97.
- Lalive d'Epinay, Christian (1991), *Die Schweizer und ihre Arbeit. Von Gewissheiten der Vergangenheit zu Fragen der Zukunft*, Zürich: Verlag der Fachvereine.
- Lalive d'Epinay, Christian (1992), Vom Ethos der Arbeit zum Ethos der Selbstverwirklichung. Der soziokulturelle Wandel in der Schweiz im zwanzigsten Jahrhundert, in: Rainer Zoll, Hrsg., *Ein neues kulturelles Modell*, Opladen: Westdeutscher Verlag, 160–177.
- Lamprecht, Markus und Hanspeter Stamm (1994), *Die soziale Ordnung der Freizeit. Soziale Unterschiede im Freizeitverhalten der Schweizer Wohnbevölkerung*, Zürich: Seismo.
- Lash, Scott und Jonathan Friedman, Hrsg., (1992), *Modernity and Identity*, Oxford: Blackwell.
- Leinberger, Paul und Bruce Tucker (1991), *The New Individualists. The Generation After the Organization Man*, New York: Harper Collins.
- Lynn, Michael und Rosemary Bolig (1985), Personal Advertisements: Sources of Data About Relationships, *Journal of Social and Personal Relationships*, 2, 377–383.
- Merten, Klaus (1995), *Inhaltsanalyse. Einführung in Theorie, Methode und Praxis* (2. Auflage), Opladen: Westdeutscher Verlag.
- Mohler, Peter und Cornelia Züll (1990), *TEXTPACK PC Release 4.0*, Mannheim: Zentrum für Umfragen, Methoden und Analysen.
- Namenwirth, J. Zvi und Robert Philip Weber (1987), *Dynamics of Culture*, Boston: Allen & Unwin.
- Opaschowski, Horst W. (1983), *Arbeit. Freizeit. Lebenssinn? Orientierungen für eine Zukunft, die längst schon begonnen hat*, Opladen: Leske+Budrich.
- Overman, Steven J (1997), *The Influence of the Protestant Ethic on Sport and Recreation*, Aldershot: Avebury.
- Riesman, David (1950), *The Lonely Crowd: A Study of Changing American Character*, New Haven: Yale University Press.
- Riffe, Daniel; Stephen Lacy und Frederick G. Fico (1998), *Analyzing Media Messages. Using Quantitative Content Analysis in Research*, Mahwah: Lawrence Erlbaum.
- Rojek, Chris (1995), *Decentring Leisure. Rethinking Leisure Theory*, London: Sage.
- Schelsky, Helmut (1958), Einführung, in: David Riesman, Reuel Denney und Nathan Glazer, Hrsg., *Die einsame Masse. Eine Untersuchung der Wandlungen des amerikanischen Charakters*, Hamburg: Rowohlt, 7–18.
- Schelsky, Helmut (1965), Die Bedeutung des Berufs in der modernen Gesellschaft, in: Helmut Schelsky, Hrsg., *Auf der Suche nach Wirklichkeit. Gesammelte Aufsätze*, Düsseldorf: Diedrichs, 238–249.
- Schulze, Gerhard (1992), *Die Erlebnisgesellschaft. Kulturosoziologie der Gegenwart*, Frankfurt/M.: Campus.
- Shotter, John und Kenneth J. Gergen, Hrsg., (1989), *Texts of Identity*, London: Sage.
- Taylor, Charles (1992), *The Ethics of Authenticity*, Cambridge: Harvard University Press.

- Vester, Heinz-Günter (1988), *Zeitalter der Freizeit. Eine soziologische Bestandesaufnahme*, Darmstadt: Wissenschaftliche Buchgesellschaft.
- Vollmer, Randolph (1986), *Die Entmythologisierung der Berufsarbeit: über den sozialen Wandel von Arbeit, Familie und Freizeit*, Opladen: Westdeutscher Verlag.
- Weber, Max (1988), Rede auf dem ersten Deutschen Soziologentage in Frankfurt 1910, in: *Gesammelte Aufsätze (2. Auflage)*, Tübingen: Mohr, 431–449.
- Wenzel, Harald (1995), Gibt es ein postmodernes Selbst? Neuere Theorien und Diagnosen der Identität in fortgeschrittenen Gesellschaften, *Berliner Journal für Soziologie*, 113–131.

Karrierechancen von Informatikern¹

Determinanten einer Managementfunktion und der Einkommenshöhe

Irene Kriesi, Andrea Pfeifer*

1 Einleitung

In der Schweiz besteht seit Anfang der 90er Jahre ein eklatanter Mangel an Informatikfachleuten: In der ersten Hälfte des Jahres 2000 fehlten immer noch rund 10'000 Informatiker (Tages Anzeiger vom 8.4.2000).² Damit bietet dieser Berufsbereich hervorragende Beschäftigungsmöglichkeiten, die sich auch in der Lohnhöhe niederschlagen. Informatiker gehören in der Schweiz zu den Top-verdienern (Cash vom 29.1.99).

Wissenschaftliche Untersuchungen zur beruflichen Situation von Informatikern sind allerdings (noch) rar. Im deutschsprachigen Raum existieren dazu Beiträge von Bässler et al. (1986), Roth und Boss (1990), Hartmann (1993, 1994, 1995a) und Gleiser (1998). Sie kommen mehrheitlich zum Schluss, dass Informatiker zwar hohe Einkommen erzielen, aber vergleichsweise schlechte Chancen haben, in Führungspositionen zu gelangen. Nach Hartmann (1993) führt gerade der Mangel an Informatikfachleuten dazu, dass diese bevorzugt als Spezialisten und nicht in Managementfunktionen eingesetzt werden. Zweitens werden in Informatikabteilungen infolge der zunehmenden Auflösung der klassischen hierarchischen Strukturen heute so wenig Führungskräfte gesucht wie in kaum einem anderen betrieblichen Funktionsbereich (Orlikowsky, 1988; Gleiser, 1998). Drittens stehen Informatikingenieure mit Universitätsabschluss in Konkurrenz mit Absolventen der Wirtschaftswissenschaft, die traditionellerweise die professionelle Zuständigkeit für den Managementbereich für sich reklamiert. Auch das Image des «technischen Tüftlers» (Hartmann, 1994, 44) hindert Informatiker daran, in Führungspositionen zu gelangen. Sie werden als Menschen stereotypisiert, die stärker an technischen Abläufen als an zwischenmenschlichen Beziehungen und wirtschaftlichem Geschehen interessiert sind. Gerade Manager werden aber weniger ihres Fachwissens, sondern ihrer Persönlichkeitsmerkmale wegen rekrutiert

* Irene Kriesi, Soziologisches Institut, Universität Zürich, Rämistr. 69, 8001 Zürich;
Andrea Pfeifer, Statistisches Amt des Kantons Basel Stadt, Webergasse 34, 4005 Basel

1 Wir danken Prof. M. Buchmann für die wertvollen Anregungen zu diesem Beitrag.

2 Da Informatik-Ingenieure überwiegend Männer sind und auch der Männeranteil in unserer Untersuchung über 97% beträgt, werden wir uns auf männliche oder neutrale Berufsbezeichnungen beschränken.

(Hartmann, 1994, 1995a, 1997a, 1997b). Informatikfachleute scheinen also vor der etwas paradoxen Situation zu stehen, zwar ausgezeichnete Beschäftigungs- und Einkommensmöglichkeiten, aber eher schlechte Chancen für Managementpositionen zu haben. Dies kann allerdings auch das Resultat des jungen Fachgebietes sein. Ergebnisse zu Berufsverläufen von Ingenieuren – wozu auch Informatiker gehören – zeigen, dass diese vergleichsweise spät, aber genau so häufig wie Nicht-Ingenieure in Führungspositionen aufsteigen (Spiesshofer, 1991). Berücksichtigt man zudem das junge Alter des Fachbereichs sowie dessen Vertreter, haben viele Informatiker den Zeitpunkt für das Erreichen einer Führungsposition möglicherweise noch gar nicht erreicht. Inwiefern sich die Berufsverläufe von Informatikfachleuten von denjenigen anderer Ingenieure und Hochschulabgänger unterscheiden, kann mit der heutigen Datenlage aber nicht schlüssig beantwortet werden.

Untersuchen können wir aber die *aktuelle* berufliche Situation von Informatikern. Zwei wichtige Aspekte davon sind zweifellos, ob sie eine Managementfunktion innehaben und wie hoch ihr Einkommen ist. Beides sind zentrale Merkmale beruflichen Aufstiegs. Im vorliegenden Artikel interessiert uns, *wovon es abhängt, dass Informatiker Managementaufgaben ausführen und hohe Einkommen erzielen*. Diese beiden Fragen sind insofern eng miteinander verknüpft, als das Ausüben einer Managementfunktion auch die Einkommenshöhe bedeutend beeinflussen dürfte.

Wir untersuchen unsere beiden Forschungsfragen anhand einer schriftlichen Befragung von diplomierten Informatikingenieuren der Eidgenössischen Technischen Hochschule in Zürich und bauen den Artikel folgendermassen auf: Zuerst rezipieren wir individualistische und strukturalistische Arbeitsmarktansätze sowie die praxeologische Theorie von Bourdieu (2) und stellen die Datenbasis sowie die verwendeten statistischen Methoden vor (3). Danach präsentieren wir die Ergebnisse zu den Bestimmungsgründen einer Managementfunktion und des Erwerbseinkommens (4).

2 Theoretischer Rahmen

Das Ausüben einer Führungsfunktion und die Einkommenshöhe können aus verschiedenen theoretischen Perspektiven erklärt werden. Aus *individualistischer Sicht* von besonderer Bedeutung ist die *Humankapitaltheorie*, welche die Ursachen für berufliches Erreichen in Merkmalen der Akteure selbst verortet. Zu den wichtigsten *strukturalistischen Ansätzen* zählen *Arbeitsmarksegmentationstheorien* und *organisationstheoretische Ansätze*. Sie stellen die Möglichkeiten und Bedingungen innerhalb von Teilarbeitsmärkten und Organisationen, welche die Arbeitsmarktchancen von Individuen prägen, in den Mittelpunkt ihrer Analysen.

Die *praxeologische Theorie von Bourdieu* verbindet die individualistische und die strukturalistische Perspektive, indem das Individuum als selbstbestimmter Akteur und als gesellschaftlich determiniertes Wesen konzipiert wird. Im folgenden stellen wir diese Ansätze kurz vor und leiten Hypothesen zum Ausüben einer Managementfunktion und zur Einkommenshöhe ab.

2.1 Individualistische Perspektive

Die *Humankapitaltheorie* macht Aussagen darüber, wie individuelle Ressourcen in Arbeitsmarkterträge umgewandelt werden können. Der Ansatz konzipiert Individuen als rationale Akteure und Akteurinnen, die über das Marktgeschehen voll informiert sind und ihr Einkommen über den Lebenslauf maximieren wollen. Die Höhe des Erwerbseinkommen hängt ausschliesslich von der Produktivität eines Erwerbstägigen ab. Diese wiederum wird vom Humankapital oder Humanvermögen determiniert, welches aus allen Fähigkeiten und Kenntnissen besteht, die sich produktivitätssteigernd auswirken. Als wichtigste Investitionen ins Humankapital gelten die Schulbildung und die Berufserfahrung (vgl. Becker, 1975; Willis, 1986; Blossfeld, 1989; Blien, 1986; Buchmann et al., 1999).

Über die Umsetzung von Humankapital in Berufspositionen sagt die Humankapitaltheorie nichts aus. Im Wettbewerb um Berufs- beziehungsweise Managementpositionen dürften aber die am besten qualifizierten Arbeitskräfte aufsteigen und beruflich besser und schneller vorwärtskommen als weniger gut qualifizierte Konkurrenten und Konkurrentinnen (Blossfeld, 1989).

Zusammenfassend lässt sich aus der Humankapitaltheorie folgern, dass das Einkommen sowie die Chance, eine Managementfunktion auszuüben, mit zunehmender Humankapitalausstattung in Form von Bildung und Berufserfahrung grösser wird. Da bei den untersuchten Informatikern alle den gleichen Bildungsabschluss aufweisen, spielen nicht die üblicherweise zur Operationalisierung verwendeten Bildungsjahre beziehungsweise der höchste Bildungsabschluss eine Rolle, sondern nach dem Hochschuldiplom erworbene Zusatzausbildungen. Damit dürften jene häufiger Managementfunktionen ausüben und ein überdurchschnittlich hohes Erwerbseinkommen erzielen, die mehr Zusatzausbildungen und Berufserfahrung angehäuft haben.

Der *praxeologische Ansatz* von Bourdieu kann zur Erklärung beitragen, wie sich die soziale Herkunft eines Menschen auf dessen Einkommens- und Karrierechancen auswirkt. Er verbindet mittels Habitus-Konzept die individualistische und die strukturalistische Theorieperspektive.

Der Habitus ist eine «Handlungs-, Wahrnehmungs- und Denkmatrix» (Bourdieu, 1976), die im Laufe der Sozialisation erlernt wird und wesentlich durch das Ausmass sowie die Zusammensetzung des kulturellen, ökonomischen und sozialen Kapitals der Herkunfts-familie geprägt ist. Er beeinflusst die Handlungsweisen und -ziele von Personen und äussert sich in Aspirationen, im Auftreten,

der Kleidung und der Sprache. Je nach sozialer Herkunft bringen Menschen folglich in unterschiedlichem Ausmass sogenannte «extrafunktionale Qualifikationen» (Beck, 1978) mit und verfügen über unterschiedlich gut ausgebauten sozialen Netzwerke, die zum Erreichen bestimmter gesellschaftlicher Positionen notwendig sind (Bourdieu, 1983; Preissendorfer und Voss, 1988). Zum Habitus von Personen gehört zudem, dass sie ihre zukünftigen gesellschaftlichen Möglichkeiten antizipieren und sich unbewusst daran orientieren (Bourdieu, 1976). Folglich aspirieren Individuen oft auf Positionen, die ihnen als Angehörige bestimmter Klassen erreichbar scheinen. Die soziale Selektion erfolgt somit teilweise über *Selbsteliminierung* (Boltanski, 1990).

Hartmann (1995b, 1996, 1997ab) hat für Deutschland aufgezeigt, dass Manager nicht nur aufgrund ihrer Bildungsabschlüsse, sondern vor allem auch wegen ihres klassenspezifischen Habitus rekrutiert werden. Mit zunehmender Beschleunigung und Globalisierung des Marktgeschehens werden für Managementfunktionen immer weniger fachspezifisches Wissen, sondern zunehmend extrafunktionale Qualifikationen wie Führungsfähigkeiten oder bestimmte Persönlichkeitsmerkmale gefordert (Hartmann, 1994, 1995a,b). Zu den Führungskompetenzen zählen die Fähigkeit, Mitarbeitende zu motivieren, ökonomisch geleitete Entscheidungen zu treffen und kommunikative Stärken. Ein konservativ-elegantes äusseres Erscheinungsbild, gute Umgangsformen, Souveränität und eine positive Lebenshaltung sowie Allgemeinbildung werden als Persönlichkeitsmerkmale vorausgesetzt. Da solche extrafunktionale Qualifikationen allgemein kaum an deutschsprachigen Universitäten und schon gar nicht in technikorientierten Studiengängen vermittelt werden, müssen sie von zukünftigen Managern als Teil ihres Habitus mitgebracht werden. Der für Managementfunktionen geforderte Habitus entspricht weitgehend demjenigen höherer sozialer Klassen. Informatikingenieure aus «besserem Haus» dürften folglich sowohl grössere Chancen bei Personalverantwortlichen als auch selbst höhere Aspirationen haben, in eine berufliche Stellung im Management zu gelangen und gute Löhne auszuhandeln. Entscheidend ist zudem wohl, dass sie bei der Stellensuche auf ein grösseres Beziehungsnetz von Personen in wirtschaftlich und gesellschaftlich bedeutenden Positionen zurückgreifen können.

2.2 Strukturalistische Perspektive

Aus *strukturalistischer Perspektive* variieren die ökonomischen und sozialen Arbeitsmarkterträge von Individuen je nach Kontext des Arbeitsmarktes (Kaufmann, Hodson und Fligstein, 1981). *Segmentationsansätze* wie die Theorien des dualen bzw. des drei geteilten Arbeitsmarktes gehen davon aus, dass sich der Arbeitsmarkt als Ergebnis des einzelbetrieblichen Personalrekrutierungs- und Gratifikationsverhaltens in stabile und dauerhafte Teilarbeitsmärkte gliedert, die relativ stark voneinander abgeschottet sind und unterschiedliche Löhne, Arbeitsbedingungen, Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten bieten.

Die *Theorie des dualen Arbeitsmarktes* unterscheidet zwischen zwei Segmenten: Das zentrale Segment besteht aus marktmächtigen, äusserst produktiven und kapitalintensiven Firmen, welche hohe Einkommen zahlen und gute Beschäftigungsbedingungen bieten. Firmen des peripheren Segments haben eine arbeitsintensive und wenig ertragreiche Produktion, weshalb die Löhne und Aufstiegschancen schlecht sind (Bornschier, 1982, 1983; Hodson und Kaufman, 1982; Kaufman, Hodson und Fligstein, 1981; Tolbert, Horan und Beck, 1980; Beck, Horan und Tolbert, 1978; Kalleberg, Wallace und Althauser, 1981; Sengenberger, 1987). Es ist deshalb anzunehmen, dass Informatiker in Firmen des zentralen Segments auf vorteilhaftere Einkommens- und Aufstiegschancen treffen als in Betrieben der Peripherie.

Die *Theorie des dreigeteilten Arbeitsmarktes*, welche die grosse Bedeutung beruflicher Qualifikationen in der Schweiz berücksichtigt, unterscheidet zwischen einem unstrukturierten, einem fachlichen und einem betriebsinternen Segment (Sengenberger, 1987). Während für den Zugang zum unstrukturierten Arbeitsmarkt nur allgemeine Fähigkeiten notwendig sind, werden für den Zutritt zum fachlichen Segment sowie zu betriebsinternen Arbeitsmärkten eine abgeschlossene Berufs- oder Hochschulausbildung vorausgesetzt. Diese beiden letztgenannten Teilarbeitsmärkte stellen somit die für Informatikingenieure relevanten Beschäftigungsfelder dar. In *betriebsinterne Arbeitsmärkte* werden über Eintrittspositionen («Entry ports») am unteren Ende der betrieblichen Hierarchie qualifizierte Arbeitskräfte rekrutiert, die später über institutionalisierte Karriere- sowie Einkommensleitern aufsteigen und sich betriebsspezifische Qualifikationen aneignen. Unternehmen mit betriebsinternen Arbeitsmärkten bieten ihren Angestellten somit sehr vorteilhafte Aufstiegs- und Einkommenschancen. Der *fachliche Arbeitsmarkt* spaltet sich entsprechend der geforderten Zertifikate in zahlreiche berufliche Teilarbeitsmärkte auf, innerhalb derer die Arbeitskräfte ohne wesentliche Einbussen bezüglich beruflicher Stellung oder Einkommen zwischen einzelnen Firmen wechseln können. Eine empirische Untersuchung zeigt, dass in Westdeutschland 1989 das Lohnniveau im fachspezifischen Segment durchschnittlich deutlich tiefer lag als in betriebsinternen Arbeitsmärkten (Szydlik, 1993). Informatikingenieure dürften in Unternehmen mit betriebsinternem Arbeitsmarkt folglich eher in Managementpositionen gelangen und höhere Einkommen erzielen als in solchen der fachlichen Teilarbeitsmärkte.

Da sich das Konzept des dreigeteilten Arbeitsmarktes ausschliesslich auf den privaten und abhängigen Erwerbssektor beschränkt, muss zusätzlich der Arbeitsmarktkontext von *Selbstständigen* berücksichtigt werden (Szydlik, 1990). Selbständige sind Wettbewerbsbedingungen und konjunkturellen Schwankungen stärker ausgesetzt als Angestellte. Das Einkommen von Selbständigen wird beispielsweise nicht durch Tarifverhandlungen festgesetzt, wie dies bei abhängig Beschäftigten oft der Fall ist. Empirische Ergebnisse zeigen, dass dadurch die Löhne von Selb-

ständigen durchschnittlich höher sind, obwohl sie stärker variieren (Pfeiffer, 1994). Selbständige üben wohl auch eher Managementfunktionen aus als Angestellte, weil die Führung eines Unternehmens – unabhängig davon, ob mit oder ohne Angestellte – zwingend einen hohen Anteil an Managementaufgaben beinhaltet.

Aus *organisationstheoretischer Perspektive* unterscheiden sich Stratifikationsprozesse nicht nur zwischen Segmenten, sondern auch zwischen formalen Organisationen und hängen von der Art der Arbeitsteilung sowie Rekrutierungs-, Qualifizierungs- und Allokationsprozessen *innerhalb* von Organisationen ab (Baron und Bielby, 1980; Baron, 1984). Organisationen werden theoretisch als Hierarchien von Positionen oder auch von unterschiedlich qualifizierten Tätigkeiten konzipiert. Dabei bestimmt das Ausmass an Macht, mit der Positionen oder berufliche Tätigkeiten ausgestattet sind, wie hoch die sozialen und ökonomischen Arbeitsmarkterträge ausfallen.

Ein Typus der Macht, der sich aus der organisationellen Position ableitet, ist die Autorität über Unterstellte. Die Arbeitsaktivitäten von Untergebenen stellen für Vorgesetzte die Ressourcen dar, über die sich deren Einkommenshöhe bestimmt (Spaeth, 1985). Es liegt im Interesse des Betriebs, Angestellte mit Autorität mittels vorteilhafter Gratifikationen an sich zu binden und zur Loyalität zu verpflichten. Folglich ist anzunehmen, dass Informatikingenieure, welche die Arbeitsaktivitäten anderer Beschäftigter überwachen, somit ein höheres Einkommen erzielen als solche ohne formale Autorität. Informatiker dürften mit wachsender Zahl an Unterstellten auch eher in einer beruflichen Position im Managementbereich anzutreffen sein, da sich Managementtätigkeiten gerade durch eine hohe Kontrolle über den Arbeitsprozess von Unterstellten und über finanzielle Ressourcen auszeichnen (Spaeth, 1985).

Eine weitere Machtquelle stellen für Arbeitskräfte auch hochqualifizierte sowie rare, stark nachgefragte berufliche Qualifikationen und Tätigkeiten dar, da Betriebe davon abhängig sind. Arbeitskräfte mit spezifischen, gefragten Fähigkeiten sind daher in der Lage, hohe Löhne durchzusetzen (Kalleberg et al., 1981). Als spezifische, nicht allgemein verbreitete Qualifikationen unter Informatikingenieuren können – im Gegensatz zu fachlich-technischen, im Studium vermittelten Fähigkeiten – extrafunktionale Qualifikationen bezeichnet werden. Berufliche Tätigkeiten, die solche Qualifikationen erfordern, werden folglich wohl auch eher für Managementfunktionen nachgefragt und besser bezahlt.

3 Daten und Methoden

Die vorliegende Untersuchung basiert auf einer Datenerhebung, die im März 1997 von der Informatik-Alumnivereinigung der Eidgenössischen Technischen Hochschule Zürich (ETHZ) unter Mithilfe des Soziologischen Instituts der Universität Zürich durchgeführt wurde. Alle ETHZ-Absolventen und Absolventinnen, die seit der Etablierung der Informatik als eigenständiges Fach im Herbst 1981 ein Diplom- oder Dissertationsstudium in Informatik abgeschlossen hatten, erhielten einen standardisierten Fragebogen mit Fragen zur beruflichen Qualifikation, zur gegenwärtigen Arbeitsstelle, zur Einschätzung des Arbeitsmarktes für Informatiker und zur sozialen Herkunft zugeschickt. Von den 1152 versandten Fragebögen wurden 273 retourniert, was einer Rücklaufquote von 23,7 Prozent entspricht. Da die Verteilung nach Geschlecht und Abschlussjahr mit der tatsächlichen Verteilung aller Absolventen übereinstimmt, gehen wir davon aus, dass die gewonnenen Daten trotz schlechtem Rücklauf für die Dipl. Informatik-Ingenieure der Eidgenössischen Technischen Hochschule Zürich nicht allzu sehr verzerrt sein dürften. Für die vorliegenden Auswertungen berücksichtigen wir diejenigen Informatiker und Informatikerinnen, die ihr Studium zwischen 1984 – dem Jahr, in welchem die ersten Diplom-Abschlüsse im neuen Fachbereich möglich waren – und 1996 abgeschlossen haben und zur Erhebungszeit erwerbstätig waren. Damit reduziert sich unser Sample auf 253 Personen.

Zur Untersuchung der Bestimmungsgründe einer Managementfunktion verwenden wir eine logistische Regression.³ Die abhängige dichotome Variable unterscheidet zwischen Befragten mit wenig und viel Managementaufgaben. Da sich nur eine Minderheit der Informatiker überhaupt mit solchen Tätigkeiten befasst, zählen wir diejenigen Informatiker zu den «Managern», deren Arbeitsbereich zu mehr als dreissig Prozent aus Management besteht. Gemäss Wright (1997) ist der Anteil Managementtätigkeiten eines der gebräuchlichen Kriterien, um Managementpositionen in der Informatik zu definieren.

Für die Analyse der Einkommensdeterminanten rechnen wir eine multiple lineare Regression nach der Methode der kleinsten Quadrate.⁴ Die abhängige

³ Die abhängige Variable «Anteil Managementaufgaben» wurde ursprünglich mit einer Prozentangabe und damit als kontinuierliche Variable erfasst. Da diese Variable extrem rechtsschief verteilt ist und die Normalverteilungsvoraussetzung verletzt, verwenden wir eine dichotome Variable und rechnen eine logistische Regression mit den zwei Ausprägungen «mit» und «ohne» Managementaufgaben. Aufgrund des kleinen Samples, in welchem auch mittelstarke Korrelationen zwischen den unabhängigen Variablen schnell zu einer Überdetermination des Modells und zu hohen Standardfehlern führen, haben wir für alle Modelle die Stepwise-Backward-Methode verwendet.

⁴ Für die Berechnung des Einkommens wählen wir die humankapitaltheoretische Einkommensfunktion von Mincer (1974) als Ausgangspunkt:

$$\ln(Y) = b_0 + b_1 \text{EDUC} + b_2 \text{EXP} + b_3 \text{EXP}^2 + b_4 \ln H$$

Variable zum Einkommen besteht aus zehn Kategorien mit Angaben zum Bruttoeinkommen des Befragungsjahres inklusive Boni und Gratifikationen in Franken. Für die Analyse verwenden wir die Mittelwerte der jeweiligen Klassen, welche wir infolge der leicht rechtsschiefen Verteilung logarithmieren.

Als erklärende Faktoren berücksichtigen wir in beiden Modellen so weit wie möglich dieselben *Variablen*. Individuelle Charakteristika erfassen wir mit der *Berufserfahrung* in Jahren, der *Zusatzausbildung*, einer Dummyvariable zur *Auslanderfahrung* sowie dem logarithmierten *Beschäftigungsgrad*.⁵ Die zweite Variablengruppe besteht aus Merkmalen der sozialen Herkunft. Das in der Herkunfts-familie verfügbare kulturelle und ökonomische Kapital messen wir über die *Bildungsjahre* sowie über die *berufliche Stellung des Vaters*.⁶ Die dritte Variablengruppe umfasst die strukturellen Merkmale des Beschäftigungskontextes. Die *Branchenzugehörigkeit* dient uns als Indikator für das Konzept des dualen Arbeitsmarktes.⁷ Für die Unterscheidung zwischen betriebsinternem und fachlichem Arbeitmarkt stützen wir uns auf die *Betriebsgrösse*, wobei grosse Betriebe auf interne Arbeits-

Die erklärende Variable besteht aus dem logarithmierten Einkommen. EDUC steht für die Bildung, EXP für die Berufserfahrung, EXP² für die quadrierte Berufserfahrung und lnH für die logarithmierte Arbeitszeit. Als Bildungsindikator verwenden wir anstelle der übliche Bildungsjahre, worin sich die untersuchten Informatikingenieure kaum unterscheiden, die Zusatzausbildung. Zudem verzichten wir aus Gründen der Multikollinearität auf die quadrierte Berufserfahrung, welche den vermuteten parabolischen Zusammenhang der Berufserfahrung mit dem Einkommen messen soll. Als Folge des kleinen Samples und einer relativ geringen Streuung der Berufserfahrung (die Informatik ist an der ETH Zürich ein junges Fach) liegt der Korrelationskoeffizient zwischen der linearen und der quadrierten Version der Berufserfahrung fast bei 1. Nach diesen Anpassungen befinden sich in der Gleichung die Zusatzausbildung, die Berufserfahrung und die logarithmierte Arbeitszeit. Wir ergänzen sie mit der Auslanderfahrung sowie mit Kontextvariablen, welche wir aus den strukturalistischen Ansätzen und der praxeologischen Theorie von Bourdieu gewonnen haben.

- 5 Die Zusatzausbildung unterscheidet zwischen folgenden Kategorien: technische Zusatzausbildung, wirtschaftliche Zusatzausbildung, Dissertation, Sonstiges und keine Zusatzausbildung. Die Arbeitszeit ist in Prozent des Anstellungsverhältnisses erfasst. Dies hat beträchtliche Ungenauigkeit der Angaben zur Folge, da in vielen qualifizierten Positionen und besonders auch in der Informatik eine volle Anstellung noch nicht viel über die tatsächliche zeitliche Belastung aussagt. Aus diesem Grund ist anzunehmen, dass der Effekt der Arbeitszeit im Modell unterschätzt wird.
- 6 Die berufliche Stellung des Vaters wird mit folgenden Kategorien erfasst: Arbeiter, Vorarbeiter/Meister, Angestellter/Beamter ohne leitende Position, Angestellter/Beamter mit leitender Position, Manager/Direktor, Unternehmer und übrige Selbständige.
- 7 In der Forschung besteht zwar Einigkeit darüber, dass das duale Konzept auf der Ebene von Unternehmen gemessen werden sollte (Baron und Bielby, 1984; Bornschier, 1983). Infolge fehlender Daten erfassen wir es jedoch bloss approximativ auf der Ebene von Branchen, wie es in der Forschungspraxis oft gemacht wird (z. B. Tolbert et al., 1980). Da die Branchen im vorliegenden Datensatz nicht nach einem standardisierten Klassifikationsschema erfasst wurden und detaillierte Produktivitätsangaben in der Schweiz fehlen, ist es auch nicht möglich, sie nach ihrer Zentralität zu rangieren. In der vorliegenden Untersuchung messen wir die Branchenzugehörigkeit über die Unterscheidung zwischen der Informatikbranche, Banken/Versicherungen, Hochschule/Forschung, Consulting, Verarbeitende Produktion, Telecom und Sonstiges.

märkte hinweisen.⁸ Zudem integrieren wir eine dichotome Variable zur *beruflichen Stellung* mit der Unterscheidung selbständig versus angestellt. Organisationelle Merkmale erfassen wir über die berufliche *Haupttätigkeit*.⁹ Die *formale Autorität* als Indikator für die hierarchische Position am Arbeitsplatz wird anhand der Anzahl der unterstellten Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen operationalisiert. Als Kontrollvariable berücksichtigen wir zudem die *Geschlechtszugehörigkeit*.¹⁰

4 Ergebnisse

Im Folgenden überprüfen wir, welche Faktoren erstens dafür ausschlaggebend sind, dass Informatikingenieure Managementfunktionen wahrnehmen. Zweitens gehen wir der Frage nach, welche Bestimmungsgrößen die Einkommenshöhe beeinflussen. Beides ist in der bisherigen Forschung – wie einleitend bereits erwähnt – kaum untersucht worden. Neben einigen angelsächsischen Arbeiten beispielsweise von Fidel und Garner (1990) und Orlitzk (1988) stammen die einzigen uns bekannten Beiträge aus dem deutschsprachigen Raum von Hartmann (1993, 1994, 1995a), Gleiser (1998), Roth und Boss (1990) sowie Bässler et al. (1986). Bevor wir uns der Präsentation unserer Befunde zuwenden, beschreiben wir einleitend unsere Stichprobe.

4.1 Beschreibung des Samples

Die befragten Informatiker stellen bezüglich Alter, Geschlecht und Humankapitalausstattung eine relativ homogene Gruppe dar und können mit den Stichworten «jung», «männlich» und «gebildet» charakterisiert werden. Der Frauenanteil ist mit knapp 3 Prozent verschwindend klein. Alle Befragten sind zwischen 24 und 45 Jahre alt, wobei 89 Prozent nicht mehr als 35 Jahre zählen. Ihrem Alter entsprechend hat niemand mehr als 13 Jahre Berufserfahrung vorzuweisen. Die grosse Mehrheit (90,8%) arbeitet sogar seit weniger als 10 Jahren im gelernten Beruf. Gut 40 Prozent der Informatikingenieure haben Zusatzausbildungen abgeschlossen. Davon haben etwas mehr als die Hälfte (54,5%) promoviert, und 17,8 beziehungsweise 8,9 Prozent können wirtschaftliche oder technische Weiterbildungen vorweisen.

-
- 8 In der neueren Literatur werden Teilarbeitsmärkte über die Kreuztabellierung von Qualifikation und Betriebsgröße operationalisiert (vgl. Blossfeld/Mayer, 1988; Szydlik, 1990). Da sich die untersuchten Informatiker im Qualifikationsniveau nicht wesentlich unterscheiden, beschränken wir uns auf die Betriebsgröße.
 - 9 Die Haupttätigkeit unterscheidet zwischen Softwareentwicklung, Unternehmensführung, Forschung, Beratung, Applikationsdesign und Sonstiges.
 - 10 In den meisten Untersuchungen zum Einkommen und zur Berufsposition wird zusätzlich das Alter als Kontrollvariable ins Modell hineingenommen. Dies hat sich im vorliegenden Fall als überflüssig erwiesen, da es extrem hoch mit der Berufserfahrung korreliert und so gut wie keinen eigenen Erklärungswert besitzt.

Der Selbstständigenanteil ist mit 7 Prozent sehr klein, was auch dem Befund von Bässler, Dostal, Hackl und Rohlfing (1985) für Deutschland entspricht. Ein knappes Drittel (30,1%) der Informatikfachleute beschäftigt sich beruflich hauptsächlich mit Softwareentwicklung, und bei 28,9 Prozent bildet Applikationsdesign den Aufgabenschwerpunkt. Für 16,2 Prozent besteht die Hauptaktivität aus Forschung, etwa jeder Zehnte ist hauptsächlich in der Beratung tätig (10,2%), und nur gerade 3,6 Prozent geben an, ihr Schwerpunkt liege in der Unternehmensführung. Letzteres spiegelt sich auch im Ausmass der formalen Autorität und – wie bereits in Kapitel 3 erwähnt – beim Anteil der Managementaufgaben. Fast zwei Drittel der Befragten (64,7%) haben keine unterstellten Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, und nur ein Viertel (26,2%) beschäftigt sich mindestens zur Hälfte mit organisatorischen Aufgaben. Knapp ein Viertel (23%) gibt an, ihre Arbeit beschränke sich ausschliesslich auf technische Belange. Trotz jugendlichem Alter verdienen Informatikingenieure gut. Das jährliche Durchschnittseinkommen liegt mit ungefähr 97'500 Franken weit über dem schweizerischen Mittelwert, und der überwiegende Teil (80,4%) verdient jährlich mehr als 70'000 Franken.

4.2 Managementfunktion

Zur Untersuchung der individuellen und strukturellen Bestimmungsgründe einer Managementfunktion schätzen wir eine multivariate logistische Regression (siehe Tabelle 1). Sie ist anhand der Backward-Methode berechnet und schliesst Prädiktoren mit einem Signifikanzniveau von $p \geq .25$ schrittweise aus. Um die Übersichtlichkeit zu wahren, führen wir aber in Tabelle 1 alle Variablen auf, die in der Anfangsdefinition des Modells enthalten sind.

Wir diskutieren nun den Einfluss der einzelnen Grössen in derselben Reihenfolge, wie wir sie theoretisch erörtert haben, und beginnen mit dem *Human-kapital*. Entgegen unseren Erwartungen haben Berufs- und Auslanderfahrung sowie Zusatzausbildung keinen signifikanten Einfluss darauf, ob Informatiker eine Managementfunktion innehaben oder nicht. Zusätzliche, in Tabelle 1 nicht aufgeführte Auswertungen zeigen, dass die *Berufserfahrung* nur solange eine wichtige Rolle spielt, wie die Merkmale des Arbeitsmarktkontextes nicht im Modell berücksichtigt sind. Nach hier ebenfalls nicht dargestellten bivariaten Ergebnissen sind auch nach 10 bis 13 Jahren Berufserfahrung nur etwas mehr als 50 Prozent der Informatiker zu über 30 Prozent mit Managementtätigkeiten ausgelastet. Folglich kann wohl der vergleichsweise kleine Anteil an Informatikern im Management nicht nur auf das junge Alter des Faches Informatik und die somit durchschnittlich eher geringe Berufserfahrung der Absolventen zurückgeführt werden (vgl. auch Hartmann, 1994, 1995a).

Dass das Ausüben von Managementaufgaben in unserer Studie nicht von Weiterbildungen abhängt, steht Befunden verschiedener deskriptiver Untersuchungen entgegen (Bässler et al., 1986; Hartmann, 1993, 1996; Roth und Boss,

Tabelle 1: Determinanten einer Managementfunktion

Logistische Regression a)	b	(S.E.)	Exp (b)
<i>Humankapital</i>			
Berufserfahrung	-	-	-
Auslanderfahrung	-	-	-
Zusatzausbildung	-	-	-
Keine	-	-	-
Technisch	-	-	-
Wirtschaftlich	-	-	-
Dissertation	-	-	-
Sonstige	-	-	-
Beschäftigungsgrad	-	-	-
<i>Soziale Herkunft</i>			
Bildung des Vaters	-	-	-
Berufsstatus des Vaters	+/-		
Arbeiter	-1,72	(1,61)	0,18
Vorarbeiter, Meister	0,36	(1,01)	1,44
Angestellter/Beamter ohne leitende Position	0,43	(0,55)	1,53
Angestellter/Beamter mit leitender Position	/	/	/
Manager/Direktor	-1,64	(0,90)	0,19
Unternehmer	0,79	(1,04)	2,20
Übrige Selbständige	1,54	(0,73)	4,68
<i>Arbeitsmarktkontext</i>			
Branche			
Informatik	/	/	/
Banken/Versicherungen	0,94	(0,64)	2,55
Hochschulen/Forschung	-0,30	(1,12)	0,74
Consulting	2,12	(0,85)	8,35
Verarbeitende Produktion	0,88	(0,88)	2,40
Telecom	0,18	(1,11)	1,20
Sonstiges	0,18	(1,04)	1,20
Betriebsgröße	-	-	-
Berufliche Stellung (angestellt)	-2,21	(0,93)	0,11
Formale Autorität	0,36	(0,08)	1,43
Haupttätigkeit	**		
Softwareentwicklung	/	/	/
Applikationsdesign	1,57	(0,69)	4,80
Forschung	2,84	(1,21)	17,16
Beratung	2,63	(0,83)	13,94
Sonstiges	3,11	(0,84)	22,50
<i>Kontrollvariable</i>			
Geschlecht (weiblich)	-	-	-
Konstante	-1,98	(0,90)	
-2 Log Likelihood	155,01		
Modell Chi-Square	89,62	***	
df	18		
N	196		
<i>Anmerkungen</i>			
a) Abhängige Variable: «Managementfunktion», dichotomisiert ($\leq 30\% = 0$, $> 30\% = 1$). Ausgewiesen sind der unstandardisierte Regressionskoeffizient (b), der Standardfehler (S.E.) sowie der standardisierte Regressionskoeffizient (Exp [b]) und das Signifikanzniveau: + p = ,10 / * p = ,05 / ** p = ,01 / *** p = ,001. Verwendet wurde die Backward-Methode mit $p_{Exit} \geq ,25$ und $p_{Entry} \leq ,20$. Variablen, die im Endmodell nicht mehr vorkommen, haben anstelle des Koeffizienten einen Querstrich (-).			

1990). Gemäss diesen erhöhen eine Promotion sowie wirtschaftliche und technische *Zusatzausbildungen* die Chancen von akademisch gebildeten Informatikern auf eine Managementposition. Bivariate Auswertungen unserer Daten zeigen, dass auch in unserem Sample Informatikingenieure mit wirtschaftlicher wie auch mit technischer Zusatzausbildung tendenziell einen höheren Anteil an Managementaufgaben ausüben als solche ohne Zusatzausbildung. In der multivariaten Analyse entfällt dieser (nicht-signifikante) Effekt aber ganz. Unsere Ergebnisse unterstützen die These somit nicht, dass Managementpositionen infolge der Bildungs inflation nur dank Zusatzqualifikationen erreichbar sind.

Den fehlenden Einfluss des *Beschäftigungsgrades* führen wir auf dessen geringe Varianz zurück.

Im Gegensatz zum Humankapital ist aber die *soziale Herkunft* von Informatikingenieuren entscheidend dafür, ob diese eine Managementfunktion innehaben. Gemäss Tabelle 1 hängt dies vom *Berufsstatus des Vaters* (siehe signifikanter Gesamteffekt), aber nicht von dessen Bildung ab. Entgegen unseren Erwartungen zeigt sich jedoch kein linearer positiver Zusammenhang zwischen dem Berufstatus des Vaters und der Chance eines Informatikingenieurs, mit Führungsaufgaben beauftragt zu sein. Im Vergleich zur Referenzgruppe der Informatiker, deren Väter Angestellte oder Beamte in leitender Funktion sind bzw. waren, finden sich zwar solche mit Arbeitervätern tendenziell seltener und solche mit Vätern, die kleine oder mittlere Selbständige respektive akademische Freiberufler sind bzw. waren, substanzial häufiger im Management. Letzteres weist darauf hin, dass diplomierte Informatiker im Selbständigenmilieu am ehesten die für Managementpositionen geforderten extrafunktionalen Qualifikationen wie Durchsetzungsvermögen und Führungsfähigkeiten erlernen. Zudem erfahren sie solche beruflichen Stellungen wohl auch als erstrebenswertes und erreichbares Ziel. Nicht unbedeutend dürfte im weiteren sein, dass sie dank ihres familiären Hintergrundes über die notwendigen Beziehungen verfügen, um zu einer Stelle im Managementbereich zu kommen. Die These der «Reproduktion sozialer Klassen» (Bourdieu) im engeren Sinne unterstützen unsere Befunde aber ganz offensichtlich nicht: Informatikingenieure, deren Väter selbst Manager oder Direktoren sind bzw. waren, haben nämlich eine um 81 Prozent geringere Chance, eine Führungsfunktion auszuüben ($1 - \text{Exp} [B]$). Dadurch versuchen sie möglicherweise, sich vom Elternhaus abzusetzen. In einem ersten Schritt taten sie das bereits, indem sie Informatik und nicht Ökonomie als Studienfach wählten.

Was den Arbeitsmarktkontext anbetrifft, so unterscheiden sich die Karriere möglichkeiten von Informatikingenieuren sowohl nach *Segmenten* als auch nach *organisationsspezifischen Merkmalen*. Entsprechend segmentationstheoretischen Überlegungen erweisen sich unterschiedliche Opportunitätsstrukturen insbesondere zwischen Branchen, aber auch zwischen dem selbständigen und dem abhängigen Sektor als relevant. Die Betriebsgröße wirkt sich hingegen nicht entscheidend

aus. Gemäss unseren Befunden haben Informatikingenieure in der Consulting-Branche eine mehr als 8 mal (!) höhere Chance, eine Managementfunktion auszuüben, als in der Informatik-Branche (Exp [B]). Dieser erstaunlich grosse Unterschied lässt sich wohl kaum mit einer wesentlich höheren wirtschaftlichen Produktivität der Unternehmensberatung gegenüber der Informatikbranche erklären, wie dies die Theorie des dualen Arbeitsmarktes postuliert. Gemäss den Angaben zu den Produktionskonti von Branchen (Bundesamt für Statistik) stellt die Unternehmensberatung zwar neben der Telecom als Teil der Nachrichtenübermittlungs-Branche einen der produktiveren Wirtschaftszweige dar, in denen die befragten Informatikingenieure beschäftigt sind. Sie liegt aber wesentlich hinter den Banken und Versicherungen zurück. Ebenso muss auch die Informatik-Branche als recht zentraler wirtschaftlicher Bereich eingeschätzt werden. Unser Ergebnis deckt sich vielmehr mit den Erkenntnissen von Gleiser (1998), wonach Unternehmensberatungen am meisten Führungskräfte unter den Informatikern nachfragen. Dies röhrt vermutlich daher, dass zum einen bei der Analyse von betrieblichen Strukturen und Abläufen diejenige des EDV-Einsatzes sehr zentral und zum anderen der Anteil an Managementtätigkeiten in Unternehmensberatungen allgemein recht hoch ist. Im Gegensatz dazu werden Informatiker in der Informatikbranche als spezialisierte Arbeitskräfte gebraucht. Hartmann (1994, 1995a) hat bereits darauf hingewiesen, dass die Karrierechancen von Informatikern unter anderem aus diesem Grund limitiert sind.

Keinen Einfluss auf die Chance, verstärkt im Management tätig zu sein, hat die *Betriebsgrösse*. Offenbar unterscheiden sich die beruflichen Möglichkeiten von Informatikingenieuren in Firmen mit betriebsinternem Arbeitmarkt und in solchen des fachspezifischen Segmentes nicht.

Wie zu erwarten war, finden sich *abhängig beschäftigte Informatiker* mit deutlich geringerer Wahrscheinlichkeit in einer Führungsfunktion als die Referenzgruppe der Selbständigen (siehe Tabelle 1). Dies ist insofern naheliegend, als Selbständige per definitionem ein Unternehmen leiten und folglich einen hohen Anteil an organisationellen, kommunikativen und Führungs-Aufgaben ausführen.

Ob diplomierte Informatiker als Manager beschäftigt sind, hängt auch von der *formalen Autorität* und der *Art der Tätigkeit* als Merkmale der Organisationsstruktur ab. So wächst für Informatikingenieure mit jeder unterstellten Person die Chance, eine Managementfunktion auszuüben, um 43 Prozent. Es zeigt sich somit, dass vor allem Personen in Vorgesetztenpositionen, die mit Macht und Kontrollbefugnissen über organisationelle Ressourcen ausgestattet sind, Managementaufgaben erfüllen. Was die Art der Tätigkeit anbetrifft, so haben in der Software-Entwicklung tätige Informatikingenieure gemäss unseren Befunden am seltensten eine Führungsfunktion inne. Wie aus Tabelle 1 hervorgeht, erledigen Informatiker in der Reihenfolge, wie sie mit Anwendungsdesign, Beratung, Forschung und «sonstigen Tätigkeiten» wie Unternehmensführung, Projektleitung

und System-Administration beschäftigt sind, nämlich viel eher einen hohen Anteil an Managementaufgaben. Dieses Ergebnis kann wohl damit erklärt werden, dass die Software-Entwicklung von allen beruflichen Tätigkeiten am stärksten technisch orientiert ist, einen hohen Anteil an Programmieraufgaben enthält, kaum extra-funktionale Fähigkeiten erfordert und nicht mit der Kontrolle über organisationelle oder finanzielle Ressourcen ausgestattet ist.

4.3 Einkommen

Im folgenden untersuchen wir anhand einer linearen Regressionsschätzung, welche Faktoren die Einkommenshöhe von Informatikingenieuren beeinflussen. Die Ergebnisse befinden sich in Tabelle 2. Wir beginnen die Beschreibung mit der Erklärungskraft des Modells und kommentieren die Befunde danach in der Reihenfolge, in welcher die Einflussgrößen in der Tabelle aufgeführt sind. Das Modell wurde, wie bereits erwähnt, anhand der Backward-Methode geschätzt. Der Vollständigkeit halber haben wir wiederum auch die nicht ins Endmodell eingeschlossenen Merkmale in der Tabelle 2 aufgeführt.

Betrachten wir zuerst die erklärte Varianz in der Tabelle, kann das geschätzte Modell 70 Prozent der beobachteten Einkommensunterschiede erklären. Dieser ausserordentlich hohe Wert hängt mit der grossen Homogenität der untersuchten Gruppe zusammen: Wie bereits am Anfang des Kapitels erwähnt, haben alle untersuchten Informatikfachleute denselben Bildungsabschluss und arbeiten im gleichen Beruf. Da die Informatik an der ETH-Zürich ein junges Fach ist, unterscheiden sie sich auch hinsichtlich ihres Alters und ihrer Berufserfahrung nur relativ wenig. Zudem sind ca. 97 Prozent der Informatikingenieure Männer.

Wenden wir uns als nächstes den einzelnen *Humankapitalindikatoren* zu, so wirkt sich die *Berufserfahrung* am stärksten auf das Einkommen aus, wobei es gemäss der fehlenden Bedeutung des Merkmals «Auslanderfahrung» keine Rolle spielt, wo die Erfahrung gesammelt wurde. Mit jedem zusätzlichen Berufs Jahr steigt der Lohn um zwei Prozent.

Keinen Einfluss auf die Einkommenshöhe hat die *Zusatzausbildung*. Arbeitgeber gewichten Ausbildungen, die zusätzlich zum Hochschulabschluss erworben werden, viel weniger stark als Berufserfahrung. Bei Informatikfachleuten ist somit der allgemeine Trend, wonach Grundausbildungen an Wert verlieren und mit Weiter- und Zusatzausbildungen aufgewertet werden müssen, (noch) nicht beobachtbar.

Auch der *Beschäftigungsgrad* spielt keine Rolle dafür, wieviel Informatikingenieure verdienen. Der Grund dürfte in der – bereits in Teil 3 erwähnten – schiefen Verteilung der Variable und der groben Erfassung zu suchen sein, welche zu einer Unterschätzung des Effekts führt.

Gesamthaft zeigen die Befunde zum Humankapital, dass Informatikingenieure ihre Produktivität im Arbeitsmarkt demnach in erster Linie über Berufserfahrung steigern. Hier nicht dargestellte graphische Untersuchungen haben bestätigt, dass

die oft beobachtbare Abflachung der Einkommensentwicklung ab einer späteren Phase des Erwerbsverlaufs noch nicht feststellbar ist, vermutlich weil die Informatiker noch jung sind und erst am Anfang des Berufslebens stehen. Ergebnisse anderer Studien weisen darauf hin, dass die ältesten Informatikfachleute unseres Samples in ihrer Berufslaufbahn gerade etwa den Punkt erreicht haben, an welchem das Einkommen nur noch langsam wächst (beispielsweise Buchmann et al., 1999).

Der *sozialen Herkunft* kommt bei Informatikern nach wie vor Bedeutung zu, die allerdings vergleichsweise gering ausfällt: Die *Bildung* und der *Berufsstatus des Vaters* haben einen schwachen direkten Einfluss auf die Einkommenshöhe ihrer Kinder. Erstens steigt das Einkommen eines Informatikingenieurs mit jedem zusätzlichen Bildungsjahr des Vaters um 0,2 Prozent. Zweitens verdienen Informatiker, deren Vater selbständiger Unternehmer ist oder war, ungefähr vier Prozent mehr als andere. Erklärt werden kann dies folgendermassen: Aus dem Bildungsbürgertum und der Unternehmerschicht stammende Personen besitzen erstens viel Sozialkapital in Form von sozialen Beziehungsnetzen, welche ihnen den Zugang zu gut bezahlten Stellen erleichtern dürften. Zweitens bringen sie als Resultat ihrer Sozialisation extrafunktionale Qualifikationen wie etwa die Art des Auftretens und verbale Gewandtheit mit, die im Arbeitsmarkt in Form höherer Löhne honoriert werden. Zudem haben sie höhere Erwartungen ans eigene Einkommen, die sie über gezielte Forderungen in die Realität umsetzen. Kinder von Unternehmern dürften zusätzlich auch mit den Mechanismen und Regeln von Lohnverhandlungen vertraut sein, so dass sie ihre finanziellen Interessen optimal vertreten können.

Betrachten wir als nächstes die *strukturellen Merkmale* Branche, Betriebsgrösse und berufliche Stellung. Diese zeigen, dass das Erwerbseinkommen je nach Arbeitsmarktsegment variiert. Stellen in der *Consulting-Branche* sind mit durchschnittlich vier Prozent höheren Löhnen besonders vorteilhaft. Auch Banken und Versicherungen sind aus finanzieller Sicht attraktive Arbeitgeber, welche drei Prozent mehr zahlen als andere Branchen. Beide Branchen gehören zu den wirtschaftlich zentralen Segmenten, welche infolge hoher Produktivität und einer starken Marktposition ihre Angestellten mit hohen Einkommen an den Betrieb binden können. Die *Betriebsgrösse*, welche als Indikator interner Arbeitsmärkte dient, wirkt sich hingegen nicht auf die Einkommenshöhe aus. Der – in Tabelle 2 allerdings nicht aufgeführte – Koeffizient weist zwar in die erwartete Richtung, wonach grössere Betriebe höhere Löhne zahlen. Der Einfluss ist aber zu gering, um Bedeutung zu erlangen. Stellen in internen Arbeitsmärkten sind demnach nur unbedeutend besser bezahlt als solche im fachlichen Segment.

Der Schritt zur eigenen Firma rentiert sich für Informatiker. *Selbstständige* verdienen durchschnittlich sieben Prozent mehr als Angestellte. Die wirtschaftliche Krisenphase zum Erhebungszeitpunkt sowie der Umstand, dass sämtliche selbst-

Tabelle 2: Determinanten des Einkommens

Lineare Regression ^{a)}	b	(S.E.)	B
<i>Humankapital</i>			
Berufserfahrung	0,02	***	(0,00)
Auslanderfahrung	-		-
Zusatzausbildung			
Keine	/		/
Technisch	-		-
Wirtschaftlich	-		-
Dissertation	-		-
Sonstige	-		-
Beschäftigungsgrad	-		-
<i>Soziale Herkunft</i>			
Bildung des Vaters / 10	0,02	+	(0,01)
Berufsstatus des Vaters			
Angestellter/Beamter in leitender Position	/		/
Arbeiter	-		-
Vorarbeiter/Meister	-		-
Angestellter/Beamter ohne leitende Position	-		-
Manager/Direktor	-		-
Unternehmer	0,04	+	(0,02)
Übrige Selbständige	-		-
<i>Arbeitsmarktkontext</i>			
Branche			
Informatik	/		/
Banken/Versicherungen	0,03	*	(0,01)
Hochschule/Forschung	-		-
Consulting	0,04	*	(0,02)
Verarbeitende Produktion	-		-
Telecom	-		-
Sonstiges	0,06	**	(0,02)
Betriebsgröße	-		-
Berufliche Stellung (angestellt)	-0,07	**	(0,03)
Formale Autorität / 10	0,03	***	(0,01)
Anteil Managementaufgaben (in 10%)	0,01	*	(0,00)
Haupttätigkeit			
Softwareentwicklung	/		/
Applikationsdesign	-		-
Forschung	-0,12	***	(0,02)
Beratung	0,03	+	(0,02)
Unternehmensführung	-		-
Sonstiges	-		-
<i>Kontrollvariable</i>			
Geschlecht (weiblich)	-		-
Konstante	4,9	***	(0,03)
Erklärte Varianz (R^2)	0,7		
F	41,1	***	
N	204		

Anmerkungen

- a) Abhängige Variable: jährliches Einkommen in Franken, logarithmiert. Ausgewiesen sind der unstandardisierte Regressionskoeffizient (b), die Standardfehler (S.E.) sowie der standardisierte Regressionskoeffizient (B) und das Signifikanzniveau: + p = ,10 / * p = ,05 / ** p = ,01 / *** p = ,001. Verwendet wurde die Backward-Methode mit $p_{\text{Exit}} \geq ,25$ und $p_{\text{Entry}} \leq ,20$. Variablen, die im Endmodell nicht mehr vorkommen, haben anstelle des Koeffizienten einen Querstrich (-).

ständigen Informatikingenieure nur Kleinbetrieben vorstehen – 64 Prozent der Selbstständigen haben keine und niemand hat mehr als zehn Angestellte – hätten eher das Gegenteil vermuten lassen. Der Mangel an Informatikdienstleistungen scheint aber auch während der Rezession Mitte der 90er Jahre gross genug gewesen zu sein, um Einkommensnachteile für Selbstständige zu verhindern. Dies deckt sich mit Befunden von Pfeiffer (1994) und Bässler et al. (1986), wonach Selbstständige allgemein beziehungsweise selbständige Informatiker zu den Spitzenverdienern gehören.

Wieviel Informatiker verdienen, hängt auch entscheidend von formalen und inhaltlichen Aspekten ihrer beruflichen Position ab, wobei erstere eine etwas grössere Rolle spielen. Erstens schlagen sich *formale Autorität* und der *Anteil an Managementaufgaben* direkt in höherem Lohn nieder. Jede zusätzliche unterstellte Person erhöht das Einkommen um 0,3 Prozent, und Informatikingenieure, die sich schwerpunktmässig mit allgemeiner Organisation befassen, verdienen deutlich mehr als solche mit vorwiegend technischen Aufgaben. Mit jeder zehnprozentigen Zunahme der Managementaufgaben steigt auch das Einkommen um ein Prozent. Übereinstimmend mit Vermutungen und Befunden von Hartmann (1994), Gleiser (1996) und Bässler et al. (1986) schlagen sich demnach Personal- und Managementverantwortung als Massstab beruflicher Macht direkt in höherem Einkommen nieder. Solche Positionen sind immer mit Kontrollfunktionen über personelle und finanzielle Ressourcen verknüpft, so dass Betriebe daran interessiert sind, die Inhaber mit hohen Löhnen an sich zu binden und ihre Loyalität zu sichern.

Zweitens wirkt sich die *Haupttätigkeit* sehr stark auf das Erwerbseinkommen aus. Informatikingenieure, die in der Forschung arbeiten, verdienen etwa zwölf Prozent weniger als ihre Kollegen in anderen Tätigkeitsgebieten. Damit kommt einer Forschungstätigkeit neben der Berufserfahrung die grösste Bedeutung zu für die Lohnhöhe. Eine deutlich weniger wichtige, aber doch knapp signifikante Rolle spielt zudem eine Beratertätigkeit. Im Gegensatz zur Forschung zahlt sich eine solche lohnmäßig aus, wie sich in Tabelle 2 zeigt. Arbeiten Informatiker hauptsächlich als Berater, erhöht sich ihr Einkommen durchschnittlich um drei Prozent. Die Ursache für diese Unterschiede dürfte in den zusätzlichen, ausserhalb des Studiums erworbenen extrafunktionalen Fähigkeiten zu suchen sein, die für Consulting-Aufgaben gefordert und entsprechend honoriert werden. Dazu gehören beispielsweise der Umgang mit Kunden und sprachliche Kommunikations- und Vermittlungsfähigkeiten. In der Forschung werden hingegen vor allem Fachkenntnisse nachgefragt, die während des Studiums erworben wurden. Zudem dürften viele der Informatiker, die sich primär mit Forschung beschäftigen, Assistenzstellen an den Hochschulen innehaben, die zeitlich begrenzt und schlecht bezahlt sind.

5 Zusammenfassung und Schlussfolgerungen

Wir haben im vorliegenden Beitrag die Bestimmungsgründe von zwei zentralen Aspekten der beruflichen Position von Informatikern untersucht, nämlich das Ausüben einer Managementfunktion und die Einkommenshöhe. Die Ergebnisse zeigen, dass sich die Humankapitaltheorie für die Erklärung des Einkommens, nicht aber des Anteils der Managementaufgaben eignet: Die Lohnhöhe hängt weitaus am stärksten von der Berufserfahrung ab. Im Gegensatz dazu hat die Humankapitalausstattung keinen Einfluss darauf, ob Informatikfachleute Managementaufgaben ausführen. Auch kann der allgemeine Trend, wonach gute Arbeitsmarktchancen infolge der Bildungs inflation nur durch Weiterbildung gesichert werden können, bei Informatikingenieuren (noch) nicht festgestellt werden. Weder Promotionen noch andere Zusatzausbildungen spielen eine massgebliche Rolle. Vielseitiger Unkenrufe zum Trotz sind wirtschaftliche Zusatzqualifikationen also nach wie vor keine unabdingbare Voraussetzung für ein hohes Einkommen und eine Managementfunktion.

Ob ein Informatiker einen hohen Anteil an Managementtätigkeiten ausübt, kann mit segmentations- und organisationstheoretischen Überlegungen erklärt werden. Dies manifestiert sich in folgenden Resultaten: Innerhalb der einzelnen Branchen bietet die Unternehmensberatung die besten Chancen für eine Managementtätigkeit. Im Gegensatz zur Informatikbranche werden Informatikingenieure hier weniger als Spezialisten eingesetzt. Daneben spielt die Art der Haupttätigkeit in einer Stelle eine wichtige Rolle. Am geringsten ist die Wahrscheinlichkeit, eine Managementfunktion innezuhaben für Informatiker, die hauptsächlich in der Software-Entwicklung tätig sind. In der Forschung, der Beratung und im Applikationsdesign sind die Möglichkeiten hingegen wesentlich besser.

Die Bedeutung von Segmentations- und Organisationstheorien spiegelt sich auch in Befunden zur Einkommenshöhe: Diese hängt vom Arbeitsmarktkontext ab, wenn auch in geringerem Ausmass als Managementfunktionen. Betriebe in wirtschaftlich zentralen Branchen wie Banken und Versicherungen sowie das Consulting zahlen überdurchschnittlich gute Löhne, und auch eine Beratungstätigkeit zahlt sich einkommensmäßig aus. Wie einleitend vermutet, steigt der Lohn zudem mit dem Anteil Managementaufgaben, die Informatikingenieure ausführen. Verglichen mit dem grossen Einfluss der Berufserfahrung kommt letzterem aber eine relativ geringe Bedeutung zu. Die vergleichsweise flachen Karriereverläufe von Informatikfachleuten und deren starke Konzentration auf fachlich-technische Aufgaben beeinträchtigen das Lohnpotential also nicht entscheidend.

Die Relevanz des Habituskonzepts zeigt sich darin, dass die soziale Herkunft das Ausüben einer Managementfunktion sowie die Einkommenshöhe nach wie vor direkt, wenn auch vergleichsweise schwach beeinflusst.

Als Fazit lässt sich festhalten, dass das Einkommen von Informatikingenieuren unabhängig von ihrem Karriereverlauf relativ gut ist und stark von der Berufserfahrung abhängt. Informatiker werden aber in der ersten Hälfte ihrer beruflichen Laufbahn vorwiegend als spezialisierte Fachkräfte und erst in geringem Ausmass auch als Führungskräfte eingesetzt. Dies dürfte einerseits mit dem nach wie vor verbreiteten Image des Informatikers als «... Computerfreak, der den ganzen Tag vor dem Bildschirm sitzt und kaum Kontakt zur Aussenwelt pflegt» (Tagesanzeiger vom 9.3.98) zusammenhängen. Als Folge werden organisatorische Fähigkeiten bei Informatikingenieuren gar nicht wahrgenommen, so dass diese für Managementaufgaben von vornherein nicht in Betracht gezogen werden. Andererseits bringt es gerade der ausgetrocknete Stellenmarkt mit sich, dass Informatikfachleute primär als spezialisierte Fach- und nicht als Führungskräfte eingesetzt werden. Die – mindestens im deutschsprachigen Raum – nach wie vor dürftige Datenlage zur Arbeitsmarktsituation von Informatikern erschwert es allerdings abzuschätzen, ob tatsächlich diese Gründe dafür verantwortlich sind, dass die von uns untersuchten Informatiker eher selten Managementfunktionen ausüben. Entwickeln sich die typischen Berufslaufbahnen von Informatikern nämlich gleich wie jene von anderen Ingenieuren, welche vergleichsweise spät in Führungspositionen gelangen (Spiesshofer, 1991) haben viele diesen Karrierepunkt noch gar nicht erreicht. Dies dürfte tatsächlich der Fall sein. Denn nach unseren Befunden nimmt der Anteil an Informatikern, welche zu mehr als 30 Prozent Managementtätigkeiten ausführen, zwar mit jedem Jahr der Berufserfahrung zu, beläuft sich aber auch nach 10 bis 13 Jahren erst auf etwas mehr als die Hälfte. Ob ein grösserer Teil der Informatiker diesen Karriereschritt in späteren Jahren tatsächlich machen wird, können wir aber aufgrund dieser Resultate nicht schlüssig voraussagen.

Unabhängig davon zeigen unsere Ergebnisse aber, dass es für Informatikfachleute, die nicht nur gut verdienen wollen, sondern auch Managementaspirationen haben, nicht ausreicht, «nur» Berufserfahrung zu sammeln und auf eine automatische Beförderung nach Senioritätsregeln zu warten. Sie tun gut daran, sich ihr Tätigkeitsgebiet und ihre Arbeitgeber sorgfältig auszusuchen. Nur so können sie vermeiden, als spezialisierte Fachkräfte in Sackgassenpositionen zu landen, die gerade der ausgetrocknete Stellenmarkt mit sich bringt.

Literaturverzeichnis

- Averitt, Robert T. (1968), *The Dual Economy*, New York: Norton.
Baron, James N. (1984), Organizational Perspectives on Stratification, *Annual Review of Sociology*, 10, 37–69.
Baron, James N. und William T. Bielby (1980), Bringing the Firms Back in: Stratification, Segmentation, and the Organization of Work, *American Sociological Review*, 45, 737–765.

- Beck, Ulrich und Michael Brater (1978), *Berufliche Arbeitsteilung und soziale Ungleichheit. Eine historisch-gesellschaftliche Theorie der Berufe*, Frankfurt am Main und New York: Campus.
- Becker, Gary S. (1975), *Human Capital*, New York: Columbia University Press.
- Bässler, Robert; Werner Dostal; Clemens Hackl und Dieter Rohlfing (1986), GI-Umfrage zur beruflichen Situation 1985. Bericht über eine Umfrage der Gesellschaft für Informatik e. V., *Informatik-Spektrum*, 9, 189–202.
- Blien, Uwe (1986), *Unternehmensverhalten und Arbeitsmarktstruktur. Eine Systematik und Kritik wichtiger Beiträge zur Arbeitsmarkttheorie*, Nürnberg: Institut für Arbeitsmarkt- und Berufsforschung der Bundesanstalt für Arbeit.
- Blossfeld, Hans-Peter und Karl Ulrich Mayer (1988), Arbeitsmarktsegmentation in der Bundesrepublik Deutschland. Eine empirische Überprüfung von Segmentationstheorien aus der Perspektive des Lebenslaufs, *Kölner Zeitschrift für Soziologie und Sozialpsychologie*, 40, 262–283.
- Blossfeld, Hans-Peter (1989), *Kohortendifferenzierung und Karriereprozess. Eine Längsschnittstudie über die Veränderung der Bildungs- und Berufschancen im Lebenslauf*, Frankfurt am Main und New York: Campus.
- Boltanski, Luc (1990), *Die Führungskräfte. Die Entstehung einer sozialen Gruppe*. Frankfurt am Main und New York: Campus.
- Bornschier, Volker (1982), Segmentierung der Unternehmen in der Wirtschaft und personelle Einkommensverteilung, *Schweizerische Zeitschrift für Soziologie*, 8, 519–539.
- Bornschier, Volker (1983), Duale Wirtschaft, Statuszuweisung und Belegschaftsintegration, *Soziale Welt*, 2, 188–200.
- Bornschier, Volker (1984), Zur sozialen Schichtung in der Schweiz, *Schweizerische Zeitschrift für Soziologie*, 10/3, 647–688.
- Bourdieu, Pierre (1976), *Entwurf einer Theorie der Praxis auf der ethnologischen Grundlage der kabylischen Gesellschaft*, Frankfurt am Main: Suhrkamp.
- Bourdieu, Pierre (1983), Ökonomisches Kapital, kulturelles Kapital, soziales Kapital, in: Kreckel, Reinhard, Hrsg., *Soziale Ungleichheiten. Soziale Welt*, Sonderband 2, Göttingen: Schwartz, 183–198.
- Buchmann, Marlis; König, Markus; Li Jiang Hong und Stefan Sacchi (1999), *Weiterbildung und Beschäftigungschancen*. Chur und Zürich: Rüegger.
- Fidel, Kenneth und Roberta Garner (1990), Career Lines and Professional Identity, *Computers & Society*, 20/3, 118–123.
- Gleiser, Sigmar (1998), *Informatikerinnen und Informatiker*, Arbeitsmarktinformation 1, Frankfurt am Main: Zentralstelle für Arbeitsvermittlung der Bundesanstalt für Arbeit.
- Hartmann, Michael (1993), Informatiker zwischen Professionalisierung und Proletarisierung. Zur Standardisierung beruflichen Wissens im EDV-Bereich, *Soziale Welt*, 44/3, 392–419.
- Hartmann, Michael (1994), Informatiker in Führungspositionen. Voraussetzungen für eine Managementkarriere, *Zeitschrift für Personalforschung*, 8/1, 37–57.
- Hartmann, Michael (1995a), *Informatiker in der Wirtschaft. Perspektiven eines Berufes*. Berlin und Heidelberg: Springer.
- Hartmann, Michael (1995b), Deutsche Topmanager: Klassenspezifischer Habitus als Karrierebasis, *Soziale Welt*, 1, 440–468.
- Hartmann, Michael (1996), *Top-Manager. Die Rekrutierung einer Elite*. Frankfurt am Main und New York: Campus.
- Hartmann, Michael (1997a), Soziale Öffnung oder soziale Schliessung. Die deutsche und französische Wirtschaftselite zwischen 1970 und 1995, *Zeitschrift für Soziologie*, 26/4, 296–311.
- Hartmann, Michael (1997b), Die Rekrutierung von Topmanagern in Europa. Nationale Bildungssysteme und die Reproduktion der Eliten in Deutschland, Frankreich und Grossbritannien, *Archives Européennes de Sociologie*, 38/1, 3–37.

- Kalleberg, Arne L.; Michael Wallace und Robert P. Althauser (1981), Economic Segmentation, Worker Power, and Income Inequality, *American Journal of Sociology*, 87, 651–683.
- Kaufman, L. Robert; Randy Hodson und Neil D. Fligstein (1981), Defrocking Dualism: A New Approach to Defining Industrial Sectors, *Social Science Research*, 10, 1–31.
- Mincer, Jacob (1974), *Schooling, Experience and Earnings*, New York: Columbia University Press.
- Orlikowski, Wanda J. (1988), The Data Processing Occupation. Professionalization or Proletarianization?, *Research in the Sociology of Work*, 4, 95–124.
- Pfeiffer, Friedhelm (1994), *Selbständige und abhängige Erwerbsarbeit. Arbeitsmarkt- und industrieökonomische Perspektiven*. Frankfurt am Main und New York: Campus.
- Preissendorfer, Peter und Thomas Voss (1988), Arbeitsmarkt und soziale Netzwerke. Die Bedeutung sozialer Kontakte beim Zugang zu Arbeitsplätzen, *Soziale Welt*, 39, 104–119.
- Sengenberger, Werner (1987), *Struktur und Funktionsweise von Arbeitsmärkten. Die Bundesrepublik Deutschland im internationalen Vergleich*. Frankfurt am Main und New York: Campus.
- Spaeth, Joe L. (1985), Job Power and Earnings, *American Sociological Review*, 50, 603–617.
- Spiesshofer, Ulrich (1991), *Ingenieure im europäischen Management. Karrieren von Ingenieuren im Topmanagement von europäischen Industrieunternehmen*. Düsseldorf: VDI-Verlag.
- Szydlik, Marc (1990), *Die Segmentierung des Arbeitsmarktes in der Bundesrepublik Deutschland: Eine empirische Analyse mit Daten des Sozio-ökonomischen Panels, 1984–1988*. Berlin.
- Szydlik, Marc (1993), *Arbeitseinkommen und Arbeitsmarktstrukturen: Eine Analyse für die Bundesrepublik Deutschland und die Deutsche Demokratische Republik*, Berlin: Max-Planck-Institut für Bildungsforschung.
- Tolbert, Charles M. II (1982), Industrial Segmentation and Men's Career Mobility, *American Sociological Review*, 47, 457–477.
- Tolbert, Charles, Patrick M. Horan und E. M. Beck (1980), The Structure of Economic Segmentation: A Dual Economy Approach, *American Journal of Sociology*, 85/5, 1095–1117.
- Willis, Robert J. (1986), Wage Determinants. A Survey and Reinterpretation of Human Capital Earnings Function, in: Ashenfelter, Orley Clark und Richard Layard, Hrsg., *Handbook of Labor Economics*, Amsterdam: North Holland, 525–569.
- Wolf, Wendy C. und Neil D. Fligstein (1979), Sex Authority in the Workplace: The Causes of Sexual Inequality, *American Sociological Review*, 44, 235–252.
- Wright, Rosemary (1997), *Women Computer Professionals. Progress and Resistance*. Lewiston, Queenston und Lampeter: The Edwin Mellen Press.

Quellen

- Cash vom 29.1.1999, Nr. 4, Seite 1.
Handelsblatt Karriere vom 12.1.1996, Seite 1 ff.
Tages Anzeiger vom 9.3.98, Seite 65 und 67.
Tages Anzeiger vom 8.4.00, Seite 10.

Buchbesprechungen / Recensions critiques / Book Reviews

Die Auswahl der Bücher zur Rezension behalten sich die Redaktion und die beiden für diese Rubrik Verantwortlichen vor. Unverlangt eingesandte Buchbesprechungen werden nicht veröffentlicht.

Le choix des livres qui font l'objet d'une recension critique est effectué par la rédaction et par les deux responsables de cette rubrique. Les recensions non sollicitées ne sont pas publiées.

Books to be reviewed are selected by the Editor and the two Book Review Editors. Unsolicited reviews are not published.

Christian Suter (Hrsg.), *Sozialbericht 2000*, Reihe «Gesellschaft Schweiz» · Seismo-Verlag, Zürich 2000, 360 Seiten, ISBN 3-908239-77-X, sFR 45.– / DM 59.80

Was der allgemeine Leser in die Hand bekommt, ist ein Band von 319 Seiten, der im Klappentext präzise charakterisiert wird: «Der Sozialbericht 2000 beschreibt und erklärt die gegenwärtigen Lebensbedingungen und Lebensformen der schweizerischen Bevölkerung sowie die wichtigsten Veränderungen in den letzten 30 bis 50 Jahren. Der Bericht behandelt Grundfragen und Entwicklungstendenzen in fünf Themenbereichen: Güterverteilung – kulturelle Vielfalt – soziale Integration – politische Gestaltung – ökologische Integration.»

In einem kurzen Vorwort wird der Band als eines von rund 100 Forschungsprojekten des Schwerpunktprogramms «Zukunft Schweiz» ausgewiesen, mit dem die wichtigsten Erkenntnisse der Schweizer Sozialwissenschaftlichen Forschung der interessierten Öffentlichkeit nahegebracht werden sollen. In einer ebenfalls kurzen Einführung (9–17) erklärt der Herausgeber, der Zürcher Soziologieprofessor Christian Suter, den Aufbau und den Hintergrund des Bandes. Das Bundesamt für Statistik hatte 1994 eine Expertise veröffentlicht, mit der auf den internationalen Rückstand der Schweiz in der Sozialberichterstattung hingewiesen wurde (Habich et. al. 1994), obwohl es den einen oder anderen frühen Beitrag gegeben hat (so den Almanach der Schweiz, vgl. Hoffmann-

Nowotny, 1978) und obwohl die Schweiz in zahlreichen internationalen sozialstatistischen Aktivitäten regelmässig vertreten ist.

Der vorliegende Band will nun in den fünf obengenannten Themenbereichen mit einer doppelten Perspektive die wichtigsten Probleme und Wandlungsprozesse der Schweiz aufzeigen:

- durch eine beschreibende Sicht, in der in jedem der Bereiche mit 15 Indikatoren (möglichst auf Zeitreihenbasis) Grundinformationen gegeben werden, und
- durch eine problembezogene, interpretierende und erklärende Sicht, wobei in jedem der Bereiche ein ausgewiesener Experte eine zusammenfassende Deutung vorlegt.

Dabei wird darauf geachtet, dass objektive und subjektive Indikatoren gleichermaßen in die Betrachtung eingehen; dass eine Vielzahl von Lebensbereichen abgedeckt wird; dass über die Entwicklungen in längeren Zeiträumen (möglichst 30 Jahre oder mehr) berichtet wird; dass die Daten für die Gesamtbevölkerung repräsentativ sind, aber dann nach Regionen, Bevölkerungsgruppen usw. aufgegliedert werden können; und dass die wichtigsten staatlichen Massnahmen beobachtet und auch bewertet werden.

Das Buch ist insgesamt sehr sorgfältig komponiert. Der Indikatorenteil der fünf Kapitel ist dahingehend standardisiert, dass auf jeweils einer Doppelseite die notwendigen Erläuterungen mit Quellenangaben und gegenüber die graphischen Zeitreihen bzw. Aufgliederungen in einer einheitlichen Farb-

gebung (blau in verschiedenen Abstufungen) präsentiert werden. Die fünf interpretierenden Essays umfassen jeweils handliche 20–25 Seiten, und ein Schlusskapitel des Herausgebers rundet den Band ab.

II.

Die Fülle der präsentierten Informationen und Interpretationen kann hier natürlich nicht wiedergegeben werden. Statt dessen will ich einen summarischen Überblick mit einigen Beispielen geben. Das Kapitel «Güterverteilung» bietet Indikatoren zum Bildungsstand, zu Erwerbstätigkeit und Arbeitslosigkeit, zu Einkommen und Einkommensungleichheit: entweder als Zeitreihen oder nach Sozialmerkmalen. Besonders gelungen sind u. a. die Graphiken zur Erwerbsbeteiligung nach Geschlecht, Alter, Nationalität und Vollzeit/Teilzeit; zu Arbeitswerten; und zu Einkommensungleichheiten und -komponenten. Der kommentierende Essay von Yves Flückinger befasst sich mit «Folgen des aktuellen Wandels der Arbeit», unter den Gesichtspunkten des Anstiegs von Arbeitslosigkeit, Einkommensungleichheit und Flexibilisierung der Beschäftigung.

Das Kapitel «Kulturelle Vielfalt» packt die unterschiedlichsten Indikatoren zusammen: Ausländer, Einbürgerungen, Sprachen, Konfessionen, Freizeitaktivitäten. Eindrucksvoll sind die Graphiken und Kommentare zu den (geringen) Einbürgerungszahlen und zu den Beurteilungen und Chancenungleichheiten von Ausländern. Der kommentierende Essay von Dieter Karrer «Kulturelle Vielfalt und soziale Unterschiede» betont die Zunahme von Mischkulturen und die Persistenz von sozialer Abgrenzung.

Auch das Kapitel «Soziale Integration» streut sehr stark: von demographischen Daten über Renten, Sozialleistungen, Armut zu Kriminalität und Kriminalitätsbelastung. Dazwischen findet sich die ungewöhnlichste Indikatorengraphik des gesamten Bandes: «Beziehungserwartungen», gewonnen aus Heiratsanzeigen von 1900–1996 (!). Der Kommentator Manuel Eisner

geht auf diese Studie näher ein, gibt dazu aber insgesamt einen breiten Überblick zum Thema «Sozialer Wandel und neue Integrationsprobleme seit den Siebzigerjahren».

Das Kapitel «Politische Gestaltungen» konzentriert sich auf die Standardindikatoren der empirischen Politikwissenschaft: Werthaltungen, politische Probleme, Vertrauen in Institutionen, Parteisympathien. Für den Nichtschweizer sind naheliegenderweise die Indikatoren zu Volksinitiativen, Abstimmungserfolgen und regionalen Abstimmungsunterschieden besonders interessant. Der Kommentator Andreas Ladner, «Politikbeteiligung und Reform der politischen Institutionen», betont den politischen Veränderungsdruck der 1990er Jahre, der sich am Ansehensverlust traditioneller Autoritäten und am Durchsetzungsverlust etablierter Interessenverbände ablesen lässt.

Das Kapitel «Ökologische Integration» ist vermutlich das innovativste im Vergleich zur internationalen Sozialberichterstattung. Zwar finden sich zahlreiche Indikatoren – von Umweltbelastung und Umweltbeurteilung bis zu Verkehr, Beurteilung Straßenbau, Beurteilung Atomkraftwerke – auch in anderen Sozialberichten; aber m. W. wird nirgends sonst diesem Thema ein Fünftel der Seitenzahl eingeräumt. Der Kommentator, Peter Knoepfel, kommt übrigens zu einem recht positiven Resümee: «Stabilisierung der ökologischen Integration auf hohem Niveau».

Das Schlusswort des Herausgebers Christian Suter, «Die schweizerische Gesellschaft im Umbruch: Synthese» (293–309), betont – wahrscheinlich für Schweizer Leser überraschender als für andere – die massiven Veränderungen der letzten dreissig Jahre. Aber in kluger Abgewogenheit unterstreicht er auch die hohe Stabilität und Kontinuität, und vor allem betont er die «langsam, im täglichen Leben kaum erkennbaren Veränderungen, die erst mit einem Zeitabstand von Jahren und Jahrzehnten sichtbar werden» (293). Es gibt einen starken – und von der Sozialberichterstattung durchaus formulierbaren – «Handlungs- und Gestaltungsauftrag für Politik, Wirtschaft und

Gesellschaft». Gefordert ist ein neuer Gesellschaftsvertrag.

III

Es handelt sich insgesamt um ein hochinteressantes Buch über die Schweiz an der Jahrhundertwende. Der allgemeine Leser, der von Sozialberichterstattung und Sozialindikatoren ja nichts wissen muss, könnte sogar zum Lesenlernen von Graphiken und Tabellen animiert werden. Der spezialisierte Leser bedauert aber, dass die Einbettung dieses Bandes in die internationale theoretische Diskussion und die Einbettung der Schweizer Verhältnisse in den internationalen Vergleich nicht wenigstens kurz aufgegriffen worden sind. Für Insider ist der Report des Herausgebers (Suter, Christian, M. Nicklowitz, 2000), «Social Reporting Activities in Switzerland: The Hidden Roots and the Present State of the Art» zwar bekannt, aber zwei, drei Seiten mehr darüber hätte man sich auch im vorliegenden Buch gewünscht.

Wichtiger noch ist der theoretische Hintergrund und Anspruch dieses Schweizer Sozialberichts, der in der Fachöffentlichkeit mit Recht angeregt diskutiert wird. Im Rahmen des Schwerpunktprogramms Zukunft Schweiz haben François Höpflinger und Kurt Wyss (1997) ein Gutachten vorgelegt, das den Sozialbericht 2000 – auftragsgemäss – massgeblich beeinflusst hat: «Konzeption einer periodischen Sozialberichterstattung aus sozialwissenschaftlicher Sicht». Massgeblich in diesem Gutachten sind zwei Gesichtspunkte: erstens die Evaluation von fünf bedeutsamen und über viele Jahre erprobten Vorbildstudien; zweitens das Konzept einer genuin sozialwissenschaftlichen Perspektive eines Schweizer Sozialberichts, die bei den Vorbildern als unterentwickelt bezeichnet wird. Dies sind die professionalen Ansprüche, an denen sich der Sozialbericht 2000 auch messen lassen muss, obwohl natürlich das Urteil des allgemeinen Lesers genauso wichtig ist.

Höpflinger/Wyss beschreiben kompetent die etablierten Sozialberichte aus Frankreich, Grossbritannien, den Niederlanden,

Schweden und Deutschland. An den gesuchten Vorbildern kritisieren sie im französischen Fall der *Données Sociales* das Fehlen von übergeordneten inhaltlichen Fragestellungen bei aller Stärke der vielfältigen Einzelanalyse. Bei den britischen Social Trends heben sie die jährliche Fortschreibung einer Vielzahl von Indikatoren hervor, vermissen aber in diesem «kommentierten Tabellenband» erklärende Analysen. Am niederländischen Social and Cultural Report werden gute Einzelanalysen gewürdigt, aber die zu grosse Nähe zur Regierungsberichterstattung wird kritisiert. An den schwedischen Berichten Inequality in Sweden wird die Konzentration auf objektive Indikatoren gelobt, der Verzicht auf Kritik jedoch getadelt. Umgekehrt wird am deutschen Datenreport bei Anerkennung vielfältiger Informationen die Verlässlichkeit der subjektiven Indikatoren in Zweifel gezogen.

Zum Thema «Sozialwissenschaftliche orientierte Sozialberichterstattung» machen die Autoren einen neuen Versuch, eine gesellschaftstheoretische Grundlage für ein Indikatoren- und Berichtssystem zu schaffen. Der Leser im Jahre 2001 wird erstaunt sein, dass diese das AGIL-Schemata von Talcott Parsons aus den 1950er Jahren sein könnte, dem allerdings ohne Bedenken ein fünfter Schwerpunkt, ökologische Integration, hinzugefügt wird.

Gemessen an diesen Vergleichen und Ansprüchen halte ich den Sozialreport 2000 der Schweiz für sehr gelungen, aber nicht für extraordinär. Besonders erfolgreich war m. E. die strikte Komposition (die von Höpflinger/Wyss vorgeschlagen war). Die Indikatoren und Interpretationen sind zum Teil innovativ, überwiegend aber innerhalb der Standards der internationalen Sozialberichterstattung. Die Graphiken und Erklärungen sind gut verständlich und anregend. Die fünf kommentierenden Essays sind deutlich unterschiedlich. Sie beziehen sich zwar auf die Indikatoren, aber sie könnten weitgehend auch ohne diese als Beitrag zur soziologischen Analyse der Schweiz veröffentlicht werden. Die gemeinsame sozialtheoretische Grundlage einer neuen

Qualität von Sozialberichterstattung können sie nicht sein. Die komprimierende Gliederung in die genannten fünf Themenkomplexe ist ein interessanter Vorschlag, aber er wird mit anderen Gliederungsvorschlägen konkurrieren müssen.

Besonders zu loben ist die Gelassenheit des Herausgebers, allen diesen divergenten Ansprüchen gerecht zu werden. Das Werk ist gut vollbracht; technische Verbesserungen sind immer wünschbar, hier z. B. ein Sachregister. Aber nun stellen sich u. a. die Fragen, wie man diesen Sozialbericht auf Dauer stellen und in den internationalen Vergleich einbeziehen kann.

Auf einer weit verbreiteten Landkarte der Europäischen Union, die von Nordschweden bis Südalien und Portugal reicht, ist die Schweiz in der Mitte ein weißer Fleck. In der Sozialberichterstattung ist sie das nach dieser Publikation nicht mehr.

Literaturverzeichnis

- Almanach der Schweiz (1978), *Daten und Kommentare zur Bevölkerung, Gesellschaft und Politik*, Hrsg., Soziologisches Institut der Universität Zürich, Gesamtleitung Hans-Joachim Hoffmann-Nowotny, Bern.
- Habich, Roland; Heinz-Herbert Noll (1994), *Soziale Indikatoren und Sozialberichterstattung. Internationale Erfahrungen und gegenwärtiger Forschungsstand*, Bundesamt für Statistik, Bern.
- Höpflinger, François; Kurt Wyss (1997), Konzeption einer periodischen Sozialberichterstattung aus sozialwissenschaftlicher Sicht, *Working Paper 3*, Schwerpunktprogramm Zukunft Schweiz, Zürich.
- Suter, Christian; Matthias Nicklowitz (2000), Social Reporting Activities in Switzerland. The Hidden Roots and the Present State of the Art. EuReporting *Working Paper No. 6*. Department of Sociology, ETH Zürich.

*Prof. Dr. Wolfgang Zapf
Wissenschaftszentrum Berlin für
Sozialforschung
Reichpietschufer 50
D—10785 Berlin
zapf@medea.wz-berlin.de*

Elisabeth Bühler, *Frauen- und Gleichstellungsatlas Schweiz*, Seismo, Zürich 2001, 136 Seiten
ISBN 3-908239-79-6, Fr. 38.—/ DM 48.—

Der Schweizer Autor Urs Widmer hat sich einmal die Mühe gemacht, das Statistische Jahrbuch der Schweiz zu rezensieren. In acht amüsant zu lesenden Folgen (Tages Anzeiger, 22.7.–20.9.2000) stellte er die Hauptkapitel des Zahlenwälters in handfeste Zusammenhänge. Zum Thema Erwerbsleben lautete seine prägnante Zusammenfassung: «Wir arbeiten wie die Ochsen, verdienen im Schnitt 4'988 Franken pro Monat und sind glücklich, sofern wir am Lac Léman, um Leuk oder in Thun leben.» So oder ähnlich liessen sich auch Kapitel aus dem Frauen- und Gleichstellungsatlas von Elisabeth Bühler zusammenfassen. Umgekehrt verbergen sich bei einem Zahlenkompendium oft die grössten Themen hinter den Auslassungen. Wenn die Hauptinformationen eines Werkes zudem in kartographischen Darstellungen stecken, ist die Auswahl des präsentierten Kartenmaterials das entscheidende Kriterium für die Qualität des Werkes.

Bühlers Atlas steht in der Tradition eines sozialräumlichen Ansatzes, wie er am geographischen Institut der Universität Zürich seit längerer Zeit gepflegt wird. Es handelt sich beim Frauenatlas um eine Weiter- und Engführung des 1985 erschienenen Strukturatlases der Schweiz, der von denselben regionalen Einheiten ausgeht, aber eine unterschiedliche Schwerpunktsetzung aufweist.

Nach einem Einleitungskapitel, in dem Zielsetzung, Aufbau und Grenzen eines Atlases sowie die räumlichen Gliederungen erörtert werden und Hinweise zur Karteninterpretation gegeben werden, wird die Thematik «Frauen und Gleichstellung» in sechs Kapiteln ausgebreitet. Bühler stellt die aus einer Gleichstellungsperspektive ihrer Ansicht nach zentralen Bereiche in fünf Hauptkapiteln dar: Familien- und Haushaltsformen (Kapitel 2), Erwerbsarbeit und Beruf (Kapitel 3), unbezahlte Arbeit (Kapitel 4), Bildung (Kapitel 6) und Politik (Ka-

pitel 7). Nicht dazu rechnet sie das Kapitel 6: Vereinbarkeit von Familie und Beruf, über welche in der Schweiz kontrovers diskutiert wird. Das abschliessende Kapitel (8) versucht eine Synthese aus den vorgängigen Kapiteln zu ziehen, indem das Ausmass der Gleichstellung der Frauen (Gleichstellungsindex) nach Region gemessen wird.

Jedes Kapitel enthält einen thematischen Überblick im Umfang von einer Seite. Danach folgen die einzelnen Bereiche innerhalb des Kapitels. Auf einer Doppelseite wird jeweils links der Text präsentiert, zum Teil ergänzt durch Histogramme oder Tabellen, welche das Material nach weiteren geographischen Merkmalen (Kantonen, Gemeindetypen und Sprachregionen) aufschlüsseln. Auf der rechten Seite wird in der Regel eine Schweizerkarte präsentiert, in der die Anteile des betreffenden Merkmals nach MS-Regionen (MS = mobilité spatiale) dargestellt sind. Wo nötig werden zusätzliche Karten eingefügt. Diese Darstellungsweise wird insgesamt relativ offen gehandhabt, um das Material adäquat zur Darstellung zu bringen, resp. weicht vom Muster ab, wenn entsprechende Feinabstufungen aufgrund der Datenquelle nicht möglich sind (z. B. im Kapitel zur unbezahlten Arbeit). Jedes Kapitel schliesst mit Bemerkungen zu den Daten und – manchmal etwas allzu kargen – Literaturhinweisen ab.

Den einzelnen Kapiteln wird unterschiedlich viel Raum gewidmet. Das Kapitel zur unbezahlten Arbeit umfasst ganze vier Seiten und kann kaum als zentral gelten, zumal daraus auch kein Indikator für den Gleichstellungsindex gewonnen wird. Auf der anderen Seite ist das Kapitel zur Vereinbarkeit nicht nur sehr ausführlich, es basiert als einziges auch direkt auf Forschungsarbeiten anderer, indem eine Gliederung von Familienmodellen übernommen wird, und es überschneidet sich zudem mit dem Kapitel zur unbezahlten Arbeit. Denn die Stundenzahl der geleisteten Familienarbeit korrespondiert mit dem gewählten Familienmodell.

Ebenfalls nicht in den Gleichstellungsindex einbezogen werden Indikatoren aus dem Kapitel zu den Familien- und Haushaltsformen, das eher als Einleitung in die Thematik dient, als dass es viel zur Frauen- und Gleichstellungsperspektive beizutragen vermag. Viele der hier vorgestellten Bereiche eignen sich zudem nicht zur Darstellung von regionalen Unterschieden, sondern verweisen eher auf kulturelle Differenzen. Einzig die Stadt-Land-Dimension ist erkläzungskräftig, während alle anderen geographischen Merkmale nur am Rande von Interesse für die zweifellos vorhandenen Unterschiede sind. Eine Unterteilung nach der Grösse der Haushalte, resp. der Anzahl Kinder pro Haushalt hätte allerdings grössere regionale Unterschiede zutage gefördert, leider fehlt eine solche Karte.

Fast gänzlich mangelt es an Darstellungen zu sozialstaatlichen Regelungen, welche sich in der Regel ungleich auf die Geschlechter auswirken. Hier wären insbesondere die geschlechtsspezifischen Anteile an hohen, resp. geringeren Altersrenten, Bezügerinnenanteil von Ergänzungsleistungen oder die regionalspezifische Armut von Familien und Frauen interessant. Leider sind solche Zahlen kaum je nach MS-Region untergliedert, aber der Versuch regionaler Abbildungen lohnte sich.

Ein Vergleich drängt sich mit dem 1997 in 2. Auflage auf Deutsch neu erschienenen internationalen Frauenatlas von Joni Seager (1. Auflage, engl. 1986) auf, welche sich um kartographische Annäherungen an sozialstaatliche Regelungen (im weltweiten Vergleich!) bemühte (siehe Kapitel zu Besitz, Armut und Auswirkungen von Strukturangepassungsprogrammen). Wie der kanadischen Autorin geht es Bühler um die Gemeinsamkeiten und Unterschiede der Frauенwelt. Über die Beschreibung der Frauenrealitäten in den verschiedenen Bereichen hinaus wollen beide die Gleichstellung der Geschlechter in vergleichender Weise darstellen. Der Atlas soll das Bewusstsein für Geschlechterungleichheiten schärfen und soll Anstösse für weitergehende Arbeiten auf

dem Gebiet der Frauen- und Geschlechterforschung liefern (S. 9). Obschon beide nicht nur auf die Bedeutung, sondern auch auf die Grenzen der kartographischen Darstellung hinweisen, werden solche Grenzen nicht durchgehend respektiert. Zum Beispiel interpretiert Bühler das grosse Bildungsgefälle zwischen Männern und Frauen in den reichen Gemeinden als «ausgeprägte bildungsmässige Privilegierung der in den reichen Gemeinden wohnhaften Männer» (S. 111). Das festgestellte Bildungsgefälle – auf hohem Bildungsniveau – lässt sich jedoch hauptsächlich auf das Heiratsverhalten gut ausgebildeter Männer der älteren Generationen zurückführen, die in der Regel eine Partnerin mit etwas leichterem Schulrucksack bevorzugen und es sich im Verlauf ihrer Karriere leisten können, in einer reichen Gemeinde Wohnsitz zu nehmen. Die rein kartographische Methode führt dann zu möglichen Fehlschlüssen, wenn weitere Faktoren, die hinter den regionalen Unterschieden stehen, ausgeklammert werden.

Die *Informationsdichte* in und um die Karten herum ist mehrheitlich gut gewählt. Der Grossteil der Karten basiert auf der Einheit der MS-Regionen. An sich ist diese Einheit sehr sinnvoll, weil sich diese Regionen durch eine «gewisse räumliche Homogenität auszeichnen und vor allem in ländlichen Gebieten Kleinarbeitsmarktregionen mit funktionaler Ausrichtung auf ein Zentrum» (S. 10) darstellen. Gleichwohl wird die Schweiz mit 106 MS-Regionen in genügend kleine Gebiete geteilt, um kleinräumliche Unterschiede zu erfassen. Negativ fällt ins Gewicht, dass diese Regionen für die meisten Leserinnen und Leser kaum ein sinnhaftes Kategorienraster (wie zum Beispiel die Kantone, evtl. die Gemeinden) abgeben, sondern hauptsächlich analytischen Wert besitzen. Besonders Regionen, die einem selber fremd sind, können eher schlecht erfasst werden. Eine Lesehilfe (zum Beispiel eine Klarsichtfolie mit allen Grenzen und Bezeichnungen) wäre von grossem Vorteil für die meisten Leserinnen und Leser, zumal für die

einzige Übersichtsdarstellung im Atlas (S. 13) ein anderer Massstab gewählt worden ist als für alle thematischen Karten.

Auch die *Auswahl der Indikatoren* ist im grossen und ganzen aussagekräftig. Zum Beispiel geben die Grafiken zu den Pendlern und Pendlerinnen höchst interessante Aufschlüsse. Aus ihnen geht u. a. hervor, dass erwerbstätige Frauen und Männer zwar ähnlich mobil sind, aber dass es grosse Unterschiede bei der Wahl des Verkehrsmittels gibt. Während Männer zu über zwei Dritteln das Auto benützen, sind es bei den Frauen landesweit nur etwa die Hälfte (53%). Es gibt nur 5 (bevölkerungsarme) Regionen, in denen das Geschlechterverhältnis bei motorisierten Pendlern ausglichen ist. In allen anderen Regionen benützen Frauen das Auto oder Motorrad deutlich weniger, statt dessen bevorzugen sie den Zug oder ein anderes öffentliches Verkehrsmittel. Neben der Auswahl der *Indikatoren* sollte auch der *Detaillierungsgrad* überzeugen. Zum Beispiel wählt Bühler einen sehr interessanten Zugang im Kapitel zur Vereinbarkeit und Familie, in dem sie von einer bekannten Studie aus Deutschland (Birgit Pfau-Effinger) ausgeht, in der fünf geschlechterkulturelle Familienmodelle auseinander gehalten werden. Vier davon wendet sie für die Schweiz an und zeigt deren Verbreitung. Es lassen sich deutlich regionale Differenzierungen bei der Darstellung jedes einzelnen Modells erkennen. Der Stadt-Land-Gegensatz zeigt sich besonders beim «traditionell bürgerlichen» Familienmodell und beim «egalitär-familienbezogenen» Modell, während das «modernisierte bürgerliche» Familienmodell die Schweiz in Norden und Süden teilt. Verfolgt man die Veränderungen über die Zeit, kann zwar ein Aufschwung sowohl der weiblichen Teilzeitarbeit und des «egalitär-familienbezogenen» Modells festgestellt werden zu Lasten des traditionellen Familienmodells. Dennoch bleibt auch 1990 das bürgerliche Familienmodell weiterhin dominant. (Einzig in Genf ist es zur Minderheit geworden, so weit die Grafik diese Interpretation zulässt.)

Alle diese Darstellungen beziehen sich auf Haushalte mit Kindern unter 7 Jahren. Interessant wäre neben der breiten Erörterung der Erwerbstätigkeit der alleinerziehenden Mütter aber die Verteilung der Modelle für die über 45jährigen gewesen, deren Kinder in der Regel den elterlichen Haushalt bereits verlassen haben oder aber erwachsen sind. Dort zeigte sich, wie stark die einzelnen Modelle fortleben, auch wenn die dazugehörige Basis (zu betreuende Kinder) fehlt.

Zwischen den einzelnen Bereichen lassen sich interessante *Querbezüge* herstellen. Vergleicht man zum Beispiel die Entwicklung der Beschäftigungsquoten mit den Arbeitslosenquoten, zeigt sich eine relativ grosse Uebereinstimmung zwischen den Karten. Diese zwischen einzelnen Karten doch eher mühsam zusammengeföhrte Information liesse sich massiv erweitern, wenn zusätzlich die Tabellenwerte für jede MS-Karte greifbar wären. Interessante Fragen wie zum Beispiel die, ob ein Zusammenhang zwischen der Verbreitung der Ehe und dem Abstimmungsverhalten bei der Abstimmung über das neue Ehrerecht besteht, könnten so beantwortet werden.

Gegenüber dem Strukturatlas der Schweiz bemüht sich Bühler viel stärker um die Darstellung der *zeitlichen Dynamik*. Allerdings sind die Zeitpunkte nicht immer ideal gewählt. So wirken in der Karte über das Beschäftigungsvolumen der Frauen 1985–1995 (S. 51) zwei gegenläufige Prozesse – nämlich die Konjunkturphase und die Entwicklung zur erhöhten Frauenarbeitsbeteiligung –, so dass die Karte kaum zu interpretieren ist. Nur dieser gegenläufige Prozess erklärt, weshalb das Beschäftigungsvolumen der Frauen z. B. in der Stadt Zürich abgenommen hat.

Zum zweiten sind Darstellungen, welche für verschiedene Zeitpunkte den Anteil Verheirateter, oder Singles einer bestimmten Altersgruppe (20–39 Jahre) angeben, nicht überaus aussagekräftig (vgl. z. B. S. 19 ff.), da Familiengründungen in den Achtziger- und frühen Neunzigerjahren nicht nur abnehmen, sondern auch später

im Lebenslauf stattfindet. Solche Darstellungen führen mitunter sogar zu problematischen Interpretationen. So kann bezweifelt werden, ob der Bedeutungsrückgang der Lebensform Ehe bei der städtischen Bevölkerung viel ausgeprägter ist als bei der Bevölkerung auf dem Land.

Gelegentlich gibt es auch Darstellungen, für die besser statt einer räumlichen Unterteilung (Beispiel Organisations- und Ausbildungskompetenzen 1990, S. 55), welche keine grossen räumliche Unterschiede zeitigt, zusätzlich eine zeitliche Unterteilung für jede Generation gewählt würde. Die Organisations- und Ausbildungskompetenzen sind zwar über alle erwerbstätigen Frauen gesehen bedeutend geringer als bei Männern. Die Unterscheidung nach Lebensalter würde jedoch eine nicht unerhebliche Annäherung der Frauen zeigen und wäre daher für den Gleichstellungsindex relevanter.

Überhaupt oszilliert das Buch zwischen dem Pol der Frauendiskriminierung und regionalen Gemeinsamkeiten und Unterschieden in den Lebensbedingungen, die nicht primär auf Geschlechterunterschiede zurückzuführen sind, sondern in komplexem Wechselverhältnis zueinander stehen. Entsprechend sind teilweise Vergleiche zwischen Männern und Frauen unergiebig.

Kulminationspunkt der Indikatorensammlung ist die Ausarbeitung eines *Geschlechtergleichstellungsindexes*. Hier sind aber Vorbehalte sowohl bei der Auswahl der Indikatoren, fehlenden Kriterien für die Auswahl und Unstimmigkeiten aufgrund der Berechnungsart angebracht.

Zunächst fehlt es an Kriterien zur Auswahl der Indikatoren. Die Auswahl von fünf Indikatoren aus einer Anzahl von ungefähr 40, kann nicht abschliessend dadurch begründet werden, dass sich nicht alle Indikatoren gleichermassen für den Index eignen würden (vgl. S. 130). Zudem erscheinen 2 der 5 ausgewählten Indikatoren selbst als schwach. Ein hoher Anteil traditionell bürgerlicher Haushalte in Familien mit unter 7 Jahren alten Kindern, deutet nicht direkt auf mangelnde Gleichstellung hin, solange

diese Lebensform *gewählt* wird. Sie würde erst auf traditionales Verhalten hinweisen, wenn nur noch ältere oder gar keine Kinder mehr in der Familie leben. Sie sollte daher an den Kinderzahlen relativiert werden. Auch beim Frauenanteil in Gemeinde-exekutiven handelt es sich um einen schwachen Indikator. Im Gegensatz zu den übrigen Karten zur Frauenvertretung in politischen Gremien lässt sich der Anteil auf Gemeindeebene kaum sinnhaft interpretieren. Im Unterschied zur Frauenvertretung in Bund und Kantonen lässt er sich jedenfalls nicht auf eine angemessene Repräsentation der Frauen reduzieren, sondern ist von vielen kleinräumlichen Verschiedenheiten geprägt und streut ausserdem so gering, dass ein Mandat mehr oder weniger den Gleichstellungsindex massiv verändert.

Im weiteren scheint mir die Berechnung des Gleichstellungsindexes problematisch zu sein. Wie kommt es, dass die Darstellung beruhend auf den MS-Regionen so stark von der Kantonsdarstellung abweicht, resp. die eine Darstellung sich nicht mit der andern deckt? So verrät der Indexwert der MS-Regionen Laufental, unteres und oberes Baselbiet (Werte zwischen .41 und .50) im Vergleich zur Kantonsdarstellung (Wert < .30) mehr über die Berechnungsart des Indexes als über die tatsächliche Gleichstellung.

Trotz dieser vereinzelten Kritikpunkte ist es ein grosses Verdienst Elisabeth Bühlers, diesen Atlas, der im Detaillierungsgrad und in der grösstenteils geschickten Auswahl und Berechnung von Indikatoren wohl einmalig ist, auf den Buchmarkt gebracht zu haben. Es ist zu wünschen, dass dieses Werk eine grosse Verbreitung erfährt.

Das Publikationsjahr von Büchern hängt von sehr vielen Faktoren ab, die nicht alle beeinflusst werden können. Dennoch ist es schade, dass der Atlas mit Daten, die primär auf der Volkszählung 1990 basieren, erst nach der Volkszählung 2000 erscheint. Es wird sich nicht vermeiden lassen, dass die Halbwertszeit dieses Buchwissens relativ kurz ist, sofern keine Nachfolgepubli-

kation geplant ist. Als Nachschlagewerk dürfte es sich dennoch lange als Fundgrube erweisen, so dass man sich einen etwas solideren Einband und eine bessere Bindung gewünscht hätte, damit die Doppelseiten vollständig aufgeschlagen werden könnten.

A. Doris Baumgartner
a.d. baumgartner
sozialforschung, zürich

Jean-Pierre Tabin, *Les paradoxes de l'intégration. Essai sur le rôle de la non-intégration des étrangers pour l'intégration de la société nationale*, 1999, Editions EESP, Lausanne, 262 Seiten.

Jean Pierre Tabins Buch besteht aus einer knappen Einführung, drei grossen Hauptteilen und einer Konklusion. Der erste Hauptteil behandelt theoretische Fragen zur Integration. Der zweite Hauptteil stellt «Les effets du droit sur l'intégration» vor, wobei vor allem die Integration der ausländischen Bevölkerung der Schweiz innerhalb des Systems der sozialen Sicherung im Vordergrund steht. Der dritte Hauptteil behandelt «La contribution des étrangers à l'intégration nationale»; hier geht es um die Frage, ob die «Probleme» der ausländischen Bevölkerung die Integration der Schweiz bewirken. In der «conclusion» schliesslich wird ein neuartiges Integrationsmodell, die «allocation universelle», vorgestellt.

Titel und Untertitel geben die These des Buches von Jean-Pierre Tabin sehr genau wieder: Die Nichtintegration der AusländerInnen in der Schweiz habe die Funktion, die Integration der Nationalgesellschaft zu ermöglichen; Integration der einen sei somit nur durch Nichtintegration der anderen möglich – und dies eben sei das «Paradox der Integration». Während sich die These kurz und prägnant formulieren lässt, ist die ihr zugrunde liegende Argumentation voraussetzungsvoll und viel-

schichtig. Im folgenden stelle ich den Gedankengang schematisch dar, indem ich sieben verschiedene Schritte der Argumentation unterscheide. Diese Darstellungsform findet sich bei Tabin nicht, sie scheint mir aber für eine kritische Auseinandersetzung mit dem Buch lohnend.

- 1 Nach Tabin ist die Integration einer Gesellschaft der komplexe und nie abgeschlossene Prozess, durch welchen die Beziehungen zwischen den Gesellschaftsmitgliedern enger werden. Die Integration *der* Gesellschaft (*intégration de la société*) setzt voraus, dass die Integration der Individuen *in* die Gesellschaft (*intégration à la société*) stattfindet.
- 2 Für die Integration moderner Gesellschaften benötigt man gemäss Tabin eine «solidarité organique» im Sinne Durkheims. Einer der wichtigsten Mechanismen, um die solidarité organique herzustellen, sei in der heutigen Zeit das System der sozialen Sicherung (welches die Sozialversicherung und die Sozialhilfe beinhaltet). Dieses wiederum setze voraus, dass klar sei, wer zur Solidargemeinschaft gehöre und wer nicht.
- 3 Unter anderem zu diesem Zwecke unterscheide der Staat zwischen BürgerInnen und NichtbürgerInnen. BürgerInnen haben die vollen (zivilen, politischen, sozialen) Rechte; NichtbürgerInnen dagegen weisen einen gewissermassen amputierten Rechtsstatus auf. Der Staat «konstruiere» so die Klasse der AusländerInnen, die es sonst nicht gäbe.
- 4 In der Schweiz haben sich diese Eigenschaften des Nationalstaates eine ganz spezifische, das Problem verstärkende, Ausprägung erhalten. Insbesondere findet sich im *Recht*: eine ethnisch geprägte Auffassung des Bürgerrechts (Betonung des *jus sanguinis*, nicht des *jus solis*) und ein z. T. diskriminierendes Recht in Bezug auf soziale Sicherung. Es kommt, in der *Politik* hinzu: eine von offizieller Seite her ethnisch geprägte Sicht der Integrationsproblematik (man

hält kulturelle Nähe und ethnische Assoziation für eine Voraussetzung der Integration); eine instrumentalisierende Sicht der AusländerInnen (sie werden vor allem als Arbeitsmarktreservoir und möglicherweise als «Konjunkturpuffer» bei konjunkturellen Ausschlägen angesehen) sowie eine spezifische Rekrutierungsform, nämlich die Anwerbung und Einstellung eher wenig gebildeter AusländerInnen für Arbeiten mit geringem Sozialstatus. Aus ökonomischer Sicht schliesslich gilt nach Tabin, dass die tendenziell ausgeschlossenen AusländerInnen ironischerweise für die Integration der schweizerischen Gesellschaft überdurchschnittlich viel leisten (durch Ermöglichung des Wirtschaftswachstums und Netto-Finanzierung der sozialen Sicherung).

- 5 Diese rechtlichen, politischen und wirtschaftlichen Eigenheiten der Schweizer Situation haben – so Tabin – verschiedene Konsequenzen: Vor allem aufgrund der beschränkten Rechte und zusätzlich durch die strukturellen Bedingungen, welche die Schweiz den AusländerInnen gewissermassen aufzwingt, kommt es bei manchen AusländerInnen zu spezifischen Problemen: Armut, ungenügende Wohnverhältnisse, Unzufriedenheit mit den eigenen Ressourcen usw. Diese Probleme eines Teils der AusländerInnen werden von den Einheimischen wahrgenommen und in falscher Weise kausal interpretiert: Sie halten nicht etwa die strukturellen Bedingungen, in welchen die AusländerInnen sich befinden, sondern die Nationalität oder die Kultur der AusländerInnen für die Ursache dieser Probleme. Es kommt einerseits zu Angst vor diesen als «fremd» wahrgenommenen Kulturen, d. h. zu Stereotypen, Xenophobie und Fremdenfeindlichkeit. Es kommt andererseits zur Ansicht, die ausländischen Individuen müssten diese fremde Kultur ablegen, sie sollten sich indi-

- viduell «akkulturieren», «assimilieren» und «integrieren».
- 6 Durch diese Diskurse, welche den AusländerInnen eine andere «Kultur» und hiermit verbundene «Probleme» und «Integrationsschwierigkeiten» zuzuschreiben, werde die Schweiz integriert. Indem man die schon arbiträr vom Staat konstruierte Gruppe der «AusländerInnen» auch noch als Personen darstellen kann, die tatsächlich «ganz anders» sind, stärke man das Gefühl für die Zusammengehörigkeit und die interne Homogenität der eigenen Gruppe.
- 7 Es liegt mithin ein Paradox vor, da die Integration der einen durch die Nicht-integration der anderen ermöglicht wird. Dieses ist nach Tabin im Rahmen des herkömmlichen Nationalstaats und der üblichen Form der sozialen Sicherung nicht zu lösen und verlangt nach radikalen Neuerungen. Eine – nach Tabins eigener Ansicht – noch utopische Lösungsmöglichkeit sei die sog. «allocation universelle», ein (sehr verkürzt formuliert) an alle Gesellschaftsmitglieder unabhängig vom Bürgerrecht ausgezahltes Mindesteinkommen.

Im folgenden möchte ich auf einige Punkte dieser Argumentationskette kritisch eingehen.

Tabin ist der Meinung, dass vor allem das System der sozialen Sicherung die Integration der Gesellschaft leiste. Auch wenn das System sozialer Sicherung in dieser Hinsicht ohne Zweifel wichtig ist, lässt sich doch kritisch anmerken, dass Gesellschaften sich auch in anderer Hinsicht integrieren z. B. durch die Wirtschaft, das Recht, die Politik, die Medien usw. Entsprechend wäre auch die Integration der Individuen in die Gesellschaft zu verkürzt gefasst, wenn man sie nur in Bezug auf die soziale Sicherung hin denken würde. Wichtig scheinen ebenfalls: die politische Integration (Wahlrecht auf allen Ebenen), sozialstrukturelle Integration (gleiche Repräsentation auf den Positionen der Sozialstruktur), medien-

spezifische Integration (proportionales Vorkommen in den Medien) usw.

Eine der wichtigsten Argumentationsfiguren des Buches lautet, dass es die Gruppe der «AusländerInnen» nicht einfach «gibt», sondern dass sie nur «sozial konstruiert» sei, und dass hierdurch der grösste Teil der Probleme entstehe. Der Staat unterscheidet zwischen SchweizerInnen und Nicht-SchweizerInnen. Gäbe es diese Unterscheidung nicht, so würden viele Probleme einfach wegfallen. Es gäbe keinen «hohen Ausländeranteil» mehr, der zu Xenophobie bei Teilen der Bevölkerung führt. Es gäbe nur manche Mitbürger, die anderer nationaler Herkunft wären. Es würde auch nicht mehr zur Verallgemeinerung von gewissen ausländischen Teilgruppen mit Problemen auf die gesamte Gruppe der «AusländerInnen» kommen. Der Hinweis darauf, dass die Gruppe der «AusländerInnen» sozial konstruiert ist, scheint mir sehr wichtig. Hierdurch wird sichtbar, dass die Unterscheidung nicht einfach «naturgegeben» ist, sondern von ganz spezifischen rechtlichen Bedingungen abhängt, die verändert werden können. Tabin leitet aus der «sozialen Konstruertheit» und der hiermit einhergehenden (notwendigen) Arbitrarität der Unterscheidung eine Art generelle Illegitimität ab. Meines Erachtens würde es allerdings eher weiterführen, möglichst wertfrei zu überlegen, wie verschiedene Lösungen des Unterscheidungsproblems zu verschiedenen Folgewirkungen führen. Etwa: will man eher ein jus sanguinis oder ein jus solis; will man eher qualifizierte oder unqualifizierte Immigrerende rekrutieren – welche Folgewirkungen haben verschiedene rechtliche Arrangements? Auch scheint mir Tabin etwas zu weit zu gehen, wenn er dem Recht alle Verantwortung an den sozialen Konstruktionen der Bevölkerung gibt. Gerade in der Schweiz gilt ja, dass keinesfalls alle ausländischen Personen auch als «fremd» angesehen werden. Hier scheint also die rein rechtliche Stellung nur einer von verschiedenen Faktoren zu sein.

Ein weiterer zentraler Baustein von Tabins Argumentation lautet, dass «*Integrationsprobleme* grundsätzlich dem Staat, nie jedoch irgendwelchen strukturellen oder kulturellen Eigenschaften der Immigrerenden anzulasten seien». «Le problème de l'intégration des étrangers, si problème il y a, est toujours un problème de la société d'accueil» (S. 70). Die interethnische Beziehung wird durch die «omnipotente Aufnahmegergesellschaft» bestimmt. Alles, was wir an Folgewirkungen der Immigration beobachten können, ist vom Staat so gewollt: «Si la population étrangère est constituée de cette manière, c'est parce que la politique suisse des étrangers l'a voulu ainsi (...)» (S. 111). Auch wenn ich Tabin dahingehend zustimmen würde, dass die sogenannten «*Integrationsprobleme*» vor allem strukturell zu erklären sind, so scheint mir doch das kategorische Abstreiten nur schon der Möglichkeit von kulturellen Faktoren wie auch die Annahme eines omnipotenten Staates überzogen. Ohne Zweifel sind in vielen Fällen auch Werte, Religiosität, Bildung oder Vermögen der Immigrerenden wichtige Ressourcen, welche die individuelle Integration in der Aufnahmegergesellschaft fördern oder hindern können. Außerdem wird, wenn man von einem omnipotenten Staat ausgeht, nicht klar, warum die Schweiz solche Probleme mit ihrer «Ausländerpolitik» hat. Gerade im Migrationsbereich, sei es in Bezug auf Einwanderung, sei es in Bezug auf das Asylwesen, ist ja der Handlungsspielraum stark eingeschränkt und finden wir in extremer Weise nichtintendierte Folgen staatlichen Handelns vor.

Das ganze Buch Tabins ist von der Grundüberzeugung durchzogen, dass in der Schweiz eine dominante Gruppe (nämlich die SchweizerInnen) eine dominierte Gruppe (die AusländerInnen) unterdrücken würden. «Les discours sur le sujet (...) confirment la prégnance d'un modèle dominant-dominé (...)» (S. 120). Näherhin ist es vor allem die dominierende Oberschicht innerhalb der Schweizer Bevölkerung, die verantwortlich sei (S. 198). Aber wenn die Oberschicht füh-

rend ist, so sind nach Tabin doch die übrigen Schweizer Gesellschaftsmitglieder grundsätzlich mit dem Ausschluss der AusländerInnen einverstanden, denn dieser trage zur nationalen Integration bei (S. 103). In gewisser Weise muss man Tabin in seiner Einschätzung recht geben. Insofern als die Schweizer Bevölkerung allein politische Entscheidungen fällt, welche für die im gleichen Land lebenden AusländerInnen ebenfalls bindend sind und z. T. ihre Lebens- und Entfaltungsmöglichkeiten stark bestimmen, kann man tatsächlich von einem Dominationsverhältnis sprechen. Gewagt scheint es mir allerdings zu sagen, die herrschende Oberschicht sei Grund allen Übels – wenn doch gerade in der Schweiz die Überfremdungsinitiativen und die tendenziell xenophoben Bewegungen sehr oft «von unten», vom (sogenannten) «Volk», von den politischen Rändern, gekommen ist.

Tabin ist der Meinung – und das ist eines seiner Hauptargumente –, dass die Schweizer Gesellschaft sich integriert, indem sie sich von AusländerInnen unterscheidet, diesen bestimmte Probleme unterstellt und auf deren fremde Kultur zurechnet. Dies führt zu Xenophobie und integriere die Gesellschaft. Auch wenn wir es hier mit einem zentralen Baustein der Theorie Tabins zu tun haben, wird der entsprechende Mechanismus fast nicht beschrieben. Gegen die Annahme eines solchen Mechanismus lassen sich denn auch zwei wichtige Kritikpunkte vorbringen: Zum einen ist die Argumentationsfigur Tabins eine kaum haltbare Form von Funktionalismus. Dinge können nicht auf einer gesellschaftlichen Ebene erklärt werden, indem man ihnen pauschal eine «Funktion» zuschreibt. Vielmehr muss man, auf ganz konkreter Ebene zeigen, welchen Akteuren eine bestimmte Struktur nützt und weshalb sie die Struktur daher vor Veränderung schützen bzw. ausbauen. Dies könnte man im vorliegenden Fall zwar tun, aber Tabin beschränkt sich mit der sehr allgemeinen Funktionsangabe. Sobald man aber genauer klären würde, welche Gruppen vom Status quo wirklich profitieren bzw. inwieweit

die Verhältnisse nichtintendiert entstanden sind, könnte man auch nicht mehr einfach so pauschal von einer «dominanten Gruppe» sprechen. Träfe es, *zum anderen*, wirklich zu, dass die Stereotypisierung und rechtliche Ausschliessung von AusländerInnen die Schweizer Bevölkerung auf einer ideo-logischen Ebene integrieren würde, also einen «nationalen Zusammenhalt» schaffen würde, so müssten wir bei allen Schweizer/innen ähnliche Vorstellungen bezüglich der eigenen Kultur und der eigenen Unterschiedlichkeit gegenüber den «Fremden» finden. Dies trifft aber keineswegs zu. Kaum eine andere Frage teilt die Schweizer Bevölkerung so sehr. Und gerade diejenigen, welche am «fremdenfeindlichsten» sind, bestreiten übrigens die «Probleme der AusländerInnen». Es wäre daher richtiger zu sagen, dass die Frage nach der Integration der ausländischen Bevölkerung die schweizerische Bevölkerung nicht integriert, sondern *desintegriert*.

Der m. E. stärkste, umfangreichste und wohl auch wichtigste Teil des Buches beschreibt die *eingeschränkte rechtliche Stellung der AusländerInnen im System der sozialen Sicherung*. Beispielsweise wird äusserst genau gezeigt, ob und inwiefern ausländische Personen in der AHV, IV, Arbeitslosenversicherung, Krankenversicherung usw. benachteiligt sind und welche Folgen dies für die betreffenden Personen haben kann. Es wird dargelegt, inwiefern internationale Konventionen und bilaterale Verträge mit anderen Staaten für die jeweiligen rechtlichen Ausgestaltungen wichtig sind. Und es wird erklärt, warum bestimmte Gruppen faktisch mehr von der sozialen Sicherung profitieren bzw. profitieren müssen als andere (beispielsweise ist bemerkenswert, dass ausländische Personen überdurchschnittlich häufig die Unfallversicherung in Anspruch nehmen müssen – einfach weil sie häufiger in risikobelasteten Berufen arbeiten). Diese Abschnitte sind gut belegt und häufig auch mit historischen Rückblicken verbunden, so dass man die rechtliche Entwicklung in diesen Bereichen nachvollziehen kann.

Mit «Les paradoxes de l'intégration» legt Jean-Pierre Tabin ein sehr engagiertes und interessantes Buch vor. Die Gesamtthese scheint mir zwar in einzelnen Teilen, jedoch nicht in ihrer Gesamtheit haltbar. Der Teil über das Ausländerrecht und die soziale Sicherung ist sehr zu empfehlen. Auch wenn in dieser Besprechung der Anteil der kritischen Bemerkungen überwiegt, habe ich das Buch doch mit Gewinn gelesen und für die Reflexion meiner eigenen Position als anregend erfahren. In diesem Sinne kann ich es zur Lektüre weiterempfehlen.

Dr. Jörg Stolz
Soziologisches Institut
der Universität Zürich
E-mail stolz@soziologie.unizh.ch

David Courpasson, *L'action contrainte. Organisations libérales et domination*, Presses Universitaires de France, collection « Sciences sociales et société », Paris 2000, 320 pages.

L'ouvrage de David Courpasson a pour objet de construire une théorie sociologique et politique du gouvernement des personnes dans la moyenne et grande entreprise. Il détonne dans le paysage francophone, toujours marqué par la grande réconciliation au début des années 80, en France tout particulièrement, des citoyens avec l'Entreprise. Un très nombre de sociologues avaient commencé alors à se mettre à disposition des organisations dans le double souci de montrer leur efficacité tout en s'efforçant de rendre celles-ci plus humaines. Avec comme conséquence une charge critique affaiblie. Au contraire, Courpasson emprunte une posture résolument critique, ou, pour reprendre ses propres termes, « réaliste-critique ». Il met sans détour le modèle libéral d'organisation devant les contradictions qui le caractérisent, en pointant

notamment trois évolutions majeures des quinze dernières années sous forme de paradoxes : d'un côté, les discours vantant la diversité, la compétence et la décentralisation, et de l'autre, les réalités de terrain que sont, respectivement, la conformité, le règne des réputations et la culpabilité. Plus encore, l'auteur montre comment les modalités de gestion s'inscrivent dans une logique qui constraint l'individu à l'obéissance et à la conformation à des principes d'ordre et d'action sous contrôle.

Les approches sociologiques de l'organisation sont largement marquées, dans la sphère de langage francophone, par la voie tracée par Michel Crozier à partir de son ouvrage classique basé sur des enquêtes de terrain, *Le phénomène bureaucratique* (1963). Rappelons que cet auteur s'est toujours efforcé de se tenir à bonne distance des approches managériales, jugées trop rationalistes, comme des approches sociologiques structuralo-marxistes, jugées trop déterministes. En effet, les premières mettent uniquement l'accent sur l'effectivité des outils de gestion dans le couple comportement-performances, tandis que les secondes s'inscrivent dans une analyse structurelle des rapports de classes supposés faire système. Avant de revenir sur l'approche crozérienne, insistons sur le fait que penser la domination dans le domaine de la sociologie des organisations, en contexte libéral de surcroît, n'est pas chose aisée. Notons d'ailleurs que l'un des tenants les plus en vue de ce type d'approches, Stewart Clegg, a abandonné la perspective encadrée dans son ouvrage *Power, Rules and Domination* (1975), considérant aujourd'hui, à travers la notion de « circuits de pouvoir », la domination comme opérant dans une intégration de système relativement ALÉATOIRE. Remettre à l'ordre du jour ce thème on ne peut plus marginal dans le champ des recherches francophones, par le biais d'une analyse structurelle, est précisément l'enjeu premier de l'ouvrage de David Courpasson.

Dans ce dessein, notre auteur développe une sociologie de la contrainte en lieu et place d'une sociologie de l'autonomie. C'est le deuxième enjeu. Courpasson s'oppose de fait à l'approche de Michel Crozier dont l'ouvrage théorique *L'acteur et le système* (Seuil 1977) écrit avec Erhard Friedberg a sans doute contribué à l'évacuation du thème de la domination. Rappelons que ces auteurs, postulant des individus psychologisés, définissent la notion de pouvoir en termes relationnels et non pas substantiels, ce qui leur permet de prétendre à l'autonomie et la liberté des personnes supposées contrôler des « zones d'incertitude ». Pointons d'emblée trois points qui éloignent Courpasson de Crozier et Friedberg. D'abord, contre ces auteurs qui ont été dans les années 70 jusqu'à prétendre que la bureaucratie était une forme organisationnelle vouée à la disparition pure et simple, il estime que jamais les grandes entreprises n'ont été autant dominées par la règle que de nos jours. Ensuite, il pense que depuis plus d'une décennie la notion de zones d'incertitude ne peut plus être considérée comme une ressource, les individus la réinvestissant plutôt dans le sens de « menaces ». Enfin, contre l'approche néo-rationaliste de Crozier et Friedberg, Courpasson est intéressé par la question du sens, de la subjectivité des personnes, autrement dit, par leur capacité à s'approprier les règles, les contextes et les contraintes. Crozier et Friedberg sont loin d'être les seuls auteurs critiqués par Courpasson.

L'apport de Crozier a ouvert la porte à toute une série de recherches sociologiques dans la veine entreprenante, toutes reprenant, peu ou prou, l'idée de la capacité d'émancipation des individus permise par les organisations modernes. Parmi les auteurs liés à ces recherches, mentionnons : Renaud Sainsaulieu, Daniel Segrestin, Philippe Bernoux – que l'on range sous la bannière d'approche institutionnelle – ou encore Claude Dubar et Jean-Daniel Reynaud. David Courpasson se porte particulièrement en faux contre l'attirance des premiers pour

l'idée de culture qui leur permet d'évacuer la question du conflit au profit de celle de l'accord, et les empêche de penser l'entreprise comme une structure politique. Sans compter le risque de « parer les gouvernants de la souveraineté dont ils manquent, au nom d'une responsabilité sociétale mal définie ». Il se démarque de Dubar et de Reynaud en sortant volontairement de la tentation micro-sociologique consistant à analyser les organisations à partir des seules relations liées au travail. Courpasson soutient que « le management libéral relève d'une logique de domination plus que d'une logique d'émancipation ». Et il défend l'idée que la forme bureaucratique vouée naguère aux gémonies est on ne peut plus vivante aujourd'hui. Selon lui, en effet, jamais les grandes entreprises n'ont été aussi bureaucratiques, aussi dominées par la règle que de nos jours. Les processus de rationalisations servent à illustrer les tendances de plus en plus fortes dans les organisations contemporaines à la concentration du pouvoir et au management par la menace : autrement dit, au despotisme, classiquement défini comme l'« exercice concentré de la puissance, dans un espace où les actions sont guidées par la crainte, la peur et la menace. »

Pour bâtir une sociologie de la contrainte, David Courpasson s'appuie d'une part sur une lecture de classiques de la sociologie et de grands auteurs de la théorie des organisations, et d'autre part sur des cas pratiques de transformations qu'il a lui-même analysées. Entre deux, il propose un cadre d'analyse qui signale un troisième enjeu : montrer que la prise en compte de la domination est compatible avec une sociologie capable de rendre compte de l'action.

Côté lectures, Courpasson renvoie d'abord à des théoriciens classiques de la théorie des organisations (Taylor, Bendix, Barnard, Simon, Perrow) pour mettre en évidence que malgré leurs différences, ils prônent tous l'idée de la supériorité de l'organisation sur l'individu, et défendent une conception de la décentralisation ou

de l'autonomie sous l'emprise d'un contrôle central. Autrement dit, pour ces auteurs qui enchaissent l'idée de domination à leur compréhension des organisations, la meilleure forme de pilotage d'une firme, c'est le pilotage du centre avec une forme de décentralisation très maîtrisée. Notre auteur oppose alors le réalisme de ces auteurs à la posture « humaniste-naïve » caractérisant la position des auteurs francophones discutés qui n'arrivent pas à se résoudre à l'idée que l'organisation est peut-être d'abord et avant tout une structure politique de domination. Courpasson effectue alors une relecture des classiques de la sociologie (Durkheim, Weber, Parsons, Aron) pour mieux défendre l'idée que les contraintes sont produites intentionnellement dans l'optique d'un gouvernement centralisé, contrairement au point de vue de Crozier et Friedberg pour qui lesdites contraintes sont produites par les acteurs eux-mêmes pour structurer leurs jeux de négociation de pouvoir ; ou celui de Reynaud pour qui les contraintes sont des ressources permettant d'entamer l'action collective. Ces lectures faites, l'auteur propose le cadre d'analyse affirmant sa perspective.

À côté de celle de domination dont l'entreprise est le projet, sont ainsi mises en évidence les notions de puissance – plutôt que pouvoir, afin de mieux marquer l'usage de la menace –, de contrainte – qui permet de réintroduire le thème de la légitimité – et d'autonomie – dans la mesure où la domination s'accompagne systématiquement de l'action des dominés dont elle a besoin. S'ensuivent comme autant d'illustrations à l'appui de sa thèse deux études empiriques, l'une montrant à travers la transformation du système bancaire une domination dure, et l'autre à travers l'usage de la compétence et de la gestion de projet, une domination plus douce.

La première étude renvoie d'abord au passage du métier traditionnel basé sur le territoire à une compétence technique axée sur les produits et la segmentation des clientèles. L'auteur montre tout particulièrement

ment que l'interchangeabilité, la professionnalité, la performance et le détachement affectif sont les quatre pierres angulaires de la modernisation de la relation commerciale. Il soutient aussi que la segmentation peut s'analyser comme la forme aboutie de l'instrumentation d'une contrainte de légitimation fondée sur l'anonymat et l'abstraction maximale de la relation commerciale. Une contrainte pré-construite, s'imposant aux individus sans qu'ils l'intériorisent. Après moult détails, Courpasson conclut finalement que la modernisation bancaire de ces quinze dernières années éloigne la banque du libéralisme organisationnel. La deuxième étude renvoie ensuite aux deux formes innovantes que sont la logique projet et la logique compétence, analysées par l'auteur comme deux nouvelles stratégies organisationnelles de recherche d'obéissance.

Ces cas pratiques permettent d'introduire la notion d'instrumentation de gestion. David Courpasson ne se cantonne pas, en effet, aux seules approches sociologiques qui appréhendent une organisation essentiellement à travers son système humain. Il prend en compte également les approches gestionnaires des chercheurs des centres de gestion d'écoles d'ingénierie françaises qui appréhendent les organisations à travers leurs outils de gestion. Hétérodoxes, les dits chercheurs ne s'intéressent pas uniquement à l'effectivité des dits outils, mais interrogent aussi le sens de leur usage. L'ouvrage dirigé par Jean-Claude Moisdon, *Du mode d'existence des outils de gestion* (Seli Arslan, 1998) est un exemple de cette approche. Cependant, contrairement à eux pour qui ces outillages ont pour principal objet de structurer l'action collective, Courpasson considère qu'ils servent avant tout à objectiver les menaces.

L'ouvrage de Courpasson vise à construire une théorie sociologique et politique du gouvernement des personnes dans la moyenne et grande entreprise. Un de ses avantages revient à offrir une lecture rigoureuse de la littérature francophone relative

aux organisations, en montrant les limites d'approches variées. Deux controverses fondamentales se dégagent. La première se situe, pour reprendre les termes de l'auteur, « dans l'espace laissé ou non à l'action une fois acceptée l'idée d'un projet politique de domination au sein des organisations. » Les positions sont irréconciliables entre les auteurs relus et Courpasson qui oppose aux notions d'identité, d'accords, de conventions, traduction, réseaux, etc., celles de contrainte, d'autorité de contrôle et d'obéissance. Le recours aux analyses de Weber ou de Tocqueville, notamment, lui permet de montrer, contre Crozier – car l'ouvrage est aussi, il faut le dire, le face à face d'un jeune sociologue un sociologue depuis avec longtemps confirmé – qu'il convient de laisser une place à la notion de légitimité pour ôter à la domination et à la contrainte leur caractère arbitraire. Dès lors, le point d'orgue devient la théorisation de l'autonomie de l'acteur, c'est-à-dire sa responsabilité, quand bien même elle est réduite à l'acceptation. Sauvagement dit, même si agir dans les organisations libérales contemporaines revient souvent à obéir ! Autonomie on ne peut plus contrainte, en effet.

L'autre controverse réside, en amont, dans la part accordée à l'intentionnalité. Priver l'acteur d'intention, comme le fait notamment Friedberg, c'est faire le choix d'une version apolitique de l'action, prévient Courpasson. Pour lui, le gouvernant, loin d'être un acteur contraint par d'autres acteurs, est une personne dotée d'intentions, et la menace est un moyen d'arriver à ses fins. Pour lui, dans la vie organisationnelle, on a affaire à des gens lucides, pragmatiques, qui réfléchissent et qui prévoient un certain nombre de tendances. L'auteur s'écarte donc clairement ici des approches actionnistes, mais également déconstructionnistes. Ce faisant, le caractère intentionnel de l'action des gouvernants est sans doute l'un des points les plus critiques de l'analyse structurelle de Courpasson. Cette notion était plus évidente dans les schémas structuralo-marxistes, tel, par exemple, celui du premier

Clegg auquel on faisait allusion plus haut... Et, pour tout dire, si l'on peut reprocher à son livre quelque chose, c'est le caractère par trop déterministe, voire mécaniciste qu'il donne de la contrainte. Courpasson est sans doute proche d'un auteur comme Dubet qui dans *Sociologie de l'expérience* (1994) s'efforce de faire confiance à l'acteur tout en acceptant qu'il fait partie d'un système qui peut le dominer et contraindre fortement sa rationalité. Ou d'un auteur comme Danilo Martucelli qui dans *Dominations ordinaires* (2000) propose une nouvelle grammaire pour penser la domination dans un contexte où les rapports de classes ne font plus système ; ce dernier, enchaîne toutefois la version de contrainte intériorisée. Le caractère despotique des organisations

incite à moins d'optimisme, et c'est pourquoi sans doute David Courpasson présente un tableau noir, lucide des rapports humains qui ont lieu en leur sein.

Signalons, finalement, un enjeu implicite de *L'action contrainte* : l'engagement du sociologue des organisations et du management. Pour Courpasson, il consiste à « comprendre pourquoi les systèmes de gouvernement des entreprises managériales sont ce qu'ils sont, et comment les personnes y vivent ou survivent » (dans *Sociologie du travail*, 1999, 41, 295–305).

Alain Max Guénette
Hautes Études Commerciales
Université de Lausanne.
E-Mail: guenette@bluewin.ch

Schweizerische Zeitschrift für Soziologie

Vol. 27, Heft 2, 2001

Inhalt

- 185 Editorial [D] | Beat Fux

- 187 Die schwierige Institutionalisierung der italienischen Soziologie [E] | Alberto Martinelli

Der Beitrag thematisiert die frühe Diffusion der italienischen Soziologie während der Hochblüte des Positivismus und untersucht die Gründe für deren plötzliche Krise und erfolglose Institutionalisierung, obwohl damals bedeutende Arbeiten wie etwa Paretos Elitetheorie, Ideologien sozialen Wandels, Analysen abweichenden Verhaltens aus der Schule von Lombroso und Ferri oder Studien zu verschiedenen Aspekten der «sozialen Frage» in Italien entstanden. Die Diffusion der Soziologie und ihre beginnende Krise wird vor dem Hintergrund der strukturellen und kulturellen Rahmenbedingungen sowie vor dem sozialen und politischen Hintergrund der Modernisierung und Nationenbildung in Italien untersucht. An der Schwelle des Jahrhunderts kann in der Italienischen Kultur eine Verschiebung von einem hegemonialen Positivismus hin zu einem dominanten Idealismus beobachtet werden, der die Entwicklung der akademischen Institutionen und insbesondere die Soziologie beeinflusste. Diese Implikationen werden anhand der Entwicklung einzelner Disziplinen, der Rezeptionen wissenschaftlicher Werke, Publikationen, Museen und weiterer Institutionen, die der Verbreitung der akademischen Bildung dienten, verdeutlicht. Dies führt zur Analyse der zentralen Faktoren, welche zur schwachen Institutionalisierung der frühen italienischen Soziologie beitrugen, nämlich der ausgeprägte Gegensatz zwischen Idealismus und Positivismus, die Aversion des faschistischen Regimes gegenüber der wissenschaftlichen Erforschung sozialer Probleme sowie Feindseligkeiten zwischen der Soziologie und etablierteren akademischen Disziplinen wie Recht, Philosophie oder Ökonomie.

- 207 Moral und Lebensstil: situative und normative Aspekte der Entscheidung zum Schwangerschaftsabbruch [D] | Peter Voll

Wertkonflikte tendieren dazu, sich zu Lebensstilkonflikten auszuweiten, da die Entscheidung für die eine oder andere Seite als Frage der Moral gilt und somit der Person in ihrer Gesamtheit zugerechnet wird. Als Beispiel dafür werden anhand der Daten des schweizerischen «Mikrozensus Familie 1994/95» Einstellungen zum Schwangerschaftsabbruch sowie die Faktoren untersucht, die im Falle einer Schwangerschaft den Entscheid für oder

gegen einen Abbruch beeinflussen. Es zeigt sich, dass sowohl die diesbezüglichen Einstellungen wie auch das Verhalten im konkreten Fall mit der Nähe und Distanz zum Leitbild der traditionellen «bürgerlichen» Familie korrelieren. Dieses fungiert aber auch in situativer Hinsicht als Bezugspunkt des Verhaltens, so dass ein Abbruch wahrscheinlicher wird, je stärker sich der Lebensstil, d. h. die Lebensform und deren normative Interpretation, von diesem Leitbild entfernen.

241 Bildung und Ehestabilität: Eine ereignisanalytische Untersuchung schweizerischer Familienbiografien [D] | Andreas Diekmann und Kurt Schmidheiny

In der vorliegenden Studie werden anhand schweizerischer Retrospektivdaten (Umweltsurvey 1994) die Einflüsse sozialdemographischer Merkmale auf die Stabilität von Ehen untersucht. Die Auswertung der quantitativen Verlaufsdaten erfolgt mit den Methoden der Ereignisanalyse. Wir konzentrieren uns insbesondere auf die Analyse von Bildungseffekten. Es zeigt sich sowohl ein Bildungsniveau- als auch ein Homogamieeffekt: stabil sind Ehen besonders dann, wenn Bildungshomogamie und ein hohes Ausbildungsniveau zusammentreffen. Zudem werden Schätzungen zu den Effekten verschiedener sozialdemographischer Variablen (Kohortenzugehörigkeit, Heiratsalter, Bildungsniveau der Eltern, Konfession, Sprachregion u. a. m.) auf das Risiko einer Ehescheidung berichtet.

255 Scheidung in der Schweiz: Effekte individueller Faktoren, der Paarbildung und des Paares [F] | Laurence Charton und Philippe Wanner

Mehr als 25% aller verheirateten Paare in der Schweiz lassen sich heute scheiden. Die hohe Scheidungsrate steht in Verbindung mit der Tatsache, dass die Heirat heute für Paare in der Schweiz ein gesellschaftlich sozusagen auferzwungenes Ritual ist. In dieser Studie basieren die wichtigsten Scheidungsfaktoren auf der Grundlage einer Untersuchung zum Mikrozensus Familie (FFS Survey), die zwischen 1994 und 1995 durchgeführt wurde. Die Einfluss- und Risikofaktoren, die zu einer Stabilisierung, respektive einer Zunahme der Scheidungsrate führen, wurden mit Hilfe von statistischen Überlebensmodellen bestimmt. Unter den individuellen Faktoren scheint die mangelnde Religionsausübung sowie die Scheidungserfahrung der Eltern einen positiven Einfluss auf das statistische Risiko einer Scheidung auszuüben. Faktoren, welche das Paar zum Zeitpunkt der Heirat bestimmen, beeinflussen ebenfalls die Wahrscheinlichkeit einer späteren Scheidung. Dazu gehören insbesondere das Alter der Gatten zum Zeitpunkt der Heirat sowie ein mögliches voreheliches Zusammenleben. Schliesslich deuten weitere Daten darauf hin, dass die Frage, ob die Partner Kinder haben, ebenfalls eine Rolle spielt. Es scheint, als ob der Stellenwert, den die Scheidung in der Schweizer Bevölkerung künftig einnimmt, zunehmend von der Bedeutung abhängen wird, die Paare der Heirat beimesse.

281 Journalismus als eine anglo-amerikanische Erfindung [F] | Jean K. Chalaby

Der Artikel argumentiert, dass der Journalismus nach dem Entstehen der Presse und der Ausbildung des journalistischen Umfeldes im 19. Jahrhundert. Entsprechend dieser These und weil das journalistische Umfeld in den USA und Grossbritannien entstand, handelt es sich um eine anglo-amerikanische Erfindung. In diesen beiden Ländern entstanden auch die ersten modernen Tageszeitungen, welche im umfassenden Sinne Nachrichten sammelten und verbreiteten. Damit konnten eigenständige diskursive Praktiken wie die Reportage oder das Interview entstehen. Das Argument wird dargestellt

anhand eines Vergleichs der Entwicklung des französischen und anglo-amerikanischen Journalismus im 19. Jahrhundert. Dieser Vergleich ermöglicht es, die spezifischen kulturellen, politischen und wirtschaftlichen Ursachen zu beleuchten, welche das Entstehen des Journalismus in den angelsächsischen Ländern begünstigte.

- 297 **Freizeitinteressen und die Verortung des Selbst 1900–2000 [D]** | Alexander Salvisberg

Hand in Hand mit der wachsenden strukturellen Bedeutung der Freizeit in der spätmodernen Gesellschaft wandelt sich auch das kulturelle Selbstverständnis menschlichen Wesens. Nicht mehr das vom Pflichtethos geprägte «arbeitende Wesen» steht im Zentrum gesellschaftlicher Leitvorstellungen, sondern der vom Streben nach innerer Befriedigung und der Forderung nach Authentizität getriebene «Selbstverwirklicher». Primärem Raum für die Umsetzung dieser Ansprüche bietet die Freizeit, die damit zu einem entscheidenden Ort individueller Identitätskonstruktion und öffentlicher Selbstrepräsentation wird. Die vorliegende inhaltsanalytische Untersuchung von Heirats- und Bekannschaftsinseraten aus den Jahren 1900–2000 belegt eindrücklich, wie die Nennung von Freizeitinteressen im Laufe dieses Jahrhunderts zu einem zentralen Persönlichkeitsmerkmal wird. Dabei lässt sich die zeitliche Abfolge – mit einer herausragenden Umbruchphase in den 60er Jahren – gut verfolgen. Es zeigt sich, dass jüngere Leute und insbesondere Inserierende aus den oberen gesellschaftlichen Schichten diesbezüglich eine Vorreiterrolle einnehmen. Am Ende der Expansionsperiode aber wird Freizeit zum «Universalgut». Parallel zur Expansion erfolgt ein innerer Umbau und eine neue Differenzierung der Welt der Freizeit. Weil zwar alle davon sprechen, aber nicht alle dieselbe Freizeit meinen, wird diese zu einem distinktiven Indikator für die Verortung der Persönlichkeit.

- 329 **Karrierechancen von Informatikern: Determinanten einer Managementfunktion und der Einkommenshöhe [D]** | Irene Kriesi und Andrea Pfeifer

Informatiker gehören zur Zeit zu den gesuchtesten Spezialisten auf dem Arbeitsmarkt. Empirische Untersuchungen zu dieser Berufsgruppe existieren aber kaum. Dieser Beitrag untersucht, wovon es abhängt, dass Informatiker Managementaufgaben ausüben und hohe Einkommen erzielen. Als Datengrundlage dient eine schriftliche Befragung der Dipl. Informatik-Ingenieure ETHZ. Die Ergebnisse zeigen erstens, dass das Ausüben einer Managementfunktion nicht von individuellen Merkmalen abhängt, sondern von segments- und arbeitsplatzspezifischen Bedingungen. Eher geringe Chancen für Führungspositionen bietet beispielsweise die Softwareentwicklung, besonders gute hingegen der Consulting-Bereich. Zweitens wird die Einkommenshöhe vor allem von der Berufserfahrung sowie von der Branchenzugehörigkeit und dem Tätigkeitsbereich bestimmt. Bei Informatikern ist somit der allgemeine Trend, wonach Grundausbildungen an Wert verlieren und mit Zusatz- und Weiterbildungen aufgewertet werden müssen, (noch) nicht beobachtbar.

- 351 **Rezensionen**

Revue suisse de sociologie

Vol. 27, cahier 2, 2001

Sommaire

185 Editorial [A] | Beat Fux

187 L'institutionnalisation difficile de la sociologie en Italie [E] | Alberto Martinelli

L'article analyse la diffusion de la sociologie italienne à l'âge du positivisme triomphant et explique les raisons de sa crise soudaine et sa faible institutionnalisation, malgré d'importants développements théoriques, tels que la théorie de Pareto des élites, des idéologies concernant le changement social, l'analyse du comportement criminel par l'école de Lombroso et de Ferri, et la recherche empirique sur divers aspects de la « question sociale » de l'Italie. La diffusion de la sociologie et sa crise commençante sont examinées face aux conditions générales structurelles et culturelles ainsi que face à la situation sociale et politique de la modernisation et de la formation de la nation en Italie. À la fin du siècle, le déplacement de l'hégémonie du positivisme à l'idéalisme dans la culture italienne a eu des implications considérables pour les institutions académiques et en particulier le développement de la sociologie. Le cadre institutionnel approprié peut être dépeint en termes de développement des disciplines, des revues scientifiques, des projets d'édition, des musées et autres institutions d'éducation supérieure. Ceci amène à l'analyse des facteurs principaux de la faible institutionnalisation de la sociologie italienne à ses débuts, qui sont l'opposition féroce de la philosophie idéaliste à n'importe quel genre de connaissance liée au positivisme, l'aversion du régime fasciste à l'égard d'une libre investigation des problèmes sociaux de l'Italie, et finalement l'hostilité des disciplines académiques plus établies comme la jurisprudence, la philosophie et les sciences économiques.

207 Moral et style de vie : aspects situationnels et normatifs de la décision pour un avortement [A] | Peter Voll

Le choix entre valeurs divergentes étant considéré question de morale, il est attribué à la personne en tant que telle. C'est pourquoi les conflits de valeurs tendent à devenir des conflits de styles de vie, fait exemplifié dans le cas de l'avortement. En utilisant les données du « Microrecensement famille » suisse de 1994/95, l'article analyse les attitudes face à l'avortement et les facteurs influant sur la décision en cas de grossesse. Tous deux, aussi bien les attitudes que le comportement, sont liés à l'attachement à l'idéal traditionnel de la famille nucléaire (« bourgeoise »). Cependant, cet idéal sert aussi de point de référence

pour l'évaluation de sa situation par la femme enceinte. La probabilité d'un avortement est donc d'autant plus grande que le style de vie – le mode de vie aussi bien que l'interprétation normative qu'on lui donne – s'éloigne de cet idéal.

241 Education et stabilité des mariages. Analyse de biographie de familles suisses à l'aide de modèles de survie [A] | Andreas Diekmann et Kurt Schmidheiny

Cet article analyse l'effet des caractéristiques socio-démographiques sur la stabilité des mariages et se base sur des données rétrospectives de la Suisse (Umweltsurvey 1994). Des modèles de survie sont appliqués pour analyser des données quantitatives sur le déroulement des mariages. La recherche se concentre en priorité sur les effets de la formation. Les résultats montrent un effet de niveau ainsi qu'un effet d'homogénéité : les mariages apparaissent le plus stable quand il y a une coïncidence des niveaux de formation des conjoints et que ceux-ci sont élevés. En plus, l'article contient des estimations des effets de variables socio-démographiques diverses (cohorte, âge au moment du mariage, niveau de formation des parents, confession, région linguistique, etc) sur le risque de divorce.

255 Divorcer en Suisse : Effets des facteurs individuels, de mise en couple et de couple [F] | Laurence Charton et Philippe Wanner

Le divorce concerne aujourd'hui en Suisse plus d'un couple marié sur quatre. Cette intensité doit notamment être reliée au fait que le mariage reste au sein de la Confédération helvétique un passage quasi obligé pour les couples. Les facteurs du divorce ont pu être appréhendés dans cette étude à partir d'une enquête sur la fécondité et la famille menée en 1994/1995 dans le cadre du projet FFS (Family and Fertility Surveys). Les effets des facteurs de risque supposés freiner ou accélérer la séparation du couple ont été estimés à l'aide de modèles de survie. Parmi les facteurs propres à l'individu, la pratique religieuse et un non-divorce des parents paraissent avoir un effet négatif sur le risque statistique de séparation légale. D'autres facteurs caractérisant le couple au moment du mariage modifient la probabilité de divorcer, notamment l'âge des futurs époux au moment du mariage et l'éventuelle cohabitation prénuptiale. De même, des données transmises par les tribunaux indiquent que le vécu du couple, principalement la présence éventuelle d'enfants, paraissent modifier le calendrier du divorce. Ces résultats incitent notamment à penser que dans le futur, la place du divorce dépendra de plus en plus de la signification que les couples attribueront au mariage.

281 Le Journalisme : une invention moderne et anglo-américaine [F] | Jean K. Chalaby

Cet article tente de montrer que le journalisme est apparu au 19^e siècle, bien après la naissance de la presse, et suite à la formation d'un champ journalistique. Selon cette thèse, il est une invention anglo-américaine, car c'est aux Etats-Unis et en Angleterre que le champ journalistique a émergé en premier lieu, que la conception moderne du quotidien est née, que les journaux ont fait de l'information leur matière de base et développé leur capacité à la rassembler et la gérer. C'est également dans ces pays que les journalistes ont inventé des pratiques discursives proprement journalistiques, telles que le reportage et l'interview. Cette thèse est étayée par l'étude comparative du développement du journalisme en France, aux Etats-Unis et en Angleterre au 19^e siècle. Cette comparaison permet également en deuxième partie de l'article d'analyser les composantes culturelles, politiques

et économiques qui ont permis l'émergence d'un discours propre à la presse dans les pays anglo-saxons.

297 Intérêts de loisirs et localisation sociale de l'individu 1900-2000 [A] | Alexander Salvisberg

En accord avec la signification structurale croissante des loisirs pour les sociétés de la haute modernité, la compréhension culturelle de la nature humaine a également changé. Les conceptions sociales dominantes ne sont plus formées uniquement par l'éthique du devoir de « l'homme travailleur », mais par la poursuite de la satisfaction intérieure et la demande d'authenticité. Le temps libre offre l'espace privilégié pour la réalisation de ces prétentions et devient de ce fait un endroit décisif pour la construction d'identité et la représentation publique de l'individu. L'analyse du contenu des annonces personnelles des années 1900–2000 présentée ici montre d'une façon convaincante, comment l'intérêt pour les loisirs devient un trait important de la personnalité pendant ce siècle. L'évolution dans le temps – avec une période de bouleversements exceptionnelle dans les années 60 – peut être suivie sans peine. Les personnes plus jeunes et en particulier les annonceurs des couches supérieures sont évidemment les précurseurs de ce processus. Cependant à la fin de la période d'expansion les loisirs deviennent une « propriété universelle ». Parallèlement à l'expansion on observe un changement interne et une nouvelle différentiation du monde des loisirs. Puisque chacun parle de loisirs, mais pas tous des mêmes loisirs, ceux-ci deviennent un indicateur distinctif de la personnalité.

329 Chances de carrière des informaticiens : Les déterminants d'accès à des fonctions de management et à de hauts revenus [A] | Irene Kriesi et Andrea Pfeifer

Les informaticiens sont, à présent, les spécialistes les plus recherchés sur le marché du travail. Il n'existe pourtant guère de recherches empiriques au sujet de ce groupe professionnel. Cet article examine les facteurs qui déterminent la répartition des fonctions de management et des hauts revenus dans le groupe professionnel des informaticiens, nous nous sommes fondées sur une enquête menée par voie écrite auprès d'ingénieurs diplômés en informatique de l'ETH Zurich. Les résultats montrent, en premier lieu, que ce ne sont pas des caractéristiques individuelles (expérience professionnelle, formation supplémentaire etc.), mais les conditions typiques du secteur et de la place de travail qui déterminent l'accès aux fonctions de management. Par exemple, le développement de logiciels présente des chances plutôt modestes pour pratiquer des fonctions de management, alors que le consulting en offre de particulièrement bonnes. En second lieu, le revenu est déterminé surtout par l'expérience professionnelle, l'appartenance à une branche économique et le domaine d'activité particulier. On ne peut donc pas (encore) constater, chez les informaticiens, de tendance générale selon laquelle la formation de base perd de sa valeur et doit être complétée par une formation supplémentaire ou continue.

351 Recensions critiques